

#### MIÉRT BESZÉLÜNK ERRŐL?

- Egyre nagyobb piacot jelent
- Speciális terület, néhány speciális módszertani elvvel
- Itt valóban sok pénz múlik azon, hogy a felhasználó mennyire elégedett
- A web-fejlesztéssel foglalkozó cégeknél gyakori megbízás a webáruház készítése, kialakítása
- Haladó technológiákat is be lehet (kell) vonni (AR/VR)
- Szakdolgozati témaként is megjelenik

### NÉHÁNY ALAPFOGALOM

#### Konverzió

Konverzió történik akkor, amikor egy felhasználó az internetes kereskedés által küldött e-mail vagy egy hirdetés alapján az abban kívánt cselekedetet hajtja végre.

#### Lehet

- vásárlás, amely egy adott linkre való kattintás után jött létre,
- regisztráció egy weboldalon,
- egy tanulmány letöltése,
- feliratkozás internetes hírlevélre stb.

#### NÉHÁNY ALAPFOGALOM

#### Konverziós ráta

Az egy adott időszakra eső vásárlók (vagy más, kívánatos műveletet végzők) számának és az ugyanezen időszakra eső látogatók számának százalékos aránya.

A nemzetközi statisztikák szerint a 2-3 százalékos konverziós ráta már igen jónak mondható.



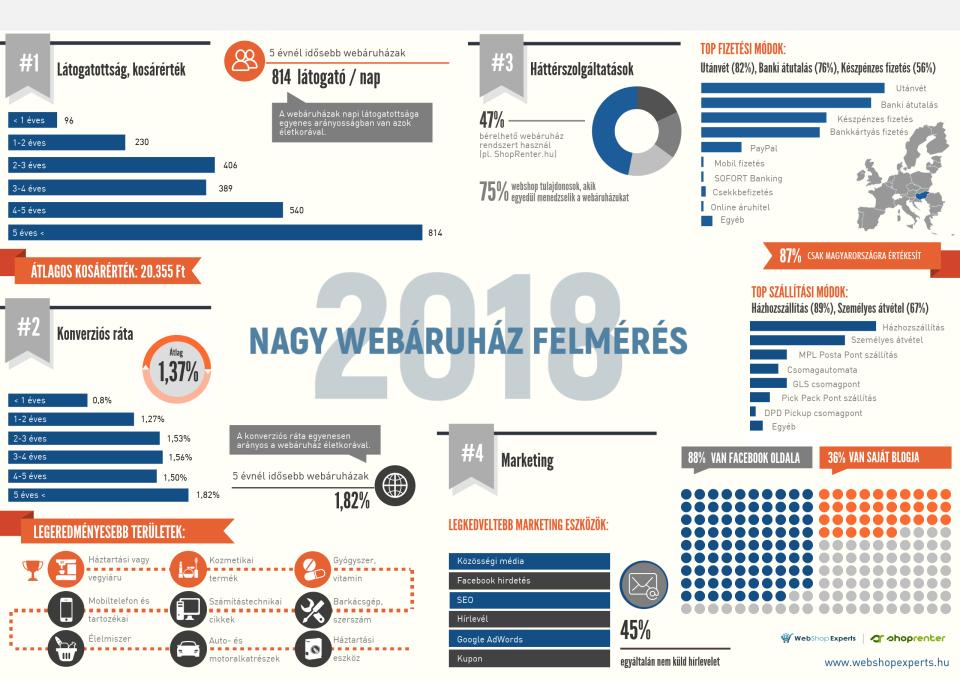
#### NÉHÁNY ALAPFOGALOM

#### Kosárérték

Egy vásárlásra jutó költés. Azt mutatja meg, hogy egy átlagos vásárlás alkalmával hány forintért vásárol az átlagvevő.

2017-ban az átlagos kosárérték a vizsgált magyar webáruházaknál összesítve 20 355 Ft volt.

https://www.webshopexperts.hu/downloads/nagy\_webaruhaz\_felmeres\_2018\_ered\_menyek.pdf

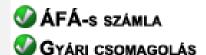


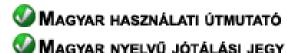


WEBSHOP HATÉKONYSÁGI ALAPELVEK RUNG ANDRÁS ÍRÁSA ALAPJÁN HTTP://ERGOMANIA.BLOG.HU

# HOGYAN MŰKÖDHET SIKERESEBBEN A WEBSHOPOM?

- Fontos, hogy a látogatóknak könnyű legyen használni az oldalt
- A potenciális vevőt sokminden elriaszthatja:
  - Nehéz megtalálni a termékeket, elégtelen a termékinformáció, rosszak a képek, a kosár használata nehézkes, a vásárlás sok nehezen megérthető lépésből áll.











#### Siemens WM10A163BY Mosógép

Bolti Ár: 118.990 Ft

Online Ár: 80.700 Ft

Az Ön megtakarítása: 38.290 Ft



Tekintse meg a nagy képet

<u>Telefonos</u> <u>megrendelés:</u> Mosógép elöltöltős 5,5kg A-10%A 1000ford/perc- 30 perces gyorsprogram- Víz:44l / Energia: 0,93k/Vh

Biztos, hogy elég ennyi információ a döntéshez?

