Expertiser Former Innover Intégrer



À quoi cela sert?

- Formaliser les objectifs exprimés par le commanditaire en objectifs opérationnels
- Appréhender le contexte en précisant les facteurs internes et externes environnementaux
- Contractualiser les différents acteurs du projet
- Servir de référentiel sur tout le déroulement du projet

Qui est concerné?

Rédacteurs/ cibles

Réalisée par	Chef de projet		
	Commanditaire		
Adressée à	Comité de pilotage		
	Équipe projet		

Créé à la fiche 2, ce document sera validé par le commanditaire à la fiche 7 et servira par la suite de tableau de bord durant le projet

Comment utiliser le document?

Utilisation du document

But du projet

Reformuler brièvement le but exprimé par le commanditaire

Préciser les

ce projet

matériels, environnement concurrentiel...)

événements qui

sont à l'origine de

(facteurs humains,

Études ou réalisations préalables

ēΟ

G a

du projet

Contexte

le document? Freme * - Commande Fiche 2
- Objectifs

À quelles fiches utiliser

Fiche 3 - Communication Fiche 4

> Fighe 5 - Coûts

- Planning

Fiche 7
- Validation

Flone 9 - Reporting

Fishe 10

Indiquer les diverses études ou réalisations qui ont été traitées antérieurement sur le même thème

Décrire les facteurs internes et externes permettant d'appréhender le périmètre du projet

du projet

Déclencheurs

Note de cadrage



Liste des livrables attendus

- Lister très concrètement et de manière opérationnelle les fonctionnalités ou critères de performance que devront remplir les livrables attendus
- Indiquer éventuellement les contraintes associées aux livrables

Liste des acteurs du projet

- Indiquer la structure projet en identifiant les acteurs (Commanditaire, chef de projet, experts...):
- Impliqués et concernés par le projet
- → Sollicités au cours du projet

Macro planning du projet			Macro planning de charge du projet		Budget
Dénomination des phases	Date de début de projet	Date de fin de projet	Ressources internes (en jours*hommes)	Ressources externes (en jours*hommes)	prévisionnel du budget (en k€)
					1

Lister les principales phases nécessaires à la réalisation du projet en indiquant, pour chacune des phases, les dates de début et de fin de projet

 Avant cela, le chef de projet doit réfléchir sur quelle démarche à mettre en oeuvre lors de la phase de pilotage en vue d'atteindre les objectifs du projet Pour chacune des phases identifiées précédemment, évaluer la charge totale en jours*hommes des ressources internes et externes Indiquer le budget alloué pour la réalisation des grandes phases

Rappel : budget = somme des coûts des ressources humaines + somme des achats + somme des coûts des ressources matérielles



① Pour la mise à jour du total des charges et du budget, il suffit de sélectionner les cellules et d'appuyer sur F9 ou d'aller dans le menu 'Outil', 'Options', onglet 'Impression' et cocher 'Mettre à jour les champs'

Objectifs à renégocier

Lister les objectifs devant faire l'objet d'une renégociation auprès du commanditaire en termes de coût, qualité et temps

Destinataires de la note de cadrage

- Lister tous les acteurs et instances :
- Impliqués dans le déroulement du projet
- → À tenir informés

Documents joints

Lister tous les documents qui seront annexés à cette note de cadrage pour détailler ou étayer certains points tels les études réalisées, le cahier des charges....

Conseils

- Prendre le temps d'élaborer ce document : le temps passé à la clarification du projet est un gain de temps pour la suite du projet !
- Multiplier les entretiens et faire plusieurs versions si nécessaire car la note de cadrage sert à la fois de document de gestion et de communication (attention aux informations sensibles!)
- Rester synthétique! Mettre tous documents complémentaires en annexe
- Faire attention à ce que le document soit compréhensible par tous (faire un glossaire pour les termes techniques ou sigles employés)
- Bien préciser qu'à cette étape de la méthodologie, les macro-plannings ci-joints ne constituent pas un engagement contractuel car les marges d'erreurs importantes sont probables. Seule, la planification détaillée peut constituer un réel engagement