



UNIDADE III

Empreendedorismo

Prof. Paulo Santos

 O material usado nas aulas é da <u>apostila-texto de Empreendedorismo do</u> <u>Prof. Antônio Palmeira de Araújo Neto, 2013</u>.



• Empreendedor e empreendedorismo: Conceitos gerais.

Autores dão definições diferentes sobre o que seria o empreendedor:

• Maximiano (2010) afirma que empreendedores <u>são todos os sócios-proprietários</u> <u>ativos que gerenciam empresas</u>. Desse modo, são inseridos membros da segunda geração de empresas familiares e proprietários que compraram empresas já existentes de seus fundadores.



Empreendedor e empreendedorismo: Conceitos gerais.

Autores dão definições diferentes sobre o que seria o empreendedor:

 Armond e Nassif (2009), citam em seu trabalho que o empreendedor deve ser um identificador de <u>oportunidades de negócio</u>, <u>criador de negócios</u> e <u>tomador de</u> <u>riscos</u>, além de ser aquele que informa o mercado sobre novos elementos.



• Empreendedor e empreendedorismo: Conceitos gerais.

Autores dão definições diferentes sobre o que seria o empreendedor:

 Dornelas (2008), menciona que empreendedor <u>é aquele que faz as coisas</u> <u>acontecerem</u>, <u>antecipando-se às situações</u>, com <u>visão futura do negócio</u>.



• Empreendedor e empreendedorismo: Conceitos gerais.

"Empreendedorismo é o <u>envolvimento de pessoas e processos</u> que, em <u>conjunto</u>, <u>levam à transformação</u> de ideias em oportunidades. A perfeita implementação dessas oportunidades leva à criação de negócios de sucesso".



• Empreendedor e empreendedorismo: Características de um empreendedor. iniciativa persistência autoconfiança Características de um empreendedor de sucesso ausência de temor decisão e aceitação dos do fracasso e da responsabilidade riscos rejeição automotivação e controle energia entusiasmo capacidade ser voltado para otimismo empreendedora equipe



Empreendedor e empreendedorismo: Características de um empreendedor.

"O empreendedor de sucesso possui características extras que, de acordo com Dornelas (2008), além dos <u>atributos do administrador</u> e <u>algumas características</u> <u>pessoais</u>, somados a <u>características sociológicas e ambientais</u>, permitem o nascimento de uma nova empresa. De uma ideia surge uma <u>inovação</u> – e desta, uma <u>empresa</u>".



• Empreendedor e empreendedorismo: Características de um empreendedor.

"O empreendedor possui características extras, além dos atributos do administrador, entre elas o apetite para riscos, determinação e dinamismo".

OBSERVAÇÃO!!!



• Empreendedor e empreendedorismo: Competências de um empreendedor.

"O indivíduo portador das condições para empreender saberá aprender o que for necessário para <u>criar</u>, <u>desenvolver</u> e <u>realizar sua visão</u>, Dolabela (1999)".

No empreendedorismo, o <u>ser</u> é mais importante do que o <u>saber</u>: este será consequência das características pessoais que determinam a metodologia de aprendizagem do candidato a empreendedor.



• Empreendedor e empreendedorismo: Competências de um empreendedor.

Aprender a usar ferramentas ECR (Efficient Consumer Response – Resposta Eficiente ao Consumidor).

Valorizar Competência	O Empreendedor deve		
Aprender a negociar	Realizar acordos comerciais com equilíbrio e entender que uma boa negociação é aquela em que os dois lados ganham.		
Aprender a se comunicar	A comunicação é simples; porém, é preciso adquirir técnicas fáceis de trabalhar, entendendo e sendo entendido.		
Aprender técnicas de compras	Procurar conhecer perfeitamente seu produto e o do concorrente, dominar a arte de abastecer, girar produtos e comprar certo.		
Aprender a ter autocontrole	Vivemos e trabalhamos sob pressão o dia todo e, portanto, devemos treinar o equilíbrio emocional.		
Entender que	As organizações estão focando os clientes, pois temos que fazer deles parceiros, uma vez que eles irão comunicar se nosso produto está de acordo com suas necessidades. Se estiver, eles ficam satisfeitos e voltam a comprar.		



