

HCI

Interakcija covek racunar ili poznatije samo kao **HCI** je disciplina koja se odnosi na projektovanje, evalvaciju i implementaciju interaktivnih kompjuterskih sistema koje koriste ljudi pri cemu se proucavaju. Pored prethodno nabrojanih stvari, HCI takodje proucava i stvari kao sto su struktura komunikacije covek-racunar, covekove mogucnosti da koristi taj racunar, performanse zadataka koje zajednicki obavljaju ljudi i racunari itd.

Korisnicki interfejs omogucava korisniku da interaktuje sa programom i pritom ga uposljava kako bi zavrrio neki svoj zadatak. On treba biti tako napravljen da prikvira struktura samog programa i korisnicima prikazuje skup elemenata (na primer widgeta) kao predstavnika procesa resavanja zadataka. Moze se reci da korisnicki interfejs omogucava korisniku da interaktuje sa svojim zadacima.

Svet oko nas ...



**INTERAKCIJA
ČOVEK RAČUNAR**
Prof. dr Dragan Ivetić 

Interfon nove zgrade na Grbavici

... novo bolje od starog?



Kako kvantitativno pokazati ko je za korisnika bolji?

Na slici iznad su predstavljena dva interfona, jedan stari i jedan novi. Reprezentuju dva razlicita interfejsa iste namene. Cesto se postavlja pitanje sta je bolje? Misljenja su podeljena. Krenucemo od onog levo. Zbog cega je neophodan ekran na novijem interfonu? Pre svega zbog feedback-a. Zbog razlicitosti dugmadi na razlicitim novim interfonima, cesto se desava da prilikom jaceg pritiska dodje do unosenja duple vrednosti. Takodje, moze se desiti da neko dugme bas zahteva jaci pritisak, gde prilikom onog slabog nece doci do validnog unosa. Ako ne bi postojala mogucnost da vidimo sta smo uneli, greske bi bile ceste. Postoje i neki drugi oblici feedback-a, kao sto je recimo zvuk, ali se oni trebaju uzeti sa rezervom. Samo se treba postaviti situacija da se zgrada nalazi u nekom bucnijem delu grada gde se uopste zvuk (feedback) ne bi ni cuo. Naravno, zgrada se moze nalaziti i u "mirnom" delu grada, no opet moze doci do problema. Problem se moze javiti, na primer, kada neki bucniji automobil prolazi u trenutku koriscenja interfona. Nedostatak novog interfona se ogleda i u tome sto korisnik mora na spisku ispod da nadje zeljenu osobu, pogleda njenu "sifru", zapamti je, a potom se vrati na interfejs interfona i unose je. Sve to zahteva dosta vremena. Medjutim, postoje i mnoge prednosti. Neke od prednosti su estetika, dostupnost servisa, mogucnost ispravke pogresno unesenog broja, isplatljivost kod vecih zgrada itd. Takodje, jedna od glavnih prednosti koja gura nove interfone se ogleda u postojanju koda koji se moze uneti, kada se zaboravi kljuc, i lakog ulaska u zgradu. Sto se tice prednosti starog interfona, one se pre svega baziraju na jednostavnosti i brzini koriscenja. Mnogo je lakse kliknuti jedno dugme pored zeljenog imena, nego izvršiti citavu opsežnu proceduru koju zahtevaju noviji interfoni. U isti mah, stari interfoni upravo zbog te svoje jednostavnosti ne zahtevaju postojanje ekrana na koje se korisnici novih

moraju fokusirati. Prednosti novih ujedno predstavljaju i nedostatke starih interfona.

Prethodno napisano predstavlja lepo poredjenje dva moguca resenja, medjutim, cesto ljudi zahtevaju poredjenje pomocu brojeva, odnosno nekih kvantitativnih pokazatelja, jer svi razumeju brojeve i svi razumeju taj odnos manje-vece. Za dobijanje tih kvantitativnih pokazatelja se koriste razlicite prediktivne teorije, odnosno prediktivni modeli, koji nam omogucavaju da na osnovu dobijenih numerickih vrednosti lakse donesemo odluku. Kao jedan od najboljih modela se izdvojio **Keystroke Level Modeling**, poznatiji kao **KLM**, pomocu kojeg se definise efikasnost proizvoda, odnosno vreme koje je potrebno za izvršavanje neke akcije. Sam model se bazira na key-ing-u, pritiskanju tastera, motorici coveka. Daje odgovor na pitanje: **Koliko ce coveku trebati da nesto ispritiska, iskuca, tacnije koliko ce coveku trebati vremena da pomocu datog proizvoda izvrši neku akciju u sekundama?** Model se bazira na 5 operatora, tacnije na 5 akcija korisnika koje trebaju da se prepoznaju kod koriscenja interfejsa i cijom sumom se dobija efikasnost koriscenja datog proizvoda za datu akciju.

Kada se zeli videti efikasnost proizvoda za neku akciju, treba se definisati sekvenca dogadjaja, podakcija, koje korisnik vrsi nad interfejsom prilikom izvršavanja date akcije. Nakon sto se definise data sekvenca, svaka od podakcija se zamenjuje odgovarajucim operatorom iz skupa KLM operatora. Nakon sto se i to odradi, jednostavno dolazi do zamene operatora iz sekvence vremenskim intervalima koji im odgovaraju. Sabiranjem tih vremenskih intervala dobija se efikasnost proizvoda za datu akciju u sekundama.

Operatori su sledeci:

- Keying - koliko korisniku treba vremena da pritisne taster tastature.
- Button press - koliko korisniku treba vremena da pritisne taster misa.
- Pointing - koliko korisniku treba da nesto ukaze, prevuce.
- Homing - koliko korisniku treba da prebaci ruku sa misa na tastaturu i obrnuto.
- Mental preparation - koliko korisniku treba da nesto uoci, vidi, priseti itd.
- Responding - vreme cekanja korisnika na reakciju sistema - nema globalno definisano vreme

Treba istaci nekoliko stvari koje su vazne za date KLM operatore, ali i za KLM uopste. Pre svega, do razdvajanja keying i button press operatora, koji su manje vise isti, doslo je zbog drag-and-drop metode. Takodje, treba se istaci i to da se homing moze u potpunosti izbaciti (cemu se i tezi) ako se, recimo, kupe tastature koje u sebi imaju ugradjen mis ili se na tastaturi naprave neke precice. Precice se mogu definisati putem F2-F12 tastera na tastaturi, gde se opet iznad njih, na plastici, moze zapisati znacenje. U KLM model je uvedeno i nesto sto se zove starosni multiplekseri gde se vreme dodatno povecava u zavisnosti od starosnog doba korisnika. Ono sto je vazno istaci jeste da KLM ne podrzava greske, **pretpostavlja se da korisnik ne gresi**.

KLM, kao jedna od prediktivnih teorija, se u velikoj meri zasniva na predvidjanju kretanja korisnika kroz interfejs. Ako bi neki veci projekat u potpunosti bazirali na KLM-u najverovatnije bi se izgubili zbog veoma velikog broja mogucih scenarija. Zbog toga KLM u pomoc poziva GOMS, kao jos jednu od prediktivnih teorija. Treba istaci da je GOMS, osim sto je prediktivna, ujedno i eksplanatorna teorija. Eksplanatorna u smislu da objasnjava sta treba da se desi da bi se stiglo do nekog cilja, odnosno njegovih potciljeva (**Goals**), gde do svakog od tih potciljeva stizemo primenom nekih operatora/komandi (**Operators**), pri cemu te komande (operatori) mogu biti grupisane u metode (**Methods**). Koja metoda ce se izvršiti zavisi od **Selection rules**. Princip formiranja GOMS modela jeste da se prvo definise neki krajnji cilj. Nakon sto se to odradi, pristupa se definisanju potciljeva koji vode ka ostvarivanju krajnjeg cilja. Kada se i to uradi, za svaki potcilj se definisu razlicite metode sa svojim skupom operatora koje mogu odvesti ka ostvarenju datog potcilja, pri cemu metode mogu biti birane na osnovu razlicitih uslova (Selection

rules). GOMS u stvari omogućava struktuiranje aktivnosti prilikom rada sa nekim softverom. Kao i kada je u pitanju KLM, tako i GOMS ima mnoge pretpostavke. **Najveća pretpostavka (mana) mu je da covek ne gresi.** Operacije u okviru GOMS-a mogu biti predstavljene na razlicitim nivoima. Ti nivou su sledeci:

- konceptualni nivo - najvisi nivo, sta se coveku desava u glavi
- ako se operatori opisuju na konceptualnom nivou, onda je GOMS prava eksplanatorna

teorija

- semanticki nivo
 - nivo komandi
- sintaksni nivou
 - nivo strukture komande
- leksickom nivou
 - nivo samog uredjaja i korisnika
 - treba postaviti prst, kliknuti, razmisliti itd.
 - svaki operator na leksickom nivou ima svog parnjaka u KLM-GOMS

Informaciona petlja predstavlja jedan krug kojim informacije putuje od korisnika ka masini. Uspesna informaciona petlja izmedju operatora i masine jeste da masina mora dati informacije o svom stanju u formi takvoj da operator preko svojih receptora (oci, usi, osecaj) primi informacije o stanju tog sistema. Ako primi informaciju o stanju sistema koje nije odgovarajuće, onda treba da pokrene svoje efektore, odnosno da izda naredbu koja ce popraviti dato stanje. Poenta jeste da dodje do spajanje efektoru i receptora, a to je **feedback**. Kada efektori zadaju komandu, receptori odmah, istog trenutka, trebaju da dobiju feedback - povratnu informaciju da je sistem komandu primio.

Informaciona petlja, takva kakva jeste, je izuzetno gruba i cesto se to primitivno shvatanje informacione petlje jos naziva i indrustrijska petlja. Don Norman je rasclanio informacionu petlju i time je priblizio programerima kako bi oni dalje mogli praviti softver koji je jos blizi korisniku. Prilikom njegovog definisanja informacione petlje, on nije koristio pojam efektoru i receptora, kao njegove kolege sredinom 20 veka, vec pojmove kao sto su **struja izvršenja** i **struja evaluacije**. Struja evaluacije predstavlja kretanje informacije od masine ka coveku, dok je struja izvršenja u obrnutom smeru. Sada se postavlja pitanje: Kada je interfejs dobar? Kada nam struja evaluacije prikaze sve sto je potrebno, pritom i korisniku lako razumljivo, za potpuno shvatanje stanja sistema, onda je interfejs dobar. Ako se putem struje izvršenja (egzekucije) definisu sve komande koje korisnik u datom trenutku zeli da zada masini, onda je interfejs dobar. Ukoliko dodje do nekog nepoklapanja, interfejs nije dobar. Da bi te struje bile dobre, samim tim i interakcija i interfejs, on je njih dodatno rasclanio. Da bi struja evaluacije bila uspesna, da bi korisnik jasno evaluirao u kom se stanju nalazi dati sistem, prvo sto trebamo da mu obezbedimo mi, kao tvorci interfejsa, jeste da bude u stanju da osmotri stanje sistema (skup parametara koji opisuju sistem u jednom trenutku). Kako se to obezbedjuje? Obezbedjuje se putem widgeta, pomocu kojih on moze da vidi vrednost jednog parametra, drugog parametra itd. Sledece sto trebamo da mu obezbedimo jeste da moze izvršiti interpretaciju stanja sistema. Ovo se odnosi na to da, recimo, ako se putem nekog widgeta definise temperatura, onda se treba, u zavisnosti od toga da li se sistem koristi u Americi ili Evropi, primenjivati F ili C kao merna jedinica. Ako je interfejs napravljen tako da se moze videti svako stanje sistema, pritom je obezbedjeno da korisnik na pravi nacin vrši interpretaciju stanja, onda u evaluaciji ishoda korisnik samo sebi postavlja pitanje, moze se reci da predvidja, sta ce se desiti ako ostanu dati parametri u sistemu. Cesto se desava da i sam interfejs pomaze korisniku prilikom evaluacije ishoda. Ako se evaluacijom ishoda utvrdi da nesto nije u redu, onda korisnik prelazi u fazu formiranja cilja. Nakon sto se formira cilj kreće struja izvršenja. Struja egzekucije pocinje sa formiranjem intencije. Formiranje intencije se bazira na odabiru namere, nacina izvršenja prethodno formiranog cilja. Kada izabere nacin kojim ce izvršiti dati cilj, korisnik vrši specifikaciju akcije ili akcija kojima ce se izvršiti izabrana namera. Poslednja vazna karika u datoj struji jeste izvršenje datih akcija ili akcije u smislu da damo naredbe

racunaru.

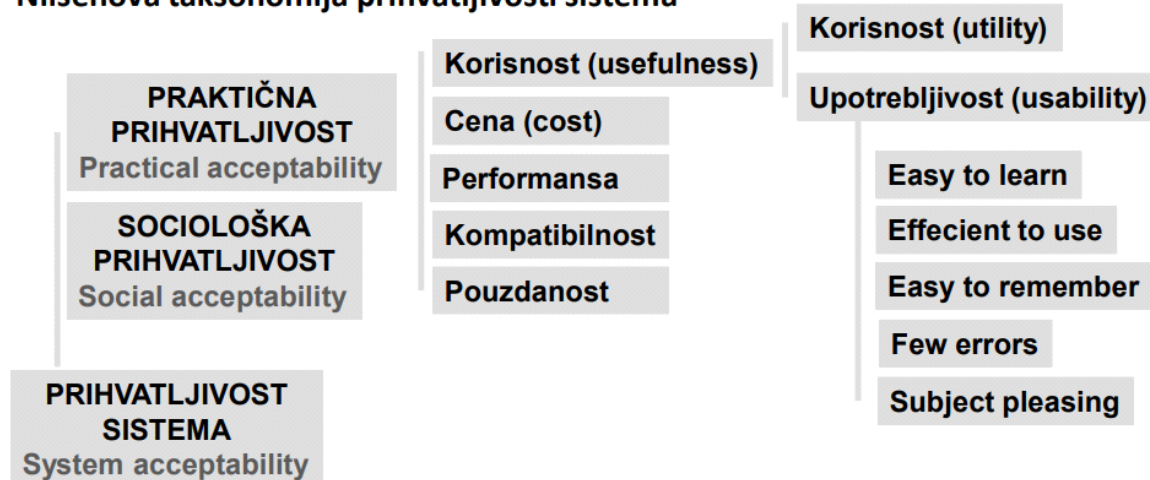


Na različite načine se može utvrditi da će interfejs prouzrokovati probleme. Pre svega, to se može utvrditi prema **zdravom razumu**. U suštini, najveći procenat pronađenih gresaka na interfejsu upravo i jesu od strane autora ili njegovih najbližih saradnika. Sledeća metoda jeste razvojem modela "**human cognitive processing**" putem kojeg se pokušavaju predvideti problemi koje će korisnik imati prilikom korišćenja interfejsa. Još jedan od načina jeste putem razvoja **teorije neuronske korelacije HCI koncepta**. Razvoj se bazira na tome da se pred korisnika ili odabranu grupu korisnika (testera) postavi dati softver, zadatak im se koje aktivnosti trebaju da rade sa softverom, a pritom im se na glavu stavi kapa putem koje se prati rad njihovog mozga. Prethodne dve metode su preuzete iz medicine i nisu baš mnogo korisni za nas jer nam pružaju prilično grube rezultate. Jedan od problema može predstavljati i to što je to ipak čovek, pa prilikom rada sa softverom može se desiti da mu zalutaju misli i seti se nečega što uopšte nema veze sa našim softverom. Poslednja metoda jeste putem **testiranja interfejsa sa korisnicima**. Data metoda je ujedno i najbolja, međutim, korisnici moraju biti motivisani da bi vam stvarno ukazali na probleme sa kojim se softver potencijalno može suočiti.

