

```
# 安裝 AI 模型需要的套件
!pip install -q transformers accelerate bitsandbytes pandas
```

————— 59.1/59.1 MB 12.2 MB/s eta 0:00:00

```
# =====
# 第一步：環境準備 & 下載資料 (Run once)
# =====
import os

# 2. 上傳你的 kaggle.json 鑰匙
from google.colab import files
if not os.path.exists('kaggle.json'):
    print("請上傳 kaggle.json 檔案...")
    files.upload() # 這裡會跳出按鈕讓你選檔案

# 3. 設定權限並下載 eCommerce 資料集
!mkdir -p ~/.kaggle
!cp kaggle.json ~/.kaggle/
!chmod 600 ~/.kaggle/kaggle.json

# 下載 2019-Oct.csv (約 2GB, Kaggle API 下載速度很快)
if not os.path.exists('2019-Oct.csv'):
    print("🚀 正在從 Kaggle 下載資料集...")
    !kaggle datasets download -d mkechinov/e-commerce-behavior-data-from-multi-category-store
    !unzip -o ecommerce-behavior-data-from-multi-category-store.zip 2019-Oct.csv
    print("✅ 資料下載並解壓縮完成!")
else:
    print("✅ 資料已存在，跳過下載。")
```

請上傳 kaggle.json 檔案...

未選擇任何檔案 Upload widget is only available when the cell has been executed in the current browser session.
Please rerun this cell to enable.

Saving kaggle.json to kaggle.json
 🚀 正在從 Kaggle 下載資料集...
 Dataset URL: <https://www.kaggle.com/datasets/mkechinov/e-commerce-behavior-data-from-multi-category-store>
 License(s): copyright-authors
 Downloading ecommerce-behavior-data-from-multi-category-store.zip to /content
 100% 4.28G/4.29G [01:01<00:00, 34.8MB/s]
 100% 4.29G/4.29G [01:01<00:00, 75.4MB/s]
 Archive: ecommerce-behavior-data-from-multi-category-store.zip
 inflating: 2019-Oct.csv
 ✅ 資料下載並解壓縮完成！

```
# =====
# 第二步: Agent 核心程式碼 (Logic & LLM)
# =====
import pandas as pd
import torch
from transformers import AutoModelForCausalLM, AutoTokenizer

# 1. 載入模型 (Agent) - 使用 Qwen2.5-7B
# -----
# model_id = "Qwen/Qwen2.5-7B-Instruct"
model_id = "Qwen/Qwen2.5-1.5B-Instruct"
print("🚀 正在載入 LLM 模型 (這會用到 GPU)...")
tokenizer = AutoTokenizer.from_pretrained(model_id)
model = AutoModelForCausalLM.from_pretrained(
    model_id,
    device_map="auto",
    torch_dtype=torch.float16,
    load_in_4bit=True
)

# 2. 定義策略庫 (Strategy Bank)
# 這些內容來自你上傳的 Word 檔筆記
# -----
STRATEGY_BANK = {
    # 對應筆記: 加入購物車後一直不結帳 (拖延)
    "cart_abandonment": {
        "insight": "現在偏誤 / 延遲折扣偏誤",
        "tactic": "創造焦慮感, 紿予下單壓力",
        "example": "你放在購物車裡的優惠只剩今天。逾時, 連我們都幫不了你。"
    },
    # 對應筆記: 多次瀏覽同商品卻不買 (決策疲乏)
    "repetitive_view": {
        "insight": "決策疲乏 / 選擇麻痺",
        "tactic": "提供簡單的購買路徑"
    }
}
```

```

        "tactic": "提供社會認同，簡化選擇",
        "example": "你已經看了好多次，不如讓它成為你每天的輕鬆選擇。"
    },
    # 對應筆記：一直比較競品（價格敏感）
    "price_comparison": {
        "insight": "價格敏感 / 損失厭惡",
        "tactic": "主動提供比價，強調現在買最划算",
        "example": "現在下單比全年 95% 的價格都低，錯過等一年。"
    },
    # 對應筆記：只是逛逛（興趣探索）
    "window_shopping": {
        "insight": "探索階段 / 動機低",
        "tactic": "建立關係，提供首購優惠",
        "example": "清單裡的熱門款即將售完，你等的不是降價，是缺貨。"
    }
}

❸ 正在載入 LLM 模型（這會用到 GPU）...
/usr/local/lib/python3.12/dist-packages/huggingface_hub/utils/_auth.py:94: UserWarning:
The secret `HF_TOKEN` does not exist in your Colab secrets.
To authenticate with the Hugging Face Hub, create a token in your settings tab (https://huggingface.co/settings/tokens)
You will be able to reuse this secret in all of your notebooks.
Please note that authentication is recommended but still optional to access public models or datasets.
warnings.warn(
tokenizer_config.json:      7.30k/? [00:00<00:00, 218kB/s]

vocab.json:      2.78M/? [00:00<00:00, 43.1MB/s]

merges.txt:     1.67M/? [00:00<00:00, 35.5MB/s]

tokenizer.json:   7.03M/? [00:00<00:00, 58.1MB/s]

config.json: 100%                                660/660 [00:00<00:00, 50.6kB/s]
`torch_dtype` is deprecated! Use `dtype` instead!
The `load_in_4bit` and `load_in_8bit` arguments are deprecated and will be removed in the future versions. P
model.safetensors: 100%                          3.09G/3.09G [00:25<00:00, 196MB/s]

generation_config.json: 100%                     242/242 [00:00<00:00, 20.6kB/s]

