## Técnicas de Levantamento de Requisitos





# Hey!

O que são requisitos?

Definição <mark>documentada</mark> das

propriedades desejáveis para um

sistema de software.



## Mas...

Porque levantar requisitos?

e aí, durante a execução do projeto, vocês vão dobrar a meta, e o projeto nunca vai terminar.

Porque senão a meta fica aberta,



Como o cliente explicou



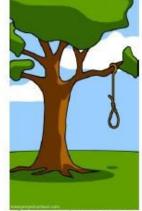
Como o lider de projeto entendeu



Como o analista planejou



Como o programador codificou



O que os beta testers receberam



Como o consultor de negocios descreveu



Valor que o cliente pagou



documentado



O que a assistencia tecnica instalou



Como foi suportado



Quando foi entregue



O que o cliente realmente necessitava



## **Dicas Importantes**

Ou como não passar raiva na vida



#### **Dicas Importantes**

## Compreensão do Analista

Quanto mais o analista conhecer o negócio da empresa e do projeto mais fácil e efetiva será a comunicação entre ele e os Stackeholders.

## Identificação das partes Interessadas

Defina quais são, fator de influência, se estão comprometidas e se serão afetadas pelo sistema.

## Exploração do tema com o usuário

As vezes, sempre, o usuário não tem clareza do que deseja do sistema ou não consegue expressar claramente.



# Com quem devemos falar?

Ou como não fazer pergunta tola



#### Com quem devemos falar?

- Usuários
- Equipe de TI
  - Operação
  - Suporte
  - Segurança
- Patrocinador



- Dia a dia da operação
- O que o processo atual n\u00e3o atende
- Características de uso que desagradam
- Outros software que utilizam



#### **Equipe de TI - Operacional**

- Quando que pode subir atualização
- Qual hardware pode ser utilizado
- Sistemas disponíveis para utilização (APIs, Serviço de Email, SMS)
- Qual tecnologia pode ser utilizada
- Requerimentos para integração dos sistemas



#### **Equipe de TI - Suporte**

- Padrão de documentação
  - Erro
    - Log
  - Sistema
  - Código
- Manuais e Treinamentos
- Controle de Versão



#### Equipe de TI - Segurança

- Auditoria
- Padrão de Senha
- Acessos disponíveis
- Padrão de criptografia
- Configuração da rede
  - Proxy
  - Gateway
  - Firewall



#### **Patrocinador**

- Prazo
- Orçamento
- Priorização dos requisitos
- Impacto positivo de cada requisito
- Impacto negativo na falta da entrega de algum requisito



## E agora?

Como levantar requisitos?



#### Principais Técnicas

- Formulário de Pesquisa
- Entrevista
- Reuniões
- Observação de Campo

### Formulários

Não é Spam, mas é como se fosse.





#### Vantagens e desvantagens

#### **Vantagens**

- Grande Público
- Objetividade
- Fácil tabulação

#### **Desvantagens**

- Baixo nível de retorno
   (2% a 5%)
- Quem responde precisa conhecer o processo investigado

Empresa/Negócio/S	Site *
Sua resposta	1
Nome *	
Sua resposta	
Email *	
Sua resposta	
Plano de marketing Se houver, favor nos enviar and	exado por e-mail e clicar em "sim" no campo abaixo.
○ Não	
Público Alvo * Qual é o público-alvo primário, mais souber a respeito. Sua resposta	, secundário e terciário? Descreva interesses, necessidades e o
Principais praças/re	egiões onde as campanhas de marketing

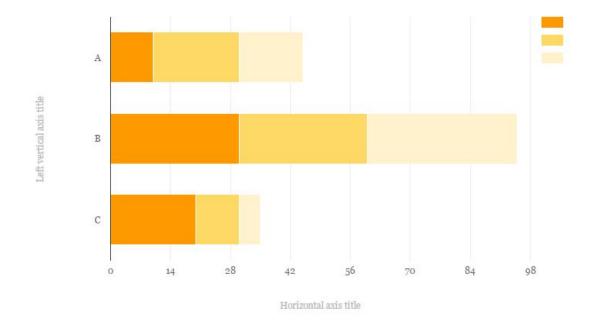
#### Pesquisa de atributos: Goola

Essa é uma pesquisa de percepção do nome GOOLA. A intenção dessa pesquisa é identificar atributos do nome da marca. Queremos que você opine, baseado em sua percepção! Vamos lá?

#### Distante X Próximo

	Muito Distante	Distante	Neutro	Próximo	Muito Próximo
Goola	0	0	0	0	0
Conservador X	Inovador				
	Muito Conservador	Conservador	Neutro	Inovador	Muito Inovado
Goola	0	0	0	0	0
Complexo X Si	mples				
	Muito Complexo	Complexo	Neutro	Simples	Muito Simple:
Goola	0	0	0	0	0
Agressivo X Ar	migável				
	Muito Agressivo	Agressivo	Neutro	Amigável	Muito Amigável
Goola	0	0	0	0	0
rágil X Consis	stente				
	Muito Frágil	Frágil	Neutro	Consistente	Muito Consistente
Goola	0	0	0	0	0
Atencioso X Fr	io				
	Muito Atencioso	Atencioso	Neutro	Frio	Muito Frio
Goola	0	0	0	0	0
Rápido X Lento					
	Muito Rápido	Rápido	Neutro	Lento	Muito Lento

100% concluído.



