

BetterWealth

Om oss

BetterWealth utvecklar en tjänst för rådgivning kring och förvaltning av besparingar.

Kärnan är förvaltningen, vi håller just nu på att utveckla och testa systemet för att hantera värdepappershandel, kundportföljer och hantering av investeringsmodeller.

Om vår produktidé

Automatiserad rådgivning kring sparande. En av vägarna vi har för att ta in kunder och därmed kapital till företagets förvaltning är genom rådgivning direkt till slutkund. Tanken är skapa ett rådgivningsflöde där kunden på ett så enkelt och smärtfritt sätt som möjligt skall kunna få fram tilltalande och relevanta investeringsförslag.

Användarvänlighet är en mycket viktig aspekt för produkten, en alltför komplicerad och långdragen process tenderar att tappa många potentiella kunder på vägen. Detta vägs mot de lagkrav som ställs kring hur mycket information som måste inhämtas om kunder och deras ekonomi.

Användarvänligheten blir återigen viktig när de olika investeringsförslagen presenteras för kund, det handlar om att visa den mest relevanta informationen om de olika förslagen först, så kunden kan ta ett så smidigt beslut som möjligt.

Sammanfattningsvis kan man alltså säga att det finns mycket information man både skulle kunna samla in och visa för kunden, så det gäller att se till att bara den mest relevanta informationen inhämtas och visas för att undvika ett "information overload" för kunden.

Befintliga system och datakällor skulle produkten eventuellt kommunicera och integrera med

BetterWealths backend för förvaltning.

Potentiella kunder till produkten

Privatpersoner som är intresserade av att hitta nya alternativ för sitt sparande

Andra intressenter finns det till produkten

Produktägare och ledning- och compliance inom bolaget. Eftersom rådgivning kring finansiella tjänster är strikt reglerat i lag är det viktigt att alla nivåer av beslutsfattare och kontrollinstanser inom företaget är överens om lösningen

Eventuellt liknande produkter

betterment.com erbjuder, på en amerikanska marknaden, en tjänst som är ganska lik

Övriga potentiella kravkällor

Rådgivningen måste uppfylla Finansinspektionens krav, vi har dokumentation och kunskap inom bolaget som kan hjälpa studenterna med detaljerna kring vad det innebär

Kontaktperson

Andreas Pålsson

0702 957568

andreas@betterwealth.se

Björkström Robotics

Om oss

Vi har tagit fram Augmented reality produkten Hägring. Med Hägring kan man exempelvis se och uppleva sitt hus innan det är byggt. Man ser verkligheten ihopsmält med 3D modell av ett hus i verklig skala. Man kan röra sig helt fritt utomhus, se ledningar under marken eller se var husgrunden ska grävas.

Om vår produktidé

Hägring befinner sig idag i ett prototypstadie och har ej lanserats på marknaden. Vi önskar att projektet tar sig an vår produktidé från början för att validera vår nuvarande riktning, samt ta fram nya krav från marknaden.

Befintliga system och datakällor skulle produkten eventuellt kommunicera och integrera med

amazon server

Potentiella kunder till produkten

Byggindustrin, mätare, projektörer, visualiserar, arkitekter m.m.

Andra intressenter finns det till produkten

Peab, NCC, 5dkonsulterna

Eventuellt liknande produkter

Nope men Daquri och hololens är lite snarlika

Övriga potentiella kravkällor

Kontaktperson

Kristofer Björkström,
kristofer.bjorkstrom@gmail.com,
0739944179

Fast Track Malmö

Om oss

We are Fast Track Malmö, a startup accelerator in Malmö. We invest \$30k in early stage startups, in combination with mentoring and help with investor relations.

Om vår produktidé

We are thinking about building an "operating system" for accelerators. We would like to build a product that connects our current solutions in a new way and helps us keep track of the startups that apply to our accelerator.

Befintliga system och datakällor skulle produkten eventuellt kommunicera och integrera med

We collect information from multiple sources online, like angel.co, f6s.com

Potentiella kunder till produkten

Startups

Andra intressenter finns det till produkten

Investors

Eventuellt liknande produkter

Not really

Övriga potentiella kravkällor

Joel Larsson

Kontaktperson

Joel Larsson, joel@fasttrackmalmo.com

Shopaurant

Om oss

Livsmedel som är industriellt producerade och ingenjörsmässigt utvecklade s.k. Processed Food (PF, längre ner ges en detaljerad förklaring) är inte hållbara som mat idag eftersom de gör människor trötta, överviktiga och sjuka. Snart är halva jordens befolkning överviktig och antalet diabetiker i världen är fyra gånger fler idag än på 1980-talet på grund av ökande fetma. I Sverige t ex vill ca 70% av människorna reducera sin vikt, och lika många är trötta på alla bantningsdieter eftersom inga fungerar.