#### Tulajdonságok, letölthető anyagok

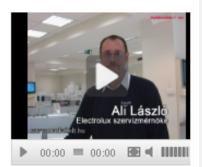
AEG elöltöltős mosógép 5 év díjmentes garanciával Lavamat

62840 L	
Méretek (szélesség, magasság, mélység)	800mm × 850mm × 800mm
Osztály	A+
Garanciaidő	1 év
Kivitel	elöltöltős
Mosási hatékonyság	A
Szárítási hatékonyság	В
Max. centrifuga fordulat	1200 ford/perc
Visszamaradó nedvességtartalom	53 %
Max. ruhatöltet	6 kg
Energia <b>fogyasztás</b>	> 1,02 (kWh)
Vízfogyasztás	46 I
Zajszint (mosás)	53 dB(A)
Tömegkiegyenlítés	van
Dob űrtartal ma	48 I
Üst anyaga	carboran
Vízcsatlakozás	hideg
Extra tulaj don ságok	- Fuzzy Logic - pillanatmegállítás - elektronikus gyerekzár - áramszünet memória funkció - 180 fokig nyitható ajtó - LCD-kijelző fekete háttérrel - idővisszajelzés + piktogramok - késleltetett indítás - Fontosabb programok: Pamut, Mix program, Műszál, Műszál vasaláskönnyítő, Finom mosás, Gyapjú, Gyapjú hideg mosás, Frissítő mosás, Pamut gazdaságos

#### Videók



AEG Lavamat 62840 L mosógép termékbemutató videó



Elöltöltős mosógép beüzemelés videó

Egy másik példa. Ez alapján már lehet dönteni.

#### ERGONÓMIA <> CSODA

- Ha termékünk nem túl vonzó önmagában, vagy nem jönnek látogatók elegendő számban az oldalunkra, akkor egy ergonómiai, használhatósági átalakítás sem képes csodákra.
- A használhatósági fejlesztések átlagosan 135%-os javuláshoz vezetnek (Jakob Nielsen)

# NYITÓOLDAL

### NYITÓOLDAL

- Nem az egyetlen megközelítési csatornája a tartalmainknak, de továbbra is nagyon fontos
- Fontos, hogy a nyitó oldalon egyértelműen látszódjon, hogy mivel foglalkozik az oldal
- Termékeket kell bemutatni a nyitóoldalon is.
   Mutassunk meg nekik minél többet már a nyitón különféle elrendezésben: akciók, leggyakrabban keresett termékek, nemrég megvásárolt termékek stb.

### NYITÓOLDAL

- Ne nyomjuk agyon a nyitóoldalunk hatalmas hirdetéssel, hacsak nincs olyan termékünk, amit sokkal többen keresnek, mint a többit
- Mellőzzük a nagy, de csak a dekorációs célokat szolgáló képeket







Buy

Sell

Community

Handmade \*

Search

Picked by MoonHalo

#### Categories

Accessories

Art

Bags and Purses

Bath and Beauty

Books and Zines

Candles

Ceramics and Pottery

Children

Clothing

Crochet

Dolls and Miniatures

Everything Else

Furniture

Geekery

Glass

Holidays

Housewares

Jewelry

Knitting

Music

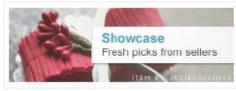
Needlecraft

Paper Goods

Patterns

Pets

Plants and Edibles



Blog





#### Handpicked Items See more



MidwestAlche... \$67.50 USD



Heathered Brown Wool Finge... \$65.00 USD aemodraw



White Buffalo Stone Howlit... RawEarthStud... \$25.00 USD



The Hercule Poirot Musctac... frilledandfe... \$25.00 USD



Mini Chocolate Journal - U... \$8,00 USD ConduitPress



ArtMind \$100.00 USD



inmyigloo \$20.00 USD



áttekinthető, letisztult és egyértelmű nyitóoldal az etsy.com-on

# MENÜSOR

#### **MENÜSOR**

- Ha sok a tartalom, nehéz kategorizálni (nem ritka, hogy egy oldalon akár 15-20 menüpont is helyet kap)
- 5-9 menüpontunk legyen, mert az még áttekinthető
- Ettől csak akkor térhetünk el, ha a menüpontok termékkategóriáinkat testesítik meg
  - Hozzunk létre 5-9 halmazt, amibe megpróbáljuk ezeket a kategóriákat elhelyezni hasonlóság (tematikus vagy funkcionális) alapján
  - Ha megvannak a halmazaink, adjunk olyan nevet nekik, amelyek jól fedik a tartalmukat (card sorting!)

