



CONTACTO



Av. Paysandú 4103, Corrientes, Argentina.



+543795072712



pedrogaray24@gmail.com



04/11/1994



DNI: 38315704



Soltero

<https://www.linkedin.com/in/pedro-garay-730224258/>

<https://www.instagram.com/pedromgaray?hl=es>

RESUMEN PROFESIONAL

Comerciante con sólida base en atención al cliente. Combino excelentes habilidades interpersonales con conocimientos de administración y una gran dedicación. Actualmente buscando un cambio de rubro, con intenciones de empezar en el mundo de la programación, teniendo como objetivo que sea mi actividad primaria.

IDIOMAS

Español:

Idioma nativo

Inglés:

C1

Avanzado

Portugués:

A2

Básico

Pedro Martin Garay



FORMACIÓN

Bachiller: Ciencias Naturales

Instituto Privado San Benito - Corrientes Capital, 03/2008 - 12/2013

Certified Tech Developer: Informática - Desarrollo de software

Digital House - Buenos Aires, 08/2024 - En curso

- Curso de Desarrollo de Software, también abarcando habilidades blandas, metodologías ágiles y herramientas de trabajo colaborativo, en "Digital House", con sede en Buenos Aires, Argentina, 2 horas diarias.



HISTORIAL LABORAL

Desarrollador independiente Independiente - Corrientes Capital, Corrientes

12/2024 - Actual

- Desarrollo de aplicaciones y software.
- Colaboración con otros profesionales para la concreción de los proyectos.
- Manejo de control de versiones con herramientas como Git, incluyendo trabajo con ramas y repositorios.
- Análisis de los requerimientos y necesidades de los clientes.
- Realización de tareas administrativas.
- Desarrollo y mantenimiento de sitios web utilizando HTML, CSS, JavaScript y PHP para backend.
- Manejo de base de datos en MySQL.
- Desarrollo de paginas web usando "Wix" con plantillas.

Comerciante propietario de tienda y distribuidora La Tablita - Corrientes Capital, Corrientes capital

12/2021 - Actual

Como propietario de este emprendimiento, me encargo de los siguientes ítems en general:

- Control del ingreso y la salida de los productos del almacén de la tienda.
- Coordinación de logística para la distribución eficiente de productos a clientes.
- Supervisión de la selección, formación y desarrollo del equipo de trabajo.
- Administración de inventarios, asegurando un stock óptimo y la rotación de productos.
- Negociación y contacto con proveedores para asegurar el suministro de mercancía.
- Responsable de la gestión del establecimiento, incluida la apertura y el cierre, y su organización.
- Contratación de personal según los procedimientos de la empresa y supervisión de su formación.
- Dirección del personal a cargo estableciendo funciones, planes de trabajo y horarios.

Técnico informático Autónomo - Corrientes capital, Corrientes

08/2015 - Actual

Como Técnico Informático particular, me hago cargo de las siguientes cuestiones:

- Prestación de apoyo en la gestión de sistemas, redes, datos y seguridad informática.
- Realización de diagnósticos de fallas en software y hardware.
- Instalación y configuración de nuevos programas y componentes.
- Sustitución de equipos averiados o de partes específicas del hardware, según corresponda.
- Mantenimiento de software y hardware, y aplicación de medidas de prevención

de fallos.

- Mantenimiento preventivo y correctivo de sistemas informáticos y redes.
- Revisión, diagnóstico y reparación de equipos informáticos.
- Monitorización del funcionamiento de sistemas y componentes.
- Instalación y configuración de software, incluyendo sistemas operativos y aplicaciones de oficina.

■ **Comerciante propietario de tienda moda y calzado** Lola Femm - Corrientes Capital, Corrientes
09/2018 - 11/2021

Como propietario de este emprendimiento, me encargaba de las siguientes tareas en general:

- Coordinación de actividades y administración del establecimiento.
- Realización de tareas administrativas, contables y comerciales.
- Gestión integral de la tienda, incluyendo inventario, ventas y personal.
- Formación de personal en técnicas de venta y atención al cliente.
- Contratación de personal según los procedimientos de la empresa y supervisión de su formación.
- Diseño y montaje de escaparates atractivos para incrementar las ventas.



APTITUDES

- Organización de tareas
- Orientación a resultados
- Gestión administrativa
- Gestión comercial
- Gestión de personal
- Habilidad para las ventas
- Elaboración de presupuestos
- Liderazgo y delegación de tareas
- Excelente atención al cliente
- Estrategia de negocio
- Administración y contabilidad
- Control de stocks
- Control de gastos y costes
- Afán de superación
- Proactividad
- Dominio de Office
- Resolución de problemas
- Fijación y consecución de metas
- Comunicación
- Competencias informáticas
- Organización de establecimientos comerciales
- Técnicas de negociación
- Dominio tecnológico



ÉXITOS PROFESIONALES

- Optimización del sistema de trabajo de la empresa, logrando una reducción de costos y procesos, identificando y eliminando tareas innecesarias.
- Incremento del número de clientes en un 30% durante 2024.