Shopaurant vill, baserat på en "multisided platform", bygga en ny, innovativ och hållbar livsmedelsindustri som löser den globala fetmaepidemin genom dagliga individuella systemlösningar, vetenskap, "big data", teknologi och enkla navigationshjälpmedel för användaren."

Om vår produktidé

Utveckla en digital serviceplattform som hjälper användaren navigera i hälsa och hållbarhet i relation till mat.

Övergripande frågeställningar

- Hur kan vi få människor att förstå skillnaden och implikationerna mellan PF och s.k. Natural Food (NF)
- Hur ser konsumentens vardagsutmaningar ut, och systemet som bygger matvanorna?
- Vilka aspekter är kritiska och vilka är viktiga för att konsumenten skall ändra matvanor och konvertera till NF?
- Hur kan vi göra mat baserad på NF tillgängligt för alla?
- Hur kan vi med hjälp av teknologi och AR åstadkomma hållbara människor och ett hållbart samhälle?

I grund och botten är fetmaepidemin ett informations- och ett serviceproblem. Baserat på affärsidén, vilka krav och underliggande motiv har kunder och intressenter för att ändra matvanor och konvertera till NF?

När detta är identifierat hur skall plattformens UI och UX utformas?

Erbjudande och angreppssätt

Idrottsstjärnor och stora idrottsklubbar har nutritionister som hjälper dem med måltider och service för att kunna prestera optimalt och må bra. Men för gemene man finns inget system som gör att vederbörande mår bra och kan prestera optimalt, utan istället har en global fetmaepidemi etablerats.

Vi vill erbjuda våra kunder/användare en innovativ serviceprocess som löser vardagsprocessen, får kunden att må bra och kunna prestera på topp både fysiskt och kognitivt. Vårt angreppssätt utgår från en digital plattform bestående av en databas och en app (mobile/web) som användargränssnitt. Databasen innehåller tiotusentals olika och de på marknaden förekommande livsmedlen, där användaren bland annat kan söka och finna information för olika livsmedel, utvärdera sina matvanor och dess nytthet etc.

Befintliga system och datakällor skulle produkten eventuellt kommunicera och integrera med

Livsmedelsdatabaser, produktdatabaser, distributions- & produktionslösningar, sociala medier

Potentiella kunder till produkten

B2B - beslutsfattare inom HR/CSR och corporate identity och B2C - initialt hälsomedvetna personer.

Andra intressenter finns det till produkten

Bloggare, lokala livsmedelsproducenter, gym, kockar, restauranger, analysföretag, universitet

Eventuellt liknande produkter

Inte på systemnivå men däremot delkomponenter (hälsoappar, Lifesum, Vegokollen, träningappar, matpriskollen, Linas matkasse, etc.)

Övriga potentiella kravkällor

För närvarande inga ytterligare identifierade med det är en "learning journey" så det lär tillkomma fler, såsom legala aspekter och nya partners – kreativa och insiktsfulla LTH studenter har säkerligen idéer.

Kontaktperson

Lars Norrman, norrman.lars@gmail.com, 0709-361000

Skånefabriken

Om oss

Affärsidén är att skapa ett nytt servicekoncept för motoriserade skalskydd (inbrottskydd, brandsskydd och portar) genom att använda M2M och IOT-teknik. När skalskydd av olika slag strular orsakar de inte bara kostnader för servicebesök och material utan också dyrbara driftstopp som påverkar verksamheten negativt. Genom att övervaka, feldetektera och analysera i realtid säkerställs driften på produkten och fel kan åtgärdas i ett tidigt skede.

Om vår produktidé

Vår produkt, DiMON (Distance Monitoring System), fjärrövervakar och kontrollerar funktionen på skalskydd dygnet runt. Detta ger en möjlighet till proaktiv service och underhåll för produkterna. Funktionskomponenterna på till exempel en rulljalusi kommunicerar med mjukvaran (DiMON) som i sin tur analyserar informationen och rapporterar till vår inhouse-support och brukarens driftspersonal/fastighetsförvaltare. Genom att ha olika gränsvärden/nyckeltal för respektive komponent flaggas eventuella fel upp och vi kan agera förebyggande. Värdet för brukaren är säkerhet, trygghet, kostnadseffektivitet.

