# Projektirányítás az informatikában

#### Kérdőív

Tekintse át az alábbi 12 tulajdonságpárt, majd válassza ki, hogy az egyes párok tagjai közül melyik jellemző inkább Önre?

1.	A:	önérvényesítő	B:	vidám
2.	A:	megnyerő	B:	lojális
3.	A:	tapintatos	B:	kritikus
4.	A:	diplomatikus	B:	célorientált
5.	A:	határozott	B:	figyelmes
6.	A:	lelkes	B:	elemző
7.	A:	elszánt	B:	kifejező
8.	A:	társasági	B:	nyugodt
9.	A:	precíz	B:	együttérző
10.	A:	fegyelmezett	B:	kihívást kereső
11.	A:	versengő	B:	segítőkész
12.	A:	optimista	B:	rendszerető

## Megoldó kulcs

Az alábbi táblázatban karikázza be, hogy az egyes kérdésekre melyik választ adta. Adja össze, hogy az egyes stílusokra (D,I,S,C) hány választ adott!

1.	A:	D	B:	I
2.	A:		B:	S
3.	A:	S	B:	С
4.	A:	С	B:	D
5.	A:	D	B:	S
6.	A:		B:	С
<b>7.</b>	A:	D	B:	1
8.	A:		B:	S
9.	A:	С	B:	S
10.	A:	С	B:	D
11.	A:	D	B:	S
12.	A:		B:	С

Rövid online teszt: https://www.nn.hu/szemelyiseg-teszt Precízebb, megbízhatóbb teszt: www.psidiumdisc.hu

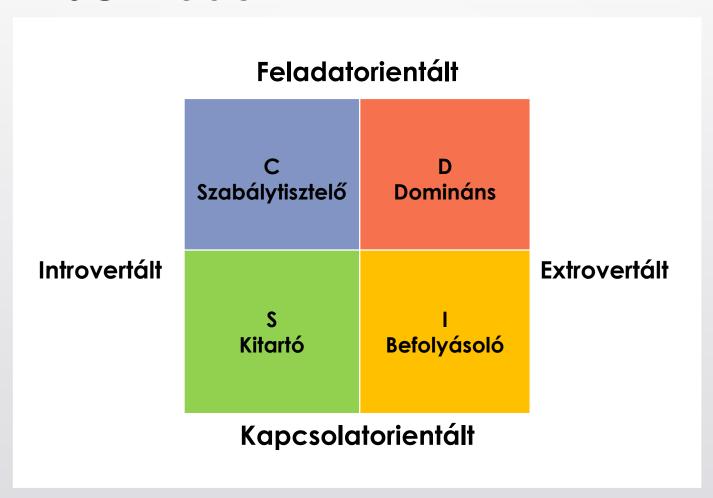
# DISC

- Amikor más emberekkel találkozunk otthon, munkahelyen, az utcán, bevásárlásnál – hajlamosak vagyunk azt feltételezni, hogy ők is ugyanúgy viselkednek bizonyos szituációkban, mint mi ...
- Viselkedésünk mintákat követ: ezeket nevezhetjük viselkedési stílusoknak. A DISC 4 alap stílust különít el.
- DISC felhasználási lehetősége: megérteni önmagunk és mások viselkedését, ezáltal elsajátítani a hatékonyabb kommunikáció alapjait.

# DISC

- Mindannyiunk viselkedésében megvan mind a négy stílus, kérdés, hogy: Milyen arányban?
- A stílusokat nem érdemes jó vagy rossz-ként kategorizálni. Mindegyiknek megvan az előnye és a hátránya. Ugyanaz a tulajdonság is lehet hatékony és kártékony, szituáció függvényében.
- A DISC modell atyja: William M. Marston (1893-1947)

