

Coordonnées

paul.luka@hotmail.fr

www.linkedin.com/in/paul-lukasiewicz-8a0b951b9 (LinkedIn)

Principales compétences

Développement back

Stratégie d'entreprise

Entrepreneuriat

Certifications

Certificat de formation aux Entrep'

Paul Lukasiewicz

CEO & AI Engineer @ clairobscur.ai | J'accompagne les entreprises à adopter l'Intelligence Artificielle
Paris, Île-de-France, France

Expérience

Clair Obscur

Founder & AI Engineer

septembre 2024 - Present (3 mois)

Paris, France

ClairObscur est une agence spécialisée dans l'accompagnement des entreprises vers une transformation par l'Intelligence Artificielle, en alignant technologie et performance.

Notre mission est de concevoir des solutions d'IA qui répondent aux enjeux stratégiques des entreprises et optimisent leur efficacité.

Avec une équipe d'experts passionnés, nous intervenons sur plusieurs volets :

Formations et Ateliers d'IA : Des sessions pratiques pour initier les équipes aux avancées de l'IA Générative et les équiper de compétences pratiques pour des gains de productivité immédiats.

Développement et Ingénierie sur-mesure : Création de solutions IA adaptées à des besoins spécifiques, qu'il s'agisse de chatbots, de modèles de classification, de régression ou de technologies avancées telles que le NLP. Grâce à notre maîtrise du Deep Learning, du Machine Learning et des technologies GenAI, chaque projet est conçu pour apporter un maximum de valeur ajoutée.

Avec ClairObscur, l'Intelligence Artificielle devient un atout stratégique, ouvrant la voie à de nouvelles opportunités de croissance et d'innovation.

ESSEC Entrepreneurship & Innovation

Incubé

octobre 2024 - Present (2 mois)

Ville de Paris, Île-de-France, France

Clair Obscur est incubé chez ESSEC Ventures

Arkeva

Développeur back-end

mai 2024 - juillet 2024 (3 mois)

Ville de Paris, Île-de-France, France

Projet : Développement d'un POC de chatbot RAG (Retrieval-Augmented Generation) pour optimiser le processus de maintenance corrective sur un site de production pharmaceutique.

Réalisations :

Conception de l'architecture Backend et RAG

- Définition et mise en place de l'architecture backend du chatbot, intégrant une solution RAG pour combiner extraction d'informations et génération de réponses pertinentes en temps réel.
- Développement d'une infrastructure scalable, adaptée aux contraintes industrielles et à la charge de requêtes.
- Prétraitement des données et optimisation des flux
- Préparation et structuration des données industrielles : nettoyage, enrichissement et organisation pour maximiser la précision des modèles.
- Implémentation de processus de prétraitement permettant un accès rapide aux données critiques pour le modèle d'IA.
- Optimisation des modèles IA pour des réponses performantes
- Réglage fin des modèles d'IA Générative pour garantir la pertinence et la précision des réponses du chatbot.

Impact : Solution innovante permettant aux équipes de maintenance de réduire les temps d'arrêt et d'améliorer l'efficacité des interventions grâce à un accès instantané aux informations critiques.

AMJE Paris

Head Of Sales

juin 2023 - juin 2024 (1 an 1 mois)

Ville de Paris, Île-de-France, France

Missions : Encadrement et pilotage de l'équipe commerciale d'AMJE Paris, composée de 5 à 10 personnes, avec pour objectif de développer l'activité et de générer un chiffre d'affaires significatif.

Réalisations :

Management et formation de l'équipe commerciale

- Encadrement d'une équipe dynamique, en assurant la montée en compétences sur l'ensemble du cycle de vente : sourcing des leads, qualification, négociation, vente et closing.
- Développement et mise en œuvre de stratégies de prospection ciblées, visant à maximiser la conversion des leads en opportunités commerciales.

Développement des ventes et atteinte des objectifs financiers

- Pilotage de l'activité commerciale avec la réalisation d'un chiffre d'affaires de 250 000 € sur l'année.
- Clôture de plus de 50 projets, couvrant des missions variées, et assurant la satisfaction et la fidélisation des clients.

Impact : Contribution significative à la croissance d'AMJE Paris en renforçant les compétences commerciales de l'équipe, en optimisant les processus de vente, et en assurant un flux constant de projets pour atteindre les objectifs de croissance de l'entreprise.

Les Pépites Vertes

Bras Droit CEO

août 2023 - février 2024 (7 mois)

Ville de Paris, Île-de-France, France

Ce stage me permet de monter en compétence sur les sujets propres à la création d'entreprise, mais aussi de découvrir l'écosystème de l'économie sociale et solidaire. Mes missions sont :

- Business Development : Recherche, qualification et suivi des leads. Mise en place d'un CRM et de processus commerciaux. Création d'une offre de sponsoring.
- Stratégie Financière à moyen terme : Réalisation des projections financières de l'entreprise sur l'exercice 2024
- Stratégie commerciale : Rédaction du bilan commercial et de la stratégie commerciale pour la mise à l'échelle sur l'année 2024, en projetant les indicateurs de performance commerciaux à moyen terme.
- Bras Droit CEO : Aide à la prise de décision de la dirigeante, gestion des rendez-vous de partenariats et recherche de financements.

Pedro

Co-fondateur, CTO

octobre 2021 - mars 2022 (6 mois)

Angers, Pays de la Loire, France

Projet : Conception et développement d'une solution éducative innovante pour initier les adolescents à la technologie et au développement logiciel grâce à un drone montable en kit. Ce projet visait à allier apprentissage pratique, ludique et engagement dans un contexte réel.

Réalisations :

Conception logicielle pour le drone éducatif

- Développement du logiciel embarqué du drone, garantissant son interactivité, sa réactivité et sa compatibilité avec une bibliothèque éducative en Python.
- Création d'une bibliothèque de programmation ludique en Python, pensée pour être accessible aux adolescents. Elle permettait d'apprendre les bases du développement backend tout en ayant un impact tangible sur les actions du drone (contrôle des mouvements, gestion des capteurs, interactions).
- Mise en place d'un apprentissage autodidacte et engageant
- Développement d'un environnement d'apprentissage gamifié où chaque ligne de code produisait des résultats concrets, rendant l'expérience intuitive et motivante.
- Structuration de tutoriels interactifs et progressifs permettant d'accompagner les utilisateurs dans leur montée en compétences techniques.

Impact :

Offre une initiation pratique à des technologies clés (programmation, systèmes embarqués) dans un format immersif et ludique.

Encourage la créativité, la résolution de problèmes et l'autonomie chez les jeunes, tout en les familiarisant avec des concepts techniques avancés de manière simplifiée.

Formation

Mastère Spécialisé® Centrale-ESSEC Entrepreneurs

Master's degree, Entrepreneuriat / études entrepreneuriales · (août 2024 - décembre 2025)

ESSEC Business School

Master's degree, Entrepreneuriat / études entrepreneuriales · (août 2024 - décembre 2025)

CentraleSupélec

Master's degree, Entrepreneuriat / études entrepreneuriales · (août 2024 - décembre 2025)

Arts et Métiers ParisTech - École Nationale Supérieure d'Arts et Métiers

Diplôme d'ingénieur · (juillet 2021 - septembre 2024)

Lycée Gabriel Touchard

Classes préparatoires aux grandes écoles (CPGE), Physique et technologie · (septembre 2019 - août 2021)