#### **MENÜSOR**

- Olyan menüneveket adjunk, amelyeket a potenciális felhasználóink valóban értenek
- Ne legyenek menüneveink rövidítések, hacsak nem nagyon szűk szakmai oldalt viszünk, és a látogatóink 99%-a tudni fogja, mi ez.
  - Pl. KFB Kötelező Felelősség Biztosítás
- Nem jók az angol menünevek a magyar oldalakon.
  - Home, Info, Contact, Sitemap, FAQ, stb.
  - A meghonosodott nevek már jók lehetnek: pl. pendrive

- A termékeinket kereséssel is könnyedén megtalálhatóvá kell tennünk.
  - Irányított keres és a célszerű
- Egy igazán jó webshopnak mind az egyszerű, mind a részletesebb keresést lehetővé kell tennie
- Az egyszerű keresést minden oldalon tegyük lehetővé
  - A keresődobozt a konvencionális helyére a jobb felső sarokba vagy közvetlenül a felső menüsor alá kerüljön
  - A keresőmező legyen hosszú (legalább 30 karakter férjen el benne)

- A keresést nem kell külön megcímkézni
  - Funkcióját egyértelművé teszi, ha a doboz végén található egy markáns színnel kiemelt gomb Keress! Felirattal
- A vásárlás szempontjából kritikus gombokat mindig tegyük feltűnővé, és használjunk rajtuk cselekvésre serkentő nyelvet:
  - pl. kosárba teszem, megrendelem stb.
- Az egyszerű keresésnél legfeljebb azt engedjük meg, hogy lehessen a keresést kategóriánként szűrni



- Elsődlegesen a termékek neveiben, legfontosabb adatmezőiben keressünk, de ha ezekben nincs találat, akkor vizsgáljuk át ezek teljes leírását is
  - Ha mind a kettőben találhatóak találatok, akkor a fontosabbakat rendezzük előre
- Már a keresés elkezdésekor a Google-höz hasonlóan javasoljunk keresőkifejezéseket
- Adjunk vissza ékezetmentes lekérdezésekre is jó találatot, és kezeljük a szinonimák kérdését is (pl. füllhallgató, fejhallgató)
- Kezeljük a leggyakoribb elgépeléseket, és a legkeresettebb kulcsszavakhoz állítsuk be kézzel a legjobb találatokat

- Ha nincs találat, akkor adjunk egyértelmű instrukciókat, hogy a felhasználók miképp tudják keresésüket javítani
- A találatoknál mindig adjuk meg találatok számát
- Ha valaki elindított egy egyszerű keresést a megfelelő kulcsszavakkal, akkor annak eredményét az irányított kereséssel tudja tovább szűkíteni, finomítani
  - Ez lényegében a részletes kereső alkalmazásokra hasonlít
  - Adjunk viszonylag sok találatot vissza egyszerre. Ha termékeink vizuálisan könnyedén beazonosíthatóak, akkor akár 50-100 termék is szerepelhet egy oldalon, ha a leírások is fontosak, akkor a 20 körüli szám az ideális



- A középen bemutatott találatok mellett egy oszlopban különböző szűrőfeltételeket adhatunk meg, amelyek segítségével pontosíthatjuk a találatokat.
- A szűrők igen sokfélék lehetnek.
  - Lehet tárgyuk az ár, a szín, a termékkategória stb.
- A kategóriarendszer mindig tökéletesen fedje le a termékek körét, ne legyenek egyelemes kategóriáink és semmitmondóak sem (pl. egyéb, további termékek stb.)
- Az egyes szűrőfeltételek működésében lehetnek eltérések, bár a legegyszerűbb, ha itt is linkeket, vagy beviteli szövegmezőket alkalmazunk még az áraknak is (csúszkák helyett)

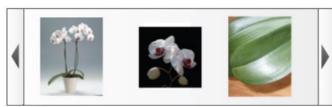
- A szűrők legyenek csukhatóak és nyithatóak, hogy a feleslegesek ne zavarják a vevőket.
  - Ne legyen belőlük több, mint 10, hogy áttekinthetőek legyenek
- A szűrökkel végrehajtott változtatások jelenjenek meg azonnal
- A szűrőket rendezzük fontosságuk szerint
- A szűrőkben a beviteli mezőink legyenek könnyen kezelhetők, írjuk be ide halvány szürkével, hogy mit várunk el, esetenként segíthetjük ábrákkal is a választást

STÍLUS

- Ezen az oldalon hozza meg végleges döntését a felhasználó, ezért törekednünk kell arra, hogy minden olyan információt megfelelő mértékben megkapjon, amire szüksége lehet ebben a folyamatban
- Erre még akkor is szüksége van a vásárlónak, ha már eleve tudja, hogy mit akar
- Ha több információja van a termékről, mint amit mi megmutatunk, akkor kevésbé fog bízni cégünkben

- A legtöbb terméknél nagyon fontosak a jó minőségű, nagy fotók
  - Ha termékünk nem elég vonzó a fényképeken, akkor vevőket fogunk veszteni
  - Mutassunk meg minden fontos részletet
  - Az egyes képek közti lépegetést egy egyszerű lapozóval tegyük lehetővé





A képnézegető egy lehetséges megvalósítása

- Ha módunkban áll, akkor termékbemutató
   videókkal is érdemes érdekessé tenni oldalunkat
  - · Hiteles, házi videók is jól tudják segíteni az eladásokat



- A termék árát mindig erős színnel a nevéhez közel jól emeljük ki.
  - Ennek a közelébe helyezzük el a kosárba gombot, ami szintén jól látható, színes és nagy legyen. Ezt megtámogathatjuk egy kosár ikonnal is.
- A hirdetések ezen az oldalon már igen zavaróak. Ne legyenek! Legfeljebb az oldal alján ajánljunk valóban kapcsolódó vagy hasonló termékeket!



