

Sigit Aryawinata Lubis

Sales Executive

Lulusan Manajemen Informatika yang pernah bekerja dibagian penjualan dan pemasaran selama 1 tahun lebih, seperti mengecek keadaan pasar dan menganalisis strategi serta cara penjualannya, di perusahaan Mobile teknologi OPPO dan OASE .

My Portofolio : <https://platinumnier.github.io/sigitAryawinataLubis/>



JL.KARYA SELAMAT GG.SUKUR III No.17 Rt. Rw. Kel. PANGKALAN MASYHUR Kec. MEDAN JOHOR.

No.HP/WA : 0831-6391-6761 | E-Mail : sigitarya772@yahoo.com

Pengalaman Kerja

Sales Executive • PT. Oase Teknologi Asia

1. Memperkenalkan produk perusahaan kepada bos toko dan pelanggan .
2. Menjual barang perusahaan dan memasarkannya kepada toko mitra dan kalangan luas.
3. Mempererat hubungan antara perusahaan dan pelanggan.
4. Cek keadaan pasar dan analisis strategi dan cara penjualannya.
5. Cek ketersediaan barang perusahaan di toko.
6. mencapai target penjualan dengan memuaskan.

Februari 2021 - Juni 2021

Promotor • PT. World Innovative Telecommunication (OPPO)

1. Memperkenalkan produk perusahaan kepada customer atau user.
2. Menjual barang perusahaan kepada customer dengan target penjualan sesuai dari perusahaan.
3. Membantu keadaan lapangan di toko.
4. Menjaga relasi atau hubungan dengan customer dan pelanggan.
5. Mengecek stok barang yang ada di toko.
6. COD atau cash on delivery kepada pembeli atau customer.
7. Cek keadaan pasar atau analisis strategi dan cara penjualannya.

Desember 2019 - Januari 2021

Pendidikan



2014 - 2017

STMIK MIKROSKIL MEDAN

Manajemen Informatika



2011 - 2014

SMK N 4 Tebing Tinggi

Teknik Komputer Jaringan

Skill

- Microsoft Word , Power point, dan Excel.

Bahasa

- English — Dasar

- Web Developer (HTML, CSS, JAVASCRIPT, REACTJS, BOOTSTRAP)

Powered by **CakeResume**