Scopet för projektet kan diskuteras utifrån intresse. Dels kan det innefatta den generella funktionaliteten för DiMON utifrån användarfall kopplade till skalskydd, och dels hitta nya användarfall och därtill kopplad funktionalitet.

Befintliga system och datakällor skulle produkten eventuellt kommunicera och integrera med

4G, 5G, WiFi, LoRa, Narrowband

Potentiella kunder till produkten

Fastighetsägare, fastighetsförvaltare av till exempel köpcenter, facility managementföretag

Andra intressenter finns det till produkten

Tekniken kan utvecklas och användas för andra typer av motoriserade produkter.

Eventuellt liknande produkter

Nej

Övriga potentiella kravkällor

Separat system utanför kundernas befintliga IT-system. Höga krav på spårbarhet och logistik.

Kontaktperson

Anders Arkenstedt anders@skanefabriken.se 0734-245850

Soreco

Om oss

Vi håller på med en "cloud service" som riktar sig till produktlanserande företag och som håller koll på deras Declaration of Conformity". Förenklat, alla företag som säljer t ex en elektronisk produkt måste uppge vilka regulativa krav denna uppfyller med ett dokument som ligger i förpackningen som heter Declaration of Conformity.

Om vår produktidé

När de regulativa kraven uppdateras så är det arbetsamt att hålla koll på mot vilka krav jag har testat mina produkter och att ha resurser som håller koll på detta är oftast tråkigt och administrativt manuellt. Har du registrerat din produkt i vårt system vet du att din produkt uppfyller de senaste regulativa kraven d v s hållbarhet, säkerhet....du vet att du har rätt produkt på marknaden, om något ändras som gäller din produkt får du en notifikation i god tid för att kunna ta ett affärsmässigt korrekt beslut.

Scopet för projektet avser kravhantering för plattformen generellt inklusive användagränssnitt. Avgränsningar kan diskuteras.

Befintliga system och datakällor skulle produkten eventuellt kommunicera och integrera med

ETSI, EUROPA KOMMISSIONEN, Test hus, miljöorganisationer, kemikalieinspektionen.

Potentiella kunder till produkten

IKEA, Biltema, Axis, Sony, Canon, BRIO.

Andra intressenter finns det till produkten

Test hus som vill nå ut till kunder med sina erbjudande om effektiv testning och certifiering.

Eventuellt liknande produkter

Inte vad vi vet.

Övriga potentiella kravkällor

Kontaktperson

Ingemar Thulin, 0703-192531, ingemar.thulin@soreco.se

Storvix

Om oss

Storvix's aim is to radically change how companies approach data storage management. We believe it is time for a new era of computer data storage where the A.I. should help and take control of critical operations and let the technical team keep the focus on what really matters to their business instead of spending precious time in the system administration tasks.

Om vår produktidé

Our storage-optimized computer platform is empowered with a data management Operating Environment which is connected to CloudSight, a cloud-connected brain who is in charge to analyze streams of information and look for correlations between the application specific pattern, performance metrics and predict a future state. We call this "the fingerprint pattern" analysis. The goal is to let the system receive important feedback such as how a specific application could benefit from a specific set-point* in a specific environment so that the system administrator will not spend hours to extract metrics and correlate them to understand the best set-point in a given environment.

From a high-level abstraction, the main goal will identify which set of information a hypothetical user (which could be identified as the IT Manager or a data storage specialist) would have access to and which is the temporal window in where this information is relevant (this will give us the idea about the data points to collect in the database and for how long should we archive them). The idea is to let them have access to important and relevant information so that they can have a comprehensive understanding of what is going on inside the system and correlate the extracted data with business-driven metrics on an application basis.

The scope of the project would further be to specify how this information could be integrated and presented to the user in the cloud-based web-application through which the user interacts with the computer platform.

*Set-points are values of the file system parameters that we can manipulate to achieve a better configuration for any given application who is using the file system to store information

Befintliga system och datakällor skulle produkten eventuellt kommunicera och integrera med

The Intelligent Filer core system is based on UNIX and the data sources are build from DTrace workers which populate a database.

Potentiella kunder till produkten

Generally speaking, SMBs (around 10+ employees as a min.) and Enterprises with the need of internal data storage architecture.