- Termékünkről mutassuk meg az információkat, ha lehet könnyen áttekinthető táblázatos formában
- Az információkat mindig a vásárlók nyelvén közöljük, ha mégis vannak nehezen érthető fogalmaink, akkor azok után helyezzünk el egy [i] vagy [?] jelet, amire ha rámozgatja az egeret, akkor buborékban háttérinformációt kap
- Sose rakjunk ki a döntéshez szükséges információkat pdf fájlban

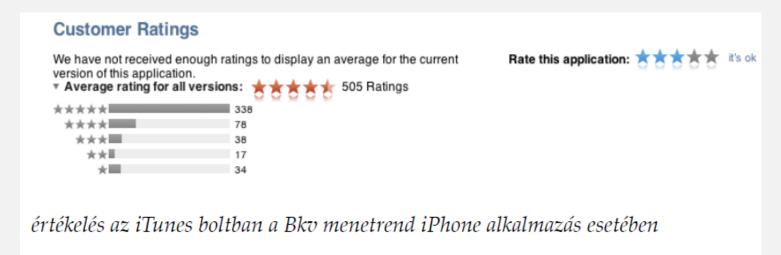
- Az oldalunkon helyezzünk el a facebook, twitter megosztással kapcsolatos gombokat is
  - Ezeket célszerű a cím, vagy a kép alá elhelyezni.
  - Ha hosszú a termékoldalunk, akkor a mashable.com megoldását is átvehetjük, miszerint a megosztás ikonok a görgetést követik



- Magyar weboldalakon még egyelőre kis súllyal jelennek meg az értékelések, de hosszú távon nem kerülheti meg őket egyetlen egy magyar webshop sem
  - Egy jól működő értékelési rendszert kell kiépítenünk
  - Meg kell győzni látogatóinkat, hogy használják is ezeket
    - kuponok, versenyek, díjak használata
  - A pozitív beszámolók egyértelműen jótékony befolyása mellett a negatívak romboló hatásától sem kell tartanunk, mivel megközelítőleg kétszer annyi pozitív beszámoló érkezik

- Magyar viszonyok közt elsődlegesen az értékeléseket kell lehetővé tennünk, mert ezek begyűjtése könnyebben kivitelezhető
  - Értékeléseket egy ötfokozatú skálán csillagokkal tegyük lehetővé
  - Ha az értékelő az egerét a csillagok fölé viszi, akkor világosítsunk ki annyi csillagot, amennyinél az egere tart balról jobbra nézve
  - Az értékelést támogassuk szöveges magyarázattal is, mint pl. rossz, tűrhető, közepes, jó, kiváló.
  - Amennyiben látogatónk elküldte értékelését, akkor azonnal mutassuk is meg neki az értékelés eredményét

- Az értékelési lehetőséget és azok eredményét mindig tegyük jól látható helyre
- Ha az értékelési eredményeket mutató csillagok fölé viszi a látogató az egeret, akkor mutassuk meg, hogy hány értékelésből állt össze a jelenlegi vélemény és mi a pontos átlaga ennek



# TERMÉKOLDAL

- Az értékeléseknél több időbeli befektetést igényelnek a beszámolók. Ezeket megírását egy egyszerű írjon beszámolót gombbal vagy linkkel lehet elkezdeni.
  - Mindig mutassunk előnézetet az íróknak, és közöljük is velük, hogy a beszámolók mikor jelennek meg, ha ez nem azonnali.
  - Megkérhetjük az írókat, hogy előre meghatározott listából válasszák ki a termék előnyeit és hátrányait, illetve, hogy beszámolójukhoz fogalmazzanak meg egy egy mondatos tömör összefoglalót

### TERMÉKOLDAL

- A beszámolókat célszerű a termék adatai alatt megmutatni úgy, hogy feltüntetjük annak szerzőjét, a keletkezés idejét, a beszámoló szövegét, a termék előnyeit és hátrányait, illetve azt, hogy mennyire volt hasznos az adott beszámoló
- Mindig tegyük lehetővé azt is, hogy a látogatók válaszolhassanak az értékelésekre, és értékelhessék is azt, illetve jelenthessék, ha a beszámoló spam.