```

```

import pandas as pd

# -----
# 3. Agent 思考函式 (The Hook)
# -----
def detect_scenario(user_data: pd.Series) -> str:
    """根據單筆行為資料判斷情境"""
    scenario = "window_shopping"

    # 有 cart 沒 purchase = 購物車遺棄（你這裡是單筆資料，先用 event_type 近似）
    if user_data.get("event_type") == "cart":
        scenario = "cart_abandonment"
    # 重複看同一商品要累計才知道；這裡先用「看高價」當作比價情境
    elif user_data.get("event_type") == "view" and float(user_data.get("price", 0)) > 500:
        scenario = "price_comparison"

    return scenario

def run_agent(user_data: pd.Series) -> str:
    """
    輸入: Pandas Series (單一用戶數據)
    輸出: AI 生成的廣告
    """

    # --- A. 規則判斷 (感知層) ---
    scenario = detect_scenario(user_data)

    # strategy bank 防呆：若 scenario 不在字典就回退
    strategy = STRATEGY_BANK.get(scenario, STRATEGY_BANK["window_shopping"])

    # 欄位防呆 (避免 NaN / 欄位不存在)
    category = user_data.get("category_code", "未知類別")
    brand = user_data.get("brand", "未知品牌")
    price = user_data.get("price", "")
    try:
        price_str = f"${float(price):.0f}"
    except Exception:
        price_str = f"${price}" if price != "" else "未標價"

    # --- B. 組合 Prompt (決策層) ---

