



ESCUELA POLITÉCNICA NACIONAL

ESCUELA DE FORMACIÓN DE TECNÓLOGOS



EMPREDIMIENTO (TDSD414)

ASIGNATURA:

Emprendimiento

PROFESOR:

Ing. Xavier Serrano

PERÍODO ACADÉMICO:

2022-B

DEBER

TÍTULO:

Revisión y resumen de material de lectura



Nombre del Estudiante: Paulina Males

Fecha: 24/01/2023

LEY ORGÁNICA DE EMPRENDIMIENTO E INNOVACIÓN

La mayoría de las personas que inician sus propios negocios tienen éxito porque poseen un fuerte sentido de determinación, impulso y confianza en sí mismos. También saben cómo administrar su negocio de manera efectiva. Sin embargo, iniciar un negocio no es fácil, solo unas pocas personas pueden tomar esa decisión y tener éxito. Para ayudarlos con esto, hay varios elementos importantes que deben estar presentes al comienzo de cualquier empresa comercial.

Joseph Schumpeter discutió cómo innovar en su libro *Capitalismo, Socialismo y Democracia*. Explicó que la innovación ocurre siempre que el capital de una empresa permita nuevas inversiones en personal y tecnología. También dijo que la innovación ocurre cuando se realizan nuevas inversiones en los activos capitalizados de la empresa. Además, agregó que cuando los gerentes de una empresa innovan, lo hacen como individuos y no como miembros de una organización. Por lo tanto, es crucial que los gerentes posean un fuerte sentido de determinación y confianza en sí mismos para generar innovaciones exitosas.

B Baird et al. criticó la idea de que iniciar un negocio es difícil y costoso para los posibles emprendedores. Argumentaron que muchas personas pueden tener éxito si tienen un fuerte deseo de tener éxito. Además, encontraron que las buenas ideas de negocios son más importantes que las buenas habilidades comerciales al iniciar un negocio. También descubrieron que no les costaba nada iniciar empresas comerciales, ya que la mayoría de las empresas fracasan una vez iniciadas. En primer lugar, es esencial encontrar una estrategia de salida para que pueda detener su empresa cuando lo desee sin perder dinero.

No todos los empresarios son personas inteligentes o capaces; algunos simplemente están lo suficientemente motivados y decididos para tener éxito en su campo. Sin embargo, iniciar una empresa no es necesario para el crecimiento personal. Hay muchos ejemplos de la historia de personas que iniciaron negocios sin ningún tipo de formación o educación formal en economía o gestión. Sus motivaciones fueron lo suficientemente fuertes como para superar cualquier barrera que enfrentaron y lograr un comienzo exitoso en su categoría de industria.

Para ayudarlo a tener éxito en su campo, hay varios elementos importantes que deben estar presentes al comienzo de cualquier emprendimiento empresarial-determinación, habilidades para la autogestión y una buena idea de negocio, entre otros. Permitir que las empresas crezcan

naturalmente sin interferencias es empoderador y permite que la mayoría de las personas que desean tener éxito logren sus objetivos.

En muchos países en desarrollo, los negocios son una opción profesional popular para los adultos jóvenes. Sin embargo, muchos jóvenes carecen de las habilidades necesarias para administrar sus propios negocios. Incluso cuando lo hacen, hay políticas públicas que inhiben el emprendimiento. En este ensayo, discutiré cómo los gobiernos deberían ayudar a los nuevos empresarios a prosperar y discutiré las ideas que los nuevos empresarios deberían incorporar en su desarrollo conceptual.

Las políticas gubernamentales exponen a las empresas a una competencia favorable y fomentan el crecimiento. Por ejemplo, el gobierno de China promueve activamente el desarrollo económico mediante la inversión y la creación de puestos de trabajo. Además, el gobierno fomenta la inversión extranjera al otorgar exenciones de impuestos a empresas extranjeras a cambio de la creación de puestos de trabajo. Además, el gobierno proporciona capital gratuito o de bajo costo a las nuevas empresas para que puedan iniciarse y sobrevivir en la economía. El bajo costo de vida permite que los residentes de niveles socioeconómicos más bajos puedan pagar los suministros necesarios para operar un negocio; esto hace que las áreas socioeconómicas más bajas sean propicias para la puesta en marcha de nuevas empresas.