U oblasti koja se bavi izučavanjem interakcije između čoveka i računara postoji nekoliko bitnih ljudi. Među njima je svakako i **Jakob Nielsen**. Prema Jakobu Nielsenu se prihvatljivost sistema bazira na praktičnoj i sociolškoj prihvatljivosti. Sociolška prihvatljivost je izuzetno bitna, što se dosta puta dokazalo u praksi, i ona se bazira na tome koliko će samo društvo prihvatiti neki, određeni sistem. Primer se može uzeti iz auto industrije. U pitanju je automobil Chevrolet Shevy Nova, koji je bio izuzetno popularan sirom sveta, osim u Španiji, jer na španskog jeziku "no va" znači "ne ide". Praktična prihvatljivost se sastoji iz nekoliko stvari. Prva je korisnost (usefulness). Korisnost u smislu lepeze funkcija koje dati sistem pruža, ali to nije dovoljno, jer te funkcije moraju biti ponudjene na taj način koji je korisniku blizak. Dalje, na praktičnu prihvatljivost utiče i cena. Ako je nešto previše jeftino, postavlja se pitanje da li je to onda uopšte dobro, a ako je preskupo, da li to stvarno vredi te pare. Na praktičnu prihvatljivost utiču i performanse sistema, u smislu koliko je vremena potrebno da se izvrši neka funkcija. Kompatibilnost se odnosi na to da bi jako dobro bilo da dati sistem bude kompatibilan sa sistemima u okruženju ili sistemom koji je vladao pre njega. Kompatibilnost je važna sa stanovista toga da korisnik može da izvrši transfer znanja sa starije verzije na novu, odnosno ne mora u potpunosti, ispočetka, da uči o novom sistemu. Kao poslednje bitno za praktičnu prihvatljivost uzima se pouzdanost. Što se tiče prvog elementa koji čini praktičnu prihvatljivost, a to je korisnost (usefulness), ona se dalje sastoji od, opet,

korisnosti (utility) i upotrebljivosti (usability). **Utility** u smislu da postoje sve funkcije, da rade bez greska itd. **Usability** se odnosi na upotrebljivost datih utility. Upotrebljivost se opet sastoji iz nekoliko stvari. Pre svega da je "easy to learn", da se lako moze nauciti. Da je "effective to use", da nije zamarajuci prilikom koriscenja. Takodje, "easy to remeber", da ne mora da se pamti nista prilikom koriscenja sistema, tacnije da sistem pruza nagovestaje sta dalje treba odraditi. Ako vec ima gresaka, treba obezbediti da ih ima malo. To je sledeca stvar u okviru upotrebljivosti. Poslednje jeste "subject pleasing", u smislu da je korisnik zadovoljan nakon koriscenja datog sistema. **Uvek je bolje da 30% korisnika bude zadovoljno 100%, nego 100% korisnika da bude 30%!**

Nilsenova taksonomija prihvatljivosti sistema



Postoje razlicite metode putem kojih eksperti mogu da testiraju upotrebljivost (usability) nekon proizvoda. Prva jeste **evaluacija po heuristikama**. Ako se za heuristike kazu da su saveti koji dolaze od ljudi kojima se treba verovati, onda se za prvu metodu moze reci da predstavlja ispitivanje da li proizvodi zadovoljavaju te savete. U praksi se pokazalo da ako se ne drzimo tih saveta sigurno necemo uspeti, ali to ne znaci da cemo sigurno uspeti ako ih se pridrzavamo. Najbolje je, kada se koristi dati metod, angazovati tim od 3 do 5 eksperata koji ce ispitivati proizvod po izabranih heuristikama. Smatra se da 5 angazovanih eksperata mogu otkriti cak do 75% nepoklapanja. Treba istaci i to da angazovanje veceg broja eksperata znaci i veci broj misljenje, gde se postavlja pitanje koji je od eksperata onda u pravu. Sledeca metoda je **revizija po smernicama**. Razlika izmedju evaluacije po heuristikama i revizije po smernicama se ogleda u tome sto smernice uvek dolaze od strane industrije. Industrija daje smernice kako nesto treba napraviti. Smernice su vrlo konkretne, za razliku od heuristika koje su vise filozofsko, apstraktno misljenje o izgledu proizvoda. Smernice je lako proveriti, ali ih je brojcano jako puno. **Inspekcija konzistentnosti** je sledeca metoda. Data metoda se bazira na tome da ekspert uzima nas proizvod na razmatranje i gleda gde se pojavila nekonzistentnost. Nekonkonzistentnost se odnosi na neko neslaganje. Neslaganje po bilo cemu. To moze biti boja, terminologija, format teksta itd. Ispitivanje nekonzistentnosti potpada, manje-vise, pod svaku heuristika, ali je izdvojena i kao posebna tehnika ispitivanja usability (upotrebljivosti) proizvoda kada nemamo para da platimo eksperta za isptivanje po heuristikama. Naredna metoda je **"cognitive walkthought"**. Eksperti gurnu svoje znanje sa strane i ponasaju se kao neiskusni korisnici. **Formalna inspekcija utilitarnosti** predstavlja ispitivanje upotrebljivosti nekog proizvoda unutar kuće koja razvija taj proizvod. Ekspert predstavlja lice iz kuće proizvođaoca softvera koji se ponasa kao sudija, dok je razvojni tim u ulozi odbrane. Ulogu tuzioca ima drugi razvojni tim iz iste kuće, koji nije radio na datom softveru. Ekspert nije taj koji odlucuje ko je u pravu, vec služi samo da pomogne da se ode, konvergira ka nekom resenju. Minus metode jeste to sto cela kuca staje sa radom, dok je velika prednost to sto pocetnici, koji

su obavezno ukljuceni u rasprave, kroz njih brzo uce. Poslednja i najskuplja tehnika jeste **usability labs**. Bazira se na tome da se na nekom mestu postavi puno soba, gde u svakoj postoje racunari i pritom se svaka soba moze kontrolisati. Pod kontrolisati misli se na to da se moze definisati temperatura u sobi, vlaga, zvuk itd. Sve se snima i u centru laboratorije (znaci izmedju svih tih soba) postoji jedan centralni zid, od stakla, koji ima pogled ka svim tim sobama. U tom centru se nalaze razliciti psiholozi, dizajneri, lekari itd. koji prate situaciju i ponasnje korisnika. Prethodno iznesena metoda je najbolja, ali izuzetno skupa.

Shneiderman-ovih osam zlatnih pravila:

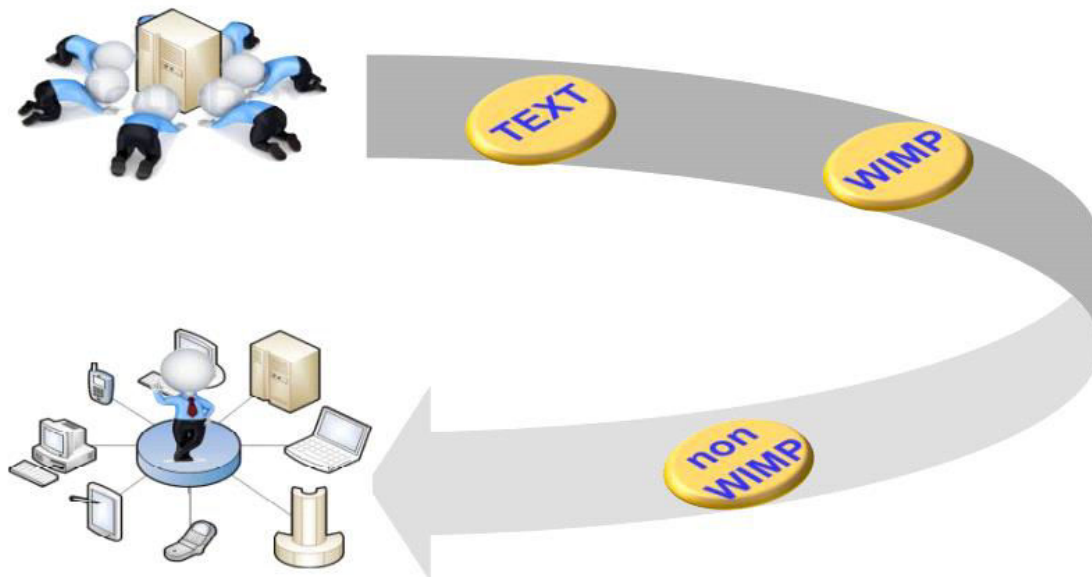
1. teziti konzistentnosti
2. omoguciti frekventnijim korisnicima upotrebu precica
3. davati informativni feedback
4. projektovati dijaloge naglasene zatvorenosti
 - grupisanje akcija da imaju jasan pocetak i kraj
5. ponuditi prevenciju i rukovanje greskom
 - obezbediti da korisnik ne napravi gresku, a i ako se desi, da ga izvucemo sto pre i sto bolje
6. dozvoliti ponistenje efekata akcije (undo)
 - veliko je olaksenje kod pocetnika
 - omogucava korisnicima da istrazuju softver
 - cak i ako se zaluta, moze se vratiti na poslednje mesto koje je bilo poznato
7. interno podrzavati kontrolu
 - trebamo obezbediti osecaj kod korisnika da ima kontrolu
 - trebamo mu pomoci u mnogome, ali ne toliko da softver sve radi umesto njega
8. redukovati opterecenja radne memorije
 - 7 +/- 2 ranije, danas cak 11
 - u svakom trenutku maksimalno 11 informacija
 - treba se napraviti softver takav da on navodi coveka ka necemo, a ne da covek to vadi iz malog mozga

Nilsenovi principi (vise orijentisano ka internet sajtovima):

1. nalikovati stvarnosti
 - kako vizuelno tako i terminologijom
2. konzistentnost i standardi
3. help i dokumentacija
 - online help (poentiranjem, stavljanjem misa, na neki deo interfejsa se dobija kratka informacija o tome delu
 - offline help (klikom na odredjeni deo interfejsa, a zatim i f1, gde se otvara novi prozor)
4. korisnikova kontrola i sloboda
 - undo
 - cancel
5. vidljiv status sistema
 - korisnik uvek moze da vidi sta se desava na sajtu
 - svestan stanja
 - promeni se izgled kursosa prilikom cekanja, postavi se neki "progress bar" itd.
6. fleksibilnost i efikasnost
 - korisnik moze da prilagodjava okruzenje svoj potrebama
 - softver je brz
7. prevencija gresaka
8. prepoznaj, ne da se pamti

- redukcija radne memorije korisnika
- 9. prijava greske, dijagnostika i oporavak
- 10. estetican i minimalisticki dizajn

Na pocetku razvoja racunara, ali i racunarstva kao naucne oblasti, ljudi su bili ti koji su vise okrenuti ka racunarima i oni su ti koji su se divili kako jedna, tada izuzetno velika masina, moze umesto njih da odradjuje neki posao. Ti poslovi, za danasnje standardne, nisu nista veliko. To su najcesce bili neki matematicki proracuni. Medjutim, cak i ti matematicki proracuni su kod svakog coveka budili divljenje, jer masina kroz samo delimicnu covekovu kontrolu, moze da odradi neki posao. Primer takvog racunara jeste Eniac, koji je razvijen sredinom 40-tih godina. Prvim racunarima su se cak komande zadavale fizickim putem, tako sto se vrsi prebacivanje metalnih pločica sa jednog na drugo mesto ili pak prevezivanjem razlikih kablova. Medjutim, to je ubrzo prevaziđeno i preslo se na zadavanje komandi u tekstualnom obliku. Takodje, ni kod njih nije postojao GUI (graficki korisnicki interfejs). Kako su se racunari razvijali, tako su i ljudi sve manje poceli da primecuju prisutnost racunara iako je njihov znacaj bio sve veci. Racunari su poceli da se shvataju kao nesto sto je tu zbog njih, da njima olaksa zivot i prestalo je ono prvobitno divljenje. Njihova prisutnost se pocela primecivati tek kada bi prestali raditi. Promenio se i unos komandi. Unos komandi se poceo bazirati na otvaranju različitih prozora, kliktanju ikonica, poentiraju itd (WIMP). Koriscenje se svelo na korisnikovo kretanje kroz virtuelni svet datog racunara. Na kraju se doslo do toga da covek pocinje upravljati racunarom putem pokreta ruku, nogu, uopste gestikalacijom, ali i glasom (NON-WIMP). Mnogi danasnji racunari su cak tako isprogramirani da im ljudski faktor nije ni potreban, vec na osnovu različitih senzora mogu sami pokretati odgovarajuće procedure. Programiranje takvih racunara je jedan izuzetno tezak postupak, ali itekako isplativ.



Programiranje text interfejsa se radi kada je imperativ, fokus na naredbama koje sistem pruza, a ne na lepom i funkcionalnom korisnickom interfejsu sa stanovista HCI. Prednost text interfejsa jeste ta sto se komande lako citaju i razumeju, dok je veliki nedostatak ceste greske koje mogu nastati prilikom njihovog izdavanja (pisanja).

Postoji nekoliko vaznih osoba kada je HCI, odnosno interakcija izmedju coveka i racunara, u pitanju. Jedna od vazniji osoba je svakako Ajvan Saderlend. Treba odmah istaci da je to osoba koja se

smatra ocem modernog HCI-a. Osmislio je koncepte danasnjeg modernog interfejsa. Za SketchPad, koji je njegov izum iz 1962. godine, se smatra da predstavlja prethodnika danasnjih grafickih korisnickih interfejsa. Uveo je ikonice i transformisao tekstualno orijentisane interfejse u objektne. Vazan je i sa stanovista hardvera. Prvi je poceo da razvija "low-cost" graficke terminale. Sledeca vazna osoba je Daglas Engelbart. Neki od vaznijih njegovih izuma su mis i stenografska tastatura. Stenografska tastatura je uređaj koji omogućava da se pomocu jednog karaktera / tastera zapise cela rec ili cak recenica. Izuzetno koristan uređaj kada je zapis govora u pitanju (sudnica). Takodje je uveo visestruke prozore i prikaze visoke rezolucije. Bio je jedan od clanova tima koji su razvijali ARPANET i sistem elektronske poste. Jos jedna bitna osoba je Alan Kay koji je definisao ideju za lap-top i tablet racunare. Na kraju ne treba zaboraviti i Scheidermana koji je definisao "direktnu manipulaciju". Objasnio je osnovne ideje korisnikove kontrole, a to su: vidljivost objekata i akcija, potom brze, reverzibilne i inkrementalne akcije, kao i zamena kompleksne command-line sintakse direktnom, vizuelnom manipulacijom objekata od interesa. Sve prethodno napisano je usko vezano za graficke korisnicke interfejse koje se bazira na WIMP programiranju.

Kao sto je ranije receno, poslednji oblik zadavanja komandi racunararu, koje je danas sve prisutnije, jeste putem gestikulacije i govora. Takvo programiranje je jos poznato i kao nonWIMP. Za razliku od GUI-a koji pruza serijsku i diskretnu interakciju, nonWIMP obezbedjuje paralelnu i kontinualnu interakciju.

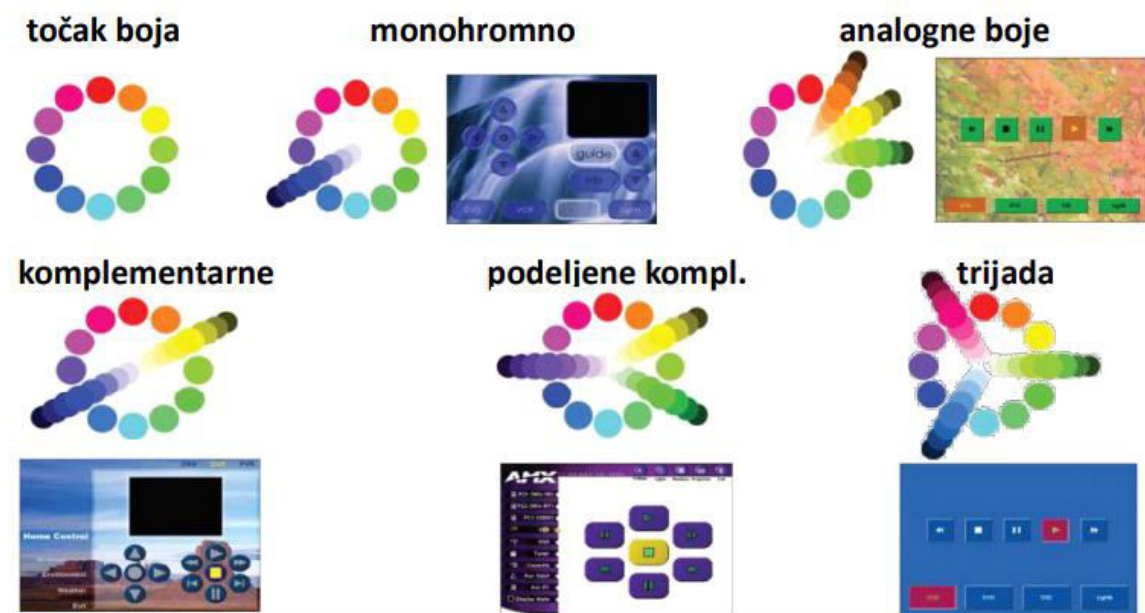
Iako je receno da je poslednji oblik zadavanja komandi, a samim tim i interakcije sa racunarom, preko pokreta i glasa, treba istaci i jedan koji je trenutno u razvoju. Rec je o interakciji baziranoj na senzorima, gde korisnik manje-vise nije ni svestan postojanja interakcije. Ta interakcija je implicitna, jer sistem bukvalno predvidja sta je korisniku potrebno. Treba istaci i to da implicitna interakcija ne cini HCI besmislenim jer i tada treba racunare osposobiti da "osete i razumeju" sta korisnik zahteva na osnovu svojih aktivnosti.