```

```

prompt = f"""
你是一個專業的電商行銷 Agent。請根據【用戶行為】與【策略指引】，寫一則繁體中文短訊廣告。

【用戶行為】
- 關注商品: {category} (品牌: {brand})
- 價格: {price_str}
- 偵測狀態: {scenario}

【策略指引】
- 心理洞察: {strategy['insight']}
- 策略重點: {strategy['tactic']}
- 參考文案: "{strategy['example']}"

請生成一則 50 字以內的吸睛文案，語氣自然，不要完全照抄參考文案。
""".strip()

# --- C. LLM 生成 (執行層) ---
messages = [{"role": "user", "content": prompt}]
text = tokenizer.apply_chat_template(messages, tokenize=False, add_generation_prompt=True)

# pad_token 保險
if tokenizer.pad_token is None:
    tokenizer.pad_token = tokenizer.eos_token

inputs = tokenizer([text], return_tensors="pt", padding=True).to(model.device)

generated_ids = model.generate(
    input_ids=inputs.input_ids,
    attention_mask=inputs.attention_mask,
    max_new_tokens=150,
    temperature=0.7,
    do_sample=True,
    pad_token_id=tokenizer.eos_token_id,
)

# 只取「新生成」的部分，避免把 prompt 一起 decode
input_len = inputs.input_ids.shape[1]
new_tokens = generated_ids[0][input_len:]
response = tokenizer.decode(new_tokens, skip_special_tokens=True).strip()

# 不要用 split("assistant")，因為模型不一定吐出這個字
final_ad = response
return final_ad

# =====
# 第三步：開始執行 (Run Agent)
# =====

print("📝 正在讀取 CSV 資料...")
df = pd.read_csv("2019-Oct.csv", nrows=1000)

# 清洗：去掉缺 brand/category_code 的資料
df_clean = df.dropna(subset=["category_code", "brand"]).reset_index(drop=True)

print(f"🤖 Agent 啟動！正在分析 {len(df_clean)} 筆行為數據...\n")

sample_indices = [10, 50, 100]
for idx in sample_indices:
    if idx >= len(df_clean):
        continue

    user_row = df_clean.iloc[idx]

    # 先用同一套規則推 scenario + strategy (因為 df 裡本來沒有那些欄位)
    scenario = detect_scenario(user_row)
    strategy = STRATEGY_BANK.get(scenario, STRATEGY_BANK["window_shopping"])

    print(f"👤 用戶 ID: {user_row.get('user_id', 'N/A')}")
    print(f"📝 行為: {user_row.get('event_type', 'N/A')} | 商品: {user_row.get('brand', 'N/A')} - {user_row.get('category_code', 'N/A')}")
    print(f"📦 價格: ${user_row.get('price', 'N/A')}")
    print(f"🧐 偵測場景: {scenario}")
    print(f"🧠 心理原理: {strategy['insight']}")

    ad_copy = run_agent(user_row)

    print(f"📝 Agent 生成廣告:\n{ad_copy}")
    print("-" * 50)

```

正在讀取 CSV 資料...
 Agent 啟動! 正在分析 598 筆行為數據...

用戶 ID: 537192226
 行為: view | 商品: haier - electronics.video.tv
 價格: \$193.03
 偵測場景: window_shopping
 心理原理: 探索階段 / 動機低
 Agent 生成廣告:

消費者們! 在這個動力十足的消費季中, Haier的電子產品正在緊俏之中, 僅剩最後一批, 等待您的是前所未有的價格優惠和無比期待。立即加入我

用戶 ID: 550050854
 行為: view | 商品: hp - computers.notebook
 價格: \$1512.78
 偵測場景: price_comparison
 心理原理: 價格敏感 / 損失厭惡
 Agent 生成廣告:

消費者們注意! hp-notebook電腦, 現正以驚喜優惠價\$1513, 是時候行動了! 錯過就再無機遇。立即下單, 享受超值購物體驗, 並能享受到比全

用戶 ID: 552783882
 行為: view | 商品: samsung - electronics.smartphone
 價格: \$254.82
 偵測場景: window_shopping
 心理原理: 探索階段 / 動機低
 Agent 生成廣告:

"想擁有所謂最新款的SAMSUNG手機嗎？別錯過這個難得的機遇！在「Samsung Electronics Smart Phone」中，我們為您精心選擇了「SAMSUNG」

```
# =====
# 第二步: Agent 核程式碼 (Logic & LLM)
# =====
import pandas as pd
import torch
from transformers import AutoModelForCausalLM, AutoTokenizer

# 1. 載入模型 (Agent) - 使用 Qwen2.5-7B
# -----
model_id = "Qwen/Qwen2.5-7B-Instruct"
# model_id = "Qwen/Qwen2.5-1.5B-Instruct"
print("🌐 正在載入 LLM 模型 (這會用到 GPU)...")  

tokenizer = AutoTokenizer.from_pretrained(model_id)
model = AutoModelForCausalLM.from_pretrained(
    model_id,
    device_map="auto",
    torch_dtype=torch.float16,
    load_in_4bit=True
)

# 2. 定義策略庫 (Strategy Bank)
# 這些內容來自你上傳的 Word 檔筆記
# -----
STRATEGY_BANK = {
    # 對應筆記: 加入購物車後一直不結帳 (拖延)
    "cart_abandonment": {
        "insight": "現在偏誤 / 延遲折扣偏誤",
        "tactic": "創造焦慮感, 紿予下單壓力",
        "example": "你放在購物車裡的優惠只剩今天。逾時, 連我們都幫不了你。"
    },
    # 對應筆記: 多次瀏覽同商品卻不買 (決策疲乏)
    "repetitive_view": {
        "insight": "決策疲乏 / 選擇麻痺",
        "tactic": "提供社會認同, 簡化選擇",
        "example": "你已經看了好多次, 不如讓它成為你每天的輕鬆選擇。"
    },
    # 對應筆記: 一直比較競品 (價格敏感)
    "price_comparison": {
        "insight": "價格敏感 / 損失厭惡",
        "tactic": "主動提供比價, 強調現在買最划算",
        "example": "現在下單比全年 95% 的價格都低, 錯過等一年。"
    },
    # 對應筆記: 只是逛逛 (興趣探索)
    "window_shopping": {
        "insight": "探索階段 / 動機低",
        "tactic": "建立關係, 提供首購優惠",
        "example": "清單裡的熱門款即將售完, 你等的不是降價, 是缺貨。"
    }
}
```