#### DISC modell



# Ahogyan mi látjuk magunkat ...

**Precíz** 

Rendszerető

**Diplomatikus** 

**Aprólékos** 

Maximalista

Ösztönző

Úttörő

Eltökélt

Határozott

Céltudatos

Nyugodt

Alkalmazkodó

Barátságos

**Figyelmes** 

Hűséges

**Társaságkedvelő** 

Bizalommal teli

**Optimista** 

Lelkesítő

Rábeszélő

# Ahogyan kritikusaink láthatnak minket ...

Merev

Bizalmatlan

Hűvös

Tartózkodó

Bizonytalan

Erőszakos

Domináns

Irányadó

Intoleráns

Arrogáns

Közömbös

**Passzív** 

Függő

Makacs

Rugalmatlan

Meggondolatlan

Nyugtalan

**Tapintatos** 

Szertelen

Szétszórt

#### Domináns

- Alapvető jellemzők: irányadó, eltökélt, versengő, erélyes, eredmény orientált, felelősséget vállaló, konfrontálódó, kihívást kereső
- Fő témája: kihívások kezelése, célok elérésére törekvés

Erősségek	Gyengeségek
<ul> <li>Irányító</li> <li>Stratégiai gondolkodó</li> <li>Az összképet látja</li> <li>Célokat tűz ki és megvalósítja azokat</li> </ul>	<ul> <li>Nem gondolja végig aprólékosan a döntéseit</li> <li>Nem figyel a részletekre</li> <li>Arrogánsnak tűnhet, aki nem vesz figyelembe másokat</li> </ul>

# Befolyásoló

- Alapvető jellemzők: társaságkedvelő, kreatív, optimista, barátkozó, lelkes, álmodozó, ötletelő
- Fő témája: kapcsolatok építése, nyitottság, optimizmus, szeressék őt, legyen népszerű

Erősségek	Gyengeségek
<ul> <li>Társasági</li> <li>Optimista</li> <li>Rengeteg ötlete van</li> <li>Hat az emberekre</li> </ul>	<ul> <li>Döntéseit nem mindig megfontoltan hozza meg</li> <li>Határidőket nem tudja tartani</li> <li>Szószátyár</li> </ul>

#### Kitartó

- Alapvető jellemzők: békés, alázatos, türelmes, érzékeny, önzetlen, csapatjátékos, segítőkész, bizonytalan, őszinte
- Fő témája: biztonság, stabilitás, béke, kölcsönös elfogadás, együttműködés

Erősségek	Gyengeségek	
<ul> <li>Alkalmazkodik másokhoz</li> <li>Figyeli a határidőket</li> <li>Lojális</li> <li>Kitartó</li> </ul>	<ul> <li>Sokat hezitál, halogat</li> <li>Nehezen mond nemet</li> <li>Saját érdekeit háttérbe szorítja</li> <li>Nem kedveli a változást</li> </ul>	

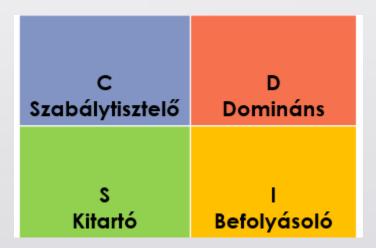
# Szabálytisztelő

- Alapvető jellemzők: alapos, minőségorientált, logikus, tapintatos, kritikus, részletorientált, rendszerető, óvatos
- Fő témája: precizitás, maximalizmus, mindenben a rendszert keresi

Erősségek	Gyengeségek	
<ul> <li>Diplomatikus</li> <li>Figyel a folyamatokra</li> <li>Mindig van egy "B"         terve</li> <li>Szabályok, előírások,         tények elsődlegesek         számára</li> </ul>	<ul> <li>Elvesz a részletekben</li> <li>Túlzottan kudarckerülő</li> <li>Túl kritikus</li> <li>Túlelemzi a dolgokat és elcsúszhat a határidőkkel</li> </ul>	

#### Feladat

- 1. Minden stílushoz találtass egy-két személyt az ismeretségi körödből!
- 2. Kikkel jössz ki a legjobban?
- 3. Kikkel van a legtöbb konfliktusod?