#### **REVIEWED BY 49 CUSTOMERS**

Displaying Reviews 1-3 of 49



By Sarah



from Charlotte, NC on 11/12/2010

Pros: Attractive Design, Durable, Easy To Assemble, Good Support

Best Uses: Guest Bed

Describe Yourself: Midrange Shopper

Bottom Line: Yes, I would recommend this to a friend

[...] It took about an hour to put together, but was very easy! Looks great, sturdy, very impressive. get a better one for the top. I can't wait to have my sister and niece spend the night, and now they d

Was this review helpful to you? Yes / No - Is this review inappropriate?.

beszámoló a hayneedle.com-on

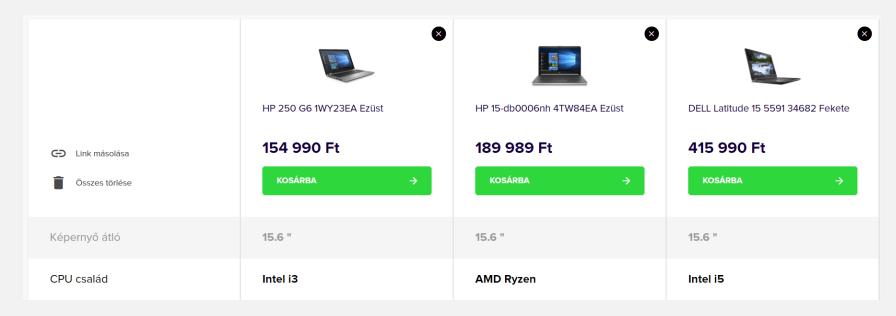
# TERMÉK-ÖSSZEHASONLÍTÁS

### TERMÉK-ÖSSZEHASONLÍTÁS

- Termék-összehasonlításra mindig adjunk módot, hacsak nem nagyon kevés termékünk van, vagy termékeink nagyon egyediek és tulajdonságaik mentén nem összehasonlíthatóak
- Célszerű, ha a felhasználó minden egyes terméket a találati oldalakon vagy a termékoldalon megjelölhet összehasonlításra
  - Ezek a kiválasztott termékek az oldal alján egy szalagon gyűlnek kategóriánként (mint pl. arukereso.hu). Az eltérő kategóriákba tartozó termékek eltérő füleken jelennek meg, hisz a különböző kategóriákba tartozó termékek összehasonlítása nem lenne hasznos funkció.

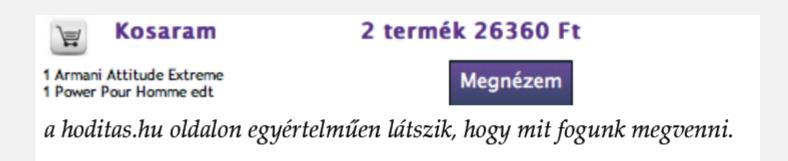
## TERMÉK-ÖSSZEHASONLÍTÁS

- 5-6 terméknél többet ne engedjünk meg kigyűjtésre kategóriánként, mert annál többet úgyse tud áttekinteni a felhasználó
  - Ha ennél többet szeretne, akkor erre figyelmeztessük őt



- A kosár hatékony működése és áttekinthetősége kulcsfontosságú a vásárlás sikeressége szempontjából
- A kosár megszokott helye a jobb felső sarokban van
- A kosár mellett kell egy gomb, amivel megkezdhető a vásárlást, nevezzük ezt fizetek-nek
- Mindig mutassuk, hogy a kosárban hány termék van milyen értékben

- Ha kevés termék van a kosárban (max. 2-3), akkor célszerű azok nevét mindig mutatni.
- Ha vásárló a kosara fölé viszi az egerét, akkor mutassuk meg neki az egyes termékek listáját, miből mennyi van milyen árban. Ha lehet itt már mutassunk neki egy kis képet is kosara tartalmáról.



- Szükségünk van egy kosár tartalmához vezető linkre is, amelyre kattintva egy olyan oldalra jutunk, ahol kosár tartalmát alakíthatjuk, törölhetünk, hozzáadhatunk
- Ha a változtatások nem automatikusan jelennek meg, akkor az ehhez szükséges gombot jól emeljük ki, mert általában nem szokták észrevenni a vásárlók

- Figyeljünk a nagyon egyértelmű nyelvhasználatra, mert ha kicsit is félreérthetőek vagyunk, akkor azzal vásárlókat veszthetünk
- A vásárlást mindig egy jól látható, nagy gombbal lehessen megkezdeni
- Ha a vásárlás több lépcsőben történik, akkor az oldal tetején egyértelműen jelöljük, hogy épp milyen fázisnál tart, és hogy milyen lépések jönnek ez után



- Ha egy mód van rá, akkor kerüljük a regisztrációt. Ha szükséges a vásárláshoz, akkor jobb, ha a megrendelés leadása után kell visszaigazolnia az emailt, mert ha a vásárlás közepén erre kényszerítjük, akkor könnyen lehet, hogy elakad
- Csak olyan adatokat kérjünk el, amelyek a sikeres eladáshoz mindenképpen szükségesek

		Billing Address		
* Name On Card		* Country	United States	<b>‡</b>
* Credit Card Type	American Express	* Address 1		
* Credit Card Number		Address 2		
* Expiration Date	12 \$ 2010 \$	* City		
* Security Code		* State	Select a State	<b>‡</b>
* Required		* ZIP / Postal Code		

- A fizetési opcióknál ne azt vegyük figyelembe, hogy mi a kényelmes nekünk, hanem azt, hogy mi is lehet vásárlóink számára a legvonzóbb, legbiztonságosabb
  - bankkártyás fizetésnél célszerű a bank oldalát meghívnunk, mert ebben az esetben a vásárlóban az ismerős bank bizalmat kelt, és nekünk sem kell a fizetés, adatkezelés technikai részleteivel bajlódnunk
  - Ha azonban oldalunk már ismertebb és bírja a vásárlók bizalmát, akkor célszerű a teljes integrációt is megvalósítanunk