正在載入 LLM 模型 (這會用到 GPU)...

tokenizer_config.json: 7.30k/? [00:00<00:00, 292kB/s]

vocab.json: 2.78M/? [00:00<00:00, 58.1MB/s]

merges.txt: 1.67M/? [00:00<00:00, 55.8MB/s]

tokenizer.json: 7.03M/? [00:00<00:00, 90.5MB/s]

config.json: 100% 663/663 [00:00<00:00, 61.0kB/s]

The `load_in_4bit` and `load_in_8bit` arguments are deprecated and will be removed in the future versions. Please note that these arguments are only supported for PyTorch models.

model.safetensors.index.json: 27.8k/? [00:00<00:00, 2.06MB/s]

Fetching 4 files: 100% 4/4 [05:48<00:00, 348.46s/it]

model-00001-of-00004.safetensors: 100% 3.95G/3.95G [05:48<00:00, 59.4MB/s]

model-00004-of-00004.safetensors: 100% 3.56G/3.56G [04:32<00:00, 6.40MB/s]

model-00002-of-00004.safetensors: 100% 3.86G/3.86G [04:01<00:00, 16.3MB/s]

model-00003-of-00004.safetensors: 100% 3.86G/3.86G [02:52<00:00, 9.25MB/s]

Loading checkpoint shards: 100% 4/4 [02:05<00:00, 30.59s/it]

generation_config.json: 100% 243/243 [00:00<00:00, 19.9kB/s]

```
import pandas as pd

# -----
# 3. Agent 思考函式 (The Hook)
# -----
def detect_scenario(user_data: pd.Series) -> str:
    """根據單筆行為資料判斷情境"""
    scenario = "window_shopping"

    # 有 cart 沒 purchase = 購物車遺棄 (你這裡是單筆資料, 先用 event_type 近似)
    if user_data.get("event_type") == "cart":
        scenario = "cart_abandonment"
    # 重複看同一商品要累計才知道; 這裡先用「看高價」當作比價情境
    elif user_data.get("event_type") == "view" and float(user_data.get("price", 0)) > 500:
        scenario = "price_comparison"

    return scenario

def run_agent(user_data: pd.Series) -> str:
    """
    輸入: Pandas Series (單一用戶數據)
    輸出: AI 生成的廣告
    """
    # --- A. 規則判斷 (感知層) ---
    scenario = detect_scenario(user_data)

    # strategy bank 防呆: 若 scenario 不在字典就回退
    strategy = STRATEGY_BANK.get(scenario, STRATEGY_BANK["window_shopping"])

    # 欄位防呆 (避免 NaN / 欄位不存在)
    category = user_data.get("category_code", "未知類別")
    brand = user_data.get("brand", "未知品牌")
    price = user_data.get("price", "")
    try:
        price_str = f"${float(price):.0f}"
    except Exception:
        price_str = f"${price}" if price != "" else "未標價"

    # --- B. 組合 Prompt (決策層) ---
    prompt = f"""

你是一個專業的電商行銷 Agent。請根據【用戶行為】與【策略指引】，寫一則繁體中文短訊廣告。

【用戶行為】
- 關注商品: {category} (品牌: {brand})
- 價格: {price_str}
- 偵測狀態: {scenario}

【策略指引】
- 心理洞察: {strategy['insight']}
- 策略重點: {strategy['tactic']}
- 參考文案: "{strategy['example']}"

    """


