

Если у вас не отображается данное письмо, [перейдите по ссылке, чтобы открыть его в браузере](#)

Ready4Trade Центральная Азия

Поддержка инклюзивного развития
через торговлю и цифровизацию



Funded by the
European Union

КАЗАХСТАН

НОВОСТНОЙ БЮЛЛЕТЕНЬ - No. 4

ФЕВРАЛЬ 2022

Уважаемые читатели,

Благодарим вас за постоянную поддержку! Это четвертый выпуск информационного бюллетеня Проекта Ready4Trade. Проект Ready4Trade Центральная Азия реализуется Международным Торговым Центром и финансируется Европейским Союзом. С момента нашей последней публикации, мы провели немало мероприятий, которыми мы бы хотели поделиться. Мы добились значительного прогресса и уже видим отличные результаты наших бенефициаров. Читайте дальше, чтобы узнать, чем мы были заняты.

Приятного чтения!

НОВОСТИ

Улучшение данных для женской торговой политики: проект Ready4Trade Центральная Азия провёл семинары по сбору гендерно-дезаггегрированных данных

Как мы устанавливаем стандарты и оценочный прогресс по таким темам, как гендерное равенство, но через сбор соответствующих данных? Это то, что Ready4Trade изложил в последних тренингах в пяти проектных странах Центральной Азии.

В конце 2021 года Ready4Trade провёл серию семинаров на тему гендерно-дезаггегрированных данных для торговой политики. С 16 по 17 ноября 2021 года двухдневный тренинг прошёл в г. Нур-Султан в Казахстане.

Тренинги состояли из 4 учебных модулей и были направлены на демонстрацию важности сбора данных, которые учитывают не только количество людей, присутствующих в наборе данных, но также учитывают, сколько женщин или мужчин было опрошено, чтобы оценить различия и ограничения и представить более точные данные.

Сессии были предназначены для национальных статистических органов, госслужащих, сотрудников таможни, пограничников и других соответствующих

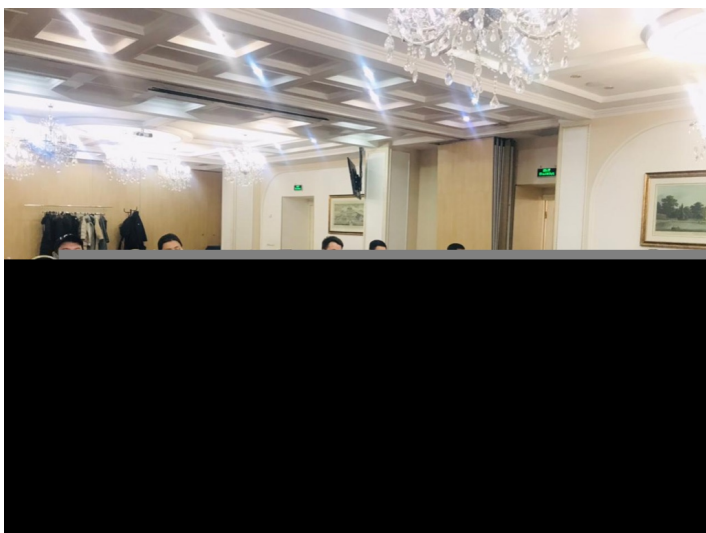
заинтересованных сторон, участвующих в разработке и реализации торговой политики. Они дали участникам глубокое понимание того, как сбор данных с разбивкой по полу может доказать, почему вовлечение женщин в торговлю важно, с какими ограничениями сталкиваются женщины при участии в международной торговле и как расширить участие женщин в торговле путем сбора и анализа данных.

Руководитель управления по статистике Целей устойчивого развития Бюро национальной статистики Агентства стратегического планирования и реформам РК Досанова Айнур ещё раз подчеркнула важность сбора данных - «Без качественных данных нет эффективной политики. Несмотря на то, что в Казахстане развита гендерная статистика, есть пробелы в данных о роли женщин в торговле».

На семинарах проводились групповые упражнения, приводились примеры существующей торговой политики, разработанной с учетом гендерных аспектов, и иллюстрировались различные типы наборов данных, которые можно собирать для разработки более обоснованной политики. Участники также узнали об ограничениях и предубеждениях, которые следует учитывать при сборе и анализе этих данных.

Тренинг по гендерно-
дезагрегированным данным
в г. Нур-Султан.
Фото сделано МТЦ.

