Ready4Trade Центральная Азия

Поддержка инклюзивного развития через торговлю и цифровизацию





ТАДЖИКИСТАН

Информационный бюллетень №4 (МТЦ #62)

ЯНВАРЬ 2022 г.

Уважаемые читатели,

В нашем первом информационном бюллетене Ready4Trade в 2022 году мы расскажем чем проект занимался в конце 2021 года, а также поделимся с вами некоторыми ключевыми результатами нашей деятельности за прошлый год. Напоминаем, что проект Ready4Trade Центральная Азия реализуется Международным торговым центром (МТЦ), и пользуясь возможностью, выражаем благодарность нашему донору - Европейскому Союзу (ЕС). Читайте дальше, чтобы узнать о нашей деятельности.

НОВОСТИ

Цифры:

В 2021 году мы помогли внести изменения в важные нормативные акты, провели исследования, обучили тренеров, помогли предприятиям, повысили осведомленность сотни людей

300

государственных служащих, торговых экспертов и предпринимателей повысили свою осведомленность о местных и международных процедурах таможенного оформления.



140

государственных служащих и 22 женщиныпредпринимателя прошли обучение по вопросам упрощения процедур торговли с учетом гендерных аспектов.



48

местных предприятий, в том числе 19 малых и средних предприятий, возглавляемых и управляемых женщинами, получили





38

тренеров и коучей подготовлены для различных отраслей экономики.



30

компаний получили пользу от вебинаров и 9 компаний – от индивидуального коучинга по электронной коммерции.



4

подробных отчета и 1 исследование подготовлены на различные темы, связанные с торговлей и экспортом.



2

механизма/документа разработаны для регулирования таможенных процедур.



Таджикским предприятиям предоставлен доступ на так называемые электронные лаборатории (eLabs) и материалы вебинаров.



eBay, Payoneer и Alibaba представлены таджикским предприятиям.

Интервью:

Женщины Таджикистана берут бразды управления бизнесом: Журнал Trade Forum взял интервью у тренера Ready4Trade Фарзоны Тилавовой





Фотография: Сабир Сабиров

Фарзона Тилавова, учредитель консалтинговой компании «Камолот 1», которая долгие годы работает с МТЦ в Таджикистане, помогает компаниям внедрять системы управления качеством для международной сертификации, и одновременно поддерживает женщин в их стремлении стать лидерами в сфере бизнеса. Фарзона, в настоящее время, участвует в деятельности проекта Ready4Trade в Таджикистане в качестве национального тренера и обучает местные компании управлению экспортом. Фарзона была выбрана героем материала нового выпуска журнала МТЦ «Trade Forum».

Первый вопрос, который задали Фарзоне, был о том, как и почему она начала свой консультационный бизнес. Фарзона ответила, что всегда хотела помочь таджикским предприятиям использовать современные методы управления. Она сказала: «Чтобы по-настоящему понять, что чувствуют владельцы бизнеса и с какой бизнес-средой они сталкиваются, я поняла, что мне нужно начать свой собственный бизнес. Тогда в 2012 году в Таджикистане было много возможностей для консалтинговых услуг, поэтому я знала, что мои услуги будут востребованы, и я могу что-то изменить».

Означает ли это, что ее дорога к успеху была ровной и легкой? Однозначно, нет, говорит Фарзона: «Несмотря на неосвоенный рынок и слабую конкуренцию, консалтинговым проектам было сложно пройти многоступенчатую иерархию регулирования. Но благодаря высококвалифицированным специалистам и тонкому пониманию специфики региона «Камолот 1» быстро завоевал положительную репутацию во всей Средней Азии».

Фарзона также поделилась советом для женщин: «Молодым девушкам, заканчивающим учебу, я бы посоветовала постоянно работать над собой, много учиться. Будьте настойчивы, не сдавайтесь, всегда идите вперед!»

Видео:

50 компаний, готовых к экспорту: Результаты инициативы по обучению управлению экспортом в Таджикистане

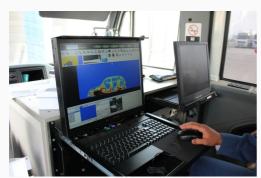


Фотография: НАМСБ

В 2021 году шесть национальных тренеров, прошедших обучение в рамках проекта Ready4Trade, посетили 48 предприятий по всему Таджикистану, проанализировали их деятельность и дали более 1200 рекомендаций, которые помогут им начать или улучшить свой экспортный бизнес. Более 750 из этих рекомендаций уже реализованы, и экономика Таджикистана пожинает их первые плоды.

Предприятия в Таджикистане воспользовались Инициативой по обучению управлению экспортом Ready4Trade, инициативой по повышению способности малых и средних предприятий соблюдать трансграничные требования (включая стандарты качества, технические регламенты, соответствующие схемы преференциальной торговли/GSP+).

Для этого Ready4Trade в сотрудничестве с Национальной ассоциацией малого и среднего бизнеса Таджикистана (НАМСБ) предлагает бизнесу практические консультационные услуги. Шесть местных специалистов с большим опытом работы в области импорта/экспорта, экспедирования грузов и логистики были обучены в качестве тренеров, чтобы затем поделиться своими знаниями с отобранными предприятиями посредством индивидуального обучения на рабочем месте.



Фотография: Таможенная служба РТ

Достижение:

Таджикские таможенники устраняют операционные риски, чтобы улучшить бизнессреду

Сотрудники таможни в Таджикистане начали 2022 год имея в руках новый механизм, предназначенный для ускорения и облегчения их повседневной работы при одновременном снижении потенциальных рисков приграничной торговли.

