L'ART DE L'INFOTAINMENT

Comment créer des emails qui fidélisent vos clients grâce au mélange parfait d'information et de divertissement

Par Anthony Philippo - Expert en Fidélisation Client

DISCLAMER : Attention, contenu légèrement modifié ! 60

Salut toi ! Avant que tu ne plonges dans ce trésor d'infotainment, quelques petites choses à savoir... Ce que j'ai bidouillé (et pourquoi)

Les noms, lieux et situations dans cet ebook ont été légèrement "remixés" un peu comme quand tu racontes l'histoire de ta soirée catastrophique mais que tu changes le nom du restaurant pour ne pas les vexer.

Les anecdotes sont inspirées de vraies situations, mais j'ai changé suffisamment de détails pour que personne ne puisse dire "Hé, c'est MOI le gars qui a fait tomber le gâteau de mariage!"

Autres petites notes importantes

Ces exemples ? Juste UNE façon de faire. Dans la vraie vie, tes emails peuvent être BEAUCOUP plus courts, avec moins de blabla promotionnel, et complètement différents en style. J'ai fait du zèle pour te montrer toutes les possibilités!

Résultats non garantis. Ces techniques fonctionnent généralement bien,

mais je ne peux pas promettre que tu deviendras millionnaire en envoyant un email sur des poulpes voleurs d'appareils photo.

C'est pour ton usage perso. Ne copie-colle pas tout sur ton site en prétendant que c'est toi le génie derrière tout ça. (Même si entre nous, je sais que c'est tentant.)

En continuant à lire, tu acceptes officiellement tout ce charabia juridique que personne ne lit jamais. Félicitations, tu fais partie des 0,01% qui lisent les conditions générales!

©2025 Anthony Philippo, Maître Suprême de l'Infotainment du CHURN, de la rétention du service client et Amateur de Disclaimers Amusants ?!

SOMMAIRE

- 1. Introduction : L'infotainment, votre arme secrète contre le churn
- 2. Qu'est-ce que l'infotainment exactement ?
- 3. La formule gagnante : Information + Divertissement + Valeur + Conversion
- 4. 15 exemples concrets dans 3 niches différentes

E-commerce Football

Infopreneuse Pâtisserie

E-commerce Plongée sous-marine

- 5. Comment adapter ces exemples à votre industrie
- 6. Mesurer l'impact de vos emails infotainment
- 7. Passez à l'action : votre premier email infotainment

1. INTRODUCTION:

L'INFOTAINMENT, VOTRE ARME SECRÈTE CONTRE LE CHURN

Vous le savez déjà : acquérir un nouveau client coûte 5 à 25 fois plus cher que de fidéliser un client existant. Pourtant, la plupart des entreprises continuent d'investir massivement dans l'acquisition tout en négligeant la fidélisation.

Après 15 ans passés dans le service client pour des entreprises comme Sony et Proximus, j'ai découvert que les clients ne partent pas à cause de votre produit. Ils partent parce qu'ils se sentent déconnectés, oubliés, non valorisés.

L'infotainment est la solution à ce problème. Cette approche a permis à mes clients de :

- Réduire leur taux de churn jusqu'à 78%
- Augmenter leur taux d'ouverture d'emails de 18% à plus de 40%
- Multiplier leur LTV (valeur à vie client) par 4
- Augmenter leur taux de conversion de 23% en moyenne

Dans ce guide, je vais vous montrer exactement comment créer des emails infotainment qui transforment vos abonnés en fans fidèles et en acheteurs réguliers, avec des exemples concrets que vous pourrez adapter à votre activité dès aujourd'hui.

2. QU'EST-CE QUE L'INFOTAINMENT EXACTEMENT ?

L'infotainment est la fusion stratégique de l'information (information) et du divertissement (entertainment). C'est l'art de délivrer un contenu utile d'une manière engageante et mémorable, tout en guidant naturellement vers une action commerciale.

Contrairement aux emails marketing traditionnels qui se concentrent uniquement

sur la vente ou aux newsletters purement informatives, l'infotainment crée une expérience émotionnelle positive qui prépare le terrain pour une conversion naturelle.

Les 4 piliers de l'infotainment :

- Information utile Un contenu qui résout un problème ou répond à une question
- 2. Élément divertissant Une composante qui suscite une émotion positive (sourire, surprise, curiosité)
- 3. Application pratique Une façon d'utiliser cette information immédiatement
- 4. Transition commerciale naturelle Un lien logique entre le contenu et votre offre

Pourquoi ça fonctionne?

Notre cerveau est programmé pour retenir ce qui nous fait ressentir des émotions. Selon des recherches en neurosciences, nous mémorisons :

- 10% de ce que nous lisons
- 20% de ce que nous entendons
- 30% de ce que nous voyons
- 70% de ce qui nous fait ressentir une émotion

En combinant information et émotion positive, vous créez un contenu mémorable qui renforce la connexion avec votre marque et réduit la résistance à l'achat.

3. LA FORMULE GAGNANTE : INFORMATION + DIVERTISSEMENT + VALEUR + CONVERSION

Pour créer un email infotainment efficace, suivez cette structure en 6 parties :

1. Accroche émotionnelle

Commencez par une histoire personnelle, une anecdote surprenante ou une question intrigante qui capte immédiatement l'attention.

2. Transition vers l'information

Établissez un lien entre votre accroche et l'information utile que vous allez partager.

3. Contenu à valeur ajoutée

Délivrez l'information principale de façon claire et accessible, en évitant le jargon technique.

4. Touche de légèreté

Intégrez un élément humoristique, une comparaison inattendue ou une observation amusante.

5. Application concrète

Proposez un conseil actionnable que le lecteur peut mettre en pratique immédiatement.

6. Pont vers votre offre

Créez une transition naturelle entre l'information partagée et votre produit ou service.

Exemple de structure :

[Accroche émotionnelle] J'étais en pleine présentation quand mon écran s'est figé...

