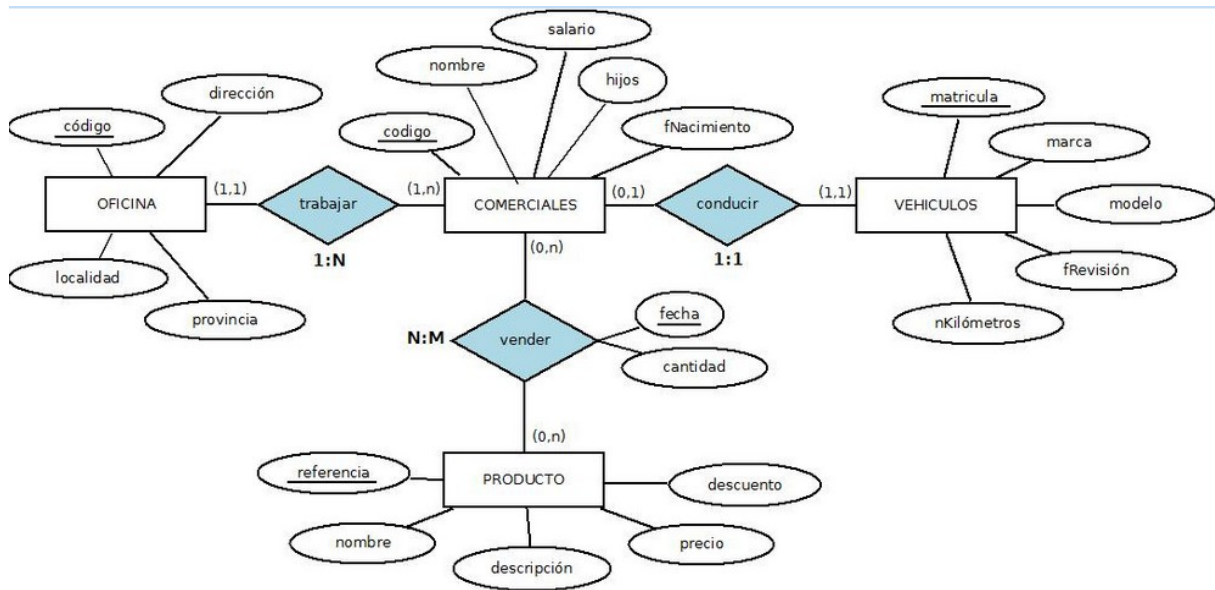
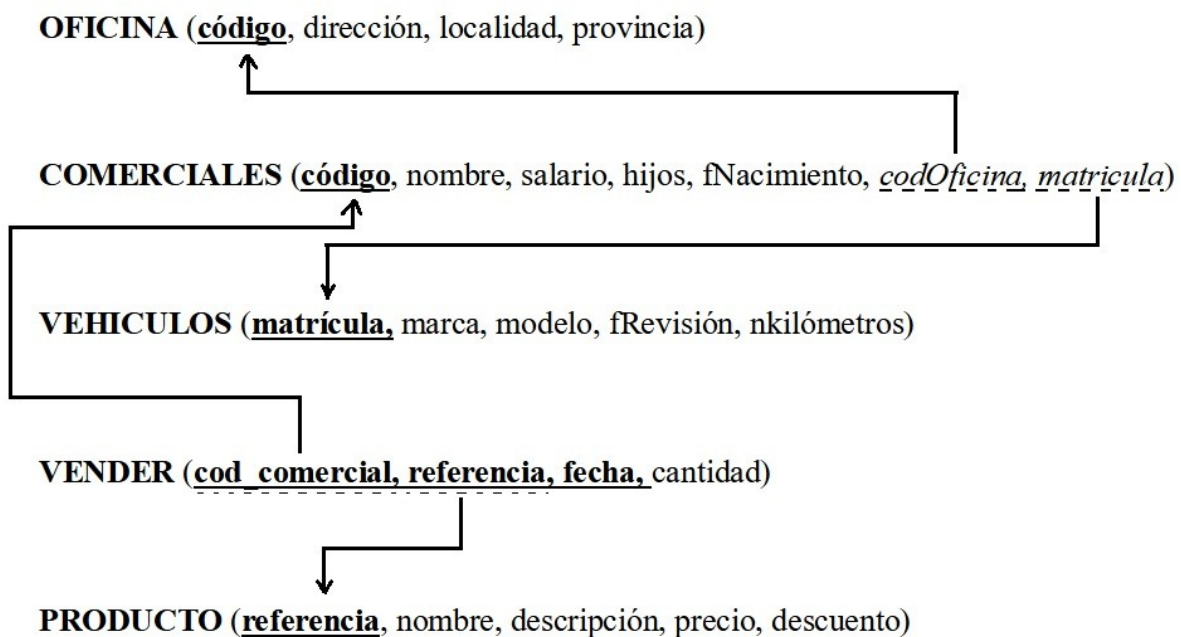


## EJERCICIO DE CONSULTAS 8. COMERCIALES.

### DIAGRAMA E-R



### MODELO RELACIONAL



### CONSULTAS

1. Código y localidad de todas las oficinas.
2. Nombre y fecha de nacimiento de los comerciales que tienen 1 o más hijos.
3. Nombre y descripción de los productos cuyo precio es inferior a 50.

4. Todos los vehículos ordenados por el número de kilómetros de forma descendente.
5. Referencia, nombre y descripción de los productos cuyo descuento no es 0, 10 ni 15 ordenados por la referencia.
6. Nombre de los comerciales ordenados ascendentemente cuyo salario es mayor o igual que 1100 y tienen algún hijo.
7. Nombre y descripción de los productos cuya referencia empieza por CC y en la descripción aparece la palabra "Color".
8. Número total de productos que hay en la Base de Datos.
9. Nombre, salario y nuevo salario calculado añadiendo un 20 % más al salario de los comerciales cuyo código es 111, 333 y 777.
10. Nombre, descripción y precio aplicando el descuento (con un máximo de dos decimales) de los productos y ordenados por el precio.
11. Marca de vehículos y cantidad de vehículos agrupados por la marca.
12. Número de hijos, salario máximo, salario mínimo y media del salario de los comerciales agrupados por hijos y ordenados también por el número de hijos de forma ascendente.
13. Nombre del comercial, dirección y localidad de la oficina de los comerciales que han nacido después del 01/01/1971 ordenados por la provincia de la oficina.
14. Código, nombre del comercial y suma de las cantidades vendidas agrupados por comercial y sólo aquellos cuya suma esté entre 125 y 175 ordenados por el nombre.
15. Nombre del comercial y matrícula de su vehículo donde el total de años desde la última revisión hasta hoy en día sea mayor o igual que 6.
16. Nombre del comercial y el precio máximo y precio mínimo de los productos que ha vendido siempre y cuando la diferencia de esos precios sea mayor de 50.
17. Nombre del comercial y fecha de la venta con formato "1 de Enero de 2010" de todas las ventas realizadas durante el primer trimestre de 2011.
18. Nombre y salario de los comerciales que tienen el salario más alto o que tiene el salario más bajo.
19. Nombre del comercial y la suma de la cantidad vendida del comercial más joven.
20. Nombre del comercial y la suma del precio por la cantidad vendida agrupados por el nombre del comercial y pertenece a una oficina donde hay más de un comercial trabajando ordenados por el total de forma descendente.