Empreendedor e empreendedorismo: Aspectos do empreendedorismo.

Aspectos Individual

- É um comportamento, e não um traço da personalidade;
- Tem uma conotação prática, mas também implica atitudes e ideias;
- Significa fazer <u>coisas novas</u> ou desenvolver maneiras novas e diferentes de fazer as coisas;
- É uma pessoa que <u>imagina</u>, <u>desenvolve</u> e <u>realiza visões</u>;
- É alguém que possui a capacidade de <u>sonhar</u> e de <u>transformar</u> esses sonhos em realidade.



• Empreendedor e empreendedorismo: Aspectos do empreendedorismo.

Aspectos Sociais

- Para ter sucesso, deve ter <u>capacidade para julgar</u>, <u>perseverança</u> e um <u>conhecimento do mundo</u> tanto quanto do negócio;
- São pessoas que têm a <u>habilidade de ver e avaliar</u> oportunidades de negócios, prover recursos necessários para pô-las em vantagens e iniciar ação apropriada para <u>assegurar o sucesso</u>;
- Associa-se o empreendedor ao <u>desenvolvimento</u> <u>econômico</u>, <u>à inovação</u> e ao <u>aproveitamento de</u> <u>oportunidades em negócios</u>.



Empreendedor e empreendedorismo: Tipos de empreendedorismo.

Costa Neto e Canuto (2010) mencionam dois tipos de empreendedorismo:

Empreendedorismo Externo Quando o empreendedor <u>comanda o próprio negócio</u> ou <u>empreendimento</u>, exercendo a <u>liderança</u> sobre o grupo.

Empreendedorismo Interno ou Intraempreendedorismo Quando o empreendedor <u>lidera</u> <u>um grupo de pessoas</u> de seu próprio trabalho com vistas ao <u>engrandecimento do negócio</u>.



• Empreendedor e empreendedorismo: Intraempreendedorismo.

"Intraempreendedor é o <u>colaborador da empresa que inova</u>, <u>identifica</u> e <u>cria</u> <u>oportunidades de negócios</u> e <u>monta e coordena novas organizações</u> ou <u>arranjos de recursos</u> para agregar valor".

"Age para atender <u>necessidades latentes</u> e busca fazer de forma mais <u>eficaz o que</u> <u>já existe</u>".



• Empreendedor e empreendedorismo: Intraempreendedorismo.

Conhecimentos		Habilidades		
•	Produto	Conhecer e entender o produto, além de explorar seu potencial;		
•	Negócio	Realização e operação organizacionais;		
•	Setor	Conhecer o <u>segmento de mercado</u> e suas tendências;		
-	Liderança	Influenciar e direcionar subordinados;		
•	Criar rede de contatos	Relacionar-se com pessoas influentes, formadores de opinião e tomadores de decisão;		
•	Administrativa	<u>Planejar estrategicamente</u> , encaminhando táticas e operações;		
•	Empreendedor	Reconhecer oportunidades e aproveitá-las.		



• Empreendedor e empreendedorismo: Intraempreendedorismo.

"A motivação do intraempreendedor está diretamente relacionada <u>com a liberdade</u> <u>de se fazer o que quer</u>, o <u>prazer de realizar novos projetos</u>, a dedicação empenhada na crença da ideia e o fascínio pela condução de equipes".



Interatividade

No aspectos do empreendedorismo, das afirmações abaixo, qual não se enquadra no aspecto individual?

- a) É um comportamento e não um traço da personalidade.
- b) Tem uma conotação prática, mas também implica atitudes e ideias.
- c) Não possui a capacidade de sonhar e de transformar esses sonhos em realidade.
- d) É uma pessoa que imagina, desenvolve e realiza visões.
- e) Desenvolver maneiras novas e diferentes de fazer as coisas.