```

請生成一則 50 字以內的吸睛文案，語氣自然，不要完全照抄參考文案。
""".strip()

```

# --- C. LLM 生成 (執行層) ---
messages = [{"role": "user", "content": prompt}]
text = tokenizer.apply_chat_template(messages, tokenize=False, add_generation_prompt=True)

# pad_token 保險
if tokenizer.pad_token is None:
    tokenizer.pad_token = tokenizer.eos_token

inputs = tokenizer([text], return_tensors="pt", padding=True).to(model.device)

generated_ids = model.generate(
    input_ids=inputs.input_ids,
    attention_mask=inputs.attention_mask,
    max_new_tokens=150,
    temperature=0.7,
    do_sample=True,
    pad_token_id=tokenizer.eos_token_id,
)

# 只取「新生成」的部分，避免把 prompt 一起 decode
input_len = inputs.input_ids.shape[1]
new_tokens = generated_ids[0][input_len:]
response = tokenizer.decode(new_tokens, skip_special_tokens=True).strip()

# 不要用 split("assistant")，因為模型不一定吐出這個字
final_ad = response
return final_ad

# =====
# 第三步：開始執行（Run Agent）
# =====

print("📝 正在讀取 CSV 資料...")
df = pd.read_csv("2019-Oct.csv", nrows=1000)

# 清洗：去掉缺 brand/category_code 的資料
df_clean = df.dropna(subset=["category_code", "brand"]).reset_index(drop=True)

print(f"🤖 Agent 啟動！正在分析 {len(df_clean)} 筆行為數據...\n")

sample_indices = [10, 50, 100]
for idx in sample_indices:
    if idx >= len(df_clean):
        continue

    user_row = df_clean.iloc[idx]

    # 先用同一套規則推 scenario + strategy (因為 df 裡本來沒有那些欄位)
    scenario = detect_scenario(user_row)
    strategy = STRATEGY_BANK.get(scenario, STRATEGY_BANK["window_shopping"])

    print(f"👤 用戶 ID: {user_row.get('user_id', 'N/A')}")
    print(f"🛒 行為: {user_row.get('event_type', 'N/A')} | 商品: {user_row.get('brand', 'N/A')} - {user_row.get('category_code', 'N/A')}")
    print(f"📦 價格: ${user_row.get('price', 'N/A')}")
    print(f"🕵️ 偵測場景: {scenario}")
    print(f"🧠 心理原理: {strategy['insight']}")

    ad_copy = run_agent(user_row)

    print(f"📝 Agent 生成廣告:\n{ad_copy}")
    print("-" * 50)

```

📝 正在讀取 CSV 資料...
 🤖 Agent 啟動！正在分析 598 筆行為數據...

👤 用戶 ID: 537192226
 🛒 行為: view | 商品: haier - electronics.video.tv
 📦 價格: \$193.03
 🕵️ 偵測場景: window_shopping
 🧠 心理原理: 探索階段 / 動機低
 🎨 Agent 生成廣告:
 Haier智慧電視，\$193超值首購專享！探索新科技，不等人！早鳥特惠，機不可失！

👤 用戶 ID: 550050854

行為: view | 商品: hp - computers.notebook
 價格: \$1512.78
 偵測場景: price_comparison
 心理原理: 價格敏感 / 損失厭惡
 Agent 生成廣告:
 HP筆記本電腦現價\$1513, 比全年95%的日子都便宜, 錯過等一年! 快來鎖定 Deals!