# Hatékony kommunikáció D-vel

Ajánlott	Kerülendő
• Fogalmazzon	Ne személyeskedjen
világosan, pontosan, röviden, lényegretörően	<ul> <li>Ne legyenek olyan kijelentések, melyek nem bizonyíthatók</li> </ul>
<ul> <li>Vázolja fel a célt</li> </ul>	<ul> <li>Ne legyen felszínes</li> </ul>
<ul> <li>A részleteket inkább írásban közölje</li> </ul>	<ul> <li>Ne tűnjön rendezetlennek (sem ruházatban, sem eszközökben, sem</li> </ul>
<ul> <li>Maradjon a témánál</li> </ul>	anyagokban)

# Hatékony kommunikáció I-vel

Ajánlott	Kerülendő
<ul> <li>Legyen nyitott, barátságos</li> <li>Hagyjon időt bevezető társalgásra</li> <li>Mondanivalója legyen érdekes, sokszínű</li> <li>Érdeklődjön a mondanivalója iránt, figyeljen, hallgasson</li> </ul>	<ul> <li>Ne térjen rögtön a lényegre</li> <li>Ne erőltesse a tényeket, számadatokat</li> <li>Ne hűtse a lelkesedését</li> <li>Ne vitatkozzon vele</li> <li>Ne legyen távolságtartó</li> <li>Ne fojtsa belé a szót</li> </ul>

# Hatékony kommunikáció S-el

Ajánlott	Kerülendő
<ul> <li>Mutasson érzelmeket, teremtsen pozitív hangulatot, bizalomteli légkört</li> <li>Hogyan kezdetű kérdésekkel tájékozódjon a másik véleményéről</li> <li>Várjon türelmesen a reakciókra, hagyjon időt a válaszra</li> <li>Ha nem ért egyet vele az érzéseiről beszéljen, ne a tényekről</li> </ul>	<ul> <li>Ne vágjon rögtön a téma közepére, ne legyen türelmetlen</li> <li>A célokat illetően ne kényszerítse túl gyors döntésre</li> <li>Ne tűnjön bizalmatlannak, ellenségesnek</li> </ul>

# Hatékony kommunikáció C-vel

Ajánlott	Kerülendő
<ul> <li>Precízen fogalmazzon, kerülje a töltelékszavakat</li> <li>Készüljön fel</li> <li>Maradjon mindig a témánál</li> <li>Legyen tárgyilagos: előnyöket és hátrányokat is hozzon fel</li> </ul>	<ul> <li>Ne legyen könnyelmű, laza, közvetlen vagy hangoskodó</li> <li>Ne akarjon bizalmaskodni</li> <li>Ne csináljon show-t, ne rugaszkodjon el a realitástól</li> <li>Ne tegyen üres ígéretek, adjon biztonságot</li> </ul>

# Hozzájárulása a csapathoz

- Magas színvonalat követel
- Lelkiismeretes
- Meghatároz, tisztáz, információt gyűjt
- Sokoldalú problémamegoldó
- Megbízható csapatjátékos
- Türelmes és empatikus
- Lépésről lépésre gondolkodik
- Mások igényeire figyel

- Született vezető
- Jövőbe tekintő
- Kedveli a kihívást
- Cselekvésre buzdít
- Innovatív

- Optimizmus és lelkesedés
- Kreatív problémamegoldó
- A cél elérésére buzdít
- Csapatjátékos

### D, mint vezető

#### "A tett halála az okoskodás"

- Szeretik kitűzni a célt, beindítani a dolgokat
- Energiát addig raknak bele, amíg kihívást jelent számukra
- Olyan emberek szeretnek maguk körül: akik önállóak, önmagukért, munkájukért felelősséget vállalnak, akikre lehet építeni, akikben meg tudnak bízni, akik a háttérből támogatják őket céljaik elérése érdekében

### I, mint vezető

#### "A változatosság gyönyörködtet"

- A lelkesedésük vezérli őket
- A szimpátia nagyon fontos számukra
- Ösztönös megérzéseikre hallgatva hoznak döntéseket
- Egy újabb impulzus könnyen el tudja terelni a döntésüket
- Emberi kapcsolatokat keresnek, ez tölti fel őket újra energiával
- Hajlamosak lehetnek ide-oda kapkodni, elcsúszni határidőkkel

