

Лекція 7. Теорія споживання.

Споживач – один із основних учасників будь-якої економічної системи. Ми вивчатимемо математичні моделі поведінки одиничного споживача, у ролі якого може виступати окремий індивід, сім'я або домашнє господарство, що мають спільний споживчий бюджет і разом формують систему переваг відносно наявних споживчих благ.

Сучасний математичний аналіз споживання в математичній економіці виник на базі теорії граничної корисності. Ця теорія виникла ще у 70^{ті} рр. XIX ст. і була обтяжена низкою неадекватних дійсності ідей про можливість точної кількісної вимірності корисності та занадто великими акцентами на маргінальних (граничних) поняттях.

§1. Простір товарів. Відношення переваги. Функція корисності.

Під **товаром** розумітимемо споживче благо або послугу, що надійшла в продаж у певний час у певному місці.

Під **споживачем** будемо розуміти групу індивідів, які спільно розподіляють свій дохід на

закупівлю товарів або послуг.

Головна проблема раціонального ведення господарства споживачем полягає у вирішенні питання про те, яку кількість наявних товарів він повинен придбати за певний період часу при заданих цінах і відомому споживчому доході.

Вважатимемо, що існує обмежена кількість наявних товарів, які мають властивість довільної подільності. Вибір споживача можна охарактеризувати набором товарів $x = (x_1, \dots, x_n)$, де x_i – кількість $i^{\text{ого}}$ товару, придбаного споживачем. Тоді всі можливі набори товарів є точками векторного простору товарів $X \subseteq R^n$ (при цьому $x_i < 0$ означає, що споживач віддав відповідну кількість товару, а $x_i > 0$, що споживач одержав (купив) відповідну кількість товару).

Вибір споживачем деякого набору товарів залежить не тільки від його потреб, а й від його смаків та вподобань. Цей вибір характеризується суб'єктивним *відношенням переваги*, що позначається \succsim і є парним порівнянням можливих партій товарів. Тобто, якщо $x \succsim y$, де $x, y \in X$, то це означає, що споживач надає перевагу набору товарів x перед набором товарів y ($x \succ y$, строга

перевага), або ж не робить між ними різниці ($x \sim y$, відношення байдужості).

Пара (X, \succsim) називається *полем переваг споживача*.

Аксиома 1. Відношення переваги \succsim є бінарним відношенням у просторі X та має такі властивості:

- 1) \succsim є рефлексивним;
- 2) \succsim є транзитивним;
- 3) Для $\forall x, y \in X$ виконується або $x \succsim y$, або $x \precsim y$.

Аксиома 2. Відношення переваги \succsim є неперервним, тобто множина $\{(x, y) \in X \otimes X : x \succ y\}$ є відкритою в декартовому добутку $X \otimes X$.

У застосуванні полів переваг споживача (X, \succsim) найчастіше маємо ситуацію, коли $X \subseteq R_+^n$, а вибір споживача стиснутий заданим обмеженим бюджетом.

До бюджетних факторів належать ціни p_i на товари $i^{\text{ого}}$ виду ($i = \overline{1, n}$) а також рівень споживчого доходу I (*Income*). Якщо ввести до розгляду вектор цін p , то споживач при виборі набору товарів x повинен враховувати бюджетне обмеження виду

$$px = \sum_{i=1}^n p_i x_i \leq I \quad (1)$$

Надалі вважатимемо, що вектор цін p – вектор-рядок, вектор товарів x – вектор-стовпчик.

Таким чином, допустимі набори товарів (споживче меню) у просторі R_+^n задовольняють обмеження (1) і утворюють споживчий симплекс

$$S_n = \{x \in R_+^n : px \leq I\}, \quad (2)$$

що є замкненою обмеженою опуклою множиною в R^n .

§2. Функція корисності.

Нехай (X, \succsim) деяке поле переваг споживача, $X \subseteq R_+^n$ з відношенням переваги, що задовольняє аксіому 1. Тоді числова функція $U: X \rightarrow R$, визначена на X , називається *індикатором переваги* \succsim , або *функцією корисності (ФК)*, яка зображає відношення переваги \succsim , якщо для $\forall x, y \in X$ виконується

$$U(x) \geq U(y) \leftrightarrow x \succsim y \quad (3)$$

Таким чином, ФК дає нам числове втілення порядкової структури поля переваг.

Наведемо деякі властивості ФК:

1) $U(x) = U(y) \Rightarrow x \sim y$,

2) Якщо $U(x)$, $x \in X$ є функцією корисності поля переваг (X, \succsim) і $F: U(x) \rightarrow R$ є строго зростаючою функцією, то суперпозиція $F \circ U = F(U)$ також є функцією корисності, яка зображає поле переваг (X, \succsim) .

