JD Notebook Analysis 使用手册

V1. 0 2013. 12. 15

成员: 范英明、赵仕荣、王贵存、李洪宇、牛童、马笑、李轶

目录

1	配置		2
2	使用说明		2
		抓取数据	
	2.2	分析数据	2
	2.3	显示分析结果	3
	2.3	.1 各品牌销量、平均售价、好评率	3
	2.3	.2 各品牌好评率及评论关键字	4
	2.3	.3 市场份额	5
	2.3	.4 CPU 分析	6
	2.3	.5 屏幕尺寸分析	6
	2.3	.6 价格区间分析	7
3	致谢		8

1 配置

测试支持的服务器: apache-tomcat-7.0.47。

数据库: MySql;

说明:将 tomcat 服务器配置好并开启,且保证安装完 MySql 数据库,然后在 GlobalData 类里设置 MySql 的用户名和密码; 爬取数据速度较慢,建议从附带的 jdcrawler.sql 导入数据。

项目地址: https://bitbucket.org/YingmingFan/datamining

2 使用说明

2.1 抓取数据

点击如图 2-1 中的 Crawl 按钮,系统将开始抓取 JD 网的笔记本电脑数据;系统采用 4 线程同时抓取,抓取过程中将实时显示目前抓取到的数据条数,当抓取结束后,将提示"抓取完毕",用户也可以手动点击"停止抓取"按钮进行停止。



Welcome To .ID Notebook Analysis!

图 2-1 抓取数据页面

2.2 分析数据

点击如图 2-2 中的 Mining 按钮,系统将会分析抓取到的数据,并将结果存到项目 data 文件夹下,以供用户通过可视化的工具进行查看;分析数据需要的时间根据数据量决定,当分析完数据后,会提示用户,如图 2-3 所示。



Welcome To JD Notebook Analysis!

图 2-2 分析数据按钮

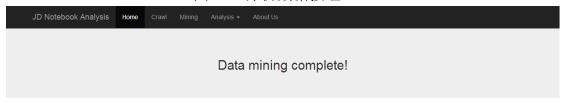


图 2-3 分析完数据的提示

2.3 显示分析结果

2.3.1 各品牌销量、平均售价、好评率

点击 "All Brands Computer Sales Analysis Chart" 按钮,如图 2-4,将 查看各个品牌的销售量、平均价格以及好评率,如图 2-5。

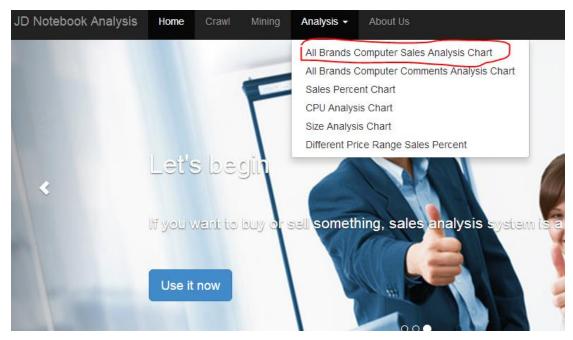


图 2-4



图 2-5 各品牌的销量、平均售价、好评率

2.3.2 各品牌好评率及评论关键字

点击 "All Brands Computer Comments Analysis Chart"按钮,将进入如图 2-6 的页面,显示各个品牌的好评率;点击某个品牌的柱状图,将进入如图 2-7 的页面,将显示当前品牌所有评价的关键字中出现频率最多的词。



图 2-6 各品牌好评率

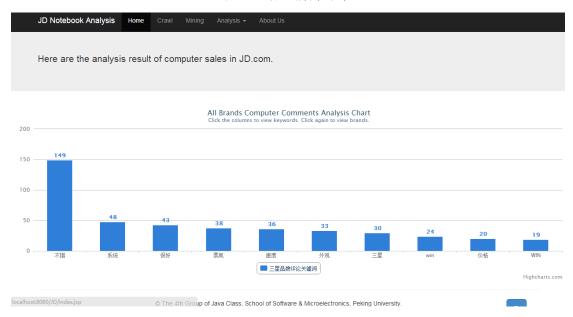


图 2-7 当前品牌下评论中关键字出现的个数

2.3.3 市场份额

点击 "Sales Percent Chart" 按钮,将进入如图 2-8 的页面,饼状图显示每个品牌在 JD 销售笔记本中所占的比例,点击某个品牌,这个品牌的饼会突出显示。

三星: 3.2 % 技嘉: 0.0 % > 索尼: 2.1% ~ 海尔: 0.9% 微星: 5.2 % **Thinkpad**: 17.6 % null: 0.3 % 七喜: 0.3 % 神舟: 2.7% 雷蛇: 0.1 % / 东芝: 1.7% 惠普: 7.1 % 清华同方: 0.6 % [/] 联想: 6.9% 外星人: 0.4 % / **华硕**: 10.0 % 未来人类: 0.2 % 富士通: 0.5 % 宏碁: 4. 苹果: 1.7% 載尔: 34.1 %

Computer market shares at JD.com, 2013

图 2-8 各品牌在 JD 中的市场份额

2.3.4 CPU 分析

点击 "CPU Analysis Chart" 按钮,将显示如图 2-9 的页面,页面中显示各个 CPU 的价格、销售量,左上角还显示每个 CPU 的型号个数。

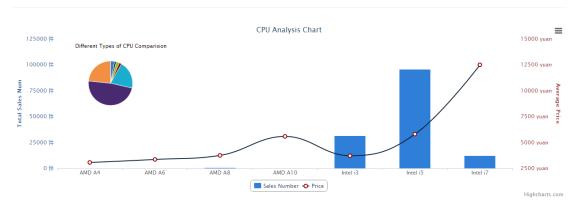


图 2-9 各 CPU 的价格和销售量以及型号个数

2.3.5 屏幕尺寸分析

点击 "Size Analysis Chart"按钮,将显示如图 2-10 的页面,页面展示了各个屏幕尺寸的笔记本的销量、平均价格以及各个尺寸的笔记本型号数。

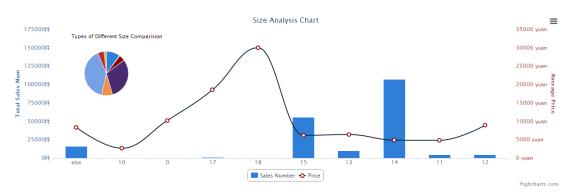


图 2-10 各屏幕尺寸的价格、销量、型号数

2.3.6 价格区间分析

点击"Different Price Range Sales Percent"按钮,将显示如图 **2-11** 的页面,页面展示了不同价格区间下,各个品牌的销售份额。



图 2-11 各品牌在不同价格区间下的销售量

3 致谢

感谢小组成员的努力付出,感谢 Highcharts 项目的开源贡献。



Members Introduction

We are a TEAM!