

Variable	Categoría	Tipo de Dato	Significado	Ejemplos de Valores	Afirmación / Pregunta
ID_Sujeto	Identificación	String (Texto)	Identificador único anonimizado del participante.	"Suj_001"	
Origen_Form	Identificación	Categórica	Formulario específico que completó el participante.	"Respuestas de formulario 1"	
ndc_1	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Need for Cognition. 1 (Totalmente en desacuerdo) a 6 (Totalmente de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6	Me atraen más los problemas muy complejos que los sencillos
ndc_2	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Need for Cognition. 1 (Totalmente en desacuerdo) a 6 (Totalmente de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6	Me gusta tener la responsabilidad de encargarme de situaciones que requieren pensar mucho
ndc_3	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Need for Cognition. 1 (Totalmente en desacuerdo) a 6 (Totalmente de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6	Pensar no responde a mi idea de la diversión
ndc_4	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Need for Cognition. 1 (Totalmente en desacuerdo) a 6 (Totalmente de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6	Prefiero hacer algo que requiera pensar poco, a hacer algo que será un reto para mi capacidad intelectual
ndc_5	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Need for Cognition. 1 (Totalmente en desacuerdo) a 6 (Totalmente de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6	Realmente me gustan las tareas que requieren encontrar nuevas soluciones a los problemas
ndc_6	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Need for Cognition. 1 (Totalmente en desacuerdo) a 6 (Totalmente de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6	real una tarea que sea intelectual, difícil e importante, más que una que no requiera pensar mucho, sea o no sea import
sdo_1	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)*	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	Para salir adelante en la vida, algunas veces es necesario pasar por encima de otros grupos de personas
sdo_2	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	Habrá menos problemas si tratáramos a los diferentes grupos de manera más igualitaria
sdo_3	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	Los grupos superiores deberían dominar a los grupos inferiores
sdo_4	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	La igualdad entre grupos de personas debería ser nuestro ideal
sdo_5	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	Es normal que haya grupos superiores y grupos inferiores
sdo_6	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	Se debe aumentar la igualdad social
sdo_7	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	Probablemente es bueno que ciertos grupos estén en una posición superior y otros en una posición inferior
sdo_8	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	Debemos luchar por conseguir ingresos más igualitarios para todos
sdo_9	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	Los grupos inferiores deberían mantenerse en su posición
sdo_10	Variables Psicométricas (Items Crudos)	Entero (Likert)	ítems individuales de la escala Social Dominance Orientation. 1 (Muy en desacuerdo) a 7 (Muy de acuerdo)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	Sería deseable que todos los grupos fueran iguales
expectativa_sin	Expectativas	String (Texto)	Creencia sobre el efecto de la decisión cuando no hay costo (Gap 0).	ción 1 incrementa la posibilidad de cooperación", "La opción 2 incrementa el Dilema de la Distribución cuando los decisores se	
expectativa_grande	Expectativas	String (Texto)	Creencia sobre el efecto de la decisión cuando hay una brecha grande de dinero. (Gap 2000, 2400).	Idem anterior.	el Dilema de la Distribución tenga un efecto en las decisiones en el Dilema de la Cooperación cuando los decisores se
expectativa_pequeña	Expectativas	String (Texto)	Creencia sobre el efecto de la decisión cuando hay una brecha pequeña de dinero. (Gap 1000, 1200).	Idem anterior.	el Dilema de la Distribución tenga un efecto en las decisiones en el Dilema de la Cooperación cuando los decisores se
Genero	Variables Demográficas	Categórica	Género autopercibido.	"Mujer", "Hombre"	
politica	Variables Demográficas	Ordinal (Int)	Autoposicionamiento político; Escala 1 (izquierda)-7 Derecha)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7	' y "derecha" para definir la orientación ideológica de una persona. Usando la siguiente escala, marca la opción que me
nivel_se	Variables Demográficas	Ordinal (Int)	Nivel socioeconómico autopercibido; 1 (Bajo) a 10 (Alto)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10	nciertas características. Así, en el extremo superior (10) se encuentran las personas que tienen más dinero y más educación. Marca el número de escalón donde crees que estas estás ubicado/a en este momento de tu vida en relación a otras personas de tu

Variable	Tipo de Dato	Descripción	Ejemplos
Nombre	String (Texto)	Identificador del bloque experimental.	"Bloque_1", "Bloque_9"
nombre_diferencia_desigualdad_final_entre_opciones	String (Categorica)	Etiqueta cualitativa del tamaño de la inequidad (Gap) en las opciones finales	"sin", "Pequeña", "Grande"
Monto_Inicial_Persona1	Entero (Dinero)	Cantidad de dinero que posee la Persona 1 al inicio.	9000, 10800
Monto_Inicial_Persona2	Entero (Dinero)	Cantidad de dinero que posee la Persona 2 al inicio.	6000, 8000
Opcion1_Persona1	Entero (Dinero)	Cantidad de dinero que posee la Persona 1 si se elige la opción 1	
Opcion1_Persona2	Entero (Dinero)	Cantidad de dinero que posee la Persona 2 si se elige la opción 1	
Opcion2_Persona1	Entero (Dinero)	Cantidad de dinero que posee la Persona 1 si se elige la opción 2	
Opcion2_Persona2	Entero (Dinero)	Cantidad de dinero que posee la Persona 2 si se elige la opción 2	
Diferencia_en_el_monto_inicial	Entero (Dinero)	La brecha de riqueza inicial entre Persona 1 y Persona 2. (Calculado como Monto_Inicial_P1 - Monto_Inicial_P2).	1000, 3000
Repartija	Entero (Dinero)	Monto total extra a repartir	8000, 10000
Diferencia_desigualdad_final_entre_opciones	Entero (Gap)	Esta es la variable Gap_Size. Representa la diferencia de inequidad entre las opciones de distribución 1 y 2	0, 1000, 2000

