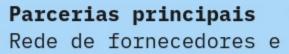
## Modelo de Negócios CANVAS



parceiros que ajudam a sua empresa a funcionar.

> OMS -Organização Militar da Saúde

> > PASAM -Programa de Acreditação da Saúde Assistencial Militar

## Atividades principais Ações e tarefas importantes que sua empresa deve realizar. Gerenciamen Acreditação

Agilidae no preenchimen

Acesso à

Sistema

Militar

Controle dos Avaliadores

Celeridade Relatório

Relatório

to de

versão

# Recursos principais

Recursos mais importantes do projeto.

distância em pdf Tela de Gerador de login Avaliações

### Propostas de valor

Qual seu pacote de produtos e serviços e o valor que ele possui para os clientes.

Redução de arquivos utilizados na Acreditação

Acessibilidade a qualquer computador que possua Internet



Aplicação de fácil usabilidade no processo de Eficiência e avaliação agilidade

> Padronização dos documentos do relatório

## Relacionamento com clientes

Meios de comunicação assistencial com o cliente.

O contato com o cliente se dará no próprio site

O contato com o cliente se dará por e-mails



#### Canais

Como sua empresa se comunica e alcança seus Clientes para entregar sua Proposta de Valor.

Repositórios da disciplina

E-mail

## Segmentos de clientes

Quem são os clientes que você pretende atender? Eles tem um perfil específico? Como eles estão agrupados? Onde estão localizados?



Analistas credenciados pela OMS

### Estruturas de custos

Todos os custos envolvidos na operação do seu Modelo de Negócios.



Infraestrutura

Recursos Humanos

#### Fontes de receita

no

processo

Dinheiro que a empresa gera. Quanto e como você vai receber dos clientes.



Ambiente

de

interação

do site

Exército brasileiro - OMS