- Mindenképp ismertessük vásárlóinkkal a szállítási díjjal számított végösszeget is
- A megrendelés véglegesítése után azonnal küldjük el a vásárlónak emailben a vásárlás adatait. Amennyiben a kiszállítást választották, de az nem igényel időpont egyeztetést, akkor is értesítsük őket emailben, ha a csomagot feladtuk

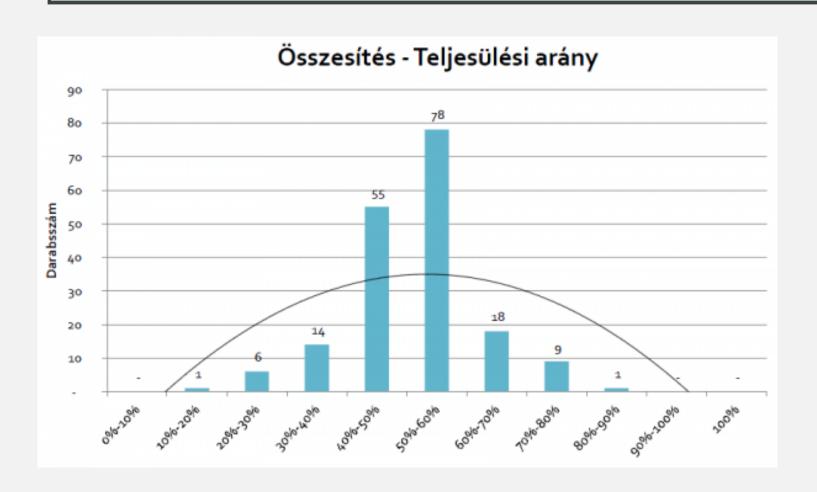
```
**Inef="home-events.html">Home */>
**Inef="home-events.html">Home Events./>
**Inef="multi-col-menu.html">Home Events./>
**Inef="multi-col-menu.html">Home Events./>
**Inef="multi-col-menu.html">Home Events./>
**Inef="multi-col-menu.html">Home Events./>
**Inef="multi-col-menu.html">Home Events./>
**Inef="multi-col-menu.html">Home Events./>
**Inef="#" class="current">
**Inef="tall-button-header.html">Tall Button Headers/>
**Inef="image-logo.html">Tall Button Headers/>
**Inef="image-logo.html">Tall Button Headers/>
**Inef="image-logo.html">Tall Logo Images
**Inef="active">
**Inef="tall-logo.html">Tall Logo Images
**Inef="home-children">
**Inef="wariable-width-slider.html">Variable Image No.
**Inef="wariable-width-slider.html"
```