[Transition] C'est à ce moment que j'ai compris l'importance de...

[Contenu à valeur ajoutée] Voici les 3 techniques que les professionnels utilisent pour...

[Touche de légèreté] J'ai appliqué la technique #2 avec autant de grâce qu'un flamant rose sur des patins à glace, mais...

[Application concrète] Essayez ceci aujourd'hui : prenez 5 minutes pour...

[Pont vers votre offre] Si vous voulez approfondir cette approche, notre [produit] intègre exactement cette méthode pour vous permettre de...

4. 15 EXEMPLES CONCRETS DANS 3 NICHES DIFFÉRENTES

E-COMMERCE FOOTBALL (ARTICLES DE SPORT)

1 "Les célébrations de buts les plus folles (et ce qu'elles révèlent sur la psychologie des joueurs)"

Objet: Ce que la danse du robot de Peter Crouch révèle sur votre capacité à vous démarquer

Salut [Prénom],

Te souviens-tu de la première fois où Peter Crouch a sorti sa "danse du robot" après un but contre la Jamaïque en 2006 ?

Ce moment est devenu instantanément culte.

Pourquoi?

Parce qu'il a brisé les conventions.

Les psychologues sportifs ont analysé les célébrations de buts et ont découvert quelque chose de fascinant : les joueurs qui créent des célébrations uniques et mémorables renforcent non seulement leur image de marque personnelle, mais aussi leur confiance sur le terrain.

C'est ce que les experts appellent "l'effet de distinction positive" ; se démarquer de manière mémorable crée une boucle de renforcement

psychologique.

Le plus intéressant ?

Cette même technique fonctionne dans n'importe quel domaine professionnel.

J'ai testé cette approche lors d'une présentation la semaine dernière.

Au lieu de commencer par les slides habituelles, j'ai démarré avec une anecdote personnelle complètement inattendue.

Résultat?

Toute la salle était captivée, et trois personnes sont venues me voir après pour en discuter.

Voici comment tu peux appliquer cette leçon dès aujourd'hui :

- 1. Identifie une convention dans ton domaine que tout le monde suit aveuglément
- 2. Trouve une façon respectueuse mais surprenante de la briser
- 3. Assure-toi que cette différenciation reflète authentiquement ta personnalité

Pour te démarquer sur le terrain comme Crouch, nous avons créé les nouveaux crampons "Celebration Edition" - des chaussures de football ultra-légères avec une semelle spéciale qui améliore ton agilité pour ces moments de célébration inoubliables.

Disponibles en édition limitée dans 5 coloris exclusifs.

Quelle est ta célébration de but préférée ? Réponds à cet email, je suis curieux !

À ta réussite,

P.S. Utilise le code ROBOT15 pour bénéficier de 15% de réduction sur ta commande. Comme la danse de Crouch, cette offre ne durera pas éternellement!

2 "Comment les grands entraîneurs motivent leurs équipes avant un match crucial"

Objet: Le discours secret de Guardiola qui a transformé une équipe perdante

Bonjour [Prénom],

"Vous n'êtes pas ici pour jouer au football. N'importe qui peut jouer au football."

C'est ainsi que Pep Guardiola a commencé son discours avant un match décisif, selon un ancien joueur de Manchester City.

Surprenant, non?

Il a poursuivi : "Vous êtes ici pour comprendre le jeu. Pour penser. Pour créer quelque chose que personne n'a jamais vu."

Ce que Guardiola a compris et que la plupart des coach ignorent, c'est que la motivation profonde ne vient pas de la peur de perdre ou même du désir de gagner.

Elle vient du sentiment d'appartenir à quelque chose de plus grand que soi.

J'ai adapté cette approche lors d'une réunion d'équipe la semaine dernière. Au lieu de parler d'objectifs et de chiffres, j'ai commencé par :

"Nous ne sommes pas ici pour vendre un produit. Nous sommes ici pour transformer la façon dont les gens vivent leur quotidien."

L'énergie dans la pièce a changé instantanément.

Voici comment tu peux utiliser cette technique de motivation "à la Guardiola" :

- 1. Identifie le "pourquoi" plus profond derrière ce que ton équipe (ou ta famille) fait
- 2. Exprime ce "pourquoi" de façon simple et puissante
- 3. Connecte chaque tâche quotidienne à cette mission plus grande

Pour t'équiper comme un vrai coach, découvre notre nouvelle gamme "Pro Coach" - incluant notre tableau tactique magnétique, un chronomètre professionnel, et notre veste d'entraîneur imperméable avec poches multiples pour ranger tous tes accessoires d'entraînement.

Tout ce dont tu as besoin pour inspirer ton équipe comme Guardiola!

As-tu déjà utilisé une approche similaire pour motiver ton équipe ? Quels ont été les résultats ? Avec enthousiasme, XXX

P.S. Les 50 premiers acheteurs recevront gratuitement notre carnet d'entraînement "Tactiques de Champions" avec 30 exercices inspirés des plus grands entraîneurs européens!

3 "Les superstitions les plus étranges des footballeurs de légende"

Objet: Pourquoi Laurent Blanc embrassait le crâne de Fabien Barthez (et ce que ça peut t'apprendre)

Hello [Prénom],

Imagine la scène : Finale de la Coupe du Monde 1998.

Des millions de spectateurs regardent Laurent Blanc embrasser solennellement le crâne chauve de Fabien Barthez avant le coup d'envoi.

Ridicule? Peut-être.

Efficace ? Absolument.

Cette superstition a commencé comme une blague après une victoire, mais est rapidement devenue un rituel sacré pour l'équipe de France.

Ce que peu de gens comprennent, c'est que ces "superstitions" ne sont pas de simples bizarreries.

Les neuroscientifiques les appellent des "ancres comportementales" - des actions qui déclenchent un état mental optimal.

John Terry qui utilisait toujours les mêmes toilettes dans le stade.

Cristiano Ronaldo qui pose toujours le pied droit en premier sur le terrain.