用戶 ID: 552783882
 行為: view | 商品: samsung - electronics.smartphone
 價格: \$254.82
 偵測場景: window_shopping
 心理原理: 探索階段 / 動機低
 Agent 生成廣告:
 Samsung新機在清單裡嗎? 首購享獨家折扣, 機不可失, 時不再來!

```
import pandas as pd
import torch
import os
from datetime import datetime

# =====
# 1. 策略庫 (7 大策略)
# =====

STRATEGY_BANK = {
    "cart_abandonment": {
        "insight": "現在偏誤 / 延遲折扣偏誤",
        "tactic": "創造焦慮感, 紿予下單壓力",
        "example": "你放在購物車裡的優惠只剩今天。逾時, 連我們都幫不了你。"
    },
    "price_comparison": {
        "insight": "價格敏感 / 損失厭惡",
        "tactic": "主動提供比價, 強調現在買最划算",
        "example": "現在下單比全年 95% 的價格都低, 錯過等一年。"
    },
    "repetitive_view": {
        "insight": "決策疲乏 / 選擇麻痺",
        "tactic": "提供社會認同, 簡化選擇",
        "example": "你已經看了好多次, 不如讓它成為你每天的輕鬆選擇。"
    },
    "window_shopping": {
        "insight": "探索階段 / 動機低",
        "tactic": "建立關係, 提供首購優惠",
        "example": "清單裡的熱門款即將售完, 你等的不是降價, 是缺貨。"
    },
    "late_night_browsing": {
        "insight": "行為拖延 / 罪惡感 / 衝動控制低",
        "tactic": "感性訴求, 強調自我獎勵",
        "example": "我知道你在猶豫。睡前買下最想要的, 讓明天的你更開心。"
    },
    "size_anxiety": {
        "insight": "訊息不足偏誤 / 風險趨避",
        "tactic": "提供具體對照, 降低決策風險",
        "example": "不確定尺寸? 我們有 1:1 真人對照圖, 讓你 0 猜測, 不合包退。"
    },
    "regret_aversion": {
        "insight": "後悔厭惡 / 風險放大偏誤",
        "tactic": "強調鑑賞期與退貨保證, 消除後顧之憂",
        "example": "30 天試用不滿意全額退, 我們替你擋住所有後悔。"
    }
}

# =====
# 2. Agent 思考函式
# =====

def run_agent(user_data: pd.Series):
    # --- A. 規則判斷 ---
    scenario = "window_shopping"
    status_desc = "只是逛逛"

    # 解析時間: 更穩健 (避免格式怪掉)
    event_time_str = str(user_data.get("event_time", "")).replace(" UTC", "")
    hour = 12
    try:
        dt = datetime.strptime(event_time_str, "%Y-%m-%d %H:%M:%S")
        hour = dt.hour
    except Exception:
        # 解析失敗就維持 12
        pass
```

```

category = str(user_data.get("category_code", ""))
try:
    price = float(user_data.get("price", 0))
except Exception:
    price = 0.0

# 預先算好的瀏覽次數 (若沒有欄位, 預設 1)
view_count = user_data.get("view_count", 1)
try:
    view_count = int(view_count)
except Exception:
    view_count = 1

event_type = user_data.get("event_type", "")

# --- 邏輯判斷樹 (注意優先順序) ---
if event_type == "cart":
    scenario = "cart_abandonment"
    status_desc = "🛍 放入購物車未結帳"

elif event_type == "view" and view_count >= 3:
    scenario = "repetitive_view"
    status_desc = f"⌚ 重複瀏覽 ({view_count}次) - 猶豫不決"

elif event_type == "view" and (hour >= 23 or hour <= 4):
    scenario = "late_night_browsing"
    status_desc = f"🌙 深夜瀏覽 ({hour}點)"

elif event_type == "view" and ((apparel" in category) or ("shoes" in category)):
    scenario = "size_anxiety"
    status_desc = "👕 浏覽服飾/鞋類 (擔心尺寸)"

elif event_type == "view" and price > 800:
    scenario = "regret_aversion"
    status_desc = "💔 極高價商品 (怕後悔)"

elif event_type == "view" and price > 300:
    scenario = "price_comparison"
    status_desc = "💰 中高價商品 (比價中)"

strategy = STRATEGY_BANK.get(scenario, STRATEGY_BANK["window_shopping"])

brand = user_data.get("brand", "未知品牌")
cat = user_data.get("category_code", "未知類別")

```

--- B. 組合 Prompt (加上「禁止只回你好」) ---
 prompt = f"""