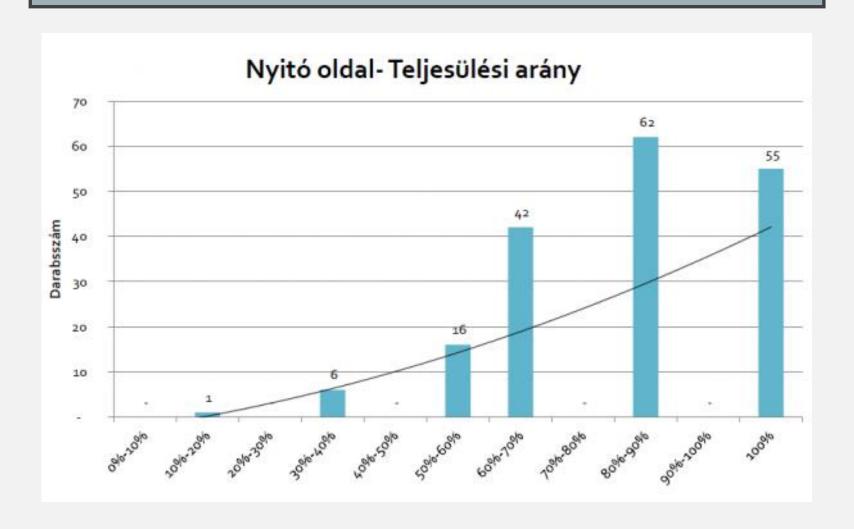
# WEBSHOPOK ELEMZÉSE A KORÁBBAN ISMERTETETT ELVEK SZERINT

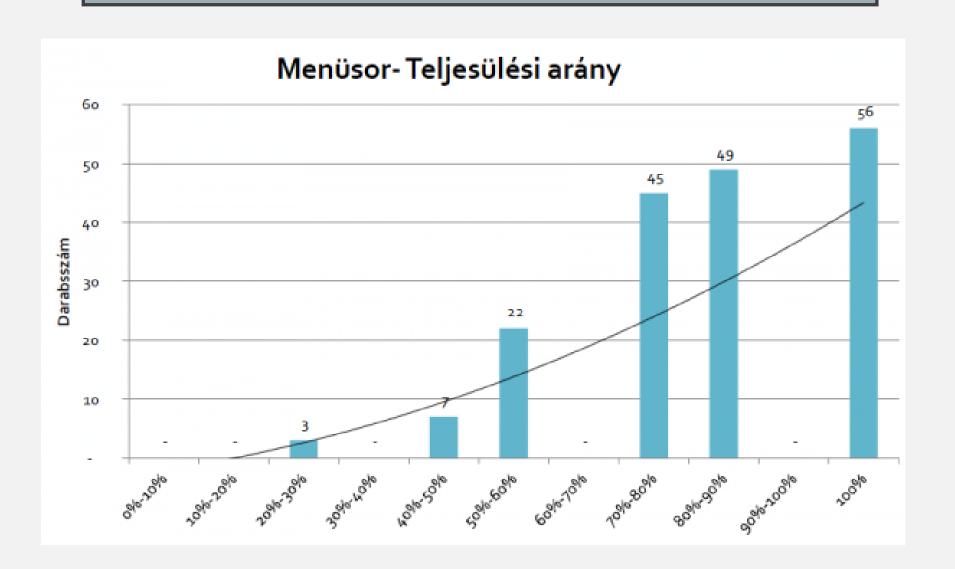
Abonyi-Tóth Andor

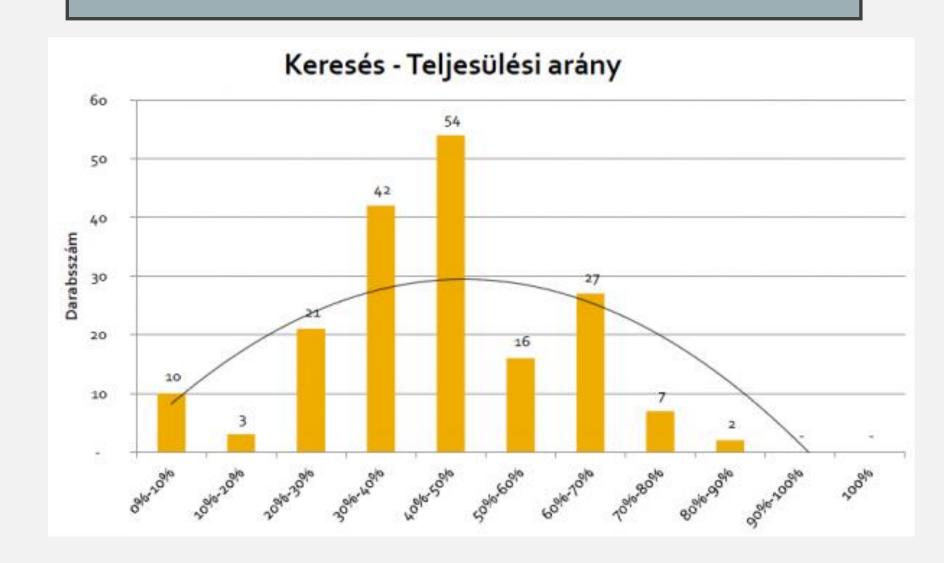
### **VIZSGÁLAT**

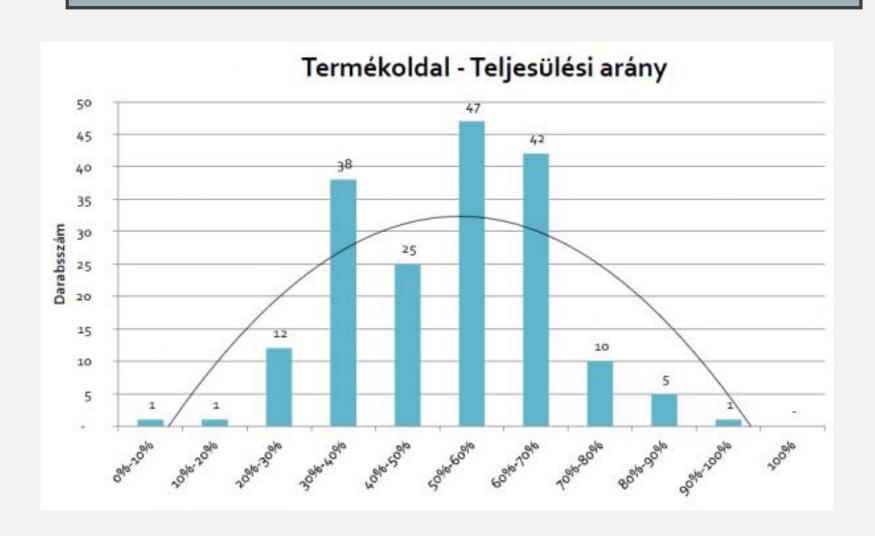
- Az ELTE Informatikai Karán a hallgatók bevonásával több száz magyar webáruházat vizsgáltunk használhatósági szempontok alapján a 2011-2012-es időszakban.
- Az irányelveket egy táblázatban tettük közzé.