Resposta

No aspectos do empreendedorismo, das afirmações abaixo, qual não se enquadra no aspecto individual?

- a) É um comportamento e não um traço da personalidade.
- b) Tem uma conotação prática, mas também implica atitudes e ideias.
- c) Não possui a capacidade de sonhar e de transformar esses sonhos em realidade.
- d) É uma pessoa que imagina, desenvolve e realiza visões.
- e) Desenvolver maneiras novas e diferentes de fazer as coisas.



- Histórico de empreendedorismo: Origens.
- Segundo Chiavenato (2008):

"O empreendedorismo se origina no século XVII e XIX, no período do liberalismo econômico.

Pensadores econômicos afirmavam que as <u>forças livres do mercado e da</u> <u>concorrência refletiam a ação econômica</u>".



- Histórico de empreendedorismo: Origens.
- Segundo Chiavenato (2008):

"O empreendedor era visto como aquele que <u>adquiria</u> a <u>matéria-prima</u> e a <u>revendia</u>, assumindo certo <u>risco</u>. Se conseguisse <u>lucro</u> além do esperado, seria um claro <u>sinal de inovação</u>".



Histórico de empreendedorismo: Origens.

Richard Cantillon 1755

Registrado o termo
"empreendedorismo"
para explicar a
receptividade ao risco
de comprar algo por um
determinado preço e
vendê-lo em um regime
de incerteza.

Jean Baptiste Say 1803

Empreendedorismo
consiste em transferir
recursos econômicos de
um setor que produz
menos para um setor
que tenha produtividade
mais elevada e com
maior rendimento.
Portanto, que quem abre
seu próprio negócio é um
empreendedor.



Histórico de empreendedorismo: A visão behaviorista.

Recapitulando...

"A Escola Behaviorista é uma oposição e ao mesmo tempo um complemento a Relações Humanas, porque ela tenta conciliar trabalho, produtividade, condições de trabalho e abordagem social da empresa".





- Histórico de empreendedorismo: A visão behaviorista.
- Segundo Chiavenato (2008)

"Na década de 1950, quando do crescimento do império soviético, os americanos adeptos da <u>Escola Behaviorista</u> decidiram traçar um perfil da <u>personalidade</u> <u>behaviorista</u>. Colocando em foco a <u>alta gerência das empresas</u>, descobriu-se que a <u>necessidade de autorrealização</u> (ideia anteriormente defendida) não estava claramente interligada à decisão de início de um empreendimento".



- Histórico de empreendedorismo: Revolução do empreendedorismo e as inovações.
- Segundo Chiavenato (2008)

"O mundo tem passado por várias <u>transformações em curtos períodos de tempo</u>, principalmente no século XX, quando foi criada a maioria das <u>invenções</u> que revolucionaram o <u>estilo de vida</u> das pessoas".



• Histórico de empreendedorismo: Revolução do empreendedorismo

e as inovações.

Ano	Inovações	Ano	Inovações
1903	Avião motorizado;		Laser;
1915	Teoria Geral da Relatividade de Einstein;	1961	Ida ao espaço pelo homem;
1923	Televisor;	1967	Transplante de coração;
1928	Penicilina;	1969	Chegada do homem à Lua;
1937	Náilon;	1970	Microprocessador;
1943	Computador;	1989	World Wide Web;
1945	Bomba atômica;	1993	Clonagem de embriões humanos;
1947	Descoberta da estrutura do DNA;	1997	Clonagem do primeiro animal;
1957	Sputnik, o primeiro satélite;	2000	Sequenciamento genoma humano.



Histórico de empreendedorismo: Evolução do empreendedorismo.

Idade Média

O termo "empreender" foi utilizado para <u>definir a pessoa</u> <u>que gerenciava grandes projetos de produção</u> usando os <u>recursos disponíveis</u>, geralmente do governo do país

Século XVII

O empreendedor estabelecia um <u>acordo contratual com o</u> <u>governo</u> para realizar algum <u>serviço</u>, <u>fornecer produtos</u> e, como geralmente os preços eram prefixados, qualquer lucro ou prejuízo era só do empreendedor.