Проект Ready4Trade, финансируемый Европейским союзом, оказал поддержку Таможенной службе Таджикистана в обновлении положения об управлении таможенными рисками и разработке по нему руководства пользователя. Документ называется «Положение о действиях должностных лиц таможенных органов при разработке, применении, приостановлении и аннулировании профилей



Фотография: МТЦ Таджикистан

Знания:

Ready4Trade обучает сбору данных с разбивкой по полу

Как установить ориентиры и оценивать прогресс по таким темам, как гендерное равенство, путем сбора соответствующих данных? Этому обучил местных государственных служащих и бизнесменов проект Ready4Trade в серии тренингов, проведенных в пяти странах проекта в Центральной Азии.

К концу 2021 года Ready4Trade провел серию семинаров по данным с разбивкой по полу для разработки торговой политики. Семинары состояли из четырех учебных модулей и были направлены на демонстрацию важности сбора данных, которые учитывают не только количество людей, представленных в наборе данных, но также учитывают, сколько женщин или мужчин было опрошено, чтобы оценить различия и ограничения, и предоставить более точные данные.

риска с использованием специального программного обеспечения».

Руководство пользователя позволяет таможенным служащим определить, как обращаться с подозрительным бизнесом, и, что более важно, помогает повысить эффективность и прозрачность трансграничных торговых операций. Помимо повышения эффективности процедур таможенного контроля и досмотра, реформа также поможет прозрачным и законопослушным бизнесам. Компании с хорошей репутацией могут избежать обобщенных подозрений и будут иметь возможность работать по экспресс-полосе или «зеленой линии», что способствует более быстрому и безопасному перемещению их товаров и улучшению сотрудничества с таможней.

Экономика страны также выигрывает от более эффективного распределения человеческих ресурсов на местах, предотвращения рискованных таможенных операций, увеличения таможенных поступлений и более строгого соблюдения законов.

Алина Фетисова, специалист по программе содействия торговле в МТЦ, которая отвечает за гендерный компонент проекта, пояснила, что «сбор данных о торговле с разбивкой по полу необходим для обеспечения и мониторинга развития торговой деятельности женщин и постановки новых целей. Какие индикаторы должны собирать заинтересованные стороны, как обеспечить их устойчивое развитие и как расширить участие женщин в торговле посредством сбора этих данных — вот некоторые из вопросов, на которые мы ответили в ходе этого тренинга».

«Во время обучения я приобрела новые полезные знания», говорит Дилафруз Рузметова, начальник юридического отдела Агентства стандартизации, метрологии, сертификации и торговой инспекции Таджикистана. «В частности, я приобрела четкое понимание того, что неравенство между мужчинами и женщинами должно быть устранено во всех сферах. Сбор данных с разбивкой по полу является одним из шагов по устранению неравенства, и важно разработать механизмы, нормы и соглашения для сбора и обработки этих данных».

Подробнее на английском

Оставайтесь на связи: #Ready4Trade #CentralAsia

В рамках проекта Ready4Trade Central Asia, Европейский Союз (ЕС) и Международный торговый центр (МТЦ) объединяют усилия, чтобы внести свой вклад в общее устойчивое и инклюзивное экономическое развитие Центральной Азии путем стимулирования внутрирегиональной и международной торговли в регионе. Проект Ready4Trade Central Asia поддерживает правительства, малые и средние предприятия (МСП), в частности, предприятия, возглавляемые женщинами, и организации поддержки бизнеса. Проект действует в пяти странах: Казахстане, Кыргызстане, Таджикистане, Туркменистане и Узбекистане. Общий бюджет проекта составляет 15 млн евро.





Посетите ec.europa.eu/international-partnerships









Международный Торговый Центр в Республике Таджикистан:







ГЛАВНЫЙ ОФИС МТЦ

Елена Бутримова, Руководитель Офиса по Восточной Европе и Центральной Азии Ready4Trade@intracen.org +41 22 730 0111

Дворец Наций 1211 Женева 10, Швейцария

МТЦ В ТАДЖИКИСТАНЕ

Саидмумин Камолов
Национальный менеджер проекта
skamolov@intracen.org
+992 37 221 98 70
Проспект Рудаки 5/1,
734012 Душанбе, Республика Таджикистан

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО ЕС В ТАДЖИКИСТАНЕ

Франческо Страньеро
Атташе, отдел сотрудничества
Francesco.Straniero@eeas.europa.eu
+992 37 227 09 76
eeas.europa.eu/Tajikistan
ул. Адхамова 74,
734013 Душанбе, Республика Таджикистан

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО ЕС В КАЗАХСТАНЕ

Юрий Стаскевич
Программный менеджер, региональные программы
по Центральной Азии и Туркменистану
Отдел сотрудничества
youri.skaskevitch@eeas.europa.eu
+7 7172 97 4584
ул. Космонавтов 62, 7 этаж
Мкрн Чубары, Z05E9E1, Нурсултан,
Республика Казахстан

Данный материал опубликован при поддержке Европейского Союза. Содержание публикации является предметом ответственности Международного торгового центра и не отражает точку зрения Европейского Союза.

Вы получаете данное письмо, потому что находитесь в нашем списке контактов. У вас есть право на доступ к своим персональным данным, их исправление и опротестование их использования, которым вы можете воспользоваться в любое время. Если вы не хотите больше получать данное письмо, перейдите по ссылке