



Proyecto Semestral 2022

El proyecto semestral evaluará de manera integrada en relación con los objetivos de aprendizaje de la asignatura y tributará a los objetivos de la asignatura en cuanto señala que:

“El estudiante diseña y construye bases de datos, utilizando software especializado existente en la industria y desarrolla aplicaciones pertinentes para solucionar problemas reales de manejo de información”

El proyecto completo debe desarrollar distintos **entregables**, entre los que se incluyen:

1. *Modelo Entidad Relación Extendido*
2. *Propuesta de Modelo Relacional*
3. *Implementación de la Base de Datos en Oracle XE 11*
4. *Poblamiento de la Base de Datos Propuesta*
5. *Desarrollo de variadas consultas y vistas*
6. Conexión de la BD con Java, para desarrollo de dos requerimientos simples
7. Conexión con BD Mongo DB para el desarrollo de 1 requerimiento de integración

Además, se irán entregando periódicamente “Directrices”, para el desarrollo y gestión de los entregables

DIRECTRICES GENERALES 1.0

1. Este tercer HITO considera la corrección de los contenidos del HITO 2 más el desarrollo del entregable 4 y el entregable 5 del listado de entregables del proyecto.
2. **Fecha de presentación:** jueves 21.07.2022. Entrega de documentación: jueves hasta las 08:30 hrs
3. **Duración Máxima de la Presentación:** 10 minutos
4. **Este HITO considera subir a la carpeta compartida:**
 - a. Archivo datamodeler con el MERE y el MR final.
 - b. Informe del Diccionario de las tablas de la propuesta final
 - c. Create de tablas y secuencias
 - d. Insert del poblamiento y creación de las secuencias
 - e. Código de las vistas
 - f. Código del método de respaldo y su explicación
 - g. Archivo de planificación y asignación de tareas
5. **Responsables de presentar.** Mínimo 2 alumnos. Todo el equipo debe estar presente
6. **Rúbrica:** Será entregada el sábado 10.07 vía repositorio de la asignatura
7. **Horarios de presentación:** El horario de la presentación puede ser reevaluado en la clase del 19 de julio, no es necesario que sean los mismos de la presentación HITO 2
8. **Nota de la presentación:** Esta evaluación corresponde al 6% del proyecto semestral (el proyecto semestral es un 10% de la nota de la asignatura)



CONTENIDOS HITO 3

Este tercer hito considera el desarrollo de los siguientes contenidos:

1. **Todas las correcciones acumuladas y observadas en el HITO 2**
2. **Planificación del Proyecto:** Documento desarrollado en Word o Excel en donde se asigne a cada tarea asociada al desarrollo de los entregables contenidos en los hitos 3 y 4, un alumno responsable. Este documento debe contener al menos, el nombre de la tarea (ej. Desarrollo de view v_clientes_nuevos) una columna *de porcentaje de logro de la tarea* y otra *de % de compromiso del responsable*. Estas columnas deben ser completadas al final del proyecto, de manera que la docente y el equipo tenga claridad sobre si el responsable respondió al 100% en el desarrollo de la tarea asignada y si esta tarea se pudo terminar. Pueden trabajar en la tarea 1, 2 3 o todos los alumnos, pero DEBE tener asignado un responsable. Este alumno es el encargado principal del desarrollo de la tarea.
3. Poblamiento de las tablas de la propuesta. Puede insertar datos de la manera que le parezca más cómoda y efectiva. Consideraciones del volumen de datos a insertar:
 - a) Debe poblar movimientos (registros) en su BD para todo el año 2022
 - b) Debe registrar al menos 20 socios de distinto tipo
 - c) Deben haber al menos: 3 socios morosos, 2 socios sin posibilidad de pedir créditos, 5 socios nuevos. Todos los demás socios deben estar al día en las cuotas de aporte y deben tener vigente entre 1 y 3 créditos (por pagar)
 - d) Debe haber al menos dos clientes con créditos terminados de pagar
 - e) Contar con la tabla que calcula el valor de la UF todo el año 2022
 - f) Al insertar debe construir y usar al menos 5 secuencias que comiencen y se incrementen en distintos números
4. Desarrollo de un triggers en pseudocódigo: Proponga un triggers que permita mantener actualizado algún dato de alguna tabla de su modelo relacional propuesto. En este hito sólo proponga el pseudocódigo de lo que requiere hacer. Puede contar con el apoyo de la profesora para desarrollarlo completamente en el siguiente hito
Nombre del Trigger:
Tiempo:
Evento:
Tabla asociada:
Lógica del cuerpo: Indicar en pseudocódigo qué espera que el trigger haga
5. Desarrollo de **5 vistas** (view) como objetos de base de datos que permita IMPLEMNETAR el REPORTE de negocio declarado en los requerimientos señalados. **Todas las vistas deben mostrar datos.** Su equipo de trabajo DEBE seleccionar **al menos un requerimiento** de los siguientes grupos:

GRUPO 1:

- I. Reporte de montos cancelados por conceptos de créditos en distintos periodos, los periodos pueden ser mensuales, trimestrales o semestrales. **Debe señalar el nombre del crédito, los montos formateados y los periodos deben proponerse como condición según los datos del poblamiento**
- II. Reporte de deudas pendientes por conceptos de créditos, agrupadas por nombre del tipo de crédito en un periodo, los periodos pueden ser mensuales, trimestrales o semestrales. Monto adeudado se considera el monto de la cuota adeudada y el monto de intereses en el periodo consultado, se requiere la suma de los montos y los promedios. **Mostrar los nombres de los créditos, los montos formateados y los periodos deben proponerse como condición según los datos del poblamiento**
- III. Reporte de cuotas por pagar para un cliente en un tipo de crédito. Cliente y crédito son valores de la condición. Se deben mostrar datos relevantes de la cuota, el crédito otorgado y el cliente. **Considere mostrar el nombre completo del cliente y otros datos relevantes, el tipo de crédito y la cantidad de cuotas que cumplen con el criterio en el periodo considerado en la condición**
- IV. Reporte de montos cancelados acumulados y agrupados por crédito y cliente. Este reporte requiere mostrar los datos significativos del cliente, el nombre del crédito, la cantidad de cuotas canceladas, el monto acumulado por ese pago de cuotas. Estos clientes NO SON MOROSOS. **Mostrar los montos formateados y los periodos deben proponerse como condición según los datos del poblamiento**



GRUPO 2

- I. Reporte de Clientes Morosos. Debe contar la cantidad de cuotas impagas en los distintos tipos de crédito. Agrupar por nombre completo de cliente y nombre del crédito. Recordar que el cliente moroso es aquel que no ha pagado una cuota, cuando se le ha vencido el plazo de pago de la siguiente. **Mostrar los montos formateados y los periodos deben proponerse como condición según los datos del poblamiento**
- II. Reporte de Clientes Nuevos: Se entiende por cliente nuevo, al cliente recién inscrito en el mes actual que se emite el reporte. **Aún no ha SOLICITADO ningún crédito. Mostrar la mayor cantidad relevante de datos del cliente, el monto pagado por incorporación y la fecha de inscripción. Ordene por fecha de inscripción.**
- III. Reporte de monto cancelado por concepto de cuota de incorporación de clientes nuevos. **Muestre los datos agrupados por mes/año, formateados y ordenados de mayor a menor**

GRUPO 3

- I. Reporte de clientes que se encuentran al día en una fecha actual. La fecha actual es el momento en que se ejecuta la consulta. **Mostrar datos relevantes del cliente y del o los créditos vigentes del cliente, ordene a los clientes por apellido y considere sólo clientes con créditos vigentes (aún no se terminando de pagar)**
- II. Reporte de montos acumulados por pago de aporte por inscripción por periodo, los periodos pueden ser mensuales, trimestrales o semestrales. **Muestre los datos agrupados por mes/año, formateados y ordenados de mayor a menor**
- III. Reporte de clientes NO VIGENTES por no pago del aporte por inscripción. Mostrar el monto adeudado moroso en la fecha actual. Recuerde que el pago de la cuota por aporte de inscripción, habilita al cliente como un cliente VÁLIDO para solicitar créditos. El cliente NO PUEDE solicitar créditos si: está moroso en el pago de algún crédito o está moroso en el pago del aporte de inscripción mensual o no a pagado la cuota de inscripción. **Recuerde que el cliente solicita al inscribirse pagar n meses de cuotas por aporte de inscripción, entonces está no vigente si no ha cubierto esos pagos a la fecha del informe**

6. **Proceso de respaldo:** Proponga un proceso de respaldo que ocurra sólo una vez al año en donde cree una tabla nueva con esta información. Para desarrollar este respaldo use sentencias SET. Explique su propuesta