+

C

DESIGN SPRINT



VAPQ

Vitali D. Anthony G. Philippe C. Quentin R.

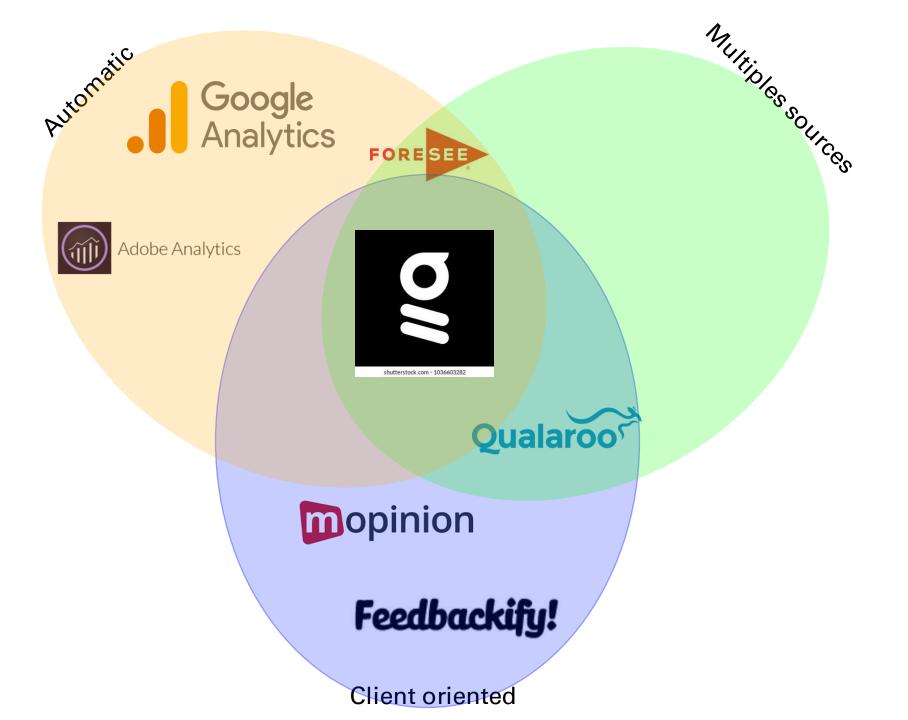
DAY

Benchmarking

Personas

• Lean Canvas











FORESEE



Feedbackify!







Secteur d'activité

Publicité

Taille de l'entreprise

11 à 50 salariés

0



Moyen de communication préféré

- Réseaux sociaux
- Face à face

Outils nécessaires au quotidien

- Applications de stockage et de partage de dossiers en ligne
- · Logiciel de traitement de texte
- CRM