### S, mint vezető

#### "A türelem rózsát terem"

- Mivel szeretik a nyugodt, kiszámítható légkört, vezetőként is arra törekszenek, hogy ilyet hozzanak létre maguk körül
- A hierarchikus stílus helyett a bizalmi légkörben hisznek, ajtajuk mindig nyitva áll, hozzájuk bármikor be lehet térni
- Türelmesek, megértőek a beosztottakkal
- Név szerint ismerik az embereket, személyes kapcsolatot is fenntartanak velük
- Nehézséget okoz számukra, ha számonkérőnek kell lenni
- Személyes kudarcnak élik meg, ha valaki felmond

## C, mint vezető

#### "Az ördög a részletekben rejlik"

- Távolságtartóak, némiképpen hűvösek
- Jobban szeretnek egyedül, elvonultan dolgozni
- Embereiket nem feltétlenül ismerik
- Azokra figyelnek fel, akik hozzájuk hasonlóan alapos, precíz, pontos munkát végeznek
- Szeretik, ha struktúrált rendben haladnak a dolgok

## Kedvelt prezentációs elemek

- Precíz, felkészült
- Logikai struktúra mentén, részletekbe menően
- Kérdéseikre azonnal kapjanak egzakt és tényszerű választ
- Ne legyen hatásvadász stílus (Kerülni kell a csillogást, felszínesség látszatát.)

- Hight-tech
- Képi megjelenítés
- Modellben gondolkodva
- Eredményesség, stratégia hangsúlyozása
- Jövő orientáció
- Végcélra fókuszálás, részletek kerülése

- Bizalmi, baráti, meleg légkör
- Kapcsolatok hangsúlyozása (milyen ismereteken keresztül jutottunk el hozzá, ki ajánlotta)
- Kerek, harmonikus megfogalmazás
- Lépésről lépésre felépített, nyugodt stílusú előadás
- Írott formában is adott prezentáció

- Érzelmi ráhangolás, személyes bevonódás
- Interaktivitás
- Élmény-központúság, játékosság
- Témák váltogatása az érdeklődés fenntartása érdekében

# Stressz megjelenésekor

- Kötekedő
- Szőrszálhasogató
- Túl kritikus
- Pesszimista

- Kötekedő
- Erőszakos
- Ideges
- Önző

- Szófukar
- Rugalmatlan
- Közönyös
- Habozó

- Fecsegő
- Irreálisan optimista
- Önmagát előtérbe helyező

Stressz megjelenésekor: Az eredeti sajátosságok felerősödnek.

#### Tartós stressz esetén

- Hanyaggá, felületessé válik
- Feladja a
   maximalizmusát és
   minőségre való
   törekvését

- Elvonul
- Kivonja magát a dolgok irányításából
- Befelé fordul, nyalogatja a sebeit

- Erőteljessé válik
- Kilép az addigi megszokott terepéről, váratlan kitörést produkál
- Kerüli a társaságot
- Hallgataggá válik
- Kikapcsolja a telefonját

Tartós stressz esetén: Az eredeti sajátosságok ellentéte jelentkezik.

#### Stressz feloldása

- Kielemezni együtt a problémát, igazat adni neki: "Hogy jutottunk ide? Mit kell legközelebb másképpen csinálni?"
- Részletekbe menni.
- Megkérdezni, bizalommal meghallgatni: "Fontos vagy, ezért tudni szeretném, mi van veled."
- Nem sürgetni!
- Elfogadni.

- Ráparancsolni: "Szedd össze magad!"
- Ezzel helyette hoznánk döntéseket, így kiprovokáljuk a dominanciáját.
- Kibeszéltetni: "Mi történt, mesélj!"
- Minél több emberrel, minél több oldalról beszéli át, annál inkább energiát nyer.