[Подробнее](#)



Упрощение торговых процедур с учетом гендерных аспектов в Центральной Азии: тренинг для сотрудников таможенной и пограничных служб и женщин-предпринимательниц в Казахстане

С 25 по 26 ноября Ready4Trade провёл тренинг на тему «Упрощение торговых процедур с учётом гендерных аспектов». В отличие от предыдущих семинаров, данный тренинг включал участие женщин предпринимательниц. Обсуждению способствовал насыщенный обмен мнениями по вопросам, связанным с трансграничной торговлей, между таможенниками и деловыми женщинами.



С приветственной речью выступила представитель Европейского Союза, г-жа Татьяна Сигель-Ривера.

Национальные партнёры проекта – Учебно-методический центр (УМЦ) при Комитете государственных доходов Министерства финансов Республики Казахстан содействовали организации семинаров. Сессии проводились местными таможенными экспертами из УМЦ, которые предварительно прошли обучение по методологии и содержанию семинара в Международном торговом центре (МТЦ).

*Г-жа Татьяна Сигель-Ривера
на тренинге в г. Нур-Султан.
Фото сделано МТЦ.*

Одна из участниц семинара, Арай Нурмазанова, главный эксперт Департамента анализа, статистики и управления рисками КГД МФ РК, подчеркнула пользу семинара – «Я как представитель государственной службы хочу отметить, что проведение такого тренинга является полезным как для представителей государственной службы, так и бизнес-сообщества. Проведение такого формата тренинга в дальнейшем считаю полезным так как это может позитивно повлиять на ведение бизнеса в трансграничной торговле».

Всего в семинарах приняли участие более 25 местных чиновников из государственных органов и женщин-предпринимателей. Тренинг позволил участникам лучше понять, почему вовлечение женщин в торговлю важно, с какими ограничениями сталкиваются женщины при участии в международной торговле и как создать благоприятную среду на границе посредством реформ по упрощению процедур торговли.



Участники тренинга в г. Нур-Султан. Фото сделано МТЦ.

Ready4Trade внедряет цифровой подход в упрощение процедур торговли: Миссия по запуску информационно-торгового портала в Кыргызстане

МТЦ поддерживает страны в улучшении их деловой среды и содействии развития трансграничной торговли, в том числе путем реализации Соглашения Всемирной торговой организации (ВТО) об упрощении процедур торговли. В связи с этим, первый компонент проекта Ready4Trade направлен на устранение нетарифных барьеров для отдельных внутри региональных и внешних торговых потоков, и включает определение торговых правил и процедур. Эта информация публикуется через онлайн-платформы. Портал по упрощению процедур торговли в Казахстане в настоящее время находится в разработке и был включен в «Национальный план реализации пунктов В и С Соглашения ВТО по упрощению процедур торговли».

С 8 по 23 ноября 2021 года в рамках экспертной миссии Координационная группа торгового портала МТЦ и эксперты из Казахстана посетили Кыргызстан в связи с запуском Информационного торгового портала Кыргызстана. Эксперты собрались на казахстанско-кыргызской границе, чтобы убедиться в том, что портал Казахстана действительно отражает реальный процесс документации в пунктах пересечения границы. МТЦ провел шесть ознакомительных семинаров на пограничных пунктах пропуска Кыргызстана - в г. Кордай и таможенном учебном центре в г. Бишкек и Кара-Балта. В Казахстане семинары были проведены в городах Мерке, Алматы и Нур-Султан. Собрания включали участие малых-средних бизнесов и транспортно-экспедиторских компаний.



Ознакомительная встреча по порталу 16 ноября 2021.

Фото сделано МТЦ.

В Казахстане портал разрабатывается в сотрудничестве с «Центром развития торговой политики «QazTrade» (далее QazTrade). Во время миссии представители QazTrade и Ready4Trade провели совещание по обсуждению дальнейших действий по запуску портала в Казахстане, который запланирован на первую половину 2022 года.