Mesut Özil qui porte toujours ses chaussettes trouées.

Ces rituels créent une sensation de contrôle dans un environnement imprévisible.

J'ai créé mon propre rituel avant chaque présentation importante : je dessine un petit cercle sur mon poignet.

Simple, discret, mais incroyablement efficace pour calmer mon anxiété.

Voici comment créer ton propre "rituel de performance" :

- 1. Choisis une action simple et répétable
- 2. Associe-la mentalement à un moment où tu t'es senti parfaitement confiant
- 3. Pratique-la consciemment avant chaque situation stressante

Pour t'aider à créer ton propre rituel gagnant, nous avons conçu la collection "Lucky Ritual" - comprenant notre maillot porte-bonheur avec tissu technique respirant, des chaussettes de compression asymétriques comme celles d'Özil, et notre bracelet en silicone personnalisable pour inscrire ton mantra personnel.

Tout ce dont tu as besoin pour créer ton propre rituel de victoire !

Quelle est la superstition ou le rituel le plus étrange que tu aies jamais eu ?

Je promets de ne pas juger!

Rituellement tien,

XXX

P.S. Utilise le code RITUAL20 pour bénéficier de 20% de réduction sur ta commande. Comme tout bon rituel, cette offre est limitée dans le temps!

4 "Comment le VAR a changé le jeu: les décisions les plus controversées"

Objet: La leçon cachée derrière la décision VAR qui a fait hurler tout un stade

Salut [Prénom],

90+3 minute. Match nul. Un tacle à la limite de la surface.

L'arbitre désigne le point de penalty. Le stade explose.

Puis... le fameux signal.

L'arbitre dessine un rectangle dans l'air. VAR.

Après 2 minutes qui semblent durer une éternité, la décision est renversée.

Coup franc, pas penalty.

Peu importe pour quelle équipe tu supportes, nous avons tous vécu ce moment de frustration face à la technologie qui change les règles du jeu.

Mais voici ce qui est fascinant : une étude de l'Université de Liverpool a analysé l'adaptation des joueurs au VAR et a découvert que les équipes qui ont accepté le plus rapidement cette technologie ont vu leurs performances s'améliorer de 17% en moyenne.

Ce n'est pas la technologie elle-même qui compte, mais notre capacité à nous adapter au changement.

J'ai vécu une situation similaire quand mon entreprise a adopté un nouveau logiciel que je détestais.

Pendant des semaines, j'ai résisté, me plaignant et utilisant les anciennes méthodes quand je le pouvais.

Puis j'ai réalisé : mon énergie serait mieux investie à maîtriser ce nouvel outil plutôt qu'à le combattre.

En 3 semaines, j'étais devenu l'expert de l'équipe sur ce logiciel.

Voici comment transformer ta résistance au changement en avantage compétitif :

- 1. Identifie un changement récent auquel tu résistes (technologique, organisationnel, personnel)
- 2. Demande-toi : "Comment puis-je utiliser ce changement à mon

avantage?"

3. Consacre 20 minutes par jour à maîtriser ce nouveau système

Pour t'adapter aux nouvelles règles du football moderne, nous avons créé les protège-tibias "New Rules" - nos protections ultra-légères avec technologie d'absorption des chocs, conçues spécifiquement pour les tacles à la limite de la légalité.

Leur design innovant offre une protection maximale tout en conservant une liberté de mouvement totale, parfait pour le football d'aujourd'hui!

As-tu déjà transformé une résistance en opportunité ? Partage ton expérience !

Adaptativement tien,

XXX

P.S. Les 30 premiers acheteurs recevront en bonus notre guide numérique "Survivre au VAR : Guide du joueur moderne" avec des conseils tactiques pour éviter les pénalités dans l'ère du VAR !

5 "Les transferts les plus inattendus de l'histoire"

Objet: La technique de négociation secrète derrière le transfert choc de Figo au Real Madrid

Bonjour [Prénom],

Barcelone, été 2000.

Luis Figo, capitaine adoré du FC Barcelone, fait l'impensable : il signe

chez l'ennemi juré, le Real Madrid.

Les supporters brûlent son maillot.

Lors de son retour au Camp Nou, quelqu'un lance une tête de cochon sur le terrain.

Mais peu de gens connaissent la brillante stratégie de négociation derrière ce transfert.

Florentino Pérez, alors candidat à la présidence du Real Madrid, avait fait une promesse électorale audacieuse : "Si je suis élu, Figo jouera pour le Real Madrid."

Il a ensuite approché Figo avec une proposition irrésistible : signer un précontrat avec une clause stipulant que si Pérez était élu et que Figo refusait de venir, le joueur devrait payer une pénalité de 30 millions d'euros.

Figo a signé, pensant que Pérez n'avait aucune chance d'être élu.

Surprise : Pérez a gagné l'élection, et Figo s'est retrouvé face à un choix impossible.

Cette stratégie, que les négociateurs professionnels appellent "l'engagement préalable contraignant", est utilisée dans les négociations commerciales les plus sophistiquées.

J'ai adapté cette technique lors de la négociation d'un contrat important. Au lieu de demander directement ce que je voulais, j'ai créé une situation où dire "non" devenait plus coûteux que dire "oui".

Voici comment tu peux appliquer cette stratégie dans tes négociations :

- 1. Identifie ce que l'autre partie veut vraiment
- 2. Crée une proposition où leur refus aurait un coût (financier, réputationnel ou d'opportunité)
- 3. Présente ta demande comme la solution à ce dilemme

Pour célébrer les transferts les plus audacieux, nous avons créé la collection "Loyalty Shift" - des maillots réversibles premium qui te permettent de porter les couleurs de deux clubs rivaux.

Notre modèle phare, le "Figo Edition", combine élégamment les couleurs du Barça et du Real dans un tissu technique de haute performance.