Século XVIII

Nesse século, o capitalista e o empreendedor <u>foram</u> <u>diferenciados</u>, devido ao início da <u>industrialização</u> que ocorria no mundo.

Séculos XIX e XX os empreendedores foram <u>confundidos</u> <u>com os gerentes ou administradores</u> (o que ainda acontece nos dias de hoje).



Histórico de empreendedorismo: Evolução do empreendedorismo.

Nos dias de hoje

- Há quem considere que o momento em que se vive atualmente é considerado a <u>Era do empreendedorismo</u>, devido a todas as quedas de <u>barreiras comerciais</u> e <u>culturais</u> pela ação dos empreendedores;
- Impulsionados pela <u>internet</u> e por todo aparato <u>tecnológico</u>, as <u>boas ideias</u> e os <u>negócios</u> têm crescido cada vez mais – contando também com a <u>colaboração da globalização</u>;
- Diversos países do mundo têm criado <u>políticas públicas</u> que incentivam a <u>economia criativa</u> e a <u>atividade empreendedora</u>;
- Jovens <u>recém-formados</u> têm tido oportunidade de abrir os próprios negócios, com suporte oferecido por <u>entidades da</u> <u>sociedade</u> e pela <u>educação empreendedora</u>;



Histórico de empreendedorismo: Evolução do empreendedorismo.

O empreendedorismo no
Brasil começou na década de
1990. Seus principais
responsáveis foram o Serviço
Brasileiro de Apoio às Micro e
Pequenas Empresas (Sebrae)
e a Sociedade Brasileira para
Exportação de Software
(Softex).



Fonte: https://www.publicdomainpictures.net/en/view-image.php



- Histórico de empreendedorismo: Evolução do empreendedorismo.
- A criação da Softex nos anos 1990 foi um marco para o <u>empreendedorismo</u> no Brasil, levando as empresas de <u>desenvolvimento de software do</u> país ao mercado externo, por meio de várias ações no intuito de capacitar o empreendedor.



Histórico de empreendedorismo: Evolução do empreendedorismo.

Entre os diversos projetos da Softex, é possível citar:

- A <u>disseminação do conceito de empreendedorismo no</u>
 <u>país</u> e da <u>cultura de planos de negócios nas pequenas e</u>
 <u>médias empresas</u> do setor;
- A <u>influência na criação</u>, pelo BNDES, de uma linha específica de financiamentos para as empresas da <u>Indústria Brasileira de Software e Serviços de TI (IBSS)</u>;
- A indução na <u>formação dos principais consórcios de</u> <u>exportação</u> atualmente existentes.



Interatividade

A revolução do empreendedorismo foi marcada por grandes inovações. Podemos citar como exemplo a criação do avião motorizado, a teoria geral da relatividade, o *laser* entre outros. Em que período isso ocorreu?

- a) Século XV.
- b) Século XVIII.
- c) Século XX.
- d) Século XIX.
- e) Nenhuma das alternativas anteriores.



Resposta

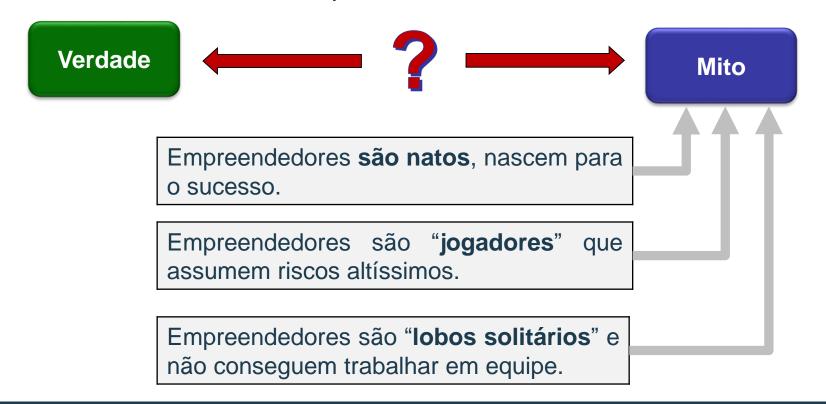
A revolução do empreendedorismo foi marcada por grandes inovações. Podemos citar como exemplo a criação do avião motorizado, a teoria geral da relatividade, o *laser* entre outros. Em que período isso ocorreu?