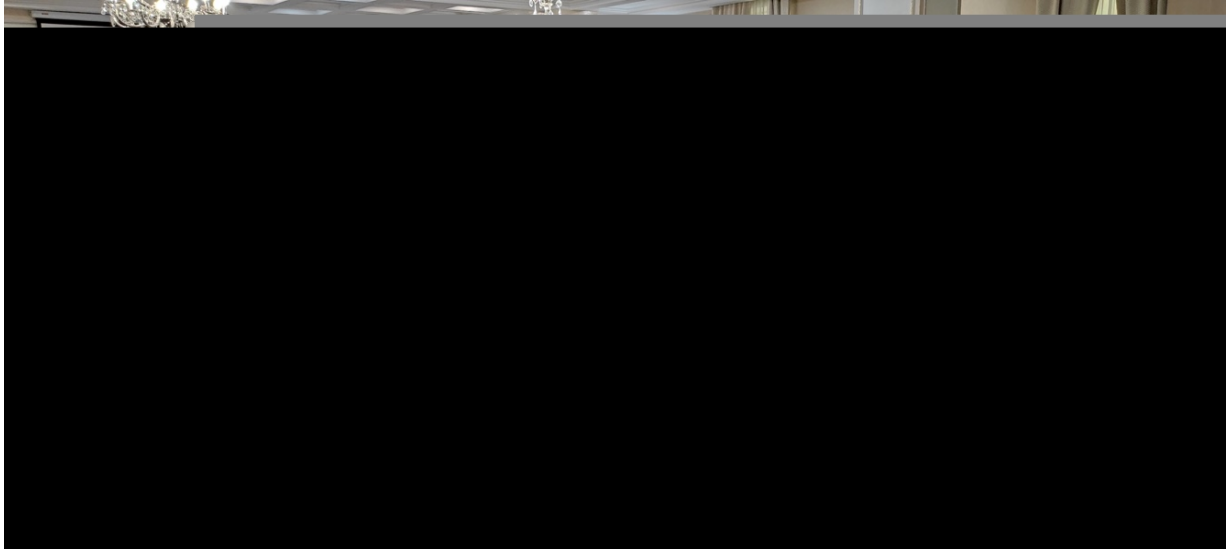
22 ноября 2021 года в г. Нур-Султан состоялось второе заседание рабочей группы по порталу. Рабочая группа была создана Правительством Казахстана для поддержки реализации портала по упрощению процедур. На совещании присутствовало 20 представителей административных органов, государственные и частные структуры Казахстана, а также команда по запуску портала из Кыргызстана.



Ознакомительная встреча по порталу 18 ноября 2021.

Фото сделано МТЦ.

Сессии заседания включали краткий обзор реализации портала и обсуждение групп следующих продуктов, которые должны быть отображены на портале, представленном консультантами QazTrade. На одной из сессий участники могли представить свои предложения относительно возможного названия портала. В завершение встречи коллеги из Кыргызстана поделились своим опытом запуска и реализации Торгового портала, в котором отметили достигнутый прогресс, а также дали рекомендации по следующим шагам реализации местного портала.



Заседание рабочей группы по portalу 22 ноября 2021.

Фото сделано МТЦ.

В столице состоялись встречи экспертного уровня для преодоления основных барьеров в трансграничной торговле

8 За последний год реализации проекта Ready4Trade, МТЦ тесно сотрудничало с местными партнёрами, чтобы определить и приоритезировать основные барьеры, с которыми сталкиваются предприятия. Кульминацией этих усилий стала организация национальных совещаний по валидации с участием представителей частного и государственного секторов в Казахстане, Кыргызстане и Таджикистане для рассмотрения и подтверждения результатов опроса и исследований, а также проведение региональной встречи на уровне экспертов.

В продолжение этого, 26-28 октября международные консультанты Ready4Trade Айжан Бейсеева и Алексей Бондаренко посетили г. Нур-Султан для проведения встреч с представителями государственного и частного секторов Казахстана.

Успешно прошли встречи с такими государственными органами, как Комитет государственной инспекции АПК МСХ РК, Национальная палата предпринимателей Республики Казахстан «Атамекен», QazTrade, Союз транспортников Казахстана 'KazLOGISTICS', KTZ EXPRESS и другие.

Обсуждение охватило основные барьеры и препятствия в торговле, а также упрощение торговых формальностей в трансграничной и международной торговле. В результате этих встреч экспертам удалось наладить сотрудничество со всеми соответствующими партнерами для дальнейшего участия в реализации инициатив,

направленных на упрощение торговых процедур в Казахстане и разработку необходимых реформ и оптимизацию торговых формальностей в Центральной Азии.

Малые предприятия осваивают электронную коммерцию с помощью тренингов и индивидуального коучинга

Тренинг по электронной коммерции. Фото сделано МТЦ.

В последнем квартале 2021 года была проведена серия вебинаров для малых и средних предприятий с национальными консультантами, чтобы узнать о различных платформах электронной коммерции. 45 компаний-участниц прошли очное обучение и индивидуальные консультации у 8 национальных консультантов в городах Актау, Алматы, Караганда, Нур-Султан и Шымкент.

Третий модуль тренинга был посвящен маркетплейсам и интернет-магазинам в Казахстане, созданию сайтов, а также решениям по оплате и логистике. Вебинары проводились в партнерстве с Flip.kz, Halyk Market, Казпочта, Satu, Payoneer, Qoovee и другими. Личные встречи включали в себя глубокое погружение в онлайн-каналы и подбор, наиболее подходящих для каждого бизнеса в зависимости от их бизнес-модели и целевых рынков. Четвертый модуль будет посвящен более широкому изучению опыта клиентов в области логистики и цифрового маркетинга, который предварительно запланирован на март 2022 года.

