

Getir-oprichter: ruzie met staatsfonds draait om snelgroeiende onlinebank.

Zeggenschap over onlinebank GetirFinance is de oorzaak van een conflict tussen de oprichters van Getir en zijn grootaandeelhouder Mubadala. Dat zegt Nazim Salur, een van de oprichters van de Turkse flitsbezorger. Hij denkt dat Mubadala spijt heeft van eerdere afspraken over opsplitsing van het bedrijf, omdat de onlinebank snel meer waard is geworden.

‘We hebben recent een Big Four-kantoor een waardering voor GetirFinance laten maken, die uitkomt rond de \$500 mln’, zegt Salur. Dat is grofweg een verdubbeling ten opzichte van de waarde in november 2023. ‘En het bedrijf heeft een toekomstpotentie van meerdere miljarden.’

Salur probeert vrijdag bij de Ondernemingskamer in Amsterdam een transactie te blokkeren waarbij Mubadala eigenaar wordt van GetirFinance en een aantal andere bedrijfsonderdelen. De ondernemer is naar de rechtbank in Nederland gestapt, omdat de belangrijkste Getir-vennootschap daar gevestigd is. ‘Een van de redenen dat we voor Nederland gekozen hebben, is dat de wet er de wet is’, zegt Salur.

Het bedrijf splitsen.

Mubadala is sinds 2021 aandeelhouder van Getir. Het staatsfonds van Abu Dhabi bleef daarna een belangrijke geldschieter van het bedrijf. Zo verstrekte het in juni een lening van in totaal \$250 mln (€240 mln) aan Getir, die het kan omzetten in een meerderheid van de aandelen.

Bij het afsluiten van deze financiering maakten beide partijen de afspraak dat het concern in tweeën wordt gedeeld. Mubadala zou de flitsbezorgactiviteiten in handen krijgen. Een handvol andere bedrijven en investeringen van het concern zouden overgaan naar Salur en medeoprichter Serkan Borançili. Het gaat naast GetirFinance onder andere om de Amerikaanse boodschappenbezorgdienst FreshDirect en het Turkse webwinkelplatform N11.

Getir is volgens de advocaat van Salur echter nooit gesplitst. De oprichters wijten dat aan onwil van Mubadala. Het staatsfonds reageerde niet op verzoeken om commentaar. Vorige week legde het tegenover persbureau Bloomberg de schuld juist bij de Getir-oprichters.

‘De start-up onderschat’.

Salur zegt dat Mubadala spijt heeft gekregen van de splitsing sinds GetirFinance recent succes kreeg. Dat is een groot contrast met juni, toen Getir de deal met Mubadala sloot en GetirFinance vooral een belofte was. Het platform voor online bankieren, waarmee klanten in de app van Getir sparen, betalen en andere financiële zaken kunnen regelen, wachtte destijds al meer dan een jaar op een bankvergunning.

Onderdeel van de in juni gemaakte financieringsafspraken is volgens Salur dat 40% van de aandelen GetirFinance naar de oprichters zou gaan en 32% naar Mubadala en een aantal mede-investeerders. De resterende aandelen zijn in handen van twee vroege investeerders: de Amerikaanse durfkapitalist Michael Moritz en Isbank uit Turkije. Zij hebben in november 2023 \$70 mln in de onlinebank gestoken, die daarbij een waardering van \$250 mln kreeg.

Drie maanden geleden kreeg GetirFinance zijn bankvergunning. Sindsdien is de onlinebank volgens Salur uit de startblokken geschoten. ‘Toen heeft Mubadala zich gerealiseerd dat ze deze start-up hebben onderschat, en hebben ze een manier gezocht om die niet aan ons te geven.’

De fietskoeriers van Getir werden tijdens de coronapandemie een bekend gezicht in Nederlandse steden, waar zij online bestelde boodschappen binnen vijftien minuten thuis bij klanten bezorgden. In het voorjaar van 2024 is het bedrijf uit Nederland en andere Europese markten vertrokken. Sindsdien richt het zich op thuismarkt Turkije.