- a) Século XV.
- b) Século XVIII.
- c) Século XX.
- d) Século XIX.
- e) Nenhuma das alternativas anteriores.



Aprendizagem empreendedora, vantagem competitiva e o processo empreendedor

- Aprendizagem empreendedora: O mito empreendedor.
- Dornelas (2008) destaca três mitos sobre empreendedorismo.





Aprendizagem empreendedora, vantagem competitiva e o processo empreendedor

- Aprendizagem empreendedora: O mito empreendedor.
- O fato é que empreendedores <u>são ótimos líderes</u>, criam times e desenvolvem excelente relacionamento no trabalho com <u>colegas</u>, <u>parceiros</u>, <u>clientes</u>, <u>fornecedores</u> e muitos <u>outros</u>.



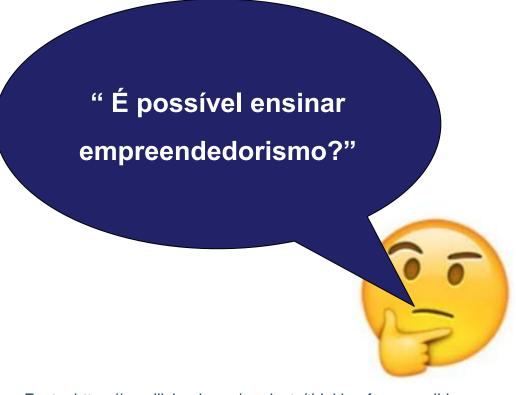
Aprendizagem empreendedora, vantagem competitiva e o processo empreendedor

Aprendizagem empreendedora: O mito empreendedor.

"Enquanto a maioria das pessoas tende a enxergar apenas <u>dificuldades e</u> <u>insucessos</u>, o empreendedor deve <u>ser otimista e buscar o sucesso</u>, a despeito das dificuldades".



Aprendizagem empreendedora:





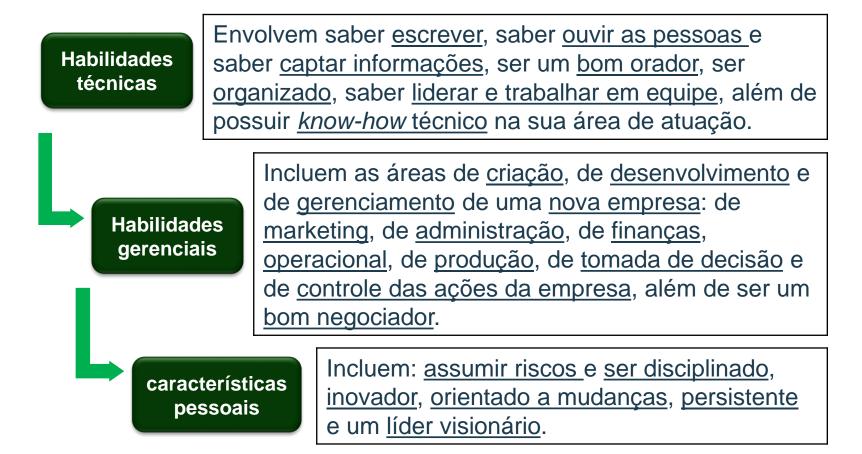


Aprendizagem empreendedora: É possível ensinar empreendedorismo?