Ready4Trade и QazTrade запускают обучающую онлайн-платформу для экспортеров

МТЦ в сотрудничестве с QazTrade создает доступные инструменты обучения по управлению экспортом для начинающих и опытных экспортеров. В рамках реализации проекта Ready4Trade партнёры создали обучающую онлайн платформу под названием 'QazTrade Academy'

Платформа содержит онлайн-тренинги под руководством инструкторов для

казахстанских МСП, разработанные МТЦ. Международные консультанты разработали 4 темы обучающих модулей по трансграничной торговле, которые включают 29 видео инструкций по управлению экспортом «Умный экспорт», а также 8 практических курсов. Четыре темы охватывают правила торговли; Экспортный процесс; Требования рынка ЕС; и стандарты качества и соответствия.

Учебные модули были оценены и одобрены QazTrade для обеспечения высокого качества и соответствия проблемам, с которыми сталкиваются местные экспортеры. QazTrade сможет дополнительно настраивать и добавлять на платформу свои учебные материалы.

Начиная с первой половины 2022 года программа обучения будет широко распространена на национальном уровне среди экспортеров МСП. Ожидается, что более 200 пользователей зарегистрируются на сайте www.qaztradeacademy.kz и приступят к обучению в течение первого года запуска.

Помощь малому бизнесу в Казахстане через Коучинговую инициативу по управлению экспортом

В течение всего 2021 года проект Ready4Trade проводил Коучинговую инициативу по управлению экспортом (EMCI). Глубокий пятидневный курс дал возможность малым предприятиям учиться у профессионалов с богатым опытом.

Эксперты посетили производство каждой компании и дали подробные инструкции для бенефициаров по расширению бизнеса за рубежом. Каждый день тренинга был посвящен определенной теме и охватывает всю актуальную информацию, необходимую для экспорта.

*EMCI коуч Айнур Тлеуова на предприятии
компании-бенефициара.
Фото сделано МТЦ.*

Курс охватил такие области, как «Упаковка и маркировка», «Обязательная и добровольная сертификация и стандарты покупателя», «Таможенные пошлины и сборы», «Международные перевозки автомобильным, железнодорожным и воздушным транспортом», «Планирование экспорта и предварительные счета».

В 4 квартале 2021 года обучение прошли 11 из 40 предприятий-бенефициаров. Это МСП, работающие в секторах машиностроения, легкой и пищевой промышленности, были привлечены из двух крупнейших городов – Алматы и Нур-Султан, а также шести

областей Казахстана – Актюбинской, Карагандинской, Костанайской, Кызылординской, Павлодарской, и Жамбылской.

Stay connected: #Ready4Trade #CentralAsia

В рамках проекта «Ready4Trade Центральная Азия» Европейский Союз и Международный торговый центр объединяют усилия, чтобы внести свой вклад в общее устойчивое и инклюзивное экономическое развитие Центральной Азии за счет стимулирования внутрирегиональной и международной торговли в регионе.

intracen.org/readyfortrade

ec.europa.eu/international-partnerships

ГОЛОВНОЙ ОФИС МТЦ

Елена Бутримова
Руководитель, Офис по
Восточной Европе и
Центральной Азии
Ready4Trade@intracen.org
+41 22 730 01 11
Дворец Наций,
1211 Женева 10, Швейцария

МТЦ В КАЗАХСТАНЕ

Джалиль Булатов
Национальный менеджер
проекта
jailil.bulatov@intracen.org
+7 701 960 60 99
ул. Керей Жанибек Хандар 32,
БЦ «Грей Плаза», 4-й этаж
010000, Нур-Султан,
Республика Казахстан

ДЕЛЕГАЦИЯ ЕС В КАЗАХСТАНЕ

Юрий Скаскевич
Менеджер программ,
Региональные программы
Центральной Азии
Отдел сотрудничества
youri.skaskevitch@eeas.europa.eu
+7 7172 97 4584
ул. Космонавтов 62, этаж 7
микрорайон Шубар,
Z05E9E1 Нур-Султан,
Республика Казахстан

Вы получаете данное письмо, потому что находитесь в нашем списке контактов. У вас есть право на доступ к своим персональным данным, их исправление и опротестование их использования, которым вы можете воспользоваться в любое время.

Если вы не хотите больше получать данное письмо, [пройдите по ссылке](#).