Precisou tabular? Dados estatísticos? Use um formulário e seja feliz.



#### **Ferramentas**

- Google Forms
- Wufoo
- TypeForm

### Entrevistas — Individuais

Vai, conta pra mim os seus problemas, fala das suas dores

- Freud, Sigmund





- O entrevistador tem que ser capacitado
- O entrevistado deve ser especialista
- Definição do escopo da reunião para manter o foco



#### Vantagens e desvantagens

#### **Vantagens**

- Exploração calma do tema
- Captura do que é realmente importante

#### **Desvantagens**

- Visão parcial
- Difícil registrar e tabular
- Não esgota o entendimento

### Reuniões

Mas se quiser ser chique, pode chamar de workshop meeting





- Os entrevistadores não precisam ter conhecimento sobre o assunto, mas tem que conseguir manter o controle da reunião
- Os entrevistados devem ser especialistas no assunto e ter conhecimentos complementares
- Deve existir um roteiro que oriente a conversa e deve ser enviado alguns dias antes
- A agenda precisa ser negociada com todos



#### Vantagens e Desvantagens

#### **Vantagens**

- Exploração do tema sob várias visões
- A linguagem corporal e o andamento de reunião demonstra a relação de poder entre as pessoas.

#### **Desvantagens**

- Difícil de manter o controle
- Registro difícil
- Dificuldade de agendamento

## Pesquisa de Campo

Sorria, acene e documente tudo





- O entrevistador tem que ser capacitado
- O entrevistado deve ser especialista
- Definição do escopo da reunião para manter o foco



#### Vantagens e desvantagens

#### **Vantagens**

- Exploração do tema sob várias perspectivas
- Retratação fiel da realidade

#### **Desvantagens**

 Necessidade de visitar várias vezes o mesmo local



## Comparando as técnicas

Método	Nível de Retorno	Entendimento dos requisitos
Formulário	Baixo	Baixo
Entrevista	Alto	Médio
Workshop	Alto	Médio/Alto
Observação	Médio	Alto



## WHATEVER!

Tudo depende da informação que você quer extrair



Ou como organizar toda a informação

Tabela de requisitos



## Tabela de Requisitos

ID	Requisito	Importância	Como demonstrar	Notas
1	Inserir usuário	Alto	Tela de cadastro	<ul><li>Nome</li><li>CPF</li><li>Telefone</li></ul>
2	Mapa de usuários	Médio	Mapa com todos os usuários	Somente usuários ativos nos últimos 10 dias
3	Contato	Baixo	Formulário de contato funcional	
4	Log de Ações	Baixo	Arquivo .log	Somente ações que alterem o banco de dados



# Thanks!

Alguma dúvida?



# HORA DA DINÂMICA



- Objetivo: Descobrir o aplicativo da outra equipe
- Cada grupo deve escolher um aplicativo não muito conhecido
  - Não vale Pokemon Go, Uber, Google
- Depois, os grupos levantar 7 requisitos do aplicativo de um outro grupo



- Não pode falar o nome e o objetivo do aplicativo escolhido
- Não vale inventar funcionalidades
- Falar somente as necessidades e não as funcionalidades
- Máximo de 25 minutos



Como o cliente explicou



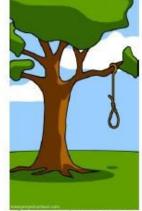
Como o lider de projeto entendeu



Como o analista planejou



Como o programador codificou



O que os beta testers receberam



Como o consultor de negocios descreveu



Valor que o cliente pagou



documentado



O que a assistencia tecnica instalou



Como foi suportado



Quando foi entregue



O que o cliente realmente necessitava



# **APRESENTAÇÃO**



### Para o próximo sábado

### **Formulário**

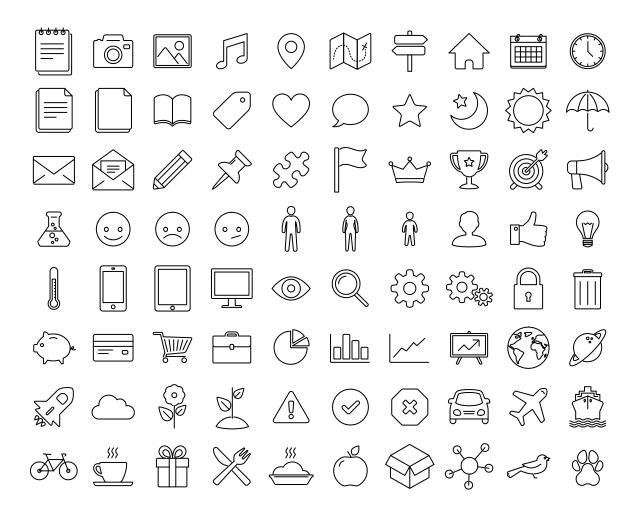
Construir um formulário online para tabular as necessidades dos usuários do seu projeto, distribuir na rede e trazer os resultados.

### **Entrevista**

Construir um roteiro de entrevista para o seu projeto. Defina o objetivo da reunião e quais tópicos serão abordados.

### Tabela de Requisistos

Começar a Construção da Matriz de Requisitos do Projeto



### SlidesCarnival icons are editable shapes.

This means that you can:

- Resize them without losing quality.
- Change line color, width and style.

Isn't that nice?:)

Examples:





