Noções de Macro e Microeconomia

A economia é fundamental para profissionais de Sistemas de Informação, fornecendo ferramentas para compreender mercados, comportamentos de consumidores e decisões empresariais. Este curso explora os conceitos essenciais de microeconomia macroeconomia, estabelecendo conexões diretas com o campo da tecnologia.



Enquanto a microeconomia foca nos agentes econômicos individuais (consumidores empresas), a macroeconomia analisa economia como um todo, através de indicadores agregados como PIB, inflação e desemprego. Ambas perspectivas são cruciais para profissionais de tecnologia que precisam navegar em um mercado cada vez mais complexo e interconectado.





Conceitos Fundamentais da Microeconomia



Agentes Econômicos

Consumidores e produtores que interagem no mercado, tomando decisões baseadas em seus interesses.



Racionalidade Econômica

Princípio que assume que agentes buscam maximizar utilidade (consumidores) ou lucro (produtores).



Escassez

Recursos limitados frente a necessidades ilimitadas, gerando o conceito de custo de oportunidade.



Conceitos Fundamentais da Microeconomia

A microeconomia estuda como os agentes econômicos tomam decisões em um contexto de recursos escassos. O custo de oportunidade representa o valor da melhor alternativa não escolhida, conceito essencial para profissionais de tecnologia que frequentemente precisam priorizar entre diferentes projetos ou investimentos.

Lei da Oferta e da Procura

Curva de Demanda

Representa a relação inversa entre preço e quantidade demandada. Quando o preço sobe, a quantidade demandada tende a cair, e vice-versa.

Fatores que deslocam a curva: renda dos consumidores, preços de bens relacionados, preferências, expectativas.

Lei da Oferta e da Procura

Curva de Demanda

Representa a relação inversa entre preço e quantidade demandada. Quando o preço sobe, a quantidade demandada tende a cair, e vice-versa.

Fatores que deslocam a curva: renda dos consumidores, preços de bens relacionados, preferências, expectativas.

Curva de Oferta

Mostra a relação direta entre preço e quantidade ofertada. Preços mais altos estimulam maior produção.

Fatores que deslocam a curva: custos de produção, tecnologia, número de vendedores, expectativas.

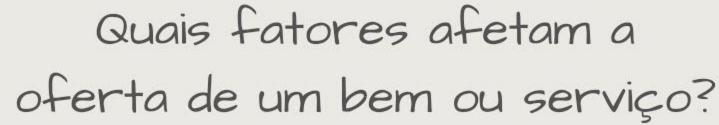
Equilíbrio de Mercado

Ponto onde oferta e demanda se encontram, determinando o preço e a quantidade de equilíbrio no mercado.

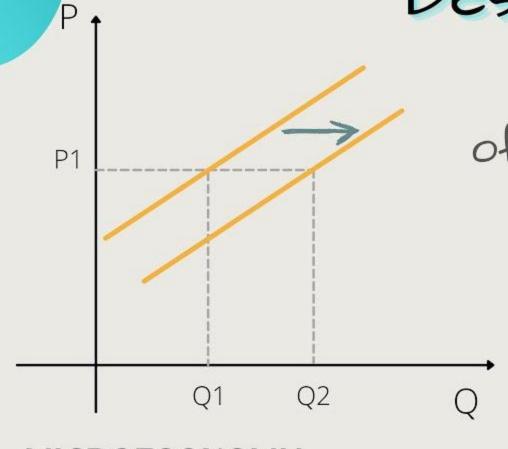
Mudanças em qualquer lado do mercado alteram este equilíbrio, criando novos preços e quantidades.

OFERTA

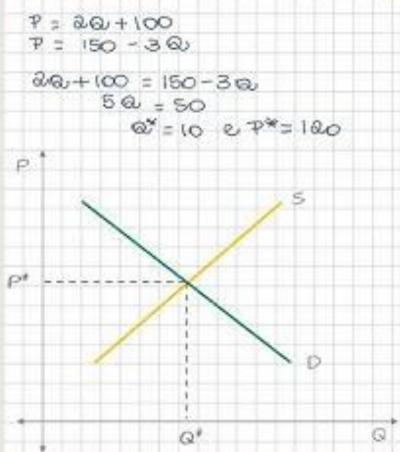




- -> Preços de Insumos
- -> Preços de bens na mesma planta de produção
 - Avanços Tecnológicos
- -> Expectativas



Equilibrio de Mercado



Matematicamente e graficamente

- -> Preço de Equilibrio
- -> Quantidade de Equilibrio
- -> Excesso de Demanda e Excesso de Oferta

MICROECONOMIA

Elasticidade e Mercados Digitais

<u>Elasticidade-preço da</u> <u>Demanda</u>

Mede a sensibilidade dos consumidores às mudanças de preço. No mercado de aplicativos, jogos freemium demonstram elasticidade alta, enquanto softwares empresariais essenciais tendem a ter demanda mais inelástica.

<u>Elasticidade-preço da</u> <u>Oferta</u>

Indica a capacidade dos produtores de responder a mudanças de preço. Serviços digitais geralmente têm alta elasticidade de oferta devido aos baixos custos marginais de produção adicional.

Aplicações em Tecnologia

Estratégias como preços diferenciados (versões básicas e premium), assinaturas escalonadas e modelos freemium são baseados na compreensão da elasticidade dos diferentes segmentos de mercado.

Elasticidade e Mercados Digitais

O entendimento da elasticidade é crucial para empresas de tecnologia definirem estratégias de precificação. Produtos digitais têm características únicas, como custo marginal próximo de zero e efeitos de rede, que influenciam diretamente sua elasticidade.

Estruturas de Mercado em Tecnologia

200

Concorrência Perfeita

Muitos vendedores, produtos homogêneos, sem barreiras de entrada. Raro em tecnologia, mas visto em alguns mercados de desenvolvimento web básico.

Monopólio

Um único vendedor domina o mercado. Exemplos: sistemas operacionais (Windows), mecanismos de busca (Google).

Concorrência Monopolista

Muitos vendedores com produtos diferenciados. Exemplos: aplicativos móveis, software de produtividade.

<u>Oligopólio</u>

Poucos vendedores controlam o mercado. Comum em hardware (Apple, Samsung) e serviços de streaming.

Estruturas de Mercado em Tecnologia

O setor de tecnologia apresenta todas as estruturas de mercado, com tendência à concentração devido a economias de escala e efeitos de rede. Startups frequentemente buscam nichos específicos para evitar competição direta com gigantes estabelecidos.