請將「參考句子」改寫成一則給台灣客戶的繁體中文廣告短訊。

商品名稱: {brand} ({cat})
 參考句子: {strategy['example']}
 行銷策略: {strategy['tactic']}

限制:
 - 20~50 字
 - 請勿只回「你好」或任何招呼語
 - 語氣自然、有行動誘因 (例如: 免運/限時/保障/熱賣其一)

改寫後的繁體中文廣告:

""".strip()

```

# --- C. 生成 (修復: 避免秒停只吐「你好」) ---
messages = [{"role": "user", "content": prompt}]
text = tokenizer.apply_chat_template(messages, tokenize=False, add_generation_prompt=True)

if tokenizer.pad_token is None:
    tokenizer.pad_token = tokenizer.eos_token

inputs = tokenizer(
    text,
    return_tensors="pt",
    padding=True,
    truncation=True
).to(model.device)

generated = model.generate(
    input_ids=inputs.input_ids,
    attention_mask=inputs.attention_mask,
    max_new_tokens=120,

```

```

min_new_tokens=25,           # ✅ 重要：避免只生成幾個字就 EOS
do_sample=True,
temperature=0.9,
top_p=0.9,
repetition_penalty=1.05,
eos_token_id=tokenizer.eos_token_id,
pad_token_id=tokenizer.eos_token_id
)

input_len = inputs.input_ids.shape[1]
response = tokenizer.decode(generated[0, input_len:], skip_special_tokens=True).strip()

# ✅ 防呆：太短就再生一次（更強約束）
if len(response) < 10:
    fallback = prompt + "\n⚠ 請輸出 20~50 字完整廣告，不要招呼語。"
    messages = [{"role": "user", "content": fallback}]
    text = tokenizer.apply_chat_template(messages, tokenize=False, add_generation_prompt=True)
    inputs = tokenizer(text, return_tensors="pt", padding=True, truncation=True).to(model.device)

generated = model.generate(
    input_ids=inputs.input_ids,
    attention_mask=inputs.attention_mask,
    max_new_tokens=140,
    min_new_tokens=35,
    do_sample=True,
    temperature=0.85,
    top_p=0.9,
    repetition_penalty=1.08,
    eos_token_id=tokenizer.eos_token_id,
    pad_token_id=tokenizer.eos_token_id
)
input_len = inputs.input_ids.shape[1]
response = tokenizer.decode(generated[0, input_len:], skip_special_tokens=True).strip()

return {
    "user_id": user_data.get("user_id", "N/A"),
    "product_info": f"{brand} - {cat}",
    "price": user_data.get("price", "N/A"),
    "detected_scenario": status_desc,
    "strategy_insight": strategy["insight"],
    "ai_ad_copy": response
}
}

# =====
# 3. 執行並搜尋特定案例（含資料預處理）
# =====
csv_file = "2019-Oct.csv"

if os.path.exists(csv_file):
    print("💻 正在讀取資料並計算瀏覽次數...")
    df = pd.read_csv(csv_file, nrows=20000)
    df_clean = df.dropna(subset=["category_code", "brand", "event_time"]).reset_index(drop=True)

    # 計算每個用戶看每個商品的 view 次數（每筆資料都會得到相同 view_count）
    df_clean["view_count"] = df_clean.groupby(["user_id", "product_id"])["event_type"] \
        .transform(lambda x: (x == "view").sum())

    # 小心時間解析錯誤
    df_clean["hour"] = pd.to_datetime(
        df_clean["event_time"].astype(str).str.replace(" UTC", ""),
        errors="coerce"
    ).dt.hour.fillna(12).astype(int)

    test_users = []

    # 1) 重複瀏覽
    repetitive_users = df_clean[df_clean["view_count"] >= 3]
    if not repetitive_users.empty:
        test_users.append(repetitive_users.iloc[0])
    else:
        print("⚠ 沒抓到重複瀏覽的用戶，可能資料量不夠")

    # 2) 深夜滑手機（最好也限制 view）
    night_owls = df_clean[((df_clean["hour"] >= 23) | (df_clean["hour"] <= 4)) & (df_clean["event_type"] == "view")]
    if not night_owls.empty:
        test_users.append(night_owls.iloc[0])

    # 3) 看衣服/鞋子