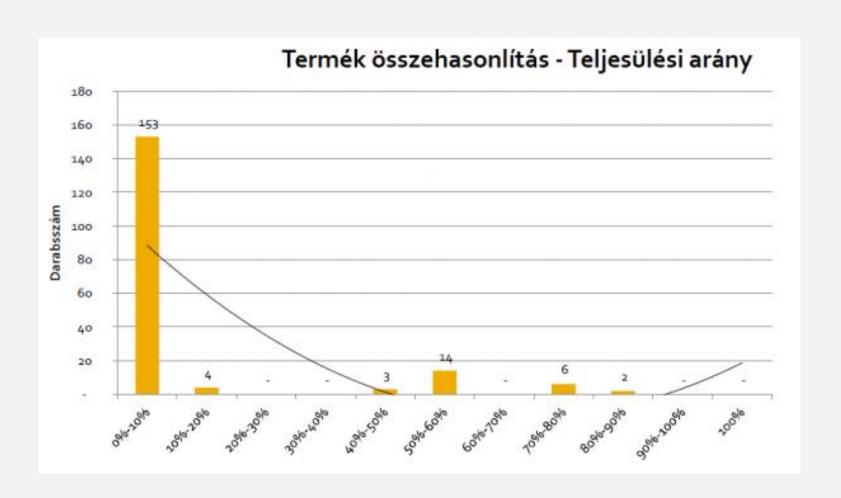


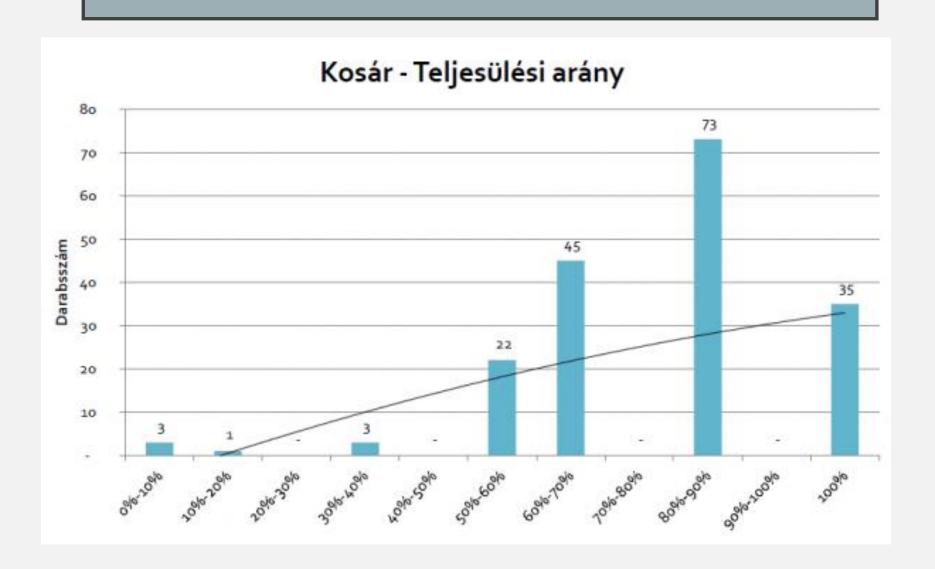


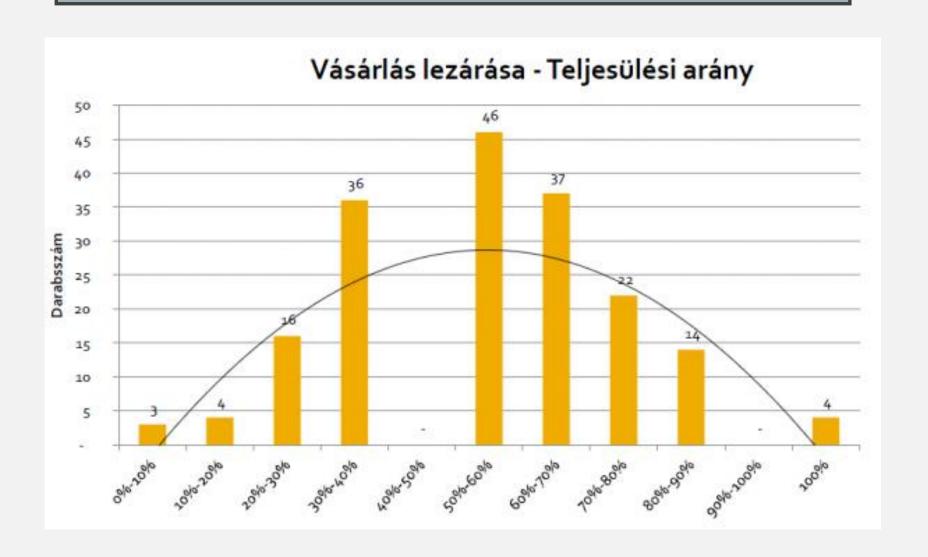












```
* In ef="home-events.html">Home Events / look
* href="multi-col-menu.html">Hultiple Column Headers / look
* class="has-children"> <a href="#" class="current">Headers / look
* class="has-children"> <a href="hall-button-header.html">Tall button Headers / look
* class="active"> <a href="tall-logo.html">Tall Logo Images
* / look
* class="active"> <a href="tall-logo.html">Tall Logo Images
* / look
* class="has-children"> <a href="#">Carousels</a>
* look
```

# VÉGE