Projektmanagement WS15/16

Woche 2

Louis Kobras Utz Pöhlmann
Matr.Nr: 6658699
Email: 4kobras@inf.

Louis Kobras
Utz Pöhlmann
Matr.Nr: 6663579
Email: 4poehlma@inf.

Hauke Stieler Philipp Quach
Matr.Nr: 6664494 Matr.Nr: 6706421
Email: 4stieler@inf. Email: 4quach@inf.

Dennis Alexy Matr.Nr: 6686188 Email: 4alexy@inf.

Abgabedatum: 29. Oktober 2015

Rahmen:

- Kunde ist Flughafen Kaltenkirchen
- Vorstandsmitglied Herr K. hat Auftrag vergeben
- kennt CS3-Geschäftsführung vom Segeln
- Personalchef

Rahmen:

- Kunde ist Flughafen Kaltenkirchen
- Vorstandsmitglied Herr K. hat Auftrag vergeben
- kennt CS3-Geschäftsführung vom Segeln
- Personalchef

Herr K. legt Wert auf:

- Innovation und Modernität
- Image des Flughafens
- Einhaltung des Release (PR läuft bereits)

Rahmen:

- Kunde ist Flughafen Kaltenkirchen
- Vorstandsmitglied Herr K. hat Auftrag vergeben
- kennt CS3-Geschäftsführung vom Segeln
- Personalchef

Herr K. legt Wert auf:

- Innovation und Modernität
- Image des Flughafens
- Einhaltung des Release (PR läuft bereits)

Finanzverwaltung des Flughafens steht Herrn K. und dem Projekt skeptisch gegenüber.

ZIEL: In Door Navigation

ZIEL: In Door Navigation

Besucherfeatures:

- Gepäckverfolgung
- Informationen zum ÖPNV
- Fluginformationen, Anfahrt, Lageplan
- moderne UI

ZIEL: In Door Navigation

Besucherfeatures:

- Gepäckverfolgung
- Informationen zum ÖPNV
- Fluginformationen, Anfahrt, Lageplan
- moderne UI

Anbieterfeatures:

- Integration f
 ür Ladenpächter
- Echtzeit-Updates
- Info-Kanal mit Eilmeldungen
- Getrennte UI f
 ür Besucher und Ladenbesitzer

ZIEL: In Door Navigation

Besucherfeatures:

- Gepäckverfolgung
- Informationen zum ÖPNV
- Fluginformationen, Anfahrt, Lageplan
- moderne UI

Anbieterfeatures:

- Integration f
 ür Ladenpächter
- Echtzeit-Updates
- Info-Kanal mit Eilmeldungen
- Getrennte UI f
 ür Besucher und Ladenbesitzer

Prototyp vorhanden, allerdings nicht zur Zufriedenheit des Kunden Knapper Zeitrahmen, da die Werbekampagne bereits angelaufen ist Was noch zu klären gilt (1/2)

Was noch zu klären gilt (2/2)