Osnovni nosioci informacija na korisnickom interfejsu, odnosno osnovni mediji za prenos sadrzaja ka korisniku, mogu se podeliti u dve velike grupe. Prva je diskretna, druga je kontinualna. **Diskretne tehnike**, mediji, nosioci informacija su oni koji ponude informacije i korisnik ih moze tumaciti danas, sutra, prekosutra, bilo kada. U ovu grupu spadaju tekst i slika. Za razliku od diskretnih, **kontinualni mediji** u velikoj meri zavise od vremena. To znaci da kada nam se informacije prenose preko ovakvih medija, sam prenos procenja toka informacija dovodi do nerazumevanja kompletne poruke. U date medije spadaju video, zvuk i animacije. Vrlo je cesta kombinacija kontinualnih i diskretnih medija. Kada dodje do takve kombinacije, novo-nastali medij se zove **multimedija**.

Pomocu teksta, kao diskretnog medija, se najlakse moze prezentovati neka informacija. Medjutim, ta informacija, da bi mogla biti prezentovana pomocu teksta, po prirodi mora biti nezavisna od vremena. Pritom, treba se odmah istaci da se tekst koristi za opis detalja, za detaljisanje, za razliku od slike koja pruza coveku samo uvid u sadrzaj. Najbitnije za tekst koji se stavlja u interfejs jeste da bude citljiv. Cime postici citljivost teksta? Dva atributa fonta najvise uticu na to. Prvi je velicina fonta. Sto je korisnik stariji, to mu treba veci font. Drugi se odnosi na boju i kontrast u odnosu na pozadinu. Cesto se desava da je velicina teksta korektna, ali je kontrast izmedju boje slova i boje površine izuzetno mala, pa je samim tim necitljivost velika. Opet treba istaci da sto je osoba starija, pored veceg fonta, zahteva i veci kontrast. Pored ovih, glavnih atributa, postoje dodatni koji takodje uticu na citljivost. Jedan od dodatnih atributa jeste poravnanje. Tekst uvek treba biti poravnat uz stranu od koje zapocinjemo citanje (ili obostrano). U nasem slucaju to je uz levu ivicu. Centralno poravnanje iskljucivo koristiti za naslove. Sledeci atribut jeste sirina linije. Ona treba biti taman toliko da se covek ne umara. Pored izmedju teksta treba napraviti tako da se slova iz susednih redova medjusobno ne dodiruju. Pritom, treba paziti da

prored ne bude previše velik, pa da korisnik ne shvati odvojene redove kao različite pasuse. Citljivosti doprinusi u velikoj meri i uvlacenje pasusa. Na kraju, treba ukratko reci nesto i o naglasavanju teksta. Postoje dve velike grupe fontova, to su serif i sans serif. U serif spadaju oni fontovi cija slova imaju kvacice, i takav font se koristi kada zeli nesto da se naglasi, da upadne u oci. Sans serif je vise namenjen za ostatak teksta, jer je relaksirajuci. Takodje, Serif se iskljucivo koristi kada je veca rezolucija ekrana, jer pri manjoj rezoluciji kvacice mogu da uticu negativno na citljivost. Kod stampaca se moze koristiti i jedno i drugo. Na koji nacin covek cita? Svaka rec se sastoji od ljuske ("bump"). Ljuska jeste linija oko reci. Covek kada cita neku rec koju zna, onda je jednostavno procita odjednom, prepozna njenu ljusku. Pritom ni ne gleda slova unutra, zbog cega se cesto desava da ljudi ni ne prepoznaju slovne greske. Kada naidje na rec koju ne zna, onda vrsi citanje slovo po slovo. Ako opet naidje na tu rec, opet ce ici slovo po slovo i tako nekoliko puta. Na kraju ce se to pretvoriti u jednostavno prepoznavanje njenog "bump"-a. Citanje velikih slova je zamorno jer je "bump" takvih reci uvek isti (pravougaonik). Isticanje reci je bolje zato raditi preko promene fonta. Recimo koristiti Serif fontove. Podvlasenje se izbegava pri isticanju, narocito u Internet tehnologijama, zbog moguceg mesanja sa linkovima. Za naglasavanje se moze koristiti i bold, jer vrsi dobro povecanje kontrasta.

Boje nisu medij pomocu kojeg se vrsi prenos neke informacije, barem ne direktno, ali su izuzetno vazne kada je interfejs u pitanju. Pomocu njih se vrsi naglasavanje odredenih elemenata interfejsa, ali i skretanje paznje. Treba biti vrlo oprezan kada je koriscenje boja u pitanju i ne treba ceo interfejs zasnivati na njima, jer se uvek treba u vidu imati da postoje ljudi koji ne mogu da razlikuju boje (razliciti oblici daltonizma). Takodje, kada se interfejs pravi za odredjenu struku gde su boje izuzetno vazne, onda se takvi ljudi staljaju sa strane. Kao sto je receno, boje su izuzetno dobre da privuku paznju, ali vremenom pocinju da smetaju. Preporuka jeste da u softveru koristi od 4 do 7 boja. Vrlo cesto se koriste i za grupisanje razlicitih elemenata interfejsa. Postoji nekoliko tehnika za koriscenje boja. Te tehnike su prikazane na slici ispod. Boje, pre svega, mozemo koristiti monohromno. To znaci da koristi jedna boja i razlicite njene nijanse u odnosu na kolicinu svetlosti. Korisnicima ce to biti lepo na oko, ali ce kreatorima interfejsa biti jako tesko da iskazu razlicita stanja widgeta na interfejsu. Ako boje koristimo analogno, to znaci da koristimo vise boja u jednom delu spektra boja. Komplementarno koriscenje boja se bazira na tome da imamo dve suprotne boje. Lako je za prikazati razlicita stanja interfejsa. Medjutim, mana jeste sto tada interfejs vise nije toliko smirujuci. Ostale tehnike jesu podeljena komplementarnost i trijada.



Sliku koristimo da iskazemo nesto, kada se kaze nesto misli se na neku informaciju, koja se sastoji iz grupe podinformacija koje su vrlo usko povezane i koje samo zajedno daju kompletnu predstavu necega. Slika u stvari služi da korisniku da uvid u neke složene informacije. Iako je ranije receno da se tekst koristi za detaljisanje, postoje neke situacije kada bi slika mnogo lepše objasnila određenu situaciju od teksta. Pored toga koristi se da da neki pregled situacije, odnosno "pre-view". Problem sa slikom jeste taj sto treba znati putem slike predstaviti tu neku stvar. Kada se to zna, onda ona predstavlja jedno izuzetno dobro i efikasno resenje. Jos jedan problem jeste taj sto svako sliku vidi drugacije, samim tim je i tumaci na drugi nacin. Glavne elemente svi uglavnom vide isto. Problem su oni sporedni. Cak ni ista osoba ne vidi sporedne detalje slike pri svakom pogledu isto. Kao i kada je u pitanju tekst, slika se koristi kada informacije nisu zavisne od vremena.

Razlika izmedju videa i animacije, kao kontinualnih medija, se ogleda u tome sto je video uvek uzorak stvarnosti. Animacija moze biti predstava realnost, ali se cesce koristi za predstavljanje neke fantazije, apstrakcije. Na primer, letece automobile, dinosauruse itd. Animacija se moze uvek koristiti, samo je pitanje da li se moze na pravi nacin izvršiti animiranje zeljenog. Prednost animacije jeste i ta sto moze da iskljuci neke stvari koje nam nisu od interesa (apstrahcija), a u videu bi se eventualno pojavili. Najcesca primena videa jeste kada je potrebno nauciti coveka da ovlada nekom vestinom, a da je pritom to tesko odraditi putem teksta ili slike. Naravno i animacije se mogu koristiti za to, ali je pomocu videa to jednostavnije realizovati.

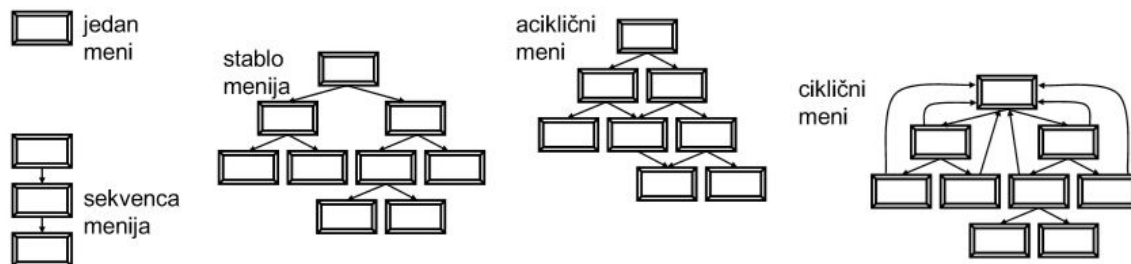
Dok je vid dominantno culo za obradu informacija, culo sluha je dominantno sto se tice zastite. Lepezu informacija koju nam daju oci dopunjuju ostala cula, pa tako i culo sluha. Pri koriscenju zvuka treba biti skrt. Razlog lezi u tome sto ako budemo koristili zvuk kao feedback za razlicite stvari, korisnik ce se navici ili jos gore, isljucice ga. Najcesce se koristi za upozorenje. Za to se koriste kratki, periodni i veoma iritirajuci zvukovi. Medjutim, ne mora mu to biti jedina namena. Moze biti i neki mio, kratak zvuk da nas obavesti da je stigla poruka ili na primer signal da je neka dugacka radnja završena. Treca uloga zvuka jeste, kada je ujedno i duzi, dopuna onoga sto korisnik konzumira drugim culima. Primer bi bio web prezentacija muzeja gde se gledaju slike iz srednje veka, a onda uz to ide i srednjovekovna muzika. Kaze se da je takav zvuk ambijentalan.

Stil interakcije se odnosi na nacin komunikacije korisnika sa interfejsom. Koji od stilova ce korisnik koristiti zavisi od zadatka koji treba da se resi, ali i tehnicke podrške (uredjaji koje koristimo pri interakciji). Prilikom rada softvera, koriste se razlicite kombinacije datih stilova. Nacin na koji uredjaj koristimo prilikom te interakcije zove se **interakciona tehnika**. Neki uredjaji imaju razlicite tehnike, odnosno koriste se na razlicite nacine, prema tome imaju vise interakcionih tehnika putem kojih moze da se realizuje razliciti stilovi. Takodje, neki stil interakcije moze biti obezbedjen na razlicite nacine, putem razlicitih interakcionih tenika jednog ili vise uredjaja. Interakcioni stilovi su sledeci: komandna linija, meni, forme, direktna manipulacija, i antropomorfni.

Komanda linija obezbedjuje najstariji nacin interakcije. Izuzetno je tezak za koriscenje, u smislu da je zamoran, jer korisnik mora dobro poznavati sintaksu i semantiku. Potencijalno cak mora i pamtit veliku kolicinu naredbi koju sistem poseduje. Komanda linija se ne mora uvek odnositi na ukucanu komandu, vec moze i na izgovorenu. Sa strane kreatora interfejsa, ona takodje nije bas jednostavna za implemntaciju zbog silnih sintaksnih, semantickih i leksickih provera unosa. S njom mozemo maltene sve obezbediti. Komanda linija je najbolja kada je potrebna tacnost. Ima "homing" problem, jer nam je cesto ruka na pointerskom uredjaju pa je potrebno prebacivanje na tastaturu.

Meni se koristi radi obezbedjivanja izbora. Obezbedjuje da se iz skupa stavki izabere ona koja u

tom trenutku najviše odgovara. Da bi korisnik mogao da izabere pravu stavku, one moraju biti jasno deskriptovane, objašnjene šta znači, ali i da se po imenu razlikuju od drugih stavki, da se korisnik ne dovede u poziciju premišljanja. U HCI-u se pod pojmom meni podrazumeva bilo koji vid izbora. Losa stvar kod menija se ogleda u tome što je tezak za implementaciju u smislu dizajna. Šta raditi kada ima veliki broj stavki, na koji način to organizovati? To se može odraditi dekomponovanjem, tačnije grupisanjem stavki u određene potskupove, gde se onda između njih umeće neka linija ili jednostavno razgranavanje. Takođe, postavlja se i pitanje na koji način redosledno ih organizovati. To se može ostvariti na različite načine (alfabetски, prema frekvenciji upotrebe itd.). Kada je u pitanju implementacija tehničkog dela, tu je veoma jednostavan. Postoje različite organizacije datog stila interakcije. Ti stilovi su predstavljeni slikom ispod.



Meni se mogu napraviti na različite načine. Jednostruki ili binarni meni jeste najjednostavnija realizacija. Bazira se na izboru između dve moguće stavke. Sledeći način jeste n-arni meni. Postoji dva tipa n-arnih menija, disjunktivni i konjuktivni. Disjunktivni se bazira na tome da se iz skupa stavki izabere samo jedna, dok su konjuktivni bazirani na izboru većeg broja. Za realizaciju disjunktivnih menija se može koristiti radio button ili drop lista. Radio button je jednostavniji za korišćenje, ali drop lista zauzima manje prostora. Takođe, radio button daje odmah taj neki pre-view. Smatra se da do 8-10 stavki treba koristiti radio button, za sve preko toga preći na drop listu. Realizacija konjuktivnih je uglavnom bazirana na check boxovima. Pull-down meni se bazira na tome da imamo jedan osnovni skup stavki predstavljen preko trake, a onda klikom ili pomeranjem misa na datu stavku dolazi do otvaranja novog prozora ka dole ili izvršenja funkcije. Pop-up meni jeste onaj koji se pojavljuje na klik. Do otvaranja najčešće dolazi u desnom matematičkom kvadratu u odnosu na izvršen klik. Razlog leži u tome što je većina ljudi desnoruka pa im je veoma lako onda da izvrše prevlačenje rukom u desno. Vrlo je lako doći do prve stavke tog menija koji iskoci. Ne može se isto reći i za poslednju. Iz toga razloga su se počeli praviti isključivi meni koji su kružnog oblika (pop-up pie), tako da je do svake stavke mnogo lakše doći. Problem leži u tome što smo tada ograničeni sa brojem stavki koje se mogu ponuditi. Što je veći broj stavki u datoj realizaciji, to je korisniku teže da je klikne. Sledeći jeste skrolovani 2D. Izbori se sastoje iz dve komponente, to su ime i slika. Veoma je nepregledan i tezak, mučan za korišćenje, ali u određenim situacijama, na primer kada se gleda sadržaj nekog direktorijuma, je neizbežan. Još neki od menija jesu linkovi, alfabetski, ikonice itd. Kod ikonice izazov jeste to što treba naći odgovarajuću sliku koja reprezentuje datu akciju, ali barem nema problema sa tekstom. Takođe, može postojati i višestruki meni koji se onda stavlja u okviru jednog objekta i gde se putem prethodnih metoda se mogu realizovati različiti izbori. Često se takva serija međusobno zavisnih menija naziva i dijalog. Izazov leži u tome kako na pravi način voditi korisnika kroz dati dijalog. Ako imamo stablo menija, treba se vrsiti takvo imenovanje da korisnik citanjem izbora dobije jednu jasnu rečenicu. Pozadina menija treba biti netransparentna, a ako već jeste onda da je do 50%. Nekada je važna ta transparentnost, jer se u pozadini može nešto desavati što nam je važno kada je izbor u meniju u pitanju. Na kraju, treba istaći da postoje različite metode ubrzanja kretanja kroz meni. Typeahead se bazira na tome da korisnik jednostavno unosi komandu koja reprezentuje kretanje kroz meni. Nedostatak jeste taj što ne postoji echo. Neće komanda biti prikazana na ekranu, potpuno slepo kucanje. Indeksiranje stavki je sledeća metoda i ona se

bazira na tome da stavkama dodelimo neke numericke oznake, a potom unosjenjem sekvence nekih brojeva izvršimo određeni izbor. Poslednja tehnika jesu makroi. Oni se baziraju na tome da sam korisnik izvrši neko povezivanje stavki i definisanje izbora.

Forme služe za unosenje nekih atributa koji su važni radi pravilnog izvršenja neke akcije. Proistekle su iz realnog života i postojanja papiranih formulara za popunjavanje. Treba da ima svoj naslov koji će u nekoliko reči definisati celu sustinu, svrhu date forme. Takođe, treba forma da da razumljive smernice kako da korisnik nešto popuni (staviti naziv pored mesta za unos). Pritom ta polja trebaju biti logički grupisani. Težnja konzistentnosti, vizuelno privlačna, prevencija i rukovanje greskom, hint poruke o polju, signal da je moguć zavrsetak unosa, definisanje dužine polja su samo neke od stvari koji dobro nose dobroj formi.