Andra intressenter finns det till produkten

Eventuellt liknande produkter

Could be, big IT vendors are pushing cloud-connected analytics. Maybe PureStorage and Nimble but our solutions apply the idea to a pure unified storage system which can be used as the single data storage solution inside an organization.

Övriga potentiella kravkällor

Most probably some internal sources related to the IT infrastructure needs and maintenance.

Kontaktperson

Luca Minoja, 0739705050, luca@storvix.eu

Straight Aim

Om oss

Straight Aim AB utvecklar en träningsapp för skyttesport (jmftr träningsappar som mäter puls, steg, gps, vikt, etc för löpning). Systemet består av olika sensorhårdvara (modulära enheter) för registrering av relevanta data samt tjänster (mjukvara) för dataaggregation, presentation och förädlingstjänster.

Systemets sensorer loggar data, t ex poängresultat, väder, biodata, geografiska data samt tekniska data från vapen och ammunition. Därtill loggas manuella data t ex om utrusning för statistisk referens.

Utövaren använder systemets sensorer tillsammans med sin smartphone/platta/klocka/etc för att samla information. Under utövandet (kan vara offline) presenteras relevant data till skytten visuellt och/eller auditivt. Efter genomförd aktivitet kan användaren nå all insamlade data för utförligare analys, förädling och publicering i systemets community eller dela till sociala medier via mobilens app eller via webbinterface (om data synkats till molnet). Användning av hårdvara eller mjukvaran kräver ett konto i systemet.

Om vår produktidé

Frågeställningar från produktägaren:

Produkten kan delas in i tre användningsfaser; 1. aktivt utövande (skjuter), 2. efter utövandet (aggregerad presentation, analys och dataförädling av resultat och insamlade data) samt 3. sociala funktioner (community, delning etc).

Vilka användarkrav/önskemål kan identifieras och klassas (kritisk, standard, bra-att-ha) och helst rangordnas i systemets mjukvarufunktionalitet i appen och webbinterface? Förutsätt att alla sensormoduler har lanserats.

Hur rangordnar kunderna (potentiella) attraktionsgraden av de olika modulära sensorsystemen som samlar, presenterar och processar data?

Ev utvidgad frågeställning; kan prestandakrav identifieras och rangordnas för de enskilda subsystemen, t ex mätnoggrannhet, skjutavstånd, vapenklass/typ?

Befintliga system och datakällor skulle produkten

eventuellt kommunicera och integrera med

Sensorerna är inbyggda system som levererar mätdata till användarens smartphone/tablet/etc. Mobil/tablet används i huvudsak för att ge skytten eller publiken information via skärm och/eller audio om registrerat data (resultat etc) vid själva skyttet. All insamlad data aggregeras i en databas som användaren når via browser där olika förädlingstjänster finns tillgängligt.

Alla användare måste ha konto i vårt ekosystem för att kunna använda hårdvaran och accessa insamlad data vare sig de äger hårdvara eller bara "följer med" eller använder den hos någon bekant. Kontoinnehavare kan dela och interagera via de vanliga sociala media.

Potentiella kunder till produkten

Slutanvändare är internationella btc-kunder med jakt och sportskytteintresse. Dessa kan köpa våra produkter antingen genom återförsäljande detaljister eller direkt via vår nätshop. Vidare kan jaktlag och skytteklubbar köpa hårdvara för att dela men varje användare måste ha ett eget konto.

Våra kunder kan således vara återförsäljare eller slutkunder. Inom ramen för vår affärsmodell finns även btb-kunder, dessa är då t ex skjutbanor och instruktörer framför allt på den Amerikanska marknaden.

Andra intressenter finns det till produkten

Inom sportskytte finns en stor mängd grenar (på samma sätt som friidrott, simning, eller skidåkning). Varje gren är specifik och ofta mycket väldefinierad i förhållande till regler och begränsningar, t ex vad gäller tavlor (storlek, poäng etc), avstånd till målet, vapen och ammunitionsklasser, tidsramar (skyttemomentet är nästan alltid begränsat till ett antal skott eller ett antal sekunder). Vi som företag kan omöjligt hålla system uppdaterade för all grenar och undergrupper, det finns därför APIer för 3:e part att utveckla applikationer och plug-ins.

Eventuellt liknande produkter

Det finns olika produkter för att mäta de olika aspekter jag nämnde ovan men ingen som aggregerar flera olika mätpunkter.

Övriga potentiella kravkällor

Regulatoriska i relation till radiofrekvenser och persondata.