Responsabilités

partager la beauté de la culture sioux, rallier le public à leur cause

Indicateurs de performance

opinion publique et support à de la cause sioux

Supérieur hiérarchique

chef de tribu

Objectifs

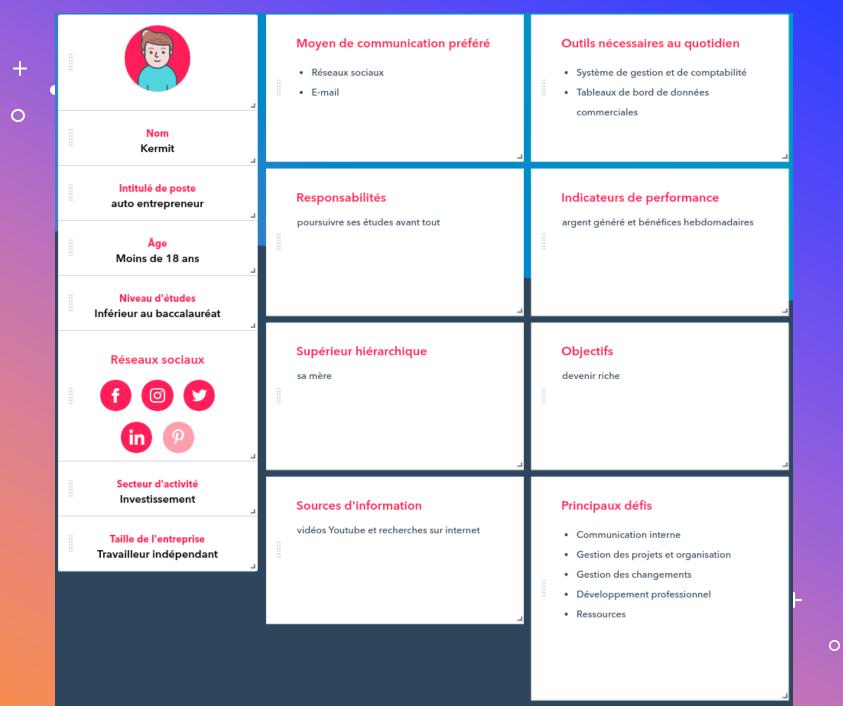
se battre pour la cause sioux et la préservation de la tribu et de son heritage, et alerter sur les abus qu'ils subissent

Sources d'information

Etudes universitaires dans le domaine de la publicité/communication

Principaux défis

- · Gestion des changements
- Ressources
- · Communications et relations avec les clients





0

Moyen de communication préféré

- E-mail
- Téléphone
- SMS
- Réseaux sociaux
- Face à face

Outils nécessaires au quotidien

- Logiciel de planning des salariés
- · Logiciel de traitement de texte
- Tableaux de bord de données commerciales
- · Logiciel de reporting
- · Outil d'e-mailing
- CRM

Responsabilités

creation des programmes bien-être et gestion de la gamme alimentaire

Supérieur hiérarchique

directeur marketing et RH

Sources d'information

études universitaires dans le domaine de la nutrition et du bien-être

Indicateurs de performance

la santé et le bien-être des clients, leur satisfaction, et les revenus de la nouvelle gamme de produits "bien-mager"

Objectifs

mener une vie traquille pour préparer sa retraite

Principaux défis

- · Collaboration et créativité
- Motivation des salariés
- · Gestion des projets et organisation

0

LEAN CANVAS

Problem

Top 3 problems

- Indecisiveness
- Hard to express opin@@As
- Nowhere to assert the quality of websites/services.

Existing Alternatives

- Social media
- Very expensive solutions
- Solutions oriented towards profesionnals

Solution

Top 3 features

- Get our customers heard through our community.
- Help people make critical opinions about websites.
- Create a platform for everyone to discuss.

Key metrics

Key activities you measure



Unique Value Proposition

Single, clear, compelling messages that states why you are different and worth buying

Our website has many funcionalites to help our customers search for information

Our extension, user-friendly, simple and **free** .

Will allow anybody to express themselves and share their opinions

High-Level Concept

Garrasi = Make the internet great again

Unfair Advantage

Can't be easily copied or bought

Customers

Customer Segments

Target customers

Primarly a younger age range, from 13 to 35 and even beyond.

Our website is design to accommodate everybody, from any social background and status.

Channels

Path to customers

Web Ads, a great and active community, by word of mouth

Early Adopters

Someone that has strong opinions and is searching for a platform and/or a community to share with.

Cost Structure

Website hosting, domain name

Revenue Streams

Ads, Crowdfunding and our users generosity.

DAY

Customer Journey

Visual Prototype



MAHKAH L'ACTIVISTE



KERMIT LE TRADEUR EN HERBE



KAREN KARENDAUGHTER

LA CONVAINCUE





THE WEBSITE



Prénom

Nom de famille

Email

Mot de passe

Valider

1 am the product

This is a description, you can find the website description click below to show the comment, review, or more details about the website! You can go online too!

★★☆☆

go online comment review mere details

Let up the website of the website of the website of the website of the website! You can go online too!

THE EXTENSION