Direktna manipulacija se zasniva na tome da korisnik vrši direktnu manipulaciju prikazima, sadržajem interfejsa. Direktna manipulacija je proistekla iz želje da se korisnik "skine" sa kucanja po tastaturi, danas i po ekranu, nego da koristi mis ili neki drugi pointerski uređaj. Jedan od očevidnih direktnih manipulacija jeste Shneiderman. Sto je meta bliza, to je potreba za njenu veličinu manja, dok sa povećanjem njene udaljenosti raste i potreba za veličinom. Najveća prednost direktnih manipulacija se ogleda u tome što omogućava direktnu predstavu zadataka, pa je prema tome korisniku izuzetno jednostavna, ali i zabavna za korišćenje. Omogućava mu transfer znanja sa pravih, fizičkih uređaja na softverske reprezentacije istih. Nedostaci jesu u tome što su takvi softveri teški za programiranje a i nisu najbolje rešenje kada imamo malo prostora za grafičke prikaze. Za direktnu manipulaciju, kao stil interakcije, su važne metafore, odnosno da se korisniku putem nečega jednostavnije definiše nešto drugo. Metafore trebaju biti takve da čoveku uvek bude jasno šta predstavljaju, šta simbolikuju. Najčešće se za tu primenu, a i uopšte za direktnu manipulaciju, koriste ikonice, gde njihov izgled definiše koju akciju mogu da izazovu. Direktna manipulacija se često nalazi i okviru nekog dijaloga (serija menija). Treba istaći da dijalog u stvari predstavlja seriju menija koji se kombinuju sa formama i direktnom manipulacijom. Služe da korisnik u okviru jednog prozora razmeni puno informacija sa računarom. Gestikulacija takođe predstavlja jedan od oblika direktnih manipulacija, gde se sada manipulacija ne radi pomoću pointera već putem ruku, prstiju. Problem sa gestikulacijom jeste taj što neće čovek svaki put na isti način uraditi neki pokret, tako da se mašina treba napraviti da može da prepozna i te različite oblike, verzije jednog pokreta.

Antropomorfni stil predstavlja onaj stil interakcije koji je sličan interakciji, komunikaciji između dva čoveka. U stvari, antropomorfni stil predstavlja gestikulaciju kojoj je pridodat govor.

Dizajnerski prostor jeste prostor kroz koji se dizajner kreće i obavlja funkciju dizajniranja interfejsa. Za tu namenu su mu potrebni widgeti-i. **Widget-i** su sve ono što korisnik može da vidi na ekranu. Dizajner može koristiti već postojeće widgete ili sam praviti nove. Međutim, prilikom dizajniranja određenog interfejsa nisu widget-i jedina stvar od kojih zavisi dizajn.

Dizajnerski prostori interakcije su prostori u kome se kreće dizajner i dizajnira interfejs, gde on naravno zna za koju grupu korisnika vrši dizajniranje, a nakon toga računarci preuzimaju taj dizajn i implementiraju ga. Da bi dizajner napravio odgovarajući dizajn, njemu dizajnerski prostor mora obezbediti widgete. **Widgeti se najlakše mogu definisati kao vizuelne predstave**. Kada ih ima ili kada može napraviti nove, onda je u stanju da na pravi način prenese metaforu korišćenjem odgovarajućeg widgeta. Dizajner će završiti taj "dizajnerski posao" koji će omogućiti vizuelni prikaz različitih stvari, međutim korisnicima treba omogućiti interakciju sa tim vizuelnim predstavama (widgetima). Za to služe interakcioni uređaji. Pomoću uređaja korisnici pristupaju widgetima, a onda softver to treba da protumači kao određenu naredbu. Kao što je ranije rečeno, interakcione uređaje je moguće koristiti na različite

nacine. Razlicitino koriscenje jednog interakcionog uredjaja naziva interakcione tehnike. To znaci da se putem razlicitih koriscenja nekog uredjaje moze pristupati nekom widgetu. Moze se reci da dizajnerski prostor interakcije cine widgeti, interakcioni uredjaji i interakcione tehnike. Imamo nekoliko dizajnerskih prostora interakcije. To su GUI, WEB stranice, mobilni uredjaji, ugradni sistemi i sveprisutno racunarstvo.

Graficki korisnicki interfejs, poznatiji jos i kao GUI, jeste dizajnerski prostor koji je usko vezan za odredjenu masinu i izuzetno zavisi od operativnog sistema. Moze se reci da je usko povezan ("dedicated") za odredjenu hardversko-softversku kombinaciju. Cak se cesto desava da je vezan samo za jednu verziju operativnog sistema. Dobro kod GUI-a jeste to sto su dizajnerima vrata otvorena da naprave dizajn kakav moze najbolje odgovarati korisnicima. To moze da se ostvari jer su dati widgeti usko povezani sa operativnim sistemom, odnosno on je taj koji direktno podrzava svako pojavljivanje, ponasanje i tipove interakcije sa datim widgetom. Tu je i najveca mana, a to je da su onda takva dizajnerska resenja usko vezana za datu platformu. Prenosivost je bukvalno nikakva. Da li je potrebno ulagati puno truda u nesto sto se moze iskoristiti samo u specficnim situacijama jeste najvece pitanje. Dobar GUI se bazira na sledecim stvarima. Semplicitizam. Bolje izbaciti ono sto treba, nego ostaviti nesto sto nije potrebno! Sto je interfejs jednostavniji, to ce se naci veci krug ljudi koji ce se u njemu pronaci i za koje ce dato resenje biti perfektno. Sledece je kontrast. Kontrast po boji, oblicima, polozeniu itd. Potom, bela margina. Omogucava separaciju. Korisniku je lako da razdvoji odredjene delove interfejsa putem beline. Mnogo je lepse nego neke linije. Takodje, tu su balans i poravnanje. Balans u smislu broja widgeta, boje, oblika itd. Postoji nekoliko nacina da se obezbedi semplicitizam. Prvi jeste putem redukcije, odnosno izbacivanja. Pravilnost je jos jedan od nacina. Pravilnost doprinosi semplicitizmu tako sto nece dovesti do smanjenja broja widgeta, ali pravilnom upotrebom istih (lep raspored, oblik, boja) moze coveku da stvori privid jednostavnosti. Na kraju, semplicitizam se moze ostvariti i putem "double-duty". Ono je doslo iz Web-a i bazira se na tome da se vise stvari grupise u jedan widget. Na primer smestanje hint-a u okviru polja za tekstualni unos. Bertin je definisao 7 vizuelnih promenljivih koje su izuzetno znacajne sa stanovista GUI-a. Te promenljive su boja, oblik, orijentacija, pozicija, tekstutura, velicina i vrednost (u smislu osvetljenosti). Igranjem vizuelnim promenljivama moze se na mocan nacin uticati na korisnika da u dizajnu interfejsa veoma lako dodje do nekih zakljucaka, nekog shvatanja itd. Tu se sada dolazi do necega sto se zove selektivna i asocijativna percepcija. U selektivne promenljive spadaju sve osim oblika, dok u asocijativne spadaju sve osim oblika i vrednosti. Takodje, lepo bi bilo spomenuti i Gestalt teoriju. Ona se bazira na tome da covek veoma lako prepoznaje slicnost, blizinu, kontinualnost i zatvorenost. Da bi se obezbedilo poravnanje koristi se Grid, odnosno mreza. Treba se ici ka tome da se je u softveru uvek isto ili slicno poravnanje kako bi se korisnik manje-vise navikao na pozicije odredjenih elemenata. Na primer, ako je to poruka o gresci, onda napraviti tako da je "OK" dugme uvek u donjem desnom uglu. Ta organizacija moze biti untrasnja ili spoljasnja. Untrasnja ako je pitanje softvera, a spoljasnja ako platmorfma diktira pozicije elemenata.

Web stranice su vise isle ka tome da otklone manu GUI-a, a to je niska prenosivost. Web kao dizajnerski interakcioni prostor zato ima manje widgeta, ali mu je prenosivost nemerljiva. Zelja je bila da svaki browser mora da podrzi tu grupu widgeta cime je prenosivost manje-vise postala maksimalna. Data grupa je tako napravljena da je pomocu nje moguće napraviti maltene sve. Ako se napravi web aplikacija sa widgetima iz date grupe, svi na ovom svetu ce moci da vide te widgete i da ih koriste u okviru svog pretrazivaca. Medjutim, to nije bas dugo potrajalo. Razlog lezi u tome sto su ljudi poceli sve vise plug-in-ova da stavljaju zarad atraktivnosti, bolje interakcije svoga sajta. Problem sa plug-in-ovima jeste taj da ako ih korisnik ne poseduje, nece moci videti dati widget. Time je znacajno ugrozena prenosivost Web stranica. Home stranica svake web aplikacije mora imati 4 primarna elementa. To su identitet, koji definise gde smo stigli. Potom navigacija da dodjemo do svih grana sajta. Sadrzaj, u smislu slika, cudnog teksta koji ce naterati korisnika da udje u odredjenu stranicu sajta itd. Takodje, neophodno je i

postojanje alata kao što su search i directory. Web stranice trebaju biti adaptivne u smislu da se trebaju prilagoditi prikazu, pristupanju sa različitih uređaja. Adaptivnost se ne odnosi samo na prilagođavanje po veličinu, grafičkoj moci prikaza, već i u odnosu na okruženje u kojem će ono biti konzumirano.

Ako se recimo pristupa web sajtu iz automobila, onda je neophodno, pored adaptivnosti po veličini, izvršiti i adaptivnost u zavisnosti od okruženja, a to je automobil. U tom slučaju obezbediti, recimo, mogućnost search pomoću govora. Neophodno je obezbediti i selektivni prikaz. To znači da se korisniku, po njegovoj želji, prikazuje samo onaj sadržaj koji on želi. Važno je obezbediti i tekstualnu alternativu. Na primer, ako postoji video u kojem se nešto priča, nešto objašnjava, onda dati alternativu u vidu teksta za ljude koji možda ne čuju. Treba se voditi i računa o tome koju rezoluciju najčešće korisnici koriste, jer sa manjom rezolucijom ide i manji sadržaj. Važno je voditi računa i o browseru koji koristi. Na osnovu poznavanja rezolucije i browsera može se proračunati "safe area". To je prostor koji imamo na raspolaganju i kada korisnik prvi put otvori našu stranicu taj "safe area" koji mu se prikaže jeste ono čime ga odmah, prvo napadamo.

Mobilni uređaji predstavljaju takođe jedan od dizajnerskih prostora. Oni imaju svoj skup widgeta, koji je naravno podržan njihovim operativnim sistemom, i oni su takvi da su prilagođeni malim prikazima, niskoj potrošnji baterije itd. Widgeti su skromniji, ali mogu biti potencijalno bogatiji od GUI-a i Web-a što se tiče interakcionih uređaja. Na primer, ako se pojavi neki proizvođač softvera, koji je pritom izuzetno cjenjen, i napravi neki novi softver za moj telefon, a taj softver zahteva neki novi interakcioni uređaj, onda ću se ja, kao kreator telefona, potruditi da i ugradim zahtevani interakcioni uređaj. Na taj način se dobio još jedan interakcioni uređaj, samim tim i interakciona tehnika kojom će se moći opet dodatno upravljati i widgetima.

Ugradni sistemi su oni sistemi koji su ugrađeni u određenu masinu i postali su deo te masine. Korisnik koristi datu masinu preko datog ugradnog sistema, pa ti sistemi trebaju da obezbede samo taj deo posla koji ta masina radi. Uglavnom su ugrađene u neka brza tehnička postrojenja pa se zahteva da su izuzetno brzi i sigurni. Takođe, često se desava da data postrojenja zahtevaju posebne uređaje, pa ih dati ugradni sistemi, kojima se masina kontrolise, moraju podržati. Po tome su ugradni sistemi specifični. Što se tiče widgeta, nalaze se negde između Web-a i GUI-a. Poseban naglasak kod datih sistema jeste na prevenciji greske, alarmima, real-time radu i procenju standarda u izvodjenu softvera.

Sveprisutno racunarstvo se bazira na tome da nije više korisnik taj koji pokrene interakciju, nego sistem prati korisnika i kada se zaključi, iz njegovog ponasanja, da će mu određeni servis biti potreban, taj servis njemu bude i dat. Iz prethodno ispricanog se lako da zaključiti da više nema widgeta. Widgeti su eventualno ostali samo na nivou podešavanja sistema. Pitanje je da li se ovakvo racunarstvo može svrstati u dizajnerski interakcioni prostor, ali i u HCI uopšte.

Gordon Mur je još davne 1965. godine dao predviđanje po kome će se broj tranzistora na istoj površini procesora/cipa svakih 18 meseci udvostručiti. Dato predviđanje je još poznato i kao Murov zakon ("Moore's law"). Procesori su poceli toliko da napreduju da se već krajem 20. veka doslo u situaciju gde su počele da pristizu nove generacije procesora, a da prethodne u potpunosti nisu iskoriscene. Iz Murovog zakona je proistekao jedan drugi, Bakstonov. On priča o tome da ako svakih 18 meseci dobijamo sve jače i jače procesore, pa onda će i masine u koje su dati procesori ugrađeni početi pružati sve veću funkcionalnost. Pored Murovog i Bakstonovog zakona, postoji još jedan, Boziji. Boziji zakon priča o tome da se čovekove mogućnosti kroz godine ne menjaju. Možda izgledaju malo drugačije, malo su obrazovaniji, pismeniji, ali što se tiče mogućnosti, one su iste. Preklapanjem linije razvoja racunara (Murov i Bakstonov zakon) i linije čovekovih mogućnosti (Boziji zakon) dobijaju se dva perioda. Prvi period, do nekih 90 godina, u kome su ljudi bili moćniji od masine, u smislu broja funkcija koje pružaju i njihovih kompleksnosti. Međutim, posle 90 godina se preslo u period gde racunari mogu da rade mnogo

više funkcija od čoveka, a pritom su te funkcije izuzetno kompleksne. Za same kreatore interakcionih sistema, mnogo je lakši bio period pre 90-ih godina. Razlog leži u tome što su mogućnosti čoveka bile mnogo veće u odnosu na mašinu i bilo mu je mnogo lakše objasniti sve funkcionalnosti koje ona pruža. Posle 90-ih godina se došlo do toga da je lepeza funkcija, pritom i njihova kompleksnost, sve veća i veća, te ih je sve teže i teže objasniti i predstaviti čoveku. Prema tome došlo je do podela u razvoju tehničkih rešenja na **system centered design** (pre 90-ih) i **user centered design** (posle 90-ih). System centered design se bazirao na tome da je cilj pravljenje mašine/racunara/softvera, a korisnik je nadmoćniji te će lako shvatiti kako se koristi. User centered design se zasniva na tome da fokus nije samo na mašini, već i na korisniku. Za razliku od system centered design gde je mašina bila u fokusu, kod user centered design korisnik je centar.

User centered design se oslanja/ogleda u sledećim stvarima. Pre svega na inkluzivni razvoj. To znači da korisnik mora biti uključen u sve faze razvoja softvera/hardvera, čega god. Znači ne samo na početku, gde se prikupljaju podaci i zahtevi, i na kraju, prilikom testiranja, već tokom celog trajanja razvoja. Naravno, prisutnost korisnika je najvažnija na početku i kraju, ali je njegova prisutnost obavezna i tokom razvoja da bi se uvek obezbedio taj neki feedback projektantskom/razvojnom timu. Pritom, njegova prisutnost ne treba biti samo pasivna, u smislu da bude izvor informacija, već i aktivna. To znači da uvek treba da daje svoje mišljenje. Naravno, tu postoji određeni problem. Problem leži u tome što korisnik najčešće ne zna tehnologiju kojom se pravi taj softver/hardver, pa se postavlja pitanje na koji način da dobijamo informacije o našoj daljoj odluci. Zbog toga je uključeno nešto što se zove **prototip**. Koriscenje prototipa se zasniva na tome da se napravi neko pojednostavljeno rešenje, iz kojeg se izbaci sve što trenutno nije od interesa. To pojednostavljeno rešenje se potom može dati korisnicima na koriscenje, te se može čuti i njihovo mišljenje. User centered design jeste prva pragma koja je uključila prototip, kao mogućnost aktivnog učešća korisnika.