Variable	Tipo de Dato	Significado	Ejemplos de Valores
ID_Sujeto	String (Texto)	Identificador único anonimizado del participante.	"Suj_001", "Suj_162"
Origen_Form	Categórica	Formulario de origen desde el cual el sujeto respondió (utilizado para balanceo).	as de formulario 1", "Respuestas de form
Identidad	String (Texto)	Código interno de tres letras que identifica el estímulo/item específico presentado.	"ABC", "AEF", "AGH"
Bloque	String (Texto)	Etiqueta de bloque con parmetros de monto_inicial, montos finales unicos	"Bloque_1", "Bloque_5"
Dilema	Categórica	La condición experimental o tratamiento asignado en ese bloque.	"Bloque_CON", "Bloque_SIN", "Dist"
Respuesta	Numérico (Int)	La opción cruda seleccionada por el participante.	"Opción 1", "Opción 2"
Categoría	Entero (Int)	Posición en la que se presentó ese bloque dentro del tratamiento.	1, 2, 3, 4, 5, 6

Variable	Categoría	Tipo de Dato	Significado	Ejemplos de Valores
ID_Sujeto	Identificación y control	String (Texto)	Identificador único anonimizado del participante.	"Suj_001", "Suj_162"
Origen_Form	Identificación y control	Categórica	Formulario de origen desde el cual el sujeto respondió (utilizado para balanceo).	:puestas de formulario 1", "Respuestas de formulario
Identidad	Identificación y control	String (Texto)	Código interno de tres letras que identifica el estímulo/item específico presentado.	"ABC", "AEF", "AGH"
Bloque	Variables Experimentales	Ordinal	Etiqueta de bloque con parámetros de monto_inicial, montos finales únicos	"Bloque_1" ... "Bloque_11"
Dilema	Variables Experimentales	Categórica	(IV) La condición experimental o tratamiento aplicado en ese bloque.	"Bloque_CON", "Bloque_SIN", "Dist"
Categoría	Variables Experimentales	Entero (Int)	Posición en la que se presentó el bloque dentro del tratamiento.	1, 2, 5, 6
Gap_Size	Variables Experimentales	Entero (Int)	Diferencia numérica entre las opciones finales	0, 1000, 1200, 2000, 2400
Respuesta	Variables Experimentales	String (Texto)	La opción cruda seleccionada por el participante.	"Opción 1", "Opción 2"
Mantiene	Variables Experimentales	Binaria (Int)	(VD) Variable objetivo recodificada. 1: Mantiene Status Quo 0: Revierte	0, 1
Expectativa_Activa	Variables Experimentales	Categórica (Int)	Creencia del sujeto sobre si su elección afectará la cooperación futura, específica para el tamaño del gap de ese trial. 1 = Cree que mantener el status quo puede inducir a la cooperación siguiente 0 = Cree que lo que se decide es indiferente en la cooperación siguiente. -1 = Cree que revertir el status quo puede inducir a la cooperación siguiente	1, 0, -1
Genero	Variables del Sujeto	Categórica	Género autopercibido.	"Mujer", "Hombre"
politica	Variables del Sujeto	Ordinal (Int)	Autoposicionamiento político; Escala 1 (Izquierda)-7 Derecha)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7
nivel_se	Variables del Sujeto	Ordinal (Int)	Nivel socioeconómico autopercibido; 1 (Bajo) a 10 (Alto)	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10
SDO_Score	Variables del Sujeto	Float (Decimal)	Promedio en escala Social Dominance Orientation.	1.0 a 7.0
NDC_Score	Variables del Sujeto	Float (Decimal)	Promedio en escala Need for Cognition	1.0 a 6.0
Promedio_CON	Variables Auxiliares	Float (Decimal)	Tasa de "mantiene" del sujeto en bloques CON.	0.0 a 1.0
Promedio_SIN	Variables Auxiliares	Float (Decimal)	Tasa de "mantiene" del sujeto en bloques SIN	0.0 a 1.0
Delta_Mantiene	Variables Auxiliares	Float (Decimal)	Diferencia intra-sujeto: (Promedio_CON - Promedio_SIN).	-1.0 a 1.0
expectativa_sin	Variables Auxiliares	Entero	Creencia sobre el efecto de la decisión cuando no hay costo (Gap 0).	rementa la posibilidad de cooperación", "La opción
expectativa_grande	Variables Auxiliares	Entero	Creencia sobre el efecto de la decisión cuando hay una brecha grande de dinero. (Gap 2000, 2400).	Idem anterior.
expectativa_pequeña	Variables Auxiliares	Entero	Creencia sobre el efecto de la decisión cuando hay una brecha pequeña de dinero. (Gap 1000, 1200).	Idem anterior.
*_num	Variables Auxiliares	Entero	Versión numérica limpia de las expectativas anteriores 1 = "La Opción 1 incrementa la posibilidad de cooperación" 0 = "No espero ningún efecto" -1 = "La opción 2 incrementa la posibilidad de cooperación"	-1, 0, 1