O processo empreendedor pode ser <u>ensinado</u> e <u>entendido por qualquer pessoa</u> e que o <u>sucesso é decorrente</u> de uma gama de <u>fatores internos e externos ao negócio</u> e classifica as habilidades em três áreas, Dornelas (2008).



Aprendizagem empreendedora: É possível ensinar empreendedorismo?





Aprendizagem empreendedora: É possível ensinar empreendedorismo?

- Muitos podem ser capacitados para a criação de empresas duradouras.
- No entanto, com certeza, o ensino de empreendedorismo ajudará na formação de melhores empresários, melhores empresas e na maior geração de riqueza ao país.



O empreendedorismo como vantagem competitiva: Conceitos.

Autores dão definições diferentes sobre o que seria vantagem competitiva:

 Segundo Montgomery e Porter (1998), o desafio enfrentado pela gerência consiste em <u>escolher</u> ou <u>criar um contexto ambiental</u> em que as competências e os recursos da empresa possam <u>produzir vantagens competitivas</u>.



- O empreendedorismo como vantagem competitiva: Conceitos.
- Ohmae (1998), a estratégia será boa quando possibilitar entender melhor a necessidade dos clientes e criar valor para eles.
- Porter (1989), a <u>vantagem competitiva</u> advém do valor que a empresa cria para seus clientes em <u>relação ao custo que tem para criá-lo</u>.



O empreendedorismo como vantagem competitiva: Conceitos.

"A vantagem competitiva consiste na integração de um <u>conjunto de atividades</u> de uma empresa. O sucesso da <u>estratégia</u> depende de que se façam bem muitas coisas e em saber <u>integrá-las</u> e <u>criar vantagens diante dos concorrentes</u>".

Uma das fontes de vantagem competitiva das empresas é a <u>cadeia de valores</u>.



O empreendedorismo como vantagem competitiva: O ambiente competitivo.

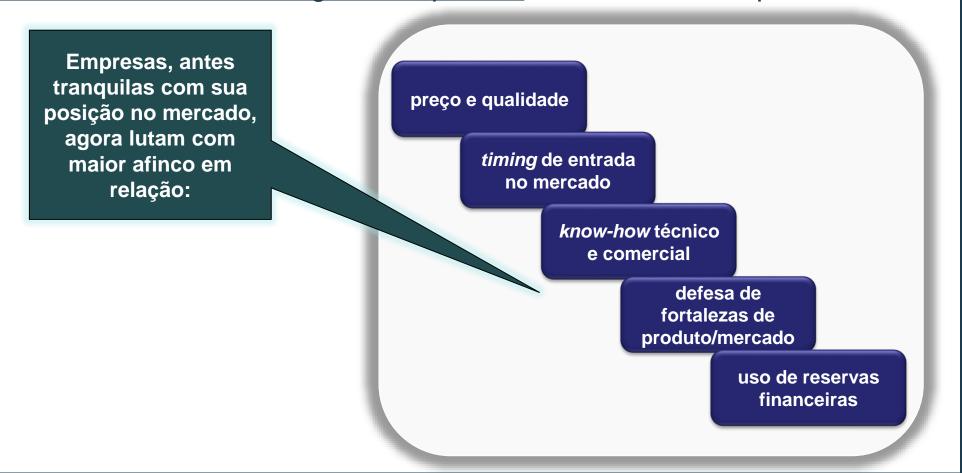




- O empreendedorismo como vantagem competitiva: O ambiente competitivo.
- A <u>transformação</u> de dados em informação e de informação em conhecimento tem sido uma das principais preocupações dos <u>tomadores de decisão nas</u> <u>organizações</u>. Contudo, as vantagens duram até que os concorrentes <u>copiem ou possam superar as manobras do pioneiro</u>.



O empreendedorismo como vantagem competitiva: O ambiente competitivo.





- O empreendedorismo como vantagem competitiva: A identificação das arenas de competição.
- Segundo Porter (1989), as <u>forças competitivas regem o mercado</u>, ficando a cargo das empresas a determinação das <u>estratégias genéricas</u> que podem ter o foco em <u>custos</u> ou na <u>diferenciação</u>.
- As vantagens competitivas tornaram-se a <u>base do pensamento estratégico</u>.