Stakeholders jeste termin koji je user center design ubacio u softversku praksu. User centered design je proširio pojam korisnika i ubacio stakeholderse. Stakeholdersi jesu osobe koje rade sa datim softverom, odnosno imaju bilo kakav kontakt/interes sa njim. Prema tome, ne postoje korisnici, već stakeholderi. To znači da prilikom razvoja softvera, on se razvija za sve stakeholderse, za sve grupe ljudi, za celo društvo, koje će imati interes od datog softvera. Prema tome, društvo je podaljeno u tri grupe. Grupe su primarni, sekundarni i tercijarni stakeholderi. Primarni stakeholderi su oni korisnici koji odgovaraju korisnicima iz system centered design-a. To su bukvalno oni korisnici koji direktno interaguju sa softverom, kliku po ekranu itd. Međutim, user centered design je sada ubacio stav: Nemoj kada praviti interfejs da na umu imaš samo ovu grupu korisnika, već imaju i ostale korisnike. Sekundarni korisnici, odnosno stakeholderi, su oni korisnici koji nisu u direktnoj interakciji sa softverom, ali preko određenih outputa/izlaza tog softvera oni stupaju u interakciju sa njim. Ako se uzme primer elektrovojdine, primarni stakeholderi jesu operateri koji sede za računarima i "pisu račune", a mi koji ih dobijamo smo sekundarni. Taj račun je došao kao rezultat rada tog softvera nad kojim su radili primarni stakeholderi. Prema tome, treba se uzeti u obzir i izgled tog izlaza. Međutim, postoji i treća grupa. Tercijarni stakeholderi su svi oni ostali ljudi koji imaju neke interese od datog softvera. U grupu može spadati direktor elektrovojdine (ukupan obračun), kolege koje održavaju softver (za njih neka dokumenta o radu softvera) itd. Stakeholdersi i inkluzivni razvoj, kroz koriscenje prototipa, su bili osnovi početnog user centered designa. Sa pojavom mobilnih uređaja i shvatanje user centered designa se proširilo, jer se sa njihovom pojavom razvoj softvera promenio. Prema tome, po user centered design, prilikom razvoja softvera, se mora voditi računa o tome ko će koristiti softver (stakeholdersi), koje će zadatke obavljati sa njima, ali uvedena je i treća stvar, to je kontekst upotrebe. Kontekst upotrebe se bazira na tome da će se softver prilagođavati situaciji u kojoj stakeholder rukuje sa njim. Ako radi u kancelariji, onda je to desktop rešenje, ako je mobilni telefon, onda je mobilno rešenje.

Projektovanje intreakcionih sistema se sastoji od nekoliko faza. Prva faza jeste **formiranje zahteva**. Formiranje zahteva se sastoji od kreiranja toga sta mi zelimo da uradimo. Sve ostale faze u razvoju softvera se oslanjaju na fazu formiranja zahteva. Greske koje nastanu ovde se posle samo povecavaju i povecavaju i sve ih je teze ispraviti. Da bi se na pravi nacin formirali zahteva neophodno je razumeti stakeholderse, njihove zahteve, ali i kontekst upotrebe. U ovoj fazi otkaljanje greske najmanje kosta. Formiranje zahteva je najbolje obaviti na sto vise nacina. Ono se u stvari bazira na jednoj petlji, jednom krugu tri aktivnosti. Te aktivnosti u stvari rade zajedno da bi se na kraju dobio jedan kompetan skup zahteva. Prva aktivnost jeste sakupljanje podataka o stakeholdersima, zadacima i kontekstu upotrebe. Potom analiza i interpretacija podataka. Posto prilikom sakupljanja podataka dodje do priliva informacija, neophodno ih je interpretirati. Kroz interpretaciju se vidi koji su to podaci isti, odnosno identicni. Kada se to odradi, prelazi se u analizu. Nakon analize, prelazi se u odredjivanje zahteva.

Nekoliko je kljucnih stvari kada je sakupljanje podataka u pitanju. Prvo treba da se definise cilj sakupljanja podataka, jer ako se bez cilja ide u sakupljanje, doci ce se do toga da na analizu, kao druge faze formiranja zahteva, stigne jedan ogroman talas podataka od kojih mnogi nece imati velikog znacaja za nas. Treba da se ostvari i dobar odnos sa korisnicima. Samo na taj nacin mogu da se izvuku prave informacije iz njih. Takodje, vazno je i trianglacija. Trianglacija se odnosi na to da se koriste razlicite tehnike prikupljanja nad razlicitim korisnicima i u razlicito vreme. Moze se desiti da kod odredjenih korisnika mi, kao sakupljaci podataka, ne prodjemo bas najbolje. Zato je nekad vazno sprovesti pilot studije koje ce omoguciti korisnici da vidi na koji nacin ce se vrsiti prikupljanje podataka. Pilot studije su dobre i za nas kako bi nam dale uvid da li ce data tehnika prikupljanja podataka za te ljude u datom trenutku proci na nacin koji smo planirali. Postoje razliciti nacini na koje se mogu beleziti podaci. Najbolje resenje jeste njihovo kombinovanje. Nacini su sledeci: pisanjem, audio, video i kompjuterski logging. Pisanje je najstarija tehnika, pritom je i izuzetno jeftina, ali je veoma zamorna, kako za pisanje, tako i za kasnije citanje. Audio i video cesto ide u paru i predstavlja izuzetno dobro resenje, ali se nedostatak oglada u tome sto pojedine situacije koje se jednostavnu u tom trenutku iz nekog razloga nisu desile ce izostati, a i korisnici mogu da pocnu da glume. Kod pisanog nacina belezenja podataka, tog izostavljanja nema. Kompjuterski logging se bazira na tome da kompjuter automatski prikuplja podatke tokom kretanja korisnika kroz softver. Taj softver moze biti prototip ili starija verzija koja ce nam sluziti kao izvor podataka za razvoj nove. Podaci se mogu prikupiti na razlicite nacine, odnosno putem razlicitih tehnika. Te tehnike ce biti predstavljene u nastavku.

Prva tehnika jeste prikupljanje podataka putem **anketa**. Ankete su skup pitanja i ponudjenih odgovoru. Na osnovu izbora odgovora od strane korisnika, mi kao sakupljaci podataka donosimo odredjene zakljucke. Najbolja pitanja su ona koja kao ponudjene odgovore imaju samo da i ne. Korisnik takva pitanja vrlo brzo shvata i jos brze odgovara na njih. Takodje, obrada tako definisanih anketa ide veoma brzo. Medjutim, prethodno opisane ankete su veoma retke. Cesto se desava da pitanja imaju vise odgovora. Tada se mora voditi racuna o tome da pitanja u okviru sebe nemaju vise potpitanja, kao i to da odgovori budu jasno definisa i medjusobno razliciti. Ne sme se korisnik dovesti u situaciju da vaga izmedju dva odgovora da osnovu njihovog opisa. Ovakve zatvorene ankete, odnosno one u kojima postoje ponudjeni odgovori, daju konkretne podatke, tacnije ne postoji nista izmedju. Cesto se desava da su pitanja takva da nije moguće jasno definisani odgovore koji ce biti ponudjeni. U datim situacijama se korisniku ostavlja mogucnost da na linijama, ostavljenim ispod pitanja, napise odgovor. To su takozvana otvorena pitanja. Ona su dobra jer korisnik tacno moze da napise svoje misljenje o nekoj odredjenoj stvari. Nevolja se oglada u tome sto tada analiza postaje izuzetno teska. Teska u smislu da treba procitati sve te odgovore od svih tih ljudi, a i cesto se desava da su odgovori negde izmedju. Cesto se u anketama postavljaju i kontrolna pitanja. To su pitanja koja pitaju vec pitano, ali na drugi nacin i sa drugim odgovorima. Time se proverava iskrenost korisnika. Kada se utvrdi da na vise kontrolnih pitanja dolazi do

nepoklapanja, takav anketni listić se odbacuje. Treba se istaci i to da je veoma vazno za validnost ankete da ona bude na dobrovoljnoj bazi. Na kraju, treba istaci da postoji dve vrste anketa, papirna i elektronska. Danas su cesce elektronske. Prednost elektronskih se ogleda u tome sto su jeftinije, ali i brze, jer se automatski vrši analiza prikupljenih podataka. Papirne takodje imaju neke prednosti. Prednost se ogleda u sigurnoj anonimnosti. Cesto se postavlja pitanje kada je to dobro koristiti anketu kao sredstvo za prikupljanje podataka. Dobro je onda kada znamo na koji način da postavimo pitanja i odgovore. To mozemo znati samo ako smo dobro upoznati sa oblasti za koju je data anketa vezana. Druga stvar koja utice na izbor jeste broj ljudi od kojih je potrebno prikupiti podatke. Ako je taj broj mali, onda je pitanje da li je treba sprovesti. Razlog lezi u tome sto onda postoje mnogo bolje tehnike. Medjutim, ako je broj ispitivanih osoba veliki, onda je anketa izuzetno dobra.

Druga tehnika za prikupljanje podataka jeste **intervju**. Ona se bazira na tome da osoba koja prikuplja podatke, kao i osoba koja ih daje, najcesce je to buduci stakeholder, sednu i pricaju. Izuzetno je efikasna tehnika jer ljudi mnogo vise vole da pricaju, nego da popunjavaju "dosadne" ankete. Intervju moze da se ostvari na razlicite nacine, licem u lice, telefonom, preko racunara itd. Najproduktivnije jeste upravo uzivo, licem u lice. Data tehnika nije dobra kada je potrebno ispitati veliki broj ljudi. Jednostavno nije moguće pricati sa tolikim brojem buducih stakeholdersa, pogotovo ako vreme igra vaznu ulogu. Intervju se sastoji od nekoliko delova. Prvi jeste "introduction". On služi da pripremi sagovornika, odnosno da pripremi teren. Nakon toga ide "main body". U datom delu se realizuje proces postavljanja pitanja i belezenja odgovora. Najcesce se to belezenje odgovora ostvaruje putem audia ili videa. Ta pitanja mogu biti nestruktuirana, struktuirana i semistrukturirana. Nestruktuirana pitanja su ona koja nastaju u hodu, tacnije ona koja sama proisteknu tokom price sa sagovornikom. Jednostavno receno, nisu ranije pripremljena. Struktuirana su ona koja su ranije pripremljena. Problem sa struktuiranim jeste taj sto ona nekada nisu dobro pripremljena, pa je potrebno ponovo odraditi intervju. Semistruktuirana jesu kombinacija prethodna dva. Najbolji način prikupljanja podataka, ali i najskuplji sto se tice vremena. Intervjuo ne trosimo samo nase vreme, vec i vreme osobe koja nam je sagovornik.

Veliko trošenje vremena je reseno putem **intervjua grupe**. Bazira se na tome da sada ne postoji samo jedan sagovornik od kojeg dobijamo podatke, vec citava grupa ljudi. Kada je intervju grupe u pitanju onda najcesce ne postoje neka struktuirana pitanja, vec se sve bazira na tome da se jednostavno postavi neko pitanje koje ce pogurati ostale sagovornike da medjusobno komuniciraju i raspravljaju. Sakupljaci podataka u datoj situaciji trebaju da sluze samo kao osobe koje ce zapisivati podatke dobijene iz tih razgovora, ali i kao koordinatori. Koordinatori u smislu da ukljuce svakog u razgovor a i prekinu mozda ljude koji "previse pricaju". Dobra stvar grupnog intervjua jeste taj sto vise podataka od vise ljudi dobijamo za krace vreme, kao i to sto sagovornici medjusobno cuju jedni druge pa mogu da se nadopunjuju. Na taj način se dobija jedna mnoga kompletnija slika nego kada je intervju sa jednom osobom u pitanju. Nedostatak je taj sto su to ipak ljudi, pa kada je veca grupa u pitanju mozda nece biti bas u potpunosti iskreni i otvoreni. Zato te grupe trebaju biti sacinjene maksimalno od 10 clanova. Medjutim, ni to nije garancija otvorenosti i iskrenosti sagovornika.

Sledece tehnike su **direktna** ili **indirektna opservacija**. Direktna opservacija se bazira na tome da se ode na radno mesto i direktno posmatraju osobe od interesa, dok se indirektna zasniva na tome da se ne odlazi na radno mesto vec se putem audio i/ili video uredjaja vrši posmatranje. Kod direktne opservacije prednost lezi u sto sam ja odmah na radnom mestu te istog trenutka kada mi nesto nije jasno mogu da pitam, trazim obrazlozenje. Nedostatak je taj sto sam ja, kao sakupljac podataka, ipak tamo prisutan, te mogu da izazovem nelagodnost, ali i da potencijalno smetam u obavljanju delatnosti. Takodje, moze to biti firma koja radi 24/7, pa ne mogu ja biti prisutan svo to vreme. To se moze resiti vecim brojem sakupljaca podataka, ali to onda nisu iste oci, nije isti ugao posmatranja. Za date situacije je bolja indirektna opservacija. Medjutim, indirektna opservacija ima mane koje se ogledaju u tome da

onda ne mogu biti postavljena pitanja radi dodatnog objasnjenja, ali i ugao kamere može biti takav da se nešto ne vidi, jednostavno propusti. Možda i najveća mana leži u tome što onda neko mora te silne snimke posle gledati. Mana i jedne i druge leži i u tome što su to ipak ljudi, te je gluma uvek prisutna.

Naredne tehnike čak ni ne uključuju buduće stakeholderse našeg softvera. Prve jeste [proučavanje dokumentacije](#). Na osnovu dokumentacije, koja se može citati kod kuće, u firmi, u kafiću, bilo gde, može se na jedan lep način shvatiti kako data firma/preduzeće funkcioniše. Naravno, da bi to bilo efikasno, dokumentacija mora biti napisana na odgovarajući način. Data tehnika je jako dobra ako prethodno nismo upoznati sa delatnošću kojom se ta firma bavi. Prvo se putem dokumentacije upoznamo sa firmom, shvatimo na koji način funkcioniše, a posle se pristupa nekim drugim tehnikama, kao što je recimo intervju, kako bi se dobili još detaljniji podaci. Najveći problem date tehnike leži u tome što tu obično ima jako puno dokumentacije, a i može se desiti da opet ne shvatimo na pravi način funkcionisanje preduzeća. Takođe, ne zahteva oduzimanje vremena stakeholderima. Druga tehnika koja ne uključuje stakeholderse jeste [proučavanje sličnih proizvoda](#). Jednostavno na osnovu već postojećih proizvoda iste namene možemo sakupiti dosta korisnih podataka.

Nakon što se odradi sakupljanje podataka, prelazi se u proces interpretacije istih. U procesu interpretacije se gleda da li određeni podaci imaju isto značenje, samo su na drugačiji način iskazani. Interpretacija služi kao neki filter pre prelaska u proces analize prikupljenih podataka.

Posle uspešne interpretacije se prelazi u obradu dobijenih podataka, odnosno u proces definisanja toga šta korisnici žele. Postoje dve vrste analize, kvantitativna i kvalitativna. [Kvantitativna analiza](#) predstavlja dobijanje brojeva, vrednosti, procenata, frekvencije pojavljivanja na osnovu obrade podataka. Može se reći da kvantitativna analiza predstavlja statističku obradu. [Kvalitativna analiza](#) se bazira na tome da se iz mnoštva grubih podataka izvuku najvažnije informacije, odnosno podaci od interesa, određeni transkripti.

Uspešna analiza nas odvodi i do poslednje faze pri kreiranju zahteva, a to je određivanje, definisanje zahteva. Postoji nekoliko vrsta zahteva koji trebaju biti definisati. Prvi su [arhitektonski zahtevi](#). Predstavljaju zahteve koji proistiku iz arhitekture sistema za koji pravimo softver. Na primer, ako se pravi softver za neku banku, onda taj softver treba da podrži i da se pridržava svih bezbednosti mehanizama koji proizilaze iz arhitekture date banke. Sledeći su [funkcionalni zahtevi](#). To su svi oni koji proistiku iz definisanja zadataka koje će dati softver obavljati. Potom imamo i [nefunkcionalne zahteve](#). U njih spadaju svi ostali zahtevi. Na kraju, treba spomenuti i [zahteve ograničenja](#). U njih spadaju sva ona ograničenja koja su jako bitna. Posebno ako se radi o softveru koji je jako opasan, kritičan.

Spoznavanje korisnika prilikom razvoja softvera je veoma bitno, jer ako ne znamo korisnike nije moguće ni napraviti softver maksimalne upotrebljivosti. Pored onih osnovnih karakteristika korisnika, kao što su starost, obrazovanje, kulturno nasleđe itd., potrebno je spoznati i određene specifične karakteristike. Te specifične karakteristike mogu biti daltonizam, autizam, invaliditet itd. Da bismo spoznali sve korisnike i dobili podatke o njima mogu se koristiti neke od prethodno opisanih metoda za sakupljanje podataka. Međutim, šta raditi ako naš softver treba da bude globalan. U pomoć su nam pristigli psiholozi. Oni su nam omogućili, odnosno objasnili [prototipiziranje korisnika](#). Prototipiziranje korisnika se bazira na tome da se prave prototipovi korisnika, poznatiji kao [personas](#). Personas, kao prototipovi budućih stakeholdera, su promovisani od Alana Kupera. [Personasi](#) su karakteristični predstavnici većih grupa korisnika, gde se onda kroz te predstavnike gledaju zahtevi korisnika, odnosno spoznaju korisnici na pravi način. Softver će biti dobar onoliko koliko su personasi tačni. Drugi način sa spoznavanje korisnika jeste kada sebe stavimo u "njihovu kožu". Dati način se koristi kada ni sami nismo sigurni ka čemu idemo, odnosno kada želimo da napravimo nešto novo. Primer jeste razvoj mobilnih

uredjaja od strane Džef Havkinsa. On se zalagao za razvoj malih uredjaja koji neće pružiti mnogo, ali će obezbediti bas ono što treba.

