



Mejoras al producto *Gastos Médicos Mayores*

1 de Julio 2021

A toda nuestra Fuerza de Ventas del Negocio Individual Privado:

Refrendando el compromiso que tenemos con toda la fuerza de ventas y con los clientes de brindarles las mejores opciones de protección y, considerando las condiciones actuales del país, queremos informarles sobre los siguientes lanzamientos que tendrá el producto Gastos Médicos Mayores, a partir del **1° de julio de 2021**.



1. Ampliación de la red hospitalaria

Con la finalidad de seguir robusteciendo nuestra oferta de valor, hemos incorporado **15 nuevos convenios** con hospitales de Star Médica a lo largo de todo el país. (Podrán consultar el detalle en el anexo 1).



2. Ajustes en las tarifas de venta nueva

A nivel nacional, tendremos descuentos de hasta **40%**, comparado con la tarifa de abril, **que incrementan nuestra competitividad en el mercado.**

Además, no realizamos modificaciones a coberturas de producto, comisiones o bonos. Se mantiene lo comunicado en Abril. Las tarifas de Renovación tampoco tienen cambios.



3. Condiciones Generales

Hicimos modificaciones a las Condiciones Generales para hacerlas más claras y entendibles para nuestros clientes

Más Transparencia: Publicar y dar referencia a los clientes, para la consulta de los tabuladores médicos en línea.

Mayor Claridad: Incluyendo conceptos más cortos, entendibles y con lenguaje más amigable para el cliente.

Más Alineados: A las recomendaciones en cuanto tamaño de letra, inclusiones y registros.

Las nuevas condiciones generales podrán ser consultadas a través de la bóveda virtual (Doc. Contractual), Portal de Agentes y Portal Público, a partir del 1° de julio de 2021.




4. Nuevo Cotizador

A partir del 1° de julio de 2021 estará a su disposición el cotizador y se podrá descargar desde el portal Fuerza de Ventas.

Ahora encontrarán una **diferenciación entre las cotizaciones** de venta nueva y renovación.
Ejemplo:

- Renovación

 MetLife MédicaLife Familiar		Cotización de Renovación		
Características del plan Ejecutivo	Solicitantes	Sexo	Edad	Prima Anual
Suma Asegurada				
Deducible Nacional				Prima Neta Anual
Coaseguro Nacional				Derecho de póliza
Forma de pago				Subtotal
Residencia:				IVA
Cotización para renovación				Prima Total
Coberturas adicionales solicitadas				
Emergencia en el extranjero				
Enfermedades catastróficas en el extranjero				
Reducción de deducible por accidente				
Franja fronteriza				
Últimos gastos				
Conversión por Protección Garantizada				
Descripción del Plan y Coberturas Solicitadas				

- Venta Nueva

 MetLife MédicaLife Familiar		Cotización de Venta Nueva			
Características del plan Ejecutivo		Solicitantes	Sexo	Edad	PrimaAnual
SumaAsegurada					
Deducible Nacional					
Coaseguro Nacional		Prima Neta Anual			
Forma de pago		Derecho de póliza			
Residencia:		Subtotal			
Cotización para póliza nueva		IVA			
Coberturas adicionales solicitadas		Prima Total			
Emergencia en el extranjero					
Enfermedades catastróficas en el extranjero					
Reducción de deducible por accidente					
Franja fronteriza					
Últimos gastos					
Conversión por Protección Garantizada					
Descripción del Plan y Coberturas Solicitadas					

Estamos seguros que estas modificaciones nos posicionan en la dirección correcta para seguir creciendo en el ramo de Gastos Médicos Mayores y fortalecen nuestra oferta para seguir "ganando el futuro y navegando la vida juntos".

Atentamente,

José Luis Toriz
Director Desarrollo Comercial
Negocio Individual Privado

Anneliese St Rose
Directora de Productos
MetLife México