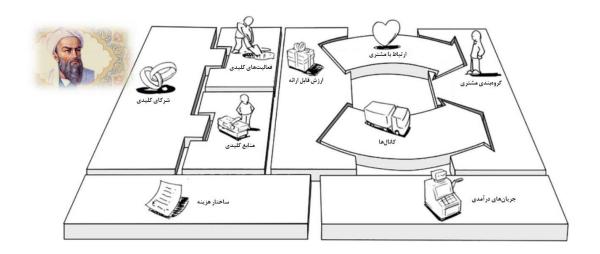
نمونه مدل کسبوکار طرح ناب یا Neo Academy Biruni Business Model - NAB Design



تهیه و تنظیم: پیمان مالکی



بخش قبل: ساختار و موارد هزینهای این بخش: مدل کسبوکار بخش بعدی: نتیجه گیری

فهرست مطالب

مدل کسب و کار.....



شرکت بهسازان ملت)به عنوا

عنوان مؤثر ترین ابزار در برندینگ(

. . . . برخی از شرکای تجاری)به عنوان یاری

شبکههای رسانهای عمومی سراسری)به

و اسپانسر اصلی این طرح(

بانک ملت)به عنوان اسپانس

رسان برای برندینگ(

رسان برای برندینگ(



فعاليتهاى كليدى

تهیه برنامه برندسازی

فر آیندهای سامانه آموزش

فرآیندهای سامانه کاردار

فرآيندهاى سامانه كاسبكار

فر آیندهای سامانه ایدهنگار . فرآیندهای سامانه کتابدار

فرآيندهاى زيرسيستم سم

نابع کلیدی

ملز ومات(

آکادمی(

بهسازان ملت(

فرآیندهای زیرسیستم JTBD

فرآیندهای زیرسیستم نمایندگی

منابع سختافزاری)محیطها ،تازیهجت

.. منابع نرمافزاری)سامانه آموزش، سامانه

کاردار، سامانه کتابدار، سامانه کاسبکار،

سامانهٔ ایدهنگار، سیستم BPMS متسیس

سیستم اتاق گفتگو، زیر سیستم کارتابل، زیر سیستم JTBDیمومعیعامتجای اهه کبش،(منابع انسانی)کارشناس منابع انسانی ،روابط سبیع سنتی کردستان سبیع سنتی روبی عمومی بازاریایی امور خلاقیت و نوآوری ، قرارداد ،مالی برنامه ریزی تحصیلی ، انفورماتیک ،تولید محتوی و مدرسین و مدیر

-منابع قانونی)امتیاز دانش بنیان بودن

BRMS ريز ،طخرب سلاک جتس

جذب و آموزش نیروی سازمانی

شناسایی صاحبان کسبوکار جهت مشارکت

تهیه برنامه تبلیغاتی و عقد قراردادهای

تجاری)اسیانسرینگ، سمینار و بورسیه(

تهیه محتوای آموزشی و برنامه آموزشی

ارزشهای پیشنهادی

• تهیه رزومه

• شغل

• پروژه

• بررسى رزومه

بخشهای مشتریان

- متقاضی یادگیری جویای کار
- - ارائه کنندگان ایده نوآورانه
- مديران و يا صاحبان صنايع
- اساتید دانشگاهی و مشاهیر آموزشی مؤلفين مقالات
- متقاضى آزاد آموزش پرسنل متقاضی یادگیری از شرکای تجاری متقاضيان نيروى كارى آموزش ديده متقاضیان برگزاری دوره گروهی یا انفرادی متقاضيان برگزارى مسابقه نوآورى
- انتظارات مؤلفین مقالات انتظارات خوانندگان مقالات
- انتظارات كارشناس قراردادها انتظارات كارشناس برنامه ريزى تحصيلي



ارتباط با مشتری

- انتظارات متقاضيان آموزش انتظارات كاريابان متقاضى آموزش انتظارات پيمانكاران شخصى انتظارات صاحبین کسبوکار
 انتظارات متقاضیان نیروی کاری انتظارات متقاضیان برگزاری دوره انتظارات متقاضيان برگزاري مسابقه نوآوري
- انتظارات ارائه كنندگان ايده نوآورانه • یادگیری تدريس انتظارات خود آكادمي از اين كسبوكار
 - انتظارات روابط عمومی و بازرگانی انتظارات کارشنا امور خلاقیت و نوآوری



كانالهاى توزيع روابط عمومی و امور حضوری سامانه آموزش سامانه کاردار سامانه ایدهنگار سامانه كاسبكار سامانه کتابدار

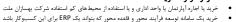




جریانهای در آمدی

- در آمد حاصل از دوره های آموزشی با منشأ آکادمی
- در آمد حاصل از دورههای آموزشی با منشأ شریک تجاری
 - در آمد حاصل از جبران هزینه مسابقات کشف راه کار
- درآمد حاصل از جبران هزینه معرفی ایده و اسپانسر درآمد حاصل از جبران هزینه تشکیل رزومه حرفهای و دریافت تأییدات آن
 - در آمد حاصل از جبران هزینه نشر مقالات علمی

ساختار و موارد هزينه



- هزینه طراحی و توسّعه سامانه آموزشٌ هزینه طراحی و توسعه سامانه کاردار
- هزینه طراحی و توسعه سامانه ایدهنگار
- هزينه طراحى و توسعه سامانه كاسبكار
- هزينه طراحى و توسعه سامانه كتابدار
- هزینه طراحی و توسعه زیرسیستمهای درون سامانه آموزش هزينه پشتيباني از سيستم مديريت فرآيند و يا مديريت قواعد
 - هزينه دستمزد پرسنل ستادى
- هزینه پاداشها و سود حاصل از پیشنهادهای پرسنل به پرسنل هزينه دستمزد پرسنل عملياتي
 - هزینه تدارکات و یا اجاره محل سمینارها
 - هزينه بازپرداخت وام
 - هزينه تبليغات

 - هزینههای پیشبینی نشده هزينههاى طرحهاى ثانويه



درآمد حاصل از دریافت وام صندوق توسعه ملی برای شرکتهای دانش بنیان درآمد تخصیصی حاصل از بخشی از سود سال قبل ۵ تا ۱۰۰ درصد(