3) Якщо $U(x)$ та $V(x)$, $x \in X$ – дві функції корисності, то існує така строго зростаюча дійсна функція f , яка визначна на $U(x)$, така що $V(x) = f \circ U(x) = f(U(x))$, $x \in X$.

Теорема Дебре.

Якщо множина X поля переваг (X, \succsim) є зв'язною, а відношення переваги \succsim – неперервним (задовольняє Аксиому 2), то існує ФК $U(x)$, $x \in X$, яка зображає поле переваг (X, \succsim) . ■

Очевидно, що перевага \succsim є монотонною, тоді і тільки тоді, коли ФК, яка зображує поле переваг (X, \succsim) , також є монотонною.

При цьому, якщо ФК є диференційованою, то існує похідна

$$MU(x) = \frac{dU(x)}{dx} = \left(\frac{\partial U(x)}{\partial x_i} \right)_{i=1}^n = (MU_i(x))_{i=1}^n \quad (4)$$

що називається *граничною корисністю*.

Наведемо ще одну властивість ФК. Будемо вважати, що для $\forall x, y \in R_+^n$ виконуються нерівності

$$U(\lambda x + (1 - \lambda)y) \geq \lambda U(x) + (1 - \lambda)U(y), \quad \lambda \in [0,1]$$

$$U(\lambda x + (1 - \lambda)y) > \lambda U(x) + (1 - \lambda)U(y), \quad \lambda \in (0,1)$$

Тобто, ФК є ввігнутою (строго ввігнутою) функцією.

У подальшому розгляді, за винятком окремо обумовлених випадків, будемо вважати, що ФК споживача є строго ввігнутою і навіть припускаємо, що виконується сильніша умова: ФК є двічі неперервно диференційованою, а її матриця Гессе

$$\ddot{U}(x) = \frac{d^2 U(x)}{dx^2} = \left(\frac{\partial^2 U(x)}{\partial x_i \partial x_j} \right)_{1}^n \quad (5)$$

є від'ємно визначеною.

Введемо таке позначення: якщо квадратна матриця A є від'ємно визначеною, то будемо писати $A \ll 0$. Тобто $\ddot{U}(x) \ll 0, \quad x \in R_+^n$.

Заув., що діагональні елементи матриці Гессе є від'ємними:

$$\frac{\partial^2 U(x)}{\partial x_i^2} < 0, \quad i = \overline{1, n}. \quad (6)$$

Умова (6) виражає відомий *перший закон Госсена*: гранична корисність будь-якого товару зменшується зі збільшенням споживання цього товару.

Лекція 8. Раціональна поведінка споживача

Кожна людина в процесі прийняття індивідуального рішення про витрачання свого доходу керується власними бажаннями, смаками та вподобаннями. Ресурси споживача є обмеженими щодо його бажань. І хоча ми не можемо передбачити на що конкретно споживач вирішить витратити свій дохід, проте ми можемо сформулювати основні принципи, які визначають те чи інше рішення споживача, а також умови, за яких забезпечується максимізація його корисності.

В аналізі поведінки споживача візьмемо за основу припущення про його суверенітет, тобто він приймає рішення самостійно.

Модуль 2. Моделювання економічних процесів

Теорія вибору споживача дає змогу відповісти на питання про те, як люди здійснюють свій вибір і як впливають на нього ціни товарів, дохід та структура потреб.

В основі цієї теорії лежить гіпотеза раціональної поведінки споживача, яка означає, що споживач:

- Знає чого він хоче;
- Може порівнювати доступні йому набори товарів;
- Вибирає той набір товарів, якому він надає найбільшу перевагу.

Крива байдужості – це лінія рівної корисності, всі точки якої характеризують набори товарів, що забезпечують споживачеві один і той самий рівень корисності.

Карта кривих байдужості є множиною всіх можливих рівнів корисності для певного споживача

$$\Delta X = X_B - X_A$$

$$-\Delta Y = Y_B - Y_A$$

Для того, щоб спожити більшу кількість одного блага в наборі, споживач мусить відмовитись від певної кількості іншого блага.

$$\frac{dY}{dX} = \lim_{\Delta X \rightarrow 0} \left(- \frac{\Delta Y}{\Delta X} \right) \quad (7)$$

Формула (7) означає кількість блага Y від якого споживач готовий відмовитись в обмін на додаткову одиницю блага X при незмінному загальному рівні корисності і називається **граничною нормою заміщення благ** за умови, що диференціювання проводиться вздовж кривої байдужості.

В цілому кривим байдужості притаманні такі властивості:

- Криві байдужості мають від'ємний нахил, оскільки для збереження корисності кількість одного товару в наборі має компенсуватись збільшенням кількості іншого;
- Криві байдужості не перетинаються;
- Криві байдужості, що лежать далі від початку координат, характеризують набори товарів, що мають вищий рівень корисності;
- Вздовж кривої байдужості гранична норма заміщення зменшується.