Kada smo upoznali korisnike, onda trebamo da upoznamo i njihove zadatke, odnosno šta oni to hoće da rade sa softverom. Prvo treba definisati **cilj/ciljeve**, tačnije šta on hoće da postigne prilikom rada sa softverom. Potom koje **zadatke** treba da obavi da bi ispunio cilj, gde svaki od tih zadataka ima određene **akcije**. Implementacija softvera se bazira na preslikavanje datih akcija u funkcije softvera. Pozivanjem akcija se ostvaruju različiti zadaci, a na kraju i sam cilj. Problem je kako doći do tih zadataka, kako ih opisati. Za to postoje različite tehnike. Postoje dve grupe notacija, tehnika za zapisivanje zadataka. Jedna grupa notacija, tehnika za zapisivanje zadataka koje nas softver treba da ispuni jeste **How to Do it**. Ta grupa tehnika opisuje samo šta treba da se radi, šta treba da se obezbedi korisniku da uradi sa našim softverom. Druga grupa tehnika jeste **kognitivna analiza** koja pored How to Do it uvlači i šta se korisniku desava u glavi da bi taj How to Do it izasao sa rezultatom.

Kada smo upoznali korisnike, onda trebamo da upoznamo i njihove zadatke, odnosno šta oni to hoće da rade sa softverom. Prvo treba definisati **cilj/ciljeve**, tačnije šta on hoće da postigne prilikom rada sa softverom. Nakon toga, treba definisati **zadatke** koje treba obaviti da bi se ispunio neki cilj. Ti zadaci mogu da se obavljaju u različitim sekvencama ili paralelama, različitim putanjama, gde se do svakog cilja može stići različitim putanjama. Treba se voditi i računa o tome da pojedini zadaci mogu biti izuzetno slični (pojavljivanje istih ili sličnih zadataka) u okviru različitih ciljeva. Jednom rečju, dati zadaci su frekventni. U datim slučajevima treba to napraviti kao jedan dijalog koji će se pojavljivati prilikom ostvarivanja različitih zadataka. Prilikom kreiranja interfejsa, data frekventnost određenih zadataka ili akcija je veoma važna zbog postavljanja na odgovarajuće mesto u okviru interfejsa. Nije potrebno ponovo praviti! Takođe, treba se voditi i računa o tome da li je dati zadatak kritičan, da li zahteva samostalan ili grupni rad itd. Svaki od tih zadataka treba podeliti u određene **akcije**. Implementacija softvera se bazira na preslikavanje datih akcija u funkcije softvera. Pozivanjem akcija se ostvaruju različiti zadaci, a na kraju i sam cilj. Problem je kako doći do tih zadataka, kako ih opisati. Za to postoje različite tehnike. Postoje dve grupe notacija, tehnika za zapisivanje, predstavljanje zadataka. Jedna grupa notacija, tehnika za zapisivanje zadataka koje nas softver treba da ispuni jeste **How to Do it**. Tehnike koje pripadaju datoj grupi opisuju samo koje akcije postoje u okviru koji zadataci i ka kojim ciljevima vode. Druga grupa tehnika se zasniva na **kognitivnoj analizi** koja pored How to Do it uvlači i šta se korisniku desava u glavi, šta mora da zna, koje veštine ima da bi taj How to Do it izasao sa rezultatom. Data grupa tehnika je izuzetno važna za HCI, jer objašnjava ponašanje korisnika. U nastavku će biti objašnjeno po 3 tehnike iz svake grupe.

Prva tehnika u okviru grupe tehnika "How to do it" jeste **scenariji**. Tehnika je preuzeta iz kolaga sa dramaturgije. Bazira se na tome da nam korisnik napiše ili ispriča na koji način nešto radi ili na koji način želi nešto da uradi. Scenarij je dobar jer svako može da ga napravi i svako može da ga razume. Problem kod scenarija jeste taj što se priča i piše živim jezikom. Živi jezik je po prilici dvosmislen tako da mnoge stvari mogu biti ili izostavljene ili definisane na različite načine. Često se desava da čovek prilikom te priče ili pisanja preskочи akcije koje se ne desavaju svaki dan.

Sledeća tehnika u okviru iste grupe jeste korišćenje **use case-ova**. Bazira se na tome da se definiše jedna tabela gde se u jednom redu navodi šta radi korisnik, a u redu pored šta radi sistem kao odgovor na tu korisnikovu akciju. Vrlo je dobra tehnika za definisanje, beleženje zadataka jer omogućava laku podelu posla između kreatora interfejsa i kreatora softvera.

Naredna tehnika je unapređenje use case-ova i pravljenje **essential use case-ova**. U datoj tehnici se takođe koriste use case-ovi, ali se oni oslobađaju svih tehnoloških zavisnosti. To omogućava da se dati

use case-ovi koriste i za novi sistem, jer je prilikom njihovog kreiranja izbaceno sve što je, sa stanovista tehnologije, imao onaj stari. Nije vazno kako obavlja, vec sta obavlja. Tehnologija se nekad i ovde ubacuju ako je vazna radi interakcije sa drugim sistemima koji se nalaze u okruzenju. Nacin na koji ce se nesto obavljati ostavlja se za fazu implementacije.

Svi prethodni metodi su desinisali, opisivali samo sta treba da se radi oslanjajuci se na covekovu stranu i stranu masine. Medjutim, tehnike koje se baziraju na kognitivnoj analizi, pored prethodno recenog objasnjavaju i to sta se desava u covekoj glavi, na koji nacin od razmislja prilikom rada sa softverom. Jedna od takvih tehnika jeste i **eXtended User Action Notation (XUAN)**. Prvo je bio samo UAN, a kasnije je dodato i to X. Slicno je use case-vima. Opet postoje dve strane, dve kolone, ali se svaka od njih opet deli na dva dela. Ta dva dodatna dela su vidljiva i nevidljiva akcija, odnosno vidljiva i unutrasnja akcija. Vidljive akcije korisnika su one koje se vide (klik, pomeranje ruke itd.), a unutrasnje akcije su one prave kognitivne, tacnije sta se desava u covekovo glavi. S druge strane i kompjuter ima dve kolone. Opet vidljive i nevidljive akcije. Vidljive su one koje se prikazuju na ekranu ("feedback"), dok su nevidljive one koje se desavaju u kodu softvera. Posle je ovo prvobitno shvatanje, tacnije ovaj UAN prosiren sa X (extended) koje oznacava stanje interfejsa. Stanje interfejsa sluzi da oslika stanje sistema koje je izazvano odredjenom akcijom korisnika. Definisanjem stanja interfejsa se dolazi do toga da se onemoguci, presretne mogucnost pojave neke nekonzistentnosti. Time se omogucava i to da se definise na koji nacin ce widgeti da se ponasaju za odredjeno stanje sistema.

Dijagrami toka interfejsa jesu sledeca tehnika za predstavljanje, definisanje, zapisivanje zadataka korisnika. Dijagrami su procvetali sa pojavom mobilnih telefona i bankomata. U datom dijagramu postoje stanja, koja oznacaju stanje interfejsa. Pod stanjem interfejsa se misli na to sta ima na interfejsa i u kom obliku, misli se na izgled interfejsa. Naravno putem dijagrama su definisani i ti prelazi iz jednog stanja interfejsa u drugo, koji proisticu kao rezultat delovanja korisnika. U okviru dijagrama je definisano i to sta treba da korisnik uradi kako bi doslo do prelaska iz jednog stanja u drugo. Pogotovo se probio sa pojavom bankomata i velikim brojem ostavljenih kartica. Dijagram toka interfejsa je veoma koristan jel se moze vrlo brzo utvrditi na koji nacin covek razmislja prilikom interakcije sa softverom.

Poslednja tehnika nam dolazi iz Italije. U pitanju je **ConcurTaskTrees**. Sluzio je kao osnova za softver koji vrsi zemaljsku kontrolu leta milanskog aerodroma. Bazira se na tome da se zadaci predstave u obliku jednog stabla gde je moguće njihovo konkurentno izvršavanje.

Kada je u pitanju balansiranje izmedju automatizacije i korisnikove kontrole treba istaci postojanje dva trougla. Na pocetku je covek bio taj koji je sve radio, dok je masina samo malo pripomagala ili cak nista nije radila, jer nije ni postojala. S prolaskom vremena, covek je razvijao sve bolje i jace masine, tako je on poceo sve manje da radi, a masina sve vise umesto njega. Sada se postavlja pitanje da li treba da mi ne radimo nista, a masine sve? Odgovor je jednostavan i on glasi ne. Treba se doci do toga da masine rade veliki deo posla, ali da nikad se ne predje ta granica da masine rade sve, a mi nista. Razlog lezi u tome sto covek treba da bude taj koji ce dati dozvolu masini da uradi nesto. To moze otici toliko daleko da masina bukvalno sve odradi, a covek samo pritisne dugme da to potvrdi. Medjutim, sama ta potvrda je vazna jer se time sve stavlja pod covekovu kontrolu. Naravno, ni ovde se ne treba preterivati. Odredjene akcije koje nisu "kriticne" i koje bi svakako covek potvrdio treba ostaviti na masini i da pripremi i da pokrene.

Tokom razvoja softvera je vrlo vazno koriscenje prototipova, kako bi upravo tokom njegovog razvoja dobili misljenje korisnika od razvijanom softveru. U razvoju sofvera, sto se tice HCI, postoje 3 vrste prototipova.

Prvi su **low fidelity prototipovi**. To su prototipovi koji su vrlo niske verodostojnosti. Ne lice u mnogome na ono kako ce izgledati sistem. Primenuju se u prvim fazama razvoja softvera. Sluze samo kao nagovestaj korisniku kako ce otprilike izgledati softver. Insistira se na sto manje detalja i ono sto se predstavi preko datog prototipa jesu samo one glavne stvari koje ce dati interfejsa pruzati. Davanje low fidelity prototipova korisnicima i njihove primedbe resavaju zaista one stvari koje su najopasnije, koje su najocigledije. To su uglavnom izuzetno objektivne primedbe. Ne bi se dobro zavrсило ukoliko kod high fidelity prototipova se potkrade neka objektivna primedba. Na primer, da smo zaboraviti neki citav zadatak da se uradi.

Sledeci su **medium fidelity prototipovi**. To su u stvari low fidelity prototipovi u koje su ukljuceni vise dizajnerskih elemenata. Vec se pocinje pricati o velicini fonta, bojama, stilu itd. Medjutim, pocinje se pricati i o toku interakcije. Dok su low fidelity prototipovi bili ograniceni na "look", odnosno na to kako ce izgledati, medium unose i neko njegovo ponasanje. Ovde vec pocinju subjektivne primedbe korisnika.

Poslednji prototipovi jesu **high fidelity prototipovi**. Veoma se verodostoji. Veoma nalikuju krajnjem proizvodu. To znaci da oni iza sebe moraju imati i funkciju. Razlika izmedju high fidelity prototipova jesu male sitnice. Ovde je najveći procenat subjektivnih primedbi.

Pomocu cula covek prihvata informacije iz okoline, potom ih obradjuje i reaguje na to sto je primio. Na nama je da proucimo cula coveka i iskoristimo to znanje u cilju pravljenja softver koji ce plasirati informacije na onaj nacin na koji mi zelimo da ih covek primi. Primarno culo za prihvatanje i obradu informacija jeste culo vida. Sledeca vazno culo jeste culo sluha koje nas upozorava i cuva. Takodje, treba spomenuti i culo dodira koje je vazno jer omogucava direktnu interakciju sa racunarima. Ostala cula koje covek poseduje nisu bitna sa stanovista HCI kao naucne oblasti.

Oko radi na sledeci nacin. Kroz socivo prolazi kontrolisana svetlost i pada na mreznjacu. Funkciju kontrolisanja prolaska svetlosti obavlja zenica. Slika je centrirana na poseban deo mreznjace koji se je jedan vid udubljenja i naziva se zuta mrlja. Sastav mreznjace cine cepici i cilindri/stapici. I cepici i cilindri predstavljaju odredjenu vrstu nervnih zavrsetaka. Prema tome, postoje dve klase nervnih zavrsetaka samim tim i dve uloge. Stapici, odnosno cilindri, su zaduzeni da primaju svetlo i reaguje na kolicinu svetlosti koju su primili. Za razliku od njih, cepici, kojih ima tri vrste (oni koji reaguju na crvenu, zelenu i plavu svetlost), sluze da definisu boju koja u sebi ima onoliko svetlosti koliko kazu stapici/cilindri. Ti nervni zavrseci su tako isprepletani i uvcu se ka sredistu oka i kreiraju opticki nerv. U sredini tog optickog nerva se nalazi slepa mrlja. Onaj deo slike koji pada na slepu mrlju mi ne vidimo. Razlog lezi u tome jer je vec tu kreiran zivac i nema nerava koji bi primili svetlost ili boju. Oko zute mrlje ime vise cepica, a manje cilindra. Odaljavanjem dolazi do sve manjeg broja cepica i sve veceg broja stapica. Najbolje boju vidimo oko zute mrlje, a sto vise idemo ka periferiji tada smo manje osetilji na boje, a mnogo vise na svetlo. Covek je 20 puta osetljiviji na svetlost nego na boju. To znaci da ako se prezentuju neke slike i ako se zeli postici da on uhvati svaki detalj na toj slici onda je bolje da ta slika bude crno bela. Razlog lezi u tome sto su boje ono sto privlaci paznju pa ce biti uvek za tu namenu iskorisceni cepici kojih ima manje i koji nece moci da "renderuju" na pravi nacin te sitne razlike u boji. Ako sliku zasnivamo samo na svetlosti, tada ce se ukljuciti stapici, kojih ima vise, i koji ce to moci da obrade na pravi nacin. Kada je u pitanju broj cepica i broj stapica i nacin na koji covek rezunuje boje i svetlost, to je HCI struka na vrlo dobar nacin iskoristila. Sve detalje koje je potrebno procitati, svaki broj, procenat, znak ce biti smestani u centar vidnog polja. Sve ostalo sto nije bitno ne bi bilo dobro da se izbacе u centar vidnog polja kao neka poruka, jer ces prekinuti dok radimo nesto sa softverom. Takve stvari, kao sto je recimo obavestjenje, najbolje prikazati u rub vidnog polja i obicno se prikazuje nekom malom animacijom. Svrha animacije je u tome da se pomocu nje izvrši promena svetla. Samim tim se garantuje da ce korisnik to приметiti, ali ako mu je dalje potrebna paznja za onim sto je prethodno radio, to mu nece smetati. Imamo vise primaoca

(stapica) crvenog svetla, nego zelenog i plavog. U tome lezi razlog sto sto veoma osteljivi na crvenu. Ako radimo za decu, tu treba gurnuti sto vise crvene boje, jer ce oni to sigurno videti. Covek gleda **centricnost**, njegov vid je **centrican**. Za nas progremere je vazno da razumemo nesto sto se zove "eye path". Ono kaze da covek trza oko i hvala detalje, pravi slike. Nakon sto to odradi, onda se koncetrisemo samo na promene. Radi provere centricnosti covekovog gledanja, sproveli su test nad ljudima. Taj test se bazirao na tome da su oni gledali Nefretiti (egipatska carica), a naucnici su putem brzih kamera vrsili pracenje pokreta oka. Eye path, pokretanje oka, se bazira na kretanju od centra, potom hvatanju velikih slika, onda velike naslove i neke elemente koji su mu pokupili paznju. Napravljene su citave nauke koje se baziraju na eye path-u koje omogucavaju da proizvođači interfejsa mogu da navedu korisnika tamo gde treba i nacin koji oni ze. Ne treba se mnogo oslanjati na boju zbog daltonista. Sa koje udaljenosti treba gledati prezentacije? Ako su 3D onda sto veci ekrani i sto blize sto nam omogucava da ne vidimo granice i da se stvori stvarno utisak kao da je 3D. Medjutim, da bi gledali blizu tehnologija ne sme da steti, takodje i broj piksela mora biti veci. Sto je veka rezolucija potrebno je biti sto dalje. Kako covek gleda 3D? Svako oko ima svoju sliku, gde ih onda mozak prima i od njih pravi 1 sliku koju stavlja ispred sebe. Postoje razlicite 3D tehnologije.

