

PRODUCTO



GMM

Circular No. 25

Junio 10, 2019

TODA LA FUERZA PRODUCTORA DE GNP

AMPLIAMOS COBERTURA PARA “RIESGO SELECTO”

Introducción

Desde su lanzamiento, hace unos años, Riesgo Selecto ha tenido muy buenos resultados, con grandes beneficios a nuestros asegurados. Por ello te tenemos muy buenas noticias: Riesgo Selecto evoluciona, con mayor alcance dentro de nuestro país y un proceso más sencillo y efectivo.

Beneficios

Riesgo Selecto es un descuento que se otorga a prospectos que, de acuerdo con una valoración de su estado de salud, sean considerados sanos, lo cual se determinará a través de un cuestionario y estudios médicos con un proveedor.

Los descuentos a otorgar en caso de aprobar la valoración son:

Edad	Descuento a otorgar	Periodo de duración del descuento
20 a 39	20%	3 años
40 a 49	20%	2 años
50 a 59	15%	2 años
60 a 64	10%	1 año

Es importante considerar que una vez transcurrido el periodo de duración del descuento éste se eliminara automáticamente de la póliza. Si el asegurado desea continuar con el beneficio, deberá responder nuevamente el cuestionario así como someterse a los estudios médicos correspondientes.

Se amplió a más ciudades

1. Las nuevas plazas que ahora cuentan el beneficio de Riesgo Selecto son:

- Morelia
- Cuernavaca
- Querétaro
- Pachuca
- Toluca

2. Este gran concepto está disponible para los productos Premier, Premium, Platino y Flexibles, VIP, VIP CNSF, LAI, LAI CNSF y Conexión.

3. En planes con coaseguro 10%, 15%, 20% y 10%/20%.

4. Para asegurados de 20 a 64 años.

Se perderá o no se otorgará el beneficio en caso de que el solicitante:

- a) Amerite exclusión por padecimiento o extraprima por obesidad o extraprima por padecimiento
- b) Utilice motocicleta o practique automovilismo

PRODUCTO

- c) El solicitante presente un monto mayor a 150 mil pesos en el acumulado de todas sus reclamaciones

Proceso

A continuación, te presentamos los pasos a seguir para ofrecer este beneficio:

1. Hacer una preselección aplicando el cuestionario de Riesgo Selecto; si tu prospecto califica, podrás solicitar su cita para las pruebas médicas a la **línea exclusiva (55) 7588-9759**.
2. La orden de Servicio e indicaciones para que el prospecto se presente a las pruebas **será enviada a tu correo proporcionado al agendar la cita**.
3. **24 horas hábiles antes de la cita recibirás** una llamada para confirmar la cita y en caso de que no sea posible asistir podrás reprogramar la misma hasta en 2 ocasiones.
4. El prospecto deberá presentarse el día y a la hora programada en la sucursal que fue agendada su cita, con al menos 10 minutos de anticipación, donde **será atendido en la fila exclusiva para Riesgo Selecto** y deberá entregar:
 - a. La orden de servicio con su firma
Copia de su identificación; INE, IFE, Cartilla, Cédula Profesional o Pasaporte. **En caso de no entregar alguno de los documentos antes mencionados no podrá realizarse las pruebas.**
5. **En máximo 3 días hábiles** posteriores a que el prospecto se haya realizado las pruebas, podrás consultar en la herramienta de Riesgo Selecto, en la sección de Seguimiento y Relación de OT de Candidatos, el estatus en que se encuentra el trámite de realización de pruebas y una vez concluido podrás ingresar a GNP la OT y relacionarla en la herramienta de Riesgo Selecto.
6. En un máximo de **5 días hábiles** GNP dará respuesta a la OT.

Apoyos adicionales

En el Portal de Intermediarios, podrás encontrar:

- Herramienta de Riesgo Selecto para seguimiento a trámites
- Cotizadores; Proyector Integral y App con tarifa de Riesgo Selecto. La opción de Riesgo Selecto se despliega al ingresar alguna de las edades y código postal donde se encuentra disponible el beneficio.

Portal de Intermediarios > Seguros de personas > GMM > Portal Riesgo selecto

- Cuestionario de Riesgo selecto

Portal de Intermediarios > Seguros de personas > GMM > Formatos

¡Encuentra la Microclase en el sitio de [IDEAS](#) > Autoestudio > Seguros de Personas!

Estamos convencidos de que esta evolución de Riesgo Selecto, es un apoyo firme para: incrementar las ventas nuevas del ramo, mantener a nuestros clientes actuales, mejorar nuestra competitividad y tener una cartera más sana.

Cordialmente,

José Joaquín Fernández Gutiérrez
Dirección Técnica de Vida y Gastos
Médicos Mayores

Eliana López Lena Rodríguez
Subdirección Vida Individual,
GMM y Campañas