§1. Неокласична задача споживання (НЗС)

НЗС пов'язана з раціональним вибором набору благ та послуг споживачем при заданих функції корисності та визначеному бюджетному обмеженні.

Якщо ФК $U(x)$, $x \in R_+^n$ є двічі неперервно диференційованою та строго опуклою, а бюджетне обмеження має вигляд $px \leq I$, де p – вектор рядок цін, x – вектор-стопчик товарів, I – дохід споживача, що може бути використаний на придбання товарів, то **раціональна поведінка споживача** визначається такою задачею опуклого математичного програмування:

$$\begin{cases} U(x) \rightarrow \max, \\ px \leq I, \\ x \in R_+^n \end{cases} \quad (8)$$

або в розгорнутій формі

$$\begin{cases} U(x_1, x_2, \dots, x_n) \rightarrow \max, \\ \sum_{i=1}^n p_i x_i \leq I, \\ x_i \geq 0, \quad i = \overline{1, n}. \end{cases} \quad (9)$$

Оскільки допустима множина векторів для даної задачі є компактною і опуклою, то вона має єдиний розв'язок x^* . Необхідні і достатні умови оптимальності розв'язку x^* задачі (8) визначаються теоремою Куна-Таккера.

Розглянемо для задачі (8) функцію Лагранжа

$$L(\lambda, x) = U(x) + \lambda(I - (p, x)) \quad (10)$$

де λ – множник Лагранжа. Необхідні умови оптимальності розв'язку x^* та множника λ^* :

$$\left\{ \begin{array}{l} \frac{\partial L}{\partial x} = MU(x^*) - \lambda^* p^T \leq 0, \\ \frac{\partial L}{\partial \lambda} = I - (p, x^*) \geq 0, \\ \left(\frac{\partial L}{\partial x}\right)^T x^* = (MU(x^*) - \lambda^* p)x^* = 0, \\ \lambda^* \frac{\partial L}{\partial \lambda} = \lambda^*(I - (p, x^*)) = 0, \\ x^* \geq 0, \lambda^* \geq 0. \end{array} \right. \quad (11)$$

Вважаючи, що всі товари споживаються, тоді з наведених умов оптимальності (11) випливає, що виконуються такі співвідношення:

$$x_i^* \geq 0 \Rightarrow MU_i(x^*) \leq \lambda^* p_i, \quad i = \overline{1, n}.$$

і при цьому

$$\begin{cases} MU_i(x^*) = \lambda^* p_i, & x_i^* > 0 \\ MU_i(x^*) < \lambda^* p_i, & x_i^* = 0 \end{cases} \quad (12)$$

Таким чином, для усіх закуплених товарів, коли $x_i^* > 0$, маємо

$$\frac{MU_i(x^*)}{p_i} = \lambda^* \quad (13)$$

Звідси, вважаючи, що деякі товари були куплені, маємо $\lambda^* > 0$, і отже з четвертого рівняння (11) маємо

$$I = px^*$$

Не порушуючи загальності, вважатимемо, що споживач заповує всі види товарів. Тоді умови з (11) набувають системи рівнянь

$$MU_i(x^*) - \lambda^* p_i = 0, \quad I - px^* = 0$$

Або в розгорнутому вигляді

$$MU_i(x_1^*, x_2^*, \dots, x_n^*) - \lambda^* p_i = 0, \quad I - \sum_{i=1}^n p_i x_i^* = 0$$

Отже, *рівновага споживача* відповідає такій комбінації придбаних товарів, за якої максимізується корисність при заданому бюджетному обмеженні.

Оптимальний множник Лагранжа λ^* можна інтерпретувати на основі загальної теорії гладких задач математичного програмування як граничну корисність додаткового доходу (гранична корисність грошей)

$$\lambda^* = \frac{\partial U(x^*(p, I))}{\partial I} \quad (14)$$

Наведемо граничну інтерпретацію задачі (8) про раціональну поведінку споживача. Але спочатку надамо означення.

Бюджетна лінія – геометричне місце точок, які характеризують усі такі набори товарів x , на придбання яких за цінами p споживач повністю витрачає свій дохід I .

Розглянемо випадок двох товарів ($n=2$). Тоді оптимальне споживання задовольняє систему рівнянь:

$$\begin{cases} \frac{\partial U(x_1, x_2)}{\partial x_1} - \lambda^* p_1 = 0, \\ \frac{\partial U(x_1, x_2)}{\partial x_2} - \lambda^* p_2 = 0, \\ I - p_1 x_1^* - p_2 x_2^* = 0. \end{cases} \quad (15)$$

Розв'язок лежить на бюджетній лінії, що описується третім рівнянням із (15) і є її точкою дотику до кривої байдужості

$$U(x_1, x_2) = U(x_1^*, x_2^*) = \text{const} \quad (16)$$

При цьому нахил (кутовий коефіцієнт) бюджетної лінії дорівнює $-\frac{p_1}{p_2}$, а нахил кривої байдужості $\frac{dx_2}{dx_1}$ можна знайти з рівняння

$$dU(x_1, x_2) = \frac{\partial U}{\partial x_1} dx_1 + \frac{\partial U}{\partial x_2} dx_2 = 0 \quad (17)$$

що є наслідком кривої байдужості (16).