Culo sluha nas cuva. Omogucava nam da cujemo zvuk ispred nas, tada slusamo pomocu usiju, ali postoji mogucnost i da cujemo iza nas, onda slusamo preko usnih kostiju. Usne skoljke su napravljene tako da prikupljaju zvucne signale koji dolaze s polja. A sta mi to slucamo? Slusm zvuk. Zvuk je vibracija/promena pritiska medija u kojem se glava nalazi. Na koji nacin uho radi? Ono je napravljeno tako da primi promenu pritiska vazduha, usmerava ga u usni kanal. Usni kanal ce preneti te promene pritiska na bubnu opnu. Ona ce poceti da se pomera prema unutra ako je veci pritisak nego kod nas u glavi, odnosno prema napolje ako je nizi pritisak nego u nasem unutrasnjem uhu. Cekic, nakovanj i uzengija ce prenositi taj pokret koji napravi bubna opna i pocevati ga cak 33 puta. Tako da ce puz, do kojeg prethodna tri prenesu vibracije i u kome se nalazi jedna gusta tecnost i u okviru kojeg se nalaze dlacice (nervni zavrseci) kako nakovanj pumpa pritisak, vodica pocinje da luduje, mrda nervne zavrsetke, i to je nadrazaj koji mi cujemo kao zvuk. Majka priroda nas je sacuvala od velikih zvukova na sledeci nacin. Taj nacin se bazira na tome da se oko cekica, nakovanja i uzengije nalaze misici koji se pritezu pri vecim jacinama zvuka. Tada pojacanje nije 33 puta. Na taj nacin cuvaju unutrasnje uho od prevelikog pritiska. Mozak pritom dobija informaciju koliko su se oni pritegli, i onda dobijamo osecaj koliko je zvuk jak. Ako se bilo duze u nekom prostoru gde je zvuk glasan, ti misici mogu ostati zategnuti. Oni ce postepeno poceti da se opustaju. Ako mi nase misice stalno izlazemo glasnom zvuku, oni ce zaboraviti da se opuste. Ako ostanu zgrceni, oni vise nece vise pocevati 33 puta. Posledica toga jeste gluvoca. Promena pritiska, ako je promena pritiska velika, to zovemo amplitudom, mi to tumacimo kao jacina zvuka. Brze ili sporije promene zvuka zovemo visina. Ako je visa frekvencija, kazemo da je zvuk visok, ako je niza onda je dublji. Na tumacenje zvuka, pored visine i jacine, utice jos nesto. To su harmonici. Predstavljaju boje zvuka, odnosno umnoske osnovne frekvencije. To su razlicite grbe, lakovi itd. Fletcher-Munson psiho-akusticne krive su izuzetno bitne za nas kao kreatore interakcionih racunarskih sistema. One su nastale tako sto su ljudi stavljeni u gluvu sobu. Soba koja je tako dizajnirana da nece davati harmonike zvuku. To znaci da ce se u sobi cuti samo ono sto emituje zvucnik. U jednom trenutku im puste zvuk jedne frekvencije i jednom jacinom. Potom prestanu emitovati taj signal i kazu im sada cete imati jedan za drugim po 10 razlicitih frekvencija, svaka od njih ce biti prvo tiha pa ce se polako pojacavati. Vas posao je da pritisnete taster kada vam se ucini da je dati zvuk iste jacine kao onaj prvi koji ste culi. Test je uveo revoluciju u shvatanju na koji nacin covek slusa. Test je pokazao da covek najbolje cuje na frekvenciji od 1 do 4 kHz. Razlog lezi u tome sto pricamo tim frekvencijama. Dok pricamo, generisemo zvukove te visine, te smo namestili da nam je slusni aparat najosetljiviji na te frekvencije. Jedinica za zvuk jeste decibal. Covekovo uho je selektivno. Smatra se da od ukupnog zvuka do covekovog uha dodje samo 25% ukupnih informacija. Sav nas mehanizam slusanja prouzrokuje je da se zvuk koji slusamo podeli u 25 podopsega gde su opsezi na nizim frekvencijama jako mali, par stotina Hz, dok je kod visih frekvencija ta razlika i do

nekoliko kHz. Razlog leži u tome što su nize frekvencije možemo bolje odabrati opseg i to bolje slusamo, što su više frekvencije slabije čujemo pa su i veći opsezi. Svaki opseg dodje po jedan predstavnik našeg mozga. Znači svih 20000 Hz koliko mi čujemo, 20000 frekvencija se uzorkuje na 25 vrednosti koje su najjače po amplitudi. Postoje imamo dva uha, kako da znamo sa koje strane dolazi zvuk? Jednostavno, jedno uho će dobiti pre drugog. To je interauralTimeDifference (ITD). Ako je ta razlika manja od 50 milisekundi, naš mozak će zaključiti sa koje strane dolazi zvuk. Ako je veća od 50 milisekundi, naš mozak će registrovati kao da dolazi sa 2 zvučna izvora. Osim ITD, ima i razlika u amplitudi. Ono uho koje je bliže izvoru će glasnije čuti, jer zvuk udara u glavu pa se amplituda smanjuje.

Čulo dodira je koncentrisano u čovekovoj koži. Najkasnije ga dobijamo, a ujedno ga i prvog gubimo. Imamo dva osećaja koja mogu da se registruju putem čula dodira. Prvi je osećaj pritiska, a drugi je osećaj vibracija. Može se reći osećaj, a može se reći i detekcija. Putem prstiju se najčešće ostvaruje detekcija vibracija. To se ostvaruje tako što prstima vršimo prevlačenje po površini i tom prilikom nam nabori na jagodicama vibriraju. Što oni finije vibriraju, to je površina gladja, što oni manje vibriraju (manja frekvencija), to je površina grublja. Detekcija pritiska se ostvaruje putem stiska. Prvi je haptički, a drugi taktilni.

Na koji način čovek vrši obradu informacije, odnosno na koji način čovek reaguje na događaj. Prvo prima nadražaja okoline putem čula. Potom, postoje promenu pritiska slusamo, elektromagnetne signale gledamo itd, vrši prevodjenje, kodiranje svih tih nadražaja u bioelektrične signale koji se putem živaca prenose do mozga. Kada dodje bioelektrični signal u glavu, vrši se komparacija da se utvrdi o čemu je reč. Ako je putem komparacije nastala neka naša reakcija, onda ćemo formirati šta trebamo da uradimo i onda mozak, opet putem živaca, naredjuje da se neki misici pokrenu, urade neku akciju, i time uticemo na okolinu.

Prethodno opisano predstavlja ugao automata. Međutim, medicinari su ga napali i rekli da bez memorije i pažnje, data komparacija ne bi bila moguća.

Sa stanovišta HCI, odnosno našeg tehničara, proces obrade informacije čoveka ide na sledeći način. Prvo čovek prima različite nadražaja okoline koji dolaze do različitih čula. Svako čulo ima svoju memoriju koja se zove senzorska memorija (baferi). Desno oko ima svoj bafer, levo oko ima svoj bafer. Desno uho ima svoj bafer, levo uho ima svoj bafer itd. U bafere stalno pristizuje informacije. Međutim, mi ne možemo reagovati i obradivati sve informacije. Zato je jako bitna pažnja. Pažnja čoveka treba da one informacije koje su u tom trenutku interesantne pokupimo iz bafera i obradimo. Ostale se odbacuju. U HCI je pažnja bitna da bi te informacije koje se prikazuju u okviru našeg softvera i koje su važne on sigurno vidi i obradi, tačnije da ih ne propusti. Nakon toga informacije koje su prošle "filter" pažnje, dolaze do radne memorije. U datoj memoriji ih čovek obradjuje. Pri toj obradi može da obradjuje samo te informacije koje su došle od čula, a može i da traži informacije iz trajne memorije. Takođe, nekada je potrebno izvršiti ponavljanje obrade neke informacije u radnoj memoriji, radi boljeg razumevanja i pravog memorisanja u trajnu memoriju. Naravno, u radnoj memoriji može da se vrši i odbacivanje određenih informacija koje onda budu zaboravljene. Kada je u pitanju trajna memorija, ona informacije čuva trajno i to na dva načina, odnosno dve strane. Prva je proceduralno i to su veštine (pevanje, plivanje, sviranje itd.). Druga strana jeste deklarativna koja može biti semantička i epizodna. Deklarativno semantičko pamćenje se bazira na pamćenju značenja i znanja, a epizodno na događajima, vremenima i mestima.

Senzorska memorija se može najlakše opisati kao round-robin memorija, u koju pristizuje informacije sve vreme i kada se ona napuni do kraja, jednostavno dolazi do gazenja onih prvih koji su pristigli. Informacije koje prođu "filter" pažnje u okviru senzorske memorije odlaze dalje ka radnoj memoriji.

Radna memorija delimično duže čuva informacije nego senzorska. Smatra se da je to negde oko 0.2 sekunde. Takođe, važno je istaći i to da se u radnoj memoriji ne moraju obradivati samo one informacije koje pristizu iz senzorske, već mogu i one koje se isčitaju iz trajne memorije. Smatra se da je količina informacija koje mogu istovremeno da se obradjuju u okviru ove memorije otprilike 7 plus/minus 2.

Poslednji vid memorije jeste trajna memorija. Ona služi za trajno skladištenje informacija. Neki ljudi tvrde da sve informacije koje se uskladište u ovu memoriju u njoj trajno i ostaju. Postoje dve vrste date memorije, to su epizodna trajna memorija i semantička. Epizodna, kao i senzorska, predstavlja neki vid round-robin memorije samo duže. U nju se smestaju različiti događaji, mesta, iskustva itd. Semantička trajna memorija služi za skladištenje činjenica, sustina, fakta itd. Da bi nešto otislo u semantičku memoriju i tamo se sačuvalo potrebno je da se prave različite stvari, različite strukture. Prva takva stvar jeste semantička mreža. To je najčesni način za memorisanje u semantičku memoriju. Bazira se na tome da se pamćenje bazira na shvatanju veza koje postoje po bilo kakvim elementima. Drugi način za skladištenje u semantičku mrežu jeste pomoću okvira i slotova. Zasniva se na tome da za svaki element koji je definisan jednim okvirom definisemo slotove koji ga opisuju. Ti slotovi jesu glavne osobine datog elementa, kao i ono što ga odvaja od drugih okvira. Tu su još i skripti, i IF THEN pravila.

Postoji 4 tipa pažnje. Fokusirana pažnja predstavlja praćenje jednog događaja, jedne stvari iz grupe ostalih. Deljena pažnja jeste ona koja omogućavanja praćenje više događaja. Dobrovoljna jeste ona koja se zasniva na volji, interesovanju. Poslednja je nehotična gde najmanji događaj može da preuzme pažnju.

Postoji nekoliko načina na koje čovek vrši rezonovanje stvari. Prvi način rezonovanja jeste induktivno. Bazira se na generalizaciji. Primer jeste da znamo da slon ima surlu, pa kada nam neko spomene slona onda ćemo znati da svi slonovi imaju surlu, iako nismo videli sve slonove. Deduktivno rezonovanje se bazira na premisama, odnosno zaključivanju. Primer, "ako pada kiša, tlo nije suvo". Abduktivno se bazira na tome da kada nešto doživimo, onda smatramo da će to uvek biti tako.

Takođe, postoje tri teorije koje kažu na koji način rešavamo probleme.

Gestalt teorija kaže da čovek rešava probleme na dva načina, reproduktivno i produktivno. Reproductivno se bazira na rešavanju problema putem nečega što smo čuli, što smo naučili, što smo videli, neki kažu genetski preneli znanje sa naših predaka na nas pa znamo. Produktivno se bazira na tome da mi produkujemo različite stvari.

Problem space teorija je sledeća. Ona priča o tome da čovek rešava probleme tako što ih rasturi na mnogo malih. Rešavanje problema se onda zasniva na rešavanju tih malih potproblema. Problem sa ovom teorijom jeste na koji način da se vrši dekompozicija. Može doći do prevelikog broja manjih problema čija povezanost bude previše kompleksna. Takav i interfejs treba da bude. Treba se omogućiti da on daje čoveku da rešava jedan po jedan zadatak da dođe do rešenja.

Teorija analogije je poslednja. Kaže da neki čovek u nekom svetu je za rešavanje nekog problema koristio neke operacije i on je sposoban da prebaci te operacije u drugi svet radi rešavanja nekog problema. Što je nova oblast blizu nekog oblasti koju poznajemo, analogija se lakše uhvati i obrnuto.

Ima dve vrste eksperata. Prvi su eksperti na senzorsko-motornom nivou. Bazira se na tome da čovek na misic nauči nešto da radi. Eksperti na kognitivnom nivou se baziraju na poznavanju nečega na

semanticko/epizodnom, već i dugoj praksi u kojoj su znanja iz trajne memorije primenjivana. Za svaki posao, da bi postalo ekspert na kognitivnom nivou, potrebno je uraditi proceduralizaciju pa generalizaciju.

Postoji nekoliko faza sticanja vestina. Kognitivna faza predstavlja fazu sticanja vestina u kojoj smo apsolutni početnici. Koristimo svu dostupnu semantiku i jedini cilj nam jeste da završimo to nešto što smo započeli. Kako sticemo iskustva, tako pravimo naše procedure, vrsimo proceduralizaciju. Tako se prelazi u asocijativnu fazu. Gde više koristimo naše procedure, a manje ono što smo na početku naučili. Sada ima znanja i prakse koje ga teraju da postane efikasniji u primeni tog znanja. Guramo vestinu gore da bi postali efikasniji. Tako se prelazi u autnomnu fazu. Kada dodjemo u ovu fazu onda imamo pravo da kažemo da smo ekspert. U autonomnoj fazi smo sve procedure koje znamo usavršili da budemo efikasni.

Postoje dve vrste eksperata. Prvi su eksperti na senzorsko-motornom nivou. To su eksperti koji su nešto naučili na "misić". Na osnovu prevelikog broja urađenih stvari, recimo kucanja poruka, mogu vrlo brzo da odrade to nešto. Druga vrsta eksperata jeste ona na kognitivnom nivou. Eksperti na ovom nivou su oni koji pored dosta semantickog i epizodnog znanja imaju i dosta prakse, iskustva sa time što rade. Za to trebaju godine iskustva. U svakom procesu postajanja eksperta na kognitivnom nivou ide prvo proces proceduralizacije pa generalizacije. Ta proceduralizacija i generalizacija predstavljaju proces dobijanja većeg skill-a. Sticanje vistine se bazira na postojanju i prelasku 3 faze. Prva faza jeste kognitivna faza. U datoj fazi smo kada smo apsolutni početnici. Onda koristimo svu semantiku koju smo pribavili. Kada smo u ovaj fazi cilj nam jeste samo da što pre to nešto završimo. Nit nam je cilj da bude efikasni, niti koliko ćemo gresiti, nego samo da završimo. Kako se skuplja iskustvo, povećava skill u toj nekoj oblasti, tako dolazi do pravljenja naših sopstvenih procedura, kao nekih oblika malih odstupanja od pravila. Sada koriscenje tih procedura nas vodi ka resenju. Proceduralizacijom se prelazi u drugu fazu. Druga faza je oznacena kao asocijativna. Zove se asocijativna jer mi pravimo različite veze, asocijacije između različitih malih zadataka i pravimo naše procedure. Sada kada već ima svoje procedure, čovek postaje željan da na osnovu znanja koje poseduje i iskustva postane efikasniji u primeni tog znanja. Na taj način se obavlja generalizacija i prelazak u poslednju fazu, autonomna faza. U autonomnoj fazi smo sve procedure proširili, usavršili, namontirali da budemo efikasni. Prilagođavamo se maksimalno situaciji uz ostvarivanje maksimalne efikasnosti. Kao izvor informacija su najbolji ljudi u kognitivnoj fazi. Za testiranje su najbolji ljudi u autonomnoj fazi, jer su upoznati sa oblasti i mogu nam pomoći vrlo lako. Najgora i najopasnije greske se prave u poslednjoj fazi. Razlog leži u tome što smo mi generalizaciju napravili uvek na istoj okolini. Dovoljno je da se u toj okolini desi nešto neubicajeno i nastane katastrofa. Taj tip greske se naziva **slip**. Drugi tip gresaka jeste **mental models**. Mentalni model jeste skup pretpostavki kako nešto radi. Mentalna slika predstavlja jednu stanje mentalnog modela, odnosno zamrznuti mentalni model u jednom trenutku. Mentalna slika je veoma vazna, jer preko interfejsa mi trebamo da damo u čovekov glavi mentalni model koji mu govori na koji način nešto radi, čemu nešto služi. Ima 3 vrste mentalnih modela. Prvi je model sistema. To je pravi model. Ako pričamo o televizoru, to je njegova električna sema. Mentalni model je sledeći. To je shvatanje korisnika na koji način nešto funkcioniše. Projektantski model je model koji je projektant napravio da se taj uređaj prikaže čoveku. Dobar interfejs jeste ako projektantski model se sudari sa korisnikovim modelom. Međutim, ima jako korisnika sa jako puno modela i to nije baš mnogo lako napraviti. Sva modela trebaju biti jednaka kada pravimo softver za naše kolege.

