

EMPRE- ENDER É PARA TODOS

feiradoempreendedor21.com.br



FEIRA DO
EMPREENDER

RETORNO ÀS ATIVIDADES

TEMA

**GUIA RÁPIDO:
USO DO CRÉDITO
CONSCIENTE**

1

FAÇA UM LEVANTAMENTO DOS GASTOS DA SUA EMPRESA

AVALIE SUAS DESPESAS E VEJA ONDE PODE CORTAR GASTOS

Essa atitude lhe auxiliará no controle e redução da sua estrutura, tornando suas contas mais equilibradas e trazendo mais competitividade à empresa.

PONTO DE ATENÇÃO

Onde consigo reduzir despesas? Como exemplo, você pode mudar a franquia de internet; trocar o plano do celular; substituir as lâmpadas para economizar energia, evitar pagar juros de contas em atraso; praticar a troca de produtos/mercadorias/serviços para reduzir custos/despesas etc.60 dias de suspensão do contrato de trabalho e 60 dias de redução proporcional de jornada.

2

PLANEJE O MELHOR USO DO CRÉDITO EM INVESTIMENTOS NO SEU NEGÓCIO

A melhor obtenção de crédito é quando usamos esses recursos (dinheiro) para investimento na nossa empresa. Quando compramos máquinas que nos ajudarão a aumentar a quantidade de produtos a serem vendidos, como uma máquina de produzir salgadinhos que possibilitará que você possa vender mais. O contrário é quando pegamos crédito para pagar dívidas ou, pior, quando não conseguimos pagar os empréstimos que já fizemos!

PONTO DE ATENÇÃO

Nessa segunda situação, a falta de planejamento financeiro levará a sua empresa a perder competitividade no mercado, tornando o seu produto/mercadoria/serviço mais caro.

3

ALÉM DO CRÉDITO QUE OBTEVE, PROCURE OUTRAS FORMAS DE RECEITAS

IMPORTANTE

Sempre verifique se existem outras formas de receita que podem ser obtidas na própria empresa.

PONTO DE ATENÇÃO

“Pense fora da caixa.” Alguns exemplos: venda de um maquinário obsoleto; liquidação de estoque parado, por meio de promoção; troca com troco etc.

4

AVALIE SEUS GASTOS PESSOAIS

Falta de capital de giro na empresa pode ter origem em gastos excessivos e não planejados. Uma das principais causas é o empresário enxergar o caixa da empresa como seu holerite. Será que você não está tirando o dinheiro da empresa para pagar suas contas pessoais? Se isso está acontecendo, determine uma retirada para você, o seu pró-labore (o salário do dono ou dona da empresa).

PONTO DE ATENÇÃO

Muito cuidado! Pode ser que a sua empresa não consiga “ainda” lhe pagar todo o valor que você necessita de pró-labore. Nesse caso é importante você planejar a retirada com o crescimento da sua empresa, nunca com acesso a crédito para essa finalidade, endividando a empresa!

5

SEMPRE SIMULE QUANTO PODE PAGAR

Importante sempre verificar no seu fluxo de caixa se o valor de prestação assumida continua encaixando no seu orçamento. Veja quais são suas entradas e saídas e verifique quanto ainda há de capacidade de pagamento antes de assumir um novo compromisso, pois essa falta de cuidado poderá prejudicar o crédito já assumido.

PONTO DE ATENÇÃO

O melhor financiamento ou empréstimo é aquele que cabe no seu bolso ao longo do tempo!



6

PREFIRA PRAZOS MENORES

Quanto menor o prazo de pagamento do crédito que você acessou, menor serão os juros pagos ao final do período. Portanto, sempre que puder, opte por reduzir o número de parcelas para reduzir as despesas financeiras a serem pagas!

PONTO DE ATENÇÃO

Novamente, desde que caibam no seu bolso.



CRIE ROTINAS FINANCEIRAS

Juntamente à obtenção do crédito é importante criar rotinas financeiras e dar atenção especial aos seus controles para que a empresa não volte à situação anterior. Lembre-se de conferir (conciliar) o extrato bancário da empresa, para que não ocorram despesas financeiras desnecessárias ou indevidas.

PONTO DE ATENÇÃO

A gestão financeira por meio dos seus controles será o grande diferencial do sucesso ou fracasso do seu negócio!



8

E QUANDO EU RECEBER A SEGUNDA PARCELA DO CRÉDITO?

MUITA ATENÇÃO!

A atitude correta a ser tomada quando receber o crédito, tanto com a primeira parcela e principalmente no recebimento da segunda, é seguir à risca o planejamento financeiro efetuado para a aplicação dos recursos obtidos. Pois, se houver a aplicação desse recurso de maneira diferente da que foi planejada, com certeza irá prejudicar o seu retorno financeiro ocasionando dificuldades no seu pagamento.



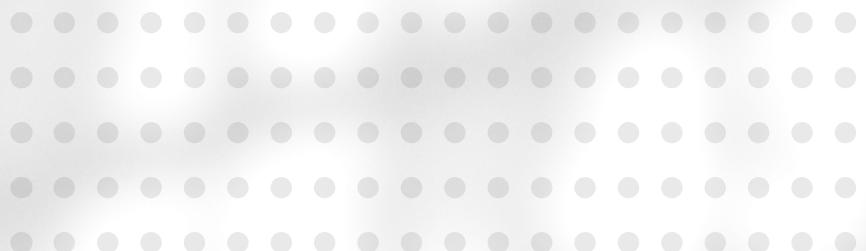
9

HONRE SEUS COMPROMISSOS

Após adquirir a linha de crédito, é importante cumprir suas obrigações. Honrar seus compromissos é importante para que você não perca a credibilidade na praça e acabe ficando mais difícil caso precise de uma renegociação.

PONTO DE ATENÇÃO

Pague as parcelas em dia, comunique ao credor em caso de imprevistos e possível inadimplência. ANTECIPE-SE! Nessa situação, seja proativo, não reativo.



10

INFORMAÇÃO É A CHAVE DO NEGÓCIO

IMPORTANTE

Por meio deste guia rápido orientamos sobre diversos pontos de atenção para a mudança de comportamento frente ao acesso a crédito. Mas será que é somente dessas informações que você precisa? Tão ou mais importante que essas orientações é a sua gestão financeira. Como você está praticando? Já criou a sua rotina? Você toma decisões fundamentadas nos dados extraídos de seus controles financeiros?

Nós, do Sebrae, estamos ao seu lado para auxiliá-lo no que for necessário para uma gestão empresarial eficiente! Por meio de nossas consultorias, cursos, programas, orientações e ferramentas, auxiliaremos você na tomada de decisões e melhorias nos controles para uma gestão voltada para resultados.

Se ficou com alguma dúvida sobre esse conteúdo e outros temas da gestão financeira e empresarial, ligue para a nossa Central de Atendimento: 0800 570 0800.



SEBRAE

feiradoempreendedor21.com.br