- O empreendedorismo como vantagem competitiva: A identificação das arenas de competição.
- O empreendedor precisa ter visão. <u>Uma visão pessoal e interna</u>, criando <u>cenários</u> futuros, usando <u>imagens mentais</u>, <u>percebendo possibilidades dentro daquilo que parece impossível</u>. Ser alguém que tenha <u>pensamentos inovadores</u>.



- O empreendedorismo como vantagem competitiva: A identificação das arenas de competição.
- Falar sobre a vantagem competitiva de uma empresa (ou de um produto), baseado somente em preço, tecnologia, serviço ou valor para o cliente é minimizar o potencial da organização como um todo.



Interatividade

Com relação à estratégia competitiva, um autor (1998) diz: "[...] a estratégia será boa quando possibilitar entender melhor a necessidade dos clientes e criar valor para eles". Estamos falando de qual autor?

- a) Porter.
- b) Ohmae.
- c) Montgomery.
- d) Dornelas.
- e) Zacarelli.



Resposta

Com relação à estratégia competitiva, um autor (1998) diz: "[...] a estratégia será boa quando possibilitar entender melhor a necessidade dos clientes e criar valor para eles". Estamos falando de qual autor?

- a) Porter.
- b) Ohmae.
- c) Montgomery.
- d) Dornelas.
- e) Zacarelli.



O processo empreendedor: Conceitos.

"O que o levou a criar sua empresa?"



O processo empreendedor: Conceitos.

"não sei?"

"foi por acaso..."



O processo empreendedor: Conceitos.

Essa decisão ocorre devido a fatores externos e sociais, a aptidões pessoais ou a um somatório de tudo isso.

"não sei?"

"foi por acaso..."



O processo empreendedor: Conceitos.

"O processo empreendedor inicia-se quando um evento gerador desses fatores possibilita o início de um novo negócio".



Fonte: https://emojiisland.com/products/thinking-face-emoji-icon



O processo empreendedor: Conceitos. Evento inicial Inovação Fases da aventura empreendedora **Fatores pessoais Ambiente** realização pessoal oportunidade assumir riscos criatividade valores pessoais modelos (pessoas) de educação sucesso experiência





 O processo empreendedor: Conceitos. Implementação Evento inicial Fases da aventura empreendedora **Fatores pessoais Ambiente** assumir riscos competição insatisfação com o recursos trabalho incubadoras ser demitido políticas públicas educação idade Fonte: Adaptado de: Araujo Neto, A.P., 2013.



O processo empreendedor: Conceitos. Implementação Crescimento Fases da aventura empreendedora Fonte: Adaptado de: Araujo Neto, A.P., 2013. **Fatores pessoais Ambiente** empreendedor competidores líder clientes gerente fornecedores visão investidores bancos advogados recursos políticas públicas



 O processo empreendedor: Conceitos. Implementação Crescimento Fases da aventura empreendedora **Fatores Organizacionais** equipe estratégia estrutura cultura produtos Fonte: Adaptado de: Araujo Neto, A.P., 2013.



O processo empreendedor: Fatores críticos de sucesso para o desenvolvimento

de um negócio.

Talento

que resulta da <u>percepção</u>, <u>direção</u>, <u>dedicação</u> e muito trabalho;

Tecnologia

que suporta as necessidades e viabilidade das ideias;

Capital

condição essencial para que o modelo de negócio seja implementado;