TASTATURA:

Tastature su namenjene da čovek unosi tekst putem njih. Zasniva se na principu: jedan simbol, jedan pritisak, jedan taster. Proizvođači su se jako trudili da osmisle koliko da bude velik taster. Ne sme biti prevelik, jer će biti prevelika tastatura, pa će se čovek zamarati. Takođe, ne sme biti ni previše mali,

jer onda bi doslo do cestih gresaka proizvedenih istovremenim klikom vise tastera istovremeno. Razmisljaji su i o tome koliko covek treba jako da pritisne taster. Opet ne sme biti premalo, jer onda covek ni nema utisak da je kliknuo. S druge strane, ne sme da bude ni prejako, jer se time covek opterecuje vise na kliktanje, nego na tekst koji treba da unese. Vodilo se racuna i o tome koliko treba da bude hod tastera da bi korisnik imao osecaj da ga je pritisnuo. Doslo se do zakljucka da je negde 3-4 mm dobar hod, odnosno da je pri tom hod dobar osecaj pri kucanju. Kada dodje do dna da korisnik ima osecaj da je kliknuo. Ne treba da se cuje, nego da se oseti na jagodicama klik. Naravno, bitan je i raspored tastera na tastaturi. Pre svega, postoji QWERTY raspored. Raspored se zasniva na frekvenciji pojavljivanja slova jednih pored drugih na engleskom govornom podrucju. Takav raspored je dodatno izmenjen kako se mehanika te masine ne bi zaglavljivala cesto. Postoji i DVORAK raspored. Dati raspored je izbacio opterecenost mehanikom. Takodje, imamo i ABCDE raspored. Imamo nekoliko vrsta tastatura. Prve tastature su bile ravne i terale su da ruke, laktovi budu uz telo. Izuzetno je zamarajuce, pa se i tezilo ka odvajanju laktova od tela. To je bilo dovoljno da se napravi ERGONOMSKA tastatura. Ona se dobija tako sto se presece stara tastatura te se dobiju dve polovine. Jedna za jednu ruku, druga za drugu ruku. Samim tim nas nateralo da mozemo ruke drzati razdvojenim sto je daleko rasterecuje. Takodje su je i podigli malo gore kako bismo imali mesta da stavimo ruke ispred nje. Problem date tastatura lezi u tome sto je neophodno poznavanje slopog kucanja. Sve prethodno recenu su fizicke tastature. Za razliku od njih, danas imamo i virtuelne ("on screen") tastature. Prvo poclele u telefonima, danas se prebacuju i na racunare. Prednost je u tome sto se vise ne mora pritiskati, nego da se moze i pomerati prst za unos simbola. Takodje, moguće je pomeranje slova. Naravno, nema ni dodatnih uredjaja (tastature). Losa stvar jeste slab "feedback".

Fizicka prednosti:

- bolji feedback (hod tastature, velicina tastera, oblik)
- manje zamorna za koriscenje

Fizicke mane:

- fizicki uredjaj
- ne mozemo da menjamo raspored
- mogucnost kvara

"On screen" tastature prednosti:

- mozemo da menjamo raspored
- manji prostor (ne zauzme fiziki prostor, ali zauzme ekran)
- moguc unosa prevlacenjem

"On screen" tastature mane:

- losiji feedback (vibracija, zvuk, slicica)
- zauzima ekran
- teska je za koriscenje svaki dan, ceo dan (brzo zamaraju, nemaju oslonac za ruke)

POINTERSKI UREDJAJI:

Pointerski uredjaji su oni pomocu kojih se vrši proces ukazivanja, selekcije, direktnu manipulacije. Usko su vezani za WIMP. Postoje dve vrste pointerskih uredjaja. Prva vrsta su pointerski uredjaji direktne kontrole. To znaci da se oni direktno primenjuje na prikazne uredjaje. U takve uredjaje spadaju svetlosno pero, prst, digitalna olovka. Direktno ukazuje na to mesto na ekranu. Druga vrsta pointerskih uredjaja su indirekne kontrole. U takve uredjaje spada mis, trackball, joystick, touchpad itd. Pointerski uredjaji

indirektne kontrole su oni koji se ne primenjuju direktno na prikaznom uređaju, nego po nekoj drugoj površini tako da njegov posrednik dodje tamo gde treba.

Direktna kontrola prednosti:

- prirodnije je za koriscenje, jednostavno na nesto pokazem, intuitivniji su
- preciznije je u smislu slobodnog pokreta (laksi za crtanje)
- manje zauzimaju prostora za upotrebu

Direktna kontrola mane:

- losiji su kada je widget / target / cilj manji
- vece je zaklinjanje površine (prikaznog uređaja)
- vise zamorno

Indirektna kontrola prednosti:

- bolji su kada je widget / tager / cilj manji
- manje je zaklinjanje površine, ekrana (zaklinjemo onoliko koliko je kursor)
- manje zamorno

Indirektna kontrola mane:

- nije toliko prirodno za koriscenje, manje intuitivni
- manje precizno
- vise zauzima prostora za upotrebu

Kada su u pitanju ekrani osetljivi na dodir, imamo nekoliko vrsta. Prvi su REZISTIVNI/otporni. Na obicne ekrane nalepe se sendvic folije. Njih cine providna folija, koja je podeljena na male kockice/targete, ispod svake kockice nalazi se jedno malo jastuce od materijala koje je elasticko. Ako nije sabijeno ima jednu otpornost, ako se malo sabije ima drugu otpornost. Nakon toga se nalazi drugi red folije. Selektovanje se bazira tako da moram da pritisnem taj ekran, dolazi do promene otpornosti i zna se sta je kliknuto. Nije savrseno transparentan, gusi svetlost. Samim tim je potrebno pojacati osvetljenje ekrana. Pojacanjem osvetljenja ekrana, brze se trosi baterija. Prvi telefoni su imali takve. Na bilo kom uređaju u industrijama se koristi. Otporni su na spoljasnost. Za razliku od njih, u telefonima se koriste KAPACITIVNI ekrani osetljivi na dodir. Bazira se na kondenzatorima. Koliko je rezolucije, toliko kondenzatora. Pod rezolucijom se ne misli rezolucija ekrana, nego rezolucija za dodir. Nema pritiska, nego je dovoljno samo da ga pipnem. Radi po principu da je kondenzator napunjen elektricitetom i na nas dodir dolazi do praznjenja datog kapaciteta kondenzatora. Kapacitivni ekran je potpuno provodan, ne gasi svetlost. Minus je taj sto je osetljiv.

Postoji tri vrste miseva. Mehanicki, opticki i laserski. Mehanicki se bazira na gumenoj lopti koja se krece po površini. Problem je usput izigrava i usisivac. Zbog toga se preslo na laserske. Problem kod laserskog je u tome sto nece dobro raditi ukoliko podloga nema na sebi tu boju koja je boja lasera. Recimo crvena boja lasera i crvena boja podloge dovede do toga da crvena boja upije taj laser. Zbog toga je napravljen opticki. Zasniva se na kameri koja snima odsjaje površine, to belezi i na taj nacin prepoznaje pomeraje.

Trackball se bazira na loptici koja je ugradjena tastaturi najcesce. Spada u najpreciznije pointerse uređaje. Pored toga sto je jednostavan, dobar je jer i zauzima fiksno jednu poziciju. Omogucava smanjenje homing-a.

Joystici su preuzeti iz vojske. Nije bas za svaku primenu. Za kucanje u wordu i navigaciju nije bas

najbolji.

Tracpoint se bazira na gumi. Pomeranjem gume se detektuje gde zelimo da poentiramo. Ugradjuje se u tastaturu i prednost je ta sto je izuzetno mali. Tactile trackpoint omogucava slepima da bukvalno napipava sadrzaj ekrana pomocu iglica. Jako osetljivo, brzo se kviri te nije ni zazivelo.

Toucpad radi kapacitivno.

FICOV ZAKON:

- vreme poentiranja je vece sto je veci put izmedju pocetne i ciljne tacke koju gadjam
- sto je cilj dalje, to je potrebno da cilj bude veci i obrnuto.

MONITORI:

Sluze kao prezentacioni, prikazni uredjaji, sluze za prikaz.

CRT monitori se zasnivaju na fosforu. Fosfor je taj koji daje boju pikselu. Najbolji je po lepoti boja. Jako je brz, u smislu da moze da podrzi brze promene. Ugao gledanja mu je velik. Lose kod CRT jeste taj sto je "debeo", sto je veci ekran to je i on deblji. Losa strana mu je i to sto je najveći potrosac struje od svih monitora.

CRT opste:

- zasniva se na fosforu

CRT prednosti:

- izuzetno lepe boje pruze putem koriscenja fosfora
- ugao gledanja mu je izuzetno velik
- brz je, moze da isprati brze promene slika

CRT mane:

- sto je veci ekran, to je i zauzima vise prostora sto se tice debljine
- izuzetno je velik potrosac struje

Plazma monitori se zasnivaju na fosforu. Dobar ugao gledanja. Bolji od LCD, losiji od CRT. Bazira se na tome da svaki piksel ima tri male posudice, gde je dno namazano fosforom odredjene prljavstine. Izuzetno je mali potrosac. Omogucava ogromne velicine ekrane. OLED samo moze imati vece ekrane. Minus se ogleda u tome sto je duzina trajanja izuzetno mala. Razlog lezi u tome sto se tanki namazi fosfora brzo potrose. Takodje, opasnost jeste i curenje plemenitog gasa koji sprovodi struju. Kada ga nestane ode piksel. Prednosti su to daje dobre boje, ugao gledanja dobar, velike dimenzije, a tanak.

PLAZMA opste:

- zasniva se na tome da svaki piksel ima tri male posudice cije je dno namazano fosforom odredjene prljavstine
- koristi se i plemeniti gas kao sprovodnik struje

PLAZMA prednosti:

- izuzetno lepe boje, bolje nego LCD, losije nego CRT
- ugao gledanja mu je velik

- izuzetno mali potrosac
- omogucava ogromne ekrane, samo OLED pruza vece
- tanak

PLAZMA mane:

- krataka vek trajanja, jer se namazi fosfora brzo potrose
- opasnost jeste i curenje plemenitog gasa, te se onda ne moze struja provoditi i dolazi do otkazivanja piksela

LCD se ne baziraju na fosforu, vec na propustanju svetlosti, odnosno na zaokretanju svetlosti. Bazira se na tecnom kristalu koji propustaju tudju svetlost putem zaokretanja. Kaze se tecni jer njegovi kristali nisu cvrsto vezani jedni za drugo, nego su izuzetno labavi. On samo propusta ili ne propusta tudju svetlost. Postoji standardni LCD i LED LCD. Nije brz, ne moze da podrzi brze promene slika. Sve ce biti zamazano. Los ugao gledanja. Izuzetno jeftin. Mali potrosac. Tanji od CRT.

LCD opste:

- zasniva se na tecnom kristalu koji propusta tudju svetlost putem zaokretanja datih kristala

LCD prednosti:

- izuzetno jeftin
- tanak, tanji od CRT
- mali potrosac

LCD mane:

- nije brz
- lost ugao gledanja
- nema svoju svetlost

OLED, odnosno organski LED, se bazira na lampicama, gde jedna lampa predstavlja jedan piksel. OLED, za razliku od LCD, ima svoju svetlost. Malo su losije boje od fosfora, ali bolje u odnosu na LCD i eink. Dobar je ugao gledanja, ne kao kod CRT ali bolji od LCD. Izuzetno su tanki, a mogu da pokriju citav zid. Cena je najveca od svih. Brz, mala potrošnja, savija se, sve je top.

OLED opste:

- bazira se na lampicama, gde jedna lampica predstavlja jedan piksel

OLED prednosti:

- losije boje od fosfora, bolje od LCD i eink
- dobar ugao gledanja, ne kao kod fosora ali bolje od LCD
- brz
- mala potrošnja
- ogromni ekrani

OLED mane:

- izuzetno skup

Eink monitori se baziraju na elektronskom mastilu. Ni on nema svoju svetlost, vec samo reflektuje spoljnu svetlost. Najmanji potrosac. Baterija moze trajati i do mesec dana. Mana se ogleda u tome sto moze da prikazuje samo nijanse boje koje je mastilo (monohrono). Treba tudje svetlo.

EINK opste:

- zasniva se na elektronskom mastilu
- nema svoju svetlost, vec samo reflektuje spoljasnju

EINK prednosti:

- najmanji potrosac

EINK mane:

- treba tudja svetlost
- monohroni prikaz boja

Rad kamere se bazira na tome da svetlost pada na video cip. Video cip moze biti napravljen na dva nacina, CCD i CMOS. CCD se bazira na dva para tranzistora. Jako je dobar pretvarac svetlosti u elektricni signal. Nevolja se ogleda u tome sto je po površini velik. Tako da na jednom cipu nije moguće napraviti veliku rezoluciju. CMOS se bazira na jednom tranzistoru. Po površini je daleko manji od CCD. To znaci da na jednom video cipu da ih se nagura koliko hoces, sto dalje implicira veliku rezoluciju. Mana je u tome sto je losiji, nekvalitetniji.

CCD opste:

- dva para tranzistora ga cine

CCD prednosti:

- dobar pretvarac svetlosti u elektricni signal

CCD mane:

- po površini velik, tako da se ne moze napraviti po jednom cipu velika rezolucija

CMOS opste:

- jedan tranzistor

CMOS prednosti:

- nekoliko puta manji od CCD, sto znaci da na jednom video cipu moze jako puno da ih stane, rezolucija koliko hoces

CMOS nedostaci:

- losiji od CCD, jer kada se snima nesto sa njim slabije se prilagodjava na nove okolnosti / promenu okruzenja

HDR se bazira na tome da napravi vise slika u kratkom vremenu. Gde se svaka slika napravi sa manjim otvorom blende. Nakon toga putem algoritma uzme najbolje detalje iz svake slike. Mora biti miran uredjaj i uvek se gube detalji (algoritam nije savrsen).

Jedni e-copy uredjaji su monitori, zato sto prikazuju elektronsku verziju dokumenta, dok su drugi skeneri. Oni hardverski zapis pretvaraju u elektronski. Oni to postizu skeniranjem. Postoji dve vrste

skenera, reflektivni i transparentni. Problem refleksionih je taj sto pomocu njih ne mogu da se skeniraju rengenski snimci. Razlog lezi u tome sto ce oni upiti svu svetlost. Zbog njih su nastali ovi drugi, transparentni.

Dve vrste skenera: reflektivni i transparentni.

Postoji dve vrste bim projektora, LCD i DLP sa MEMS cipovima. LCD su veci, sporiji, jeftini i nemaju tako veliku moc da osvetle. Razlog loseg projektovanja svetla se bazira na tome da je potrebno da svetlo prodje kroz LCD panel. Potreban je veci mrak da bi slika bila lepo prikazana. DLP se bazira na MEMS cipovima. Brzi je od LCD, bolji prikay, ali i dosta skuplji.

Hard-copy prikazu su oni koji, za razliku od e-copy, vrste prikaz na papiru. Stampaci su hard-copy jer oni ostavljaju kopiju na papiru. Prvi su impact line stampaci. Radili su po principu pisace masine. Izuzetno brz, to je prednost. Mane se ogledaju u tome sto moze stampati samo onom bojom koja je mastiljava traka i to sto moze stampati samo alfanumerike, nema grafike. Takodje, pise samo jedno pismo. Sledeci su dot matrix. Baziraju se na ostavljanju tacaka na papiru. Mogao je i da crta. Manje bucan, ali znacajno sporiji. Naredni su termalni. Tihi su jer nema lupanja kao kod prethodna dva. Omogucava i prikazivanje boja. Bazira se otpornicima koji, kada se zagreju, peku papir. Naravno, koristi se specijalni papir. Isti kao dot matrix, samo moze u boji. Poslednji su inkjet stampaci. Bazira se na pljuckanju boja na papir. Najbolji je prikaz grafike. Postoje dve vrste inkjet stampaca, to su termalni i piezoelektricni.

IMPACT LINE prednosti:

- izuzetno brz

IMPACT LINE mane:

- samo onom bojom koja je boja mastila
- stampa samo alfanumerike, nema grafike
- izuzetno bucan

DOT MATRIX prednosti:

- moze grafika
- manje bucan

DOT MATRIX mane:

- sporiji