```

```

fashion_users = df_clean[df_clean["category_code"].astype(str).str.contains("apparel|shoes", na=False)]
if not fashion_users.empty:
    test_users.append(fashion_users.iloc[0])

# 4) 極高價
rich_users = df_clean[(df_clean["price"] > 1000) & (df_clean["event_type"] == "view")]
if not rich_users.empty:
    test_users.append(rich_users.iloc[0])

# 5) 購物車遺棄
cart_users = df_clean[df_clean["event_type"] == "cart"]
if not cart_users.empty:
    test_users.append(cart_users.iloc[0])

print(f"🤖 Agent 啟動! 共找到 {len(test_users)} 種不同情境的用戶...\n")

for idx, user_row in enumerate(test_users):
    result = run_agent(user_row)

    print(f"✓ 案例測試 #{idx+1}")
    print(f"👤 用戶 ID: {result['user_id']}")
    print(f"🛒 行為: {user_row.get('event_type', 'N/A')} | 商品: {user_row.get('brand', 'N/A')} - {user_")
    print(f"📦 價格: ${user_row.get('price', 'N/A')}")
    print(f"🕵️ 偵測場景: {result['detected_scenario']}")
    print(f"🧠 心理原理: {result['strategy_insight']}")
    print(f"👉 Agent 生成廣告:\n{n(result['ai_ad_copy'])}")
    print("-" * 50)

else:
    print("🔴 找不到 2019-Oct.csv")

```

正在讀取資料並計算瀏覽次數...
Agent 啟動! 共找到 5 種不同情境的用戶...

✓ 案例測試 #1
 🤷 用戶 ID: 545323115
 🛍 行為: view | 商品: respect - apparel.shoes.keds
 🛒 價格: \$66.67
 🕵️ 偵測場景: 🕒 重複瀏覽 (4次) - 猶豫不決
 🧠 心理原理: 決策疲乏 / 選擇麻痺
 📲 Agent 生成廣告:
 Already seen it多次? 何不每天穿上Keds, 展現獨特風格? 即購即送运费, LIMITED TIME OFFER!

✓ 案例測試 #2
 🤷 用戶 ID: 554748717
 🛍 行為: view | 商品: aqua - appliances.environment.water_heater
 🛒 價格: \$33.2
 🕵️ 偵測場景: 🌙 深夜瀏覽 (0點)
 🧠 心理原理: 行為拖延 / 罪惡感 / 衝動控制低
 📲 Agent 生成廣告:
 睡前享受即熱水, 明日心情更美好! 把握機會, 今夜即購即送運費, 熱 SALE 中!

✓ 案例測試 #3
 🤷 用戶 ID: 520571932
 🛍 行為: view | 商品: baden - apparel.shoes.keds
 🛒 價格: \$102.71
 🕵️ 偵測場景: 🌙 深夜瀏覽 (0點)
 🧠 心理原理: 行為拖延 / 罪惡感 / 衝動控制低
 📲 Agent 生成廣告:
 我知道你考慮著, 夜深了就讓自己放鬆吧! 晚上下單Baden Keds, 享受免運費優惠, Discounts Ends Soon!

✓ 案例測試 #4
 🤷 用戶 ID: 535871217
 🛍 行為: view | 商品: apple - electronics.smartphone
 🛒 價格: \$1081.98
 🕵️ 偵測場景: 🌙 深夜瀏覽 (0點)
 🧠 心理原理: 行為拖延 / 罪惡感 / 衝動控制低
 📲 Agent 生成廣告:
 APPLE智慧型手機, 今夜就買, 享受科技樂趣, 明日的你會更開心! 限量特惠, 速點購不鏽运费。

✓ 案例測試 #5
 🤷 用戶 ID: 524325294
 🛍 行為: cart | 商品: apple - electronics.smartphone
 🛒 價格: \$515.67
 🕵️ 偵測場景: 🛒 放入購物車未結帳
 🧠 心理原理: 現在偏誤 / 延遲折扣偏誤
 📲 Agent 生成廣告:
 你的Apple智慧型手機已在購物車中等著你, 今天最後機會! 逾時免運享優惠即 Ends.