Conhecimento

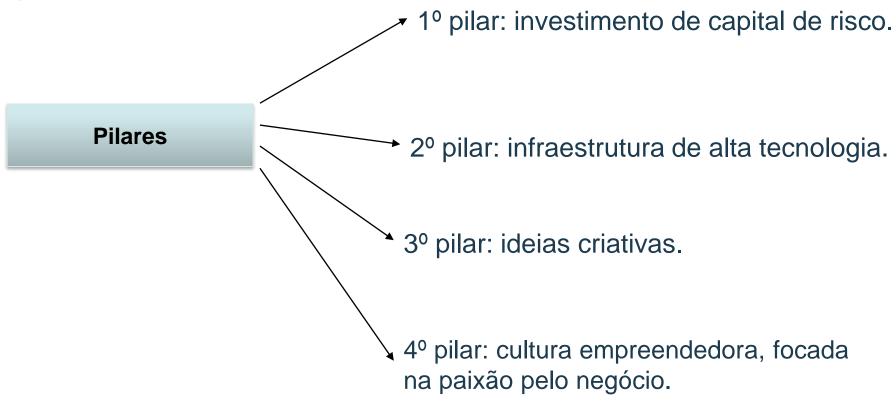
<u>habilidade</u> de fazer <u>convergir</u> em um mesmo ambiente o <u>talento</u>, a <u>tecnologia</u> e o <u>capital</u>.



- O processo empreendedor: Fatores críticos de sucesso para o desenvolvimento de um negócio.
- Todos esses fatores colaboram para o <u>sucesso das inovações</u>, principalmente as <u>tecnológicas</u>, que são sustentadas por <u>quatro pilares</u>, perfeitamente alinhados aos <u>fatores críticos</u> de sucesso de um negócio.



 O processo empreendedor: Fatores críticos de sucesso para o desenvolvimento de um negócio.





 O processo empreendedor: Fatores críticos de sucesso para o desenvolvimento de um negócio.



O empreendedor precisa reunir uma série de competências já relatadas e alinhadas com os fatores críticos de sucesso.



O processo empreendedor: Fases do processo empreendedor.

O processo empreendedor é composto por <u>quatro fases</u>, que podem ser apresentadas de <u>modo sequencial</u>, Dornelas (2008):



O processo empreendedor: Fases do processo empreendedor.

1ª fase: identificar e avaliar uma 2ª fase: desenvolver o plano oportunidade: de negócios: criação e abrangência da sumário executivo; oportunidade; conceito do negócio; percepção dos valores equipe de gestão; inclusos nas oportunidades; mercado e competidores; identificação de riscos e marketing e vendas; retorno de oportunidade; estrutura e operação; balizamento entre análise estratégica; oportunidade e habilidade. plano financeiro; anexos.



O processo empreendedor: Fases do processo empreendedor.

3ª fase: determinar e captar os recursos necessários:

- recursos pessoais;
- recursos de terceiros;
- recursos de capitalistas de riscos;
- bancos;
- governo;
- incubadoras.

4ª fase: gerenciar a empresa criada:

- estilo de gestão;
- fatores críticos de sucesso:
- entrar em novos mercados;
- melhoria contínua.



O processo empreendedor: Fases do processo empreendedor.

Embora as fases sejam apresentadas de <u>forma sequencial</u>, <u>nenhuma delas</u>
 <u>precisa ser completamente concluída</u> para que se inicie a seguinte.



Interatividade

Com relação ao Processo Empreendedor, Dornelas (2008) afirma que: para que haja sucesso em um negócio são necessários:

- a) Inteligência, Capital, Responsabilidade e Carisma.
- b) Talento, Tecnologia, Capital e Conhecimento.
- c) Talento, Carisma, Inteligência e Capital.
- d) Capital, Inteligência, Carisma e Tecnologia.
- e) Inteligência, Tecnologia, Conhecimento e Carisma.



Resposta

Com relação ao Processo Empreendedor, Dornelas (2008) afirma que: para que haja sucesso em um negócio são necessários:

- a) Inteligência, Capital, Responsabilidade e Carisma.
- b) Talento, Tecnologia, Capital e Conhecimento.
- c) Talento, Carisma, Inteligência e Capital.
- d) Capital, Inteligência, Carisma e Tecnologia.
- e) Inteligência, Tecnologia, Conhecimento e Carisma.



ATÉ A PRÓXIMA!



