

## Points à entamer pour la semaine de Pré Lancement :

\_Définir les termes de contrats respectifs à chaque rubrique.

Entamer le premier séminaire/causerie (Janvier 2025).

\_Fixer les taxes et stratégies de marketing.

\_Concevoir les badges.

_Mobilisation de ressources
_Préparations autour du Lancement
_Rédaction des Conventions et Contrats
_Fixation des prélevements(taxes)
_Fixer la procédure de Point de Vente ( concernant certains partenaires)
_Entrer en contact avec d'autres potentiels collaborateurs (surtout initateurs d'events)
_Préparations autour de Hors-Réseaux ( activité hébergée par JGT)
_Fixer les taches spécifiques et s'assurer de s'acquiter du sien
_Conception des badges (Adm. JGT)
_Conception d'un livret (ou feuillet souvenir) (Partenaires JGT)
_Fixer une rencontre avec Mr. Zidor
_Fixer une rencontre avec l'avocat
_Rédaction et signature d'une Clause de Confidentialite et d'Engagement entre membres de l'Admnisitration
_Un Rapport autour des mises à jour faites  POV
Comme prévu, la période maintenue pour le lancement Officiel de JGT est bien début- décembre (entre le Dimanche 1 <sup>er</sup> et le Dimanche 8 decembre). Une mobilisation se fait nécessaire, tant sur le plan marketing que sur le plan d'engagement (individuel).
Déjà, il est nécessaire de :
Rentrer en contact avec les initiateurs/Promoteurs d'events.



Concernant les les initiateurs/Promoteurs d'events on a comme public cible :

IUS (Partie Culturelle et Activités universitaires).

_BlackBoujwazi
_VillaChill
_LansPromo
_Extravageant
_Rafrechi
_Jacmel509 haiti
_Jacmel gen bel moun
_Jacmel gen moun
_Jacmel image (Et d'autres comptes IG qui s'engagent à projeter une belle image de la population jacmélienne).
Pour cette rubrique, il conviendrait à JGT de passer tel un Point de Vente et Agent Marketing de ces différentes activités. Le but serait d'utiliser nos différents comptes sur les réseaux afin de non seulement promouvoir leurs différentes initiatives, mais également pour leur permettre de gagner en visibilité et ainsi maintenir les liens tout en élargissant le Réseau d'Event
Jacmélien.  Formats de Répartition des Taxes
CONCERNANT LES INITIATEURS/PROMOTEURS D'EVENTS, UNE PROPOSITION DE TAXES SE FAIT COMME SUIT :

Pour débuter, il n'y aura aucun prélèvement. Que des pubs et un support mutuels.

(acceptables en gourdes suivant le taux de change journalier de la BRH).

Déjà que les prélèvements seront fixés par trimestre, et les frais seront payés en Dollars US

\_Pour la signature d'un contrat de 2 ans (renouvelable si les deux parties sont consentantes), ceci engage un prélèvement de **50 dollars US** par **trimestre**. De ce fait, un total de **200** 

## CONCERNANT LES STORES EN LIGNE:

dollars US par année par entreprise.

Une proposition de taxes se fait comme suit :



Toujours au départ, aucun prélèvement. Que des pubs et un support mutuels.

\_Avec des prélèvements fixés par trimestre, les paiements s'effectueront en dollars US (acceptables en gourdes au taux de change journalier de la BRH).

\_Sous les termes d'un contrat de 2 ans (renouvelables si les deux parties sont consentantes), ceci engage un prélèvement de 75 dollars US par trimestre. De ce fait, un total de 300 dollars US par année par entreprise/freelancer.

## CONCERNANT LES FAST-FOODS/DRINKS:

La proposition de taxes se répartit comme suit :

\_Aucun prélèvement au départ. Que des pubs et un support mutuels.

\_Toujours avec des prélèvements fixés par trimestre, les paiements s'effectueront en dollars US (acceptables en gourdes suivant le taux de change journalier de la BRH.)

\_Avec un contrat régis pour 2 ans (renouvelables si les deux parties sont consentantes), ceci engage un prélèvement de **75 dollars US** par **trimestre**. Soit un total de **300 dollars US** par **année** par entreprise/freelancer.

## Autour du Lancement, il nous faut doubler d'efforts concernant :

\_Débuter avec le marketing de JGT

\_Fixer la date de Lancement Officiel et quel format adopté (Soirée cocktails, Après-midi de Lancement, Buffet, Goûter entre partenaires et autres...)

Finaliser les contrats et les frais

\_Planifier les préparatifs du Lancement en commencant par le lieu, l'heure, Dress Code et Code couleurs.

Achever et envoyer les lettres d'Invitation dès la semaine du lundi 25 novembre.

PS: La période de Lancement est maintenue car déjà, pour la période de fin d'années il y a plein d'activités en cours (dont les initiateurs attendent les signes de JGT pour signer et lancer le partenariat/ce qui serait avant tout avantageux pour JGT qui fera donc ses débuts sur le marché jacmélien.)