Parfait pour les vrais passionnés qui apprécient le jeu au-delà des rivalités

Quelle est ta technique de négociation préférée ? J'adorerais connaître ton expérience !
Stratégiquement tien,

XXX

P.S. Utilise le code FIGO50 pour obtenir 50€ de réduction sur tout achat de la collection "Loyalty Shift". Cette offre est aussi inattendue que le transfert de Figo!

E-COMMERCE PLONGÉE SOUS-MARINE

6 "Les rencontres sous-marines les plus insolites"

Objet: Le jour où un poulpe géant a "emprunté" mon appareil photo (et ce qu'il m'a appris sur l'intelligence)

Bonjour [Prénom],

Imagine : 30 mètres sous la surface, au large des îles Galápagos.

Je nage tranquillement quand soudain, je sens quelque chose tirer sur mon bras.

Je me retourne et me retrouve face à face avec un poulpe géant du Pacifique.

Avant que je puisse réagir, il saisit mon appareil photo avec un de ses tentacules et... s'éloigne avec !

Cette rencontre improbable s'est transformée en une course-poursuite sous-marine de 10 minutes, jusqu'à ce que le poulpe, apparemment satisfait de son inspection, me "rende" l'appareil en le déposant délicatement sur un corail.

Ce que les biologistes marins appellent "la curiosité céphalopode" n'est pas un simple comportement animal.

C'est une manifestation d'une intelligence différente de la nôtre, mais tout aussi fascinante.

Les poulpes sont capables de résoudre des problèmes complexes, d'utiliser des outils et même de reconnaître des visages humains individuels.

Cette rencontre m'a fait réfléchir à notre définition limitée de l'intelligence.

De retour sur terre, j'ai commencé à observer comment différentes personnes de mon équipe résolvaient les problèmes de façons radicalement différentes.

J'ai réalisé que je valorisais trop un certain type d'intelligence (analytique) au détriment d'autres (créative, émotionnelle, pratique).

Voici comment élargir ta conception de l'intelligence :

- 1. Identifie un problème récurrent dans ta vie personnelle ou professionnelle
- 2. Demande à 3 personnes très différentes comment elles l'aborderaient

3. Combine leurs perspectives pour créer une solution plus complète

Pour vivre ta propre rencontre avec ces créatures fascinantes, nous avons créé le séjour "Céphalopodes des Galápagos" - 8 jours/7 nuits d'exploration guidée dans les eaux riches des îles Galápagos, avec hébergement de luxe, plongées quotidiennes, et un biologiste marin spécialiste des céphalopodes qui vous accompagne.

Nos guides connaissent exactement où et quand trouver ces créatures intelligentes !

As-tu déjà eu une rencontre inattendue avec un animal qui t'a enseigné quelque chose ?

Je serais ravi de l'entendre!

Curieusement tien,

XXX

P.S. Réserve avant la fin du mois et reçois gratuitement notre pack "Photographe Sous-marin" incluant la location d'un caisson étanche professionnel pendant toute la durée de ton séjour!

7 "Comment respirer comme un pro"

Objet: La technique de respiration qui a sauvé la vie d'un plongeur (et qui peut transformer ta journée)

Salut [Prénom],

"Respire lentement.

Compte jusqu'à 4.

Retiens.

Compte jusqu'à 7.

Expire.

Compte jusqu'à 8."

Ces instructions, murmurées par mon instructeur de plongée alors que j'étais en pleine panique à 25 mètres de profondeur, m'ont littéralement sauvé la vie.

Mon détendeur venait de se bloquer partiellement, limitant mon flux d'air.

Ma réaction instinctive ?

Respirer plus vite et plus fort - exactement ce qu'il ne fallait PAS faire.

Cette technique, que les plongeurs professionnels appellent la "respiration 4-7-8", est maintenant utilisée par les Navy SEALs, les astronautes et les athlètes de haut niveau pour gérer le stress intense.

Le Dr Andrew Weil, médecin de Harvard, l'a adaptée pour les nonplongeurs, la décrivant comme "un tranquillisant naturel pour le système nerveux".

De retour sur terre, j'ai commencé à utiliser cette technique avant des réunions stressantes, des présentations importantes, et même des conversations difficiles.

Le résultat ?

Une clarté mentale accrue, une réduction de l'anxiété, et une capacité étonnante à rester calme dans des situations chaotiques.

Voici comment pratiquer la respiration 4-7-8 dans ta vie quotidienne :

- 1. Trouve un endroit calme (ou au moins ferme les yeux)
- 2. Inspire par le nez pendant 4 secondes
- 3. Retiens ton souffle pendant 7 secondes
- 4. Expire lentement par la bouche pendant 8 secondes
- 5. Répète 4 fois

Pour t'aider à maîtriser cette technique et profiter pleinement de tes

plongées, nous avons créé le séjour "Zen Diver Retreat" à Raja Ampat : 10 jours de plongée et de bien-être dans l'un des plus beaux sites au monde.

Ce séjour tout compris inclut des sessions quotidiennes de yoga et méditation spécifiques aux plongeurs, des plongées guidées dans des sites exceptionnels, et des ateliers de respiration avancée avec un instructeur spécialisé.

Ce séjour exclusif comprend :

- Hébergement en bungalow sur pilotis
- Pension complète avec menu spécial plongeurs
- 2 plongées guidées par jour dans les sites les plus préservés
- Sessions quotidiennes de yoga et méditation
- Ateliers de techniques respiratoires avancées
- Transferts depuis l'aéroport de Sorong

As-tu déjà utilisé des techniques de respiration pour gérer le stress ?

Quels ont été tes résultats?

Respirant profondément, XXX

P.S. Les 15 premiers à réserver bénéficieront d'une session privée de coaching respiratoire avec notre expert en apnée, champion du monde 2023!

8 "Les trésors engloutis que personne n'a encore trouvés"

Objet: Le trésor à 3 milliards d'euros qui attend au fond de l'océan (et pourquoi personne ne l'a trouvé)

Bonjour [Prénom],

Au large des côtes de Colombie repose le San José, un galion espagnol coulé en 1708.

Sa cargaison?

