Revisão:

## Canvas do Modelo de Negócios



**Parcerias Principais** 



Atividades-Chave

Produção, Vendas, Logística e Marketing.

Hemocentros.



**Recursos Principais** 

Ter uma boa equipe de desenvolvimento para manutenção do site.

Possuir equipamentos de boa qualidade e com a quantidade suficiente para todos.



Propostas de Valor

Promover campanhas de doação de sangue beneficiando os hemocentros nas divulgações para o público geral. Além de, promover praticidade e comodidade ao doador de ser notificado em seus smartphone onde estão acontecendo campanhas de doação em sua cidade ou regiões próximas.



Relacionamento com Clientes

Disponibilizar um site seguro e confiável que atenda as necessidades dos clientes e tenha um bom custo beneficio. Além de manter o site sempre atualizado.



Segmentos de Clientes

Doadores: Pessoas entre 16 e 69 anos com boas condições de saúde.

Hemocentros.



Canais

Promover anúncios nas mídias sociais

Divulgação do site através dos parceiros.



Estrutura de Custos

Manutenção, Marketing, Parte da equipe.



Fontes de Receita

Cobrar uma taxa mensal com valor acessível para os usuários.