Kontaktperson

Clas Carlbom, clas.carlbom@straight-aim.com, 0738258899

Vultus

Om oss

Vultus eliminates waste in farming by offering fertilizer prescriptions to farmers, through a satellite based web application. All agricultural inputs are spread evenly across fields despite enormous variation, resulting in waste. For example over 60% of nitrogen goes to waste, leading to huge yield and environmental damages. Vultus helps farmers adjust important inputs to increase efficiency.

Within Vultus, we speak English, however, two of three of our team members are fluent in Swedish. Material is written in English as we generally produce material in that language.

Om vår produktidé

Weeds, insects, fungus, drought and deficiencies are among the problems plaguing farmers worldwide. They cause tremendous damage to crops, and are often combated and controlled. The standard method to monitor these damages is by walking around the field. Walking limits the frequency that the field can be checked, and therefore issues go undetected for longer periods of time and cause tremendous damage.

The proposed product idea is to apply machine learning to remotely sensed satellite data to detect and predict crop damage. This early detection system would at the earliest possible time detect problems in the field, and possibly even predict upcoming damage. This would warn the farmer and allow on the ground inspection and appropriate action to be taken. The goal is not to diagnose the problem, as this is almost impossible to do from remotely sensed data, however, using machine learning, it should be possible to notice indicators of upcoming crop damage to predict when areas will be damaged.

The satellite data would be multi-spectral, and a direct indication of vegetation status. Common such indices are the Normalized Difference Vegetation Index (NDVI), that compares red and near infrared light to accurately depict crop status. When specific areas of a field have a decrease of those index values, it is likely due to crop damage. The proposed system would look at a time series of satellite data, taken every 5 days, of specific fields. This time series exists from previous years, dating back to the 80s. The system should be able to detect when certain areas of fields grow worse, automatically. However, parts of the field that are underperforming each year should not be detected as anomalies. These anomalies would be sent to the farmer to warn about current damages.

The Software Requirement Specification (SRS) should ideally describe the data to be used, methods to be used to analyze that data and how to deploy those methods. Preferably, the SRS should be complete enough, so that it can be given to a software consultant and be built without further information. To limit the scope of this project, certain sections can be abstracted to reduce need for detailed information, if the scope were to be too broad.

Befintliga system och datakällor skulle produkten eventuellt kommunicera och integrera med

The main source of data would be multi spectral satellite data. Current data source is the Copernicus project, which allows for data access on a global scale, with a revisit rate of 5 days for every place on earth, at a 10m resolution. This data is free and there is a backlog of previous data.

Data on crop damage would be collected from satellite images from previous years, where clear crop damage can be observed. There might exist open data sets that have stated problem areas, alternatively, crop damage inspection companies that we cooperate with could provide areas that were damaged. Possible indicators of damage could be alternative data sources, taken either from open data sets such as weather, soil information, or proprietary data sets such as the farmers pesticide/fertilizer/seeding dosages and timing, that could be gathered from Farm Management Systems that we are cooperating with.

Potentiella kunder till produkten

Given that the analysis can be generalized across crops and climate zones, every farmer could be a potential customer. Even smallholder farmers without internet can get SMS notifications. We believe this kind of analysis could drastically reduce crop loss. Pests alone reduce global yields by over 30%.

Most likely the initial customers would be industrialized farms with larger areas due to increased purchasing power, decreased ability to scout by foot and technological maturity.

Andra intressenter finns det till produkten

Crop insurers have a huge interest in reducing crop loss due to expensive payouts (often hundreds of thousands of kr). Food security is a large issue for many developing countries. Early warnings can provide the chance to import food when food production is hurt, as well as decrease the loss from pests. Furthermore, all governments are concerned with guaranteeing domestic food security, hence subsidies on food production. The product would further their work in guaranteeing food security.

Eventuellt liknande produkter

There exist early warning systems based on weather, especially for extreme weather. However, those are limited to local environments. One local analysis based on data captured from aeroplanes exist (Mavrx). However, this has scalability issues and no global potential.

Övriga potentiella kravkällor

This depends on the scope of the solution. Minimal requirement would be early detection of damages for one crop in one region. The next steps are cross-crop damage detection, cross region damage detection, as well as damage prediction both locally and globally. Processing speed is a technical requirement, as the information would be time sensitive if used in operation.

We do not have existing software requirement specifications for this product, but could draft such materials with our engineers if needed to.

Kontaktperson

Robert Schmitt

robert.schmitt@vultus.se

076-895 95 12