11 millions de pièces d'or, d'émeraudes et d'argent, évaluées aujourd'hui à plus de 3 milliards d'euros.

Malgré sa localisation connue depuis 2015, ce trésor reste intouché au fond de l'océan.

Pourquoi?

Parce que la vraie chasse au trésor n'est pas celle des films d'aventure.

C'est un labyrinthe complexe de défis légaux, logistiques et techniques.

Cette situation illustre parfaitement ce que les économistes appellent "le paradoxe de l'opportunité visible", ces occasions qui semblent évidentes mais qui restent inexploitées à cause de barrières invisibles.

J'ai rencontré ce même paradoxe dans ma carrière.

Pendant des années, j'ai ignoré une opportunité évidente (créer des formations en ligne) parce que je me concentrais sur les obstacles plutôt que sur les solutions.

Quand j'ai finalement décidé de me lancer, j'ai découvert que les "trésors" les plus précieux n'étaient pas là où tout le monde cherchait, mais dans des niches inexploitées.

Voici comment identifier et exploiter les "trésors cachés" dans ta vie :

- 1. Identifie une opportunité que "tout le monde voit" mais que personne ne saisit
- 2. Liste les obstacles perçus qui empêchent les gens d'agir
- 3. Développe une approche unique qui contourne ces obstacles

Pour t'offrir ta propre aventure de chasse au trésor (sans les complications légales!), nous avons créé le séjour "Épaves des Caraïbes" - une expédition de 12 jours à bord d'un yacht de luxe pour explorer les plus fascinantes épaves de la mer des Caraïbes.

Notre itinéraire exclusif te mènera des côtes colombiennes jusqu'aux Bahamas, en passant par des sites rarement visités.

Cette aventure unique comprend :

- Hébergement à bord d'un yacht de 30m avec équipage
- Plongées quotidiennes sur des épaves historiques
- Équipement de plongée haut de gamme fourni
- Historien maritime à bord pour contextualiser chaque site
- Soirées thématiques "Pirates des Caraïbes"
- Transferts depuis Carthagène et vers Nassau

Y a-t-il un "trésor" dans ta vie ou ta carrière que tu hésites à poursuivre ?

Qu'est-ce qui t'arrête vraiment ?

À la chasse aux trésors, XXX

P.S. Réserve avant le 15 avril et reçois gratuitement notre "Coffre du Chasseur de Trésors" contenant une réplique de pièce espagnole ancienne, une carte marine vintage encadrée, et un journal de bord en cuir véritable!

9 "Les photos sous-marines les plus spectaculaires"

Objet: Comment j'ai pris la photo qui a fait pleurer un photographe National Geographic

Hello [Prénom],

"C'est impossible. Tu ne peux pas avoir pris cette photo avec ce matériel."

C'est ce que m'a dit David Doubilet, légendaire photographe sous-marin du National Geographic, quand je lui ai montré mon cliché d'une raie manta en contre-jour dans les eaux des Maldives.

La vérité?

Je l'avais prise avec un simple appareil compact dans un caisson étanche à 100 €.

Ce qui a rendu cette photo exceptionnelle n'était pas la technologie, mais trois principes que j'ai appris d'un vieux plongeur philippin :

- 1. La patience extrême (j'ai attendu immobile pendant 47 minutes)
- 2. La position plutôt que la vitesse (je me suis placé là où la lumière traversait l'eau à un angle précis)
- 3. L'anticipation du comportement (j'ai observé le schéma de nage de la raie pendant des heures)

Cette approche, que les photographes pros appellent "la méthode des 3P", s'applique bien au-delà de la photographie.

De retour au bureau, j'ai appliqué ces mêmes principes à un projet qui stagnait.

Au lieu de multiplier les actions frénétiques, j'ai pris le temps d'observer, de me positionner stratégiquement, et d'anticiper les réactions.

Le résultat ? Une percée majeure que la technologie seule n'aurait jamais permise.

Voici comment appliquer la méthode des 3P dans ta vie professionnelle :

- 1. Patience : Identifie un projet où tu te précipites et force-toi à ralentir
- 2. Position : Analyse où tu devrais te "placer" pour maximiser ton impact
- 3. Prévision : Observe les patterns pour anticiper plutôt que réagir

Pour t'aider à capturer tes propres images sous-marines extraordinaires, nous avons créé le séjour "Photo Safari Maldives", une expédition de 9 jours spécialement conçue pour les photographes de tous niveaux.

Guidé par un photographe professionnel primé, tu exploreras les sites les plus photogéniques des Maldives, avec des sessions quotidiennes de coaching et d'analyse de tes images.

Ce séjour exceptionnel comprend :

- Hébergement dans un resort 5 étoiles avec accès direct au récif
- Sorties quotidiennes en bateau vers des sites sélectionnés pour leur beauté
- Ateliers quotidiens de photographie sous-marine
- Prêt de matériel photo professionnel (optionnel)
- Sessions de post-traitement et d'édition
- Album photo personnalisé de tes meilleures prises

As-tu déjà réussi quelque chose d'exceptionnel avec des moyens limités ? Je serais ravi de connaître ton histoire !

Visuellement tien, XXX

P.S. Les 10 premiers à réserver auront l'opportunité exclusive de participer à une sortie spéciale "Rencontre avec les raies mantas" guidée par un biologiste marin spécialiste de ces majestueuses créatures !

10 "Comment les plongeurs communiquent sous

l'eau"

Objet: Le geste de la main qui a évité une catastrophe à 40 mètres de profondeur

Bonjour [Prénom],

Imagine : tu es à 40 mètres sous la surface, dans une grotte sous-marine au Mexique.

La visibilité est réduite à quelques mètres.

Ton binôme est à peine visible dans la pénombre.

Soudain, tu remarques que son comportement change.

Ses mouvements deviennent erratiques.

C'est exactement la situation dans laquelle je me suis retrouvé lors d'une plongée dans les cénotes du Yucatán.