Із (17) маємо

$$\left. \frac{dx_2}{dx_1} \right|_{\text{на лінії байдужості}} = \frac{\partial U / \partial x_1}{\partial U / \partial x_2}.$$

Оскільки в точці дотику нахили рівні, то

$$-\frac{\partial U / \partial x_1}{\partial U / \partial x_2} = -\frac{p_1}{p_2}$$

і таким чином

$$\frac{1}{p_1} \frac{\partial U(x_1^*, x_2^*)}{\partial x_1} = \frac{1}{p_2} \frac{\partial U(x_1^*, x_2^*)}{\partial x_2}$$

або ж

$$\frac{MU_1}{p_1} = \frac{MU_2}{p_2}.$$

§2. Задача споживання за Хіксом

Дуальною (двоїстою) задачею до неокласичної задачі споживання є задача мінімізації витрат споживача на придбання наборів товару x , з рівнем корисності на меншому заданого U_0 , яка записується у наступному вигляді

$$\begin{cases} px \rightarrow \min, \\ U(x) \geq U_0, \\ x \in R_+^n \end{cases} \quad (18)$$

або в розгорнутій формі

$$\begin{cases} \sum_{i=1}^n p_i x_i \rightarrow \min, \\ U(x_1, x_2, \dots, x_n) \geq U_0 \\ x_i \geq 0, \quad i = \overline{1, n}. \end{cases} \quad (19)$$

Ця задача тісно пов'язана з неокласичною задачею споживання і разом вони дають повний аналітичний опис раціональної поведінки споживача.

Для задачі (18) розглянемо функцію Лагранжа

$$L(\lambda, x) = -(p, x) + \lambda(U(x) - U_0) \quad (20)$$

де λ – множник Лагранжа. Необхідні умови оптимальності розв'язку x^* та множника λ^* :

$$\left\{ \begin{array}{l} \frac{\partial L}{\partial x} = -p + \lambda^* MU(x^*) \leq 0, \\ \frac{\partial L}{\partial \lambda} = U(x^*) - U_0 \geq 0, \\ \left(\frac{\partial L}{\partial x}\right)^T x^* = \sum_{i=1}^n (-p_i + \lambda^* MU_i(x^*)) x^* = 0, \\ \lambda^* \frac{\partial L}{\partial \lambda} = \lambda^* (U(x^*) - U_0) = 0, \\ x^* \geq 0, \lambda^* \geq 0. \end{array} \right. \quad (21)$$

Модуль 2. Моделювання економічних процесів

Вважаючи, що всі товари споживаються, тоді з наведених умов оптимальності (21) випливає, що виконуються такі співвідношення:

$$x_i^* \geq 0 \Rightarrow \lambda^* MU_i(x^*) \leq p_i, \quad i = \overline{1, n}.$$

і при цьому

$$\begin{cases} \lambda^* MU_i(x^*) = p_i, & x_i^* > 0 \\ \lambda^* MU_i(x^*) < p_i, & x_i^* = 0 \end{cases} \quad (22)$$

Таким чином, для усіх закуплених товарів, коли $x_i^* > 0$, маємо

$$\frac{p_i}{MU_i(x^*)} = \lambda^* \quad (23)$$

Звідси, вважаючи, що деякі товари були куплені, маємо $\lambda^* > 0$, і отже з четвертого рівняння (21) маємо

$$U(x^*) = U_0$$

Не порушуючи загальності, вважатимемо, що споживач закупає всі види товарів. Тоді умови з (21) набувають системи рівнянь

$$\lambda^* MU_i(x^*) - p_i = 0, \quad U(x^*) - U_0 = 0$$

або в розгорнутому вигляді

$$\lambda^* MU_i(x_1^*, x_2^*, \dots, x_n^*) - p_i = 0, \quad U(x_1^*, x_2^*, \dots, x_n^*) - U_0 = 0$$

Отже, *Хіксіанська рівновага споживача* відповідає такій комбінації придбаних товарів, за якої мінімізуються витрати при заданому рівні корисності.

Оптимальний множник Лагранжа $\lambda_{\text{Хікс}}^*$ за Хіксом пов'язаний з оптимальним множником Лагранжа НЗС $\lambda_{\text{Нео}}^*$ наступним чином

$$\lambda_{\text{Хікс}}^* = \frac{1}{\lambda_{\text{Нео}}^*} \quad (24)$$