Mon binôme, un plongeur expérimenté, était en train de développer une narcose à l'azote, un état d'ivresse des profondeurs potentiellement mortel.

Ne pouvant pas parler, j'ai utilisé le signe universel pour "quelque chose ne va pas" : le poing fermé avec le pouce vers le bas, suivi du signe "remontons" (pouce vers le haut).

Cette communication non-verbale simple et claire nous a probablement sauvé la vie.

Ce que les psychologues appellent "la communication critique simplifiée" est essentielle non seulement sous l'eau, mais dans toute situation où la clarté et la rapidité sont primordiales.

De retour au bureau, j'ai créé un système similaire avec mon équipe : des

signaux visuels simples pour communiquer rapidement lors de réunions tendues ou de négociations délicates.

Voici comment développer ton propre "langage des signes" professionnel .

- 1. Identifie 3-5 situations critiques qui reviennent régulièrement
- 2. Crée un signal simple et mémorable pour chacune
- 3. Forme ton équipe/partenaire à reconnaître ces signaux

Pour vivre l'expérience unique des cénotes mexicains en toute sécurité, nous avons créé le séjour "Mystères des Cénotes", une aventure de 10 jours dans la péninsule du Yucatán pour explorer ces incroyables grottes sous-marines.

Guidé par des experts en plongée spéléo, tu découvriras les plus beaux cénotes de la région, avec une formation spéciale en communication sous-marine et gestion de stress.

Cette expérience immersive comprend :

- Hébergement dans un boutique-hôtel à Tulum
- Transport quotidien vers différents cénotes
- Équipement spécialisé pour la plongée en grotte
- Formation spécifique aux techniques de plongée en cénote
- Atelier de communication sous-marine avancée
- Excursions culturelles mayas
- Soirées gastronomiques mexicaines

As-tu déjà utilisé des signaux non-verbaux pour communiquer efficacement dans une situation difficile ? Je serais curieux de connaître ton expérience !

Communicativement tien, XXX

P.S. Pour toute réservation ce mois-ci, nous offrons gratuitement une journée supplémentaire d'exploration des cenotes les moins connus,

INFOPRENEUSE PÂTISSERIE (RECETTES EN VIDÉO ET EBOOKS)

11 "Les catastrophes pâtissières des grands chefs"

Objet: Comment j'ai fait pleurer un chef étoilé avec mon soufflé raté (et la leçon inestimable qu'il m'a donnée)

Bonjour [Prénom],

"C'est la chose la plus triste que j'ai jamais vue."

Ces mots, prononcés par un chef pâtissier étoilé Michelin, décrivaient mon soufflé au chocolat complètement effondré lors d'un cours de pâtisserie à Paris.

J'étais mortifié.

Puis, à ma grande surprise, le chef a éclaté de rire.

"Parfait! Maintenant que vous avez créé un désastre, vous êtes prêt à apprendre."

Ce que ce chef savait - et que la plupart des amateurs ignorent, c'est que les plus grands pâtissiers du monde ne sont pas ceux qui n'échouent jamais.

Ce sont ceux qui savent transformer leurs échecs en opportunités d'apprentissage.

Pierre Hermé, le "Picasso de la pâtisserie", raconte qu'il a raté ses macarons pendant des mois avant de perfectionner sa technique.

Cédric Grolet admet avoir jeté des centaines de pâtisseries avant de trouver la texture parfaite pour son fameux fruit sculpté.

Après mon humiliation publique, le chef m'a montré sa technique de "sauvetage d'urgence" - transformer un soufflé raté en une somptueuse mousse au chocolat en ajoutant simplement de la crème fouettée et quelques ingrédients secrets.

Voici comment appliquer cette philosophie de "l'échec productif" dans ta cuisine :

- 1. Accepte que les ratés font partie du processus d'apprentissage
- 2. Garde toujours des "ingrédients de sauvetage" à portée de main (crème fouettée, fruits frais, sauce caramel)
- 3. Documente tes erreurs dans un "journal de ratés" pour éviter de les répéter

Si tu veux découvrir les 7 techniques de sauvetage que les chefs professionnels utilisent pour transformer leurs catastrophes en chefsd'œuvre, j'ai créé une série vidéo exclusive :

"De l'échec à l'excellence : Les secrets de récupération des grands pâtissiers".

Dans cette formation de 7 vidéos (45 minutes au total), je te montre étape par étape comment sauver :

- Un soufflé effondré
- Une ganache qui a tranché
- Une pâte à choux trop liquide
- Une meringue qui pleure
- Et bien plus encore!

Chaque vidéo inclut une démonstration complète, des explications scientifiques sur ce qui a mal tourné, et un PDF téléchargeable avec la recette de sauvetage.

Quelle a été ta plus grande catastrophe culinaire, et comment l'as-tu (ou pas) sauvée ?

Pâtissièrement tien,

XXX

P.S. Les 20 premiers inscrits recevront également mon ebook "Le journal des ratés célèbres" - une collection d'anecdotes et de leçons des plus grands chefs pâtissiers du monde.

Utilise le code SOUFFLÉ pour 30% de réduction!

12 "L'histoire secrète du macaron"

Objet: Le scandale caché derrière le macaron qui a changé la pâtisserie française

Salut [Prénom],

Imagine la scène : Paris, 1792, en pleine Révolution française.

Deux religieuses, sœurs Marguerite et Marie-Elisabeth, se cachent pour échapper à la guillotine.

Pour survivre, elles commencent à vendre des petits gâteaux aux amandes qu'elles avaient l'habitude de préparer dans leur couvent : les premiers macarons.

Ces "Sœurs Macarons" (leur surnom) ne savaient pas qu'elles étaient en train de créer un empire culinaire qui, des siècles plus tard, générerait des milliards d'euros.

Mais voici le twist que peu de gens connaissent : le macaron que nous adorons aujourd'hui - deux coques colorées avec une ganache au milieu, n'a rien à voir avec leur création originale!

C'est Pierre Desfontaines, de la maison Ladurée, qui a eu l'idée révolutionnaire d'assembler deux coques avec une ganache au début du 20ème siècle.

Cette innovation, que les historiens culinaires appellent "la disruption sucrée", a transformé un simple biscuit en phénomène mondial.

J'ai appliqué cette leçon d'innovation à ma propre recette de cookies la semaine dernière. Au lieu de faire des cookies classiques, j'ai créé des "cookie sandwiches" avec une ganache au caramel salé entre deux cookies.

Mes invités étaient éblouis!

Voici comment tu peux appliquer le "principe Desfontaines" à tes créations .

- 1. Prends une recette classique que tu maîtrises
- 2. Identifie ses composants fondamentaux
- 3. Réassemble-les d'une façon inattendue

Pour t'aider à maîtriser l'art du macaron et à créer tes propres innovations, j'ai créé une série vidéo complète : "Macarons Masterclass : De l'histoire à la création".

Dans ce cours en 5 vidéos, je te guide pas à pas à travers :

- L'histoire fascinante du macaron (avec des anecdotes que même les Français ignorent)
- Les secrets techniques pour des coques parfaites à chaque fois
- 12 recettes de ganaches innovantes
- Comment créer tes propres variations signatures

En bonus, tu recevras mon ebook "L'Atlas des Macarons" avec 30 recettes exclusives inspirées des saveurs du monde entier, des techniques avancées de coloration naturelle, et des conseils pour créer tes propres recettes signatures.

Quelle recette traditionnelle aimerais-tu réinventer ?

Partage ton idée la plus folle!

Créativement tien, XXX

P.S. Utilise le code REVOLUTION pour bénéficier de 25% de réduction sur le cours complet. Comme les Sœurs Macarons, saisis cette opportunité avant qu'elle ne disparaisse!

13 "Ce que votre gâteau préféré révèle sur votre personnalité"

Objet: Pourquoi les amateurs de tiramisu prennent plus de risques (selon la science)

Hello [Prénom],

Es-tu plutôt cheesecake ou forêt noire?

Ta réponse pourrait révéler bien plus que tes préférences gustatives.

Une étude fascinante de l'Université de Cambridge a établi des corrélations surprenantes entre nos desserts préférés et certains traits de personnalité.

Les résultats?

Absolument fascinants:

 Les amateurs de tiramisu sont plus enclins à prendre des risques et à voyager

- · Les fans de cheesecake valorisent la tradition et la stabilité
- Les aficionados du chocolat recherchent le réconfort émotionnel
- Les passionnés de tarte aux fruits privilégient la spontanéité et l'adaptabilité

Quand j'ai découvert cette étude, j'ai immédiatement testé la théorie lors d'un dîner.

J'ai demandé à chaque invité son dessert préféré avant de leur décrire leur personnalité supposée.

Les résultats étaient si précis que mes amis m'ont accusé d'avoir préparé le coup !

Le plus intéressant ?

Les pâtissiers professionnels utilisent cette connaissance pour créer des menus qui résonnent émotionnellement avec leur clientèle cible.

Voici comment tu peux utiliser cette "psychologie sucrée" :

- 1. Identifie ton dessert préféré et réfléchis s'il correspond à ta personnalité
- 2. Pour ton prochain événement, propose des desserts qui correspondent à l'ambiance que tu veux créer
- 3. Offre un dessert qui correspond à la personnalité de quelqu'un pour montrer que tu le comprends profondément.

Pour approfondir cette fascinante connexion entre personnalité et pâtisserie, j'ai créé un ebook exclusif : "Dis-moi ce que tu manges, je te dirai qui tu es : Le guide psychologique des desserts".

Dans ce guide illustré de 85 pages, tu découvriras :

- Les profils psychologiques détaillés associés à 15 desserts classiques
- Des recettes personnalisées pour chaque type de personnalité
- Comment utiliser la pâtisserie pour améliorer ton humeur et ton bien-être
- Des conseils pour créer des desserts qui impressionneront spécifiquement chaque type de personnalité

En bonus, tu recevras également l'accès à ma vidéo exclusive "Comment créer le dessert parfait pour chaque occasion" où je te montre comment adapter tes créations en fonction du profil psychologique de tes invités.

Alors, quel est ton dessert préféré?

Je suis curieux de voir si la théorie se confirme ! Sucrément tien, XXX

P.S. Les 50 premiers acheteurs recevront également mon quiz interactif "Quel dessert es-tu?" à partager avec tes amis et ta famille pour des heures de divertissement gourmand!

14 "Les desserts qui ont failli ne jamais exister"

Objet: Le four cassé qui a créé le dessert le plus célèbre de France

Bonjour [Prénom],

Imagine : tu prépares un gâteau pour des invités importants.

Tu ouvres le four et... catastrophe !

Ton gâteau est complètement liquide au centre.

C'est exactement ce qui est arrivé à Michel Bras, chef étoilé, en 1981.

Sous pression, avec des clients qui attendaient, il a décidé de servir quand même son gâteau "raté", en le présentant comme une création délibérée : un gâteau avec un "cœur coulant".

Aujourd'hui, le fondant au chocolat est l'un des desserts les plus populaires au monde.

Cette histoire n'est pas unique.

La tarte Tatin a été créée quand les sœurs Tatin ont accidentellement fait tomber une tarte aux pommes et l'ont remise à l'envers dans le moule.

Les brownies sont nés quand un chef a oublié d'ajouter de la levure à un gâteau au chocolat.

Ce que les psychologues appellent "la sérendipité culinaire", ces heureux accidents qui mènent à des innovations - est responsable de certaines des plus grandes créations gastronomiques.

La semaine dernière, j'ai vécu ma propre sérendipité : j'ai accidentellement ajouté du sel au lieu du sucre dans ma crème anglaise.

Plutôt que de tout jeter, j'ai ajouté du caramel et créé une sauce saléesucrée qui a fait sensation sur ma glace vanille.

Voici comment cultiver la sérendipité dans ta cuisine :

- 1. Quand quelque chose "rate", demande-toi : "Est-ce vraiment un échec ou juste une création inattendue ?"
- 2. Garde un "journal d'accidents heureux" pour documenter tes découvertes
- 3. Prévois une session mensuelle d'expérimentation où tu changes délibérément un ingrédient

Pour t'aider à transformer tes propres accidents culinaires en chefsd'œuvre, j'ai créé une série vidéo exclusive : "Les Heureux Accidents : 7 desserts légendaires nés par erreur".

Dans cette série en 7 épisodes, je te montre comment recréer parfaitement :

- Le fondant au chocolat de Michel Bras
- La tarte Tatin des sœurs Tatin
- Les brownies de Bertha Palmer
- La crème brûlée accidentelle
- Et 3 autres classiques nés par hasard

Chaque vidéo comprend l'histoire fascinante derrière le dessert, la recette complète en pas à pas, et mes astuces personnelles pour le réussir à coup sûr.

Tu recevras également mon ebook "Créations Accidentelles" avec 15 recettes supplémentaires issues d'erreurs devenues des succès culinaires.

Quel "accident culinaire" s'est transformé en découverte heureuse pour toi ?

Accidentellement tien,

XXX

P.S. Si tu t'inscris cette semaine, tu recevras également mon template de "Journal d'Accidents Heureux" pour documenter tes propres découvertes culinaires fortuites!

15 "Les batailles de pâtisserie les plus épiques"

Objet: Comment j'ai survécu à un duel de choux à la crème avec un champion du monde

Salut [Prénom],

"Vous avez 60 minutes. Pas une seconde de plus."

Ces mots résonnaient dans ma tête alors que je me tenais, tremblant, face à Christophe Michalak, champion du monde de pâtisserie, lors d'un atelier à Paris.

Le défi?

Réaliser la meilleure religieuse (ce fameux chou à la crème à deux étages) possible.

La tension était palpable.

Les fouets claquaient contre les bols.

La farine volait.

Les thermomètres bippaient.

Ce que j'ai appris ce jour-là va bien au-delà de la simple technique pâtissière.

J'ai observé que Michalak ne faisait pas comme les autres participants (moi inclus) qui couraient dans tous les sens.

Il travaillait avec une précision chirurgicale, chaque mouvement calculé.

"La vitesse en pâtisserie ne vient pas de la précipitation," m'a-t-il expliqué plus tard.

"Elle vient de l'élimination des gestes inutiles."

Cette philosophie, que les chefs appellent "l'économie de mouvement", est utilisée dans les plus grandes cuisines du monde.

De retour chez moi, j'ai appliqué ce principe à ma routine matinale, éliminant les étapes superflues.

Résultat?

Je gagne 20 minutes chaque jour.

Voici comment appliquer "l'économie de mouvement" dans ta vie

quotidienne:

- 1. Observe-toi accomplir une tâche régulière et note chaque étape
- 2. Identifie les mouvements qui n'ajoutent pas de valeur
- 3. Réorganise ton espace pour minimiser les déplacements

Pour t'aider à maîtriser cette technique d'efficacité en pâtisserie, j'ai créé une série vidéo complète : "La Méthode Michalak : Pâtisser comme un champion du monde".

Dans cette série en 8 épisodes, je te révèle :

- Les principes d'économie de mouvement pour gagner 40% de temps
- L'organisation optimale de ton espace de travail
- Les techniques de préparation en amont qui font toute la différence
- La méthode de gestion du stress des chefs étoilés
- Et bien plus encore!

Chaque vidéo comprend des démonstrations pratiques, et tu recevras également mon ebook "L'Atelier Parfait" avec des schémas d'organisation, des listes de matériel essentiel, et des fiches techniques téléchargeables pour chaque préparation de base.

As-tu déjà participé à un concours ou un défi qui t'a enseigné une leçon inattendue ?

Je serais ravi de l'entendre!

Efficacement tien, XXX

P.S. Les 30 premiers inscrits recevront mon ebook bonus "L'organisation parfaite : Comment aménager ta cuisine comme un laboratoire de chef" avec des plans d'aménagement personnalisables !

5. COMMENT ADAPTER CES EXEMPLES À VOTRE INDUSTRIE

Pour adapter ces exemples à votre propre activité, suivez ces étapes :

- 1. Identifiez les histoires et anecdotes spécifiques à votre secteur
- 2. Cherchez les principes universels qui peuvent être appliqués ailleurs
- 3. Créez un lien clair entre ces principes et votre offre
- 4. Testez différentes approches et mesurez les résultats

6. MESURER L'IMPACT DE VOS EMAILS INFOTAINMENT

Pour mesurer l'efficacité de vos emails infotainment, suivez ces métriques clés :

- Taux d'ouverture : Indique la qualité de votre objet
- Taux de clic : Montre l'engagement avec votre contenu
- Taux de conversion : Mesure l'efficacité de votre appel à l'action
- Taux de désabonnement : Révèle la pertinence de votre contenu
- Commentaires et réponses : Fournissent des insights qualitatifs

7. PASSEZ À L'ACTION : VOTRE PREMIER EMAIL INFOTAINMENT

Prêt à créer votre premier email infotainment ? Voici un plan d'action simple :

1. Choisissez une anecdote personnelle liée à votre domaine

- 2. Identifiez la leçon ou le principe universel qu'elle illustre
- 3. Rédigez votre email en suivant la structure en 6 parties
- 4. Créez un lien naturel vers votre produit ou service
- 5. Testez votre email auprès d'un petit groupe avant l'envoi massif
- 6. Analysez les résultats et ajustez votre approche

N'oubliez pas : l'infotainment est un art qui se perfectionne avec le temps. Soyez patient, expérimentez, et écoutez les retours de votre audience.

©2025 Anthony Philippo I L'Art de l'Infotainment

Pour plus de ressources sur la fidélisation client et le marketing par email, contactez hello@anthonyphilippo.com