COM6655 专业问题

秋季 2022-23

合同法 (第二部分)

谢菲尔德大学计算机科学 系 Guy Brown 教授gjbrown@sheffield.ac.uk 明天上课

明天下午 1 点的讲座已移至 Mappin Workrooms 3 和 4(我们有教程)。

我将做游轮式的演讲。

本次讲座的目的

·解释定制 (自定义编写)软件的合同。

解释与其他形式的软件合同(收缩包装和点击包装许可)相关的法律问题。

·解释有关软件作者和出版商之间合同的法律问题。

定制软件合同

定制软件

成"用于

某些特定任务。 ·软件可以由专业软 件公司("软件公司") 编写或改编。

·适当的软件可能无法"现 软件合同中的通用部分: ·定义·许可协议条件·合 同价格和付款条款 · 软件规格 · 完成时间,以及提前或 延迟完成的条款 · 维护安排和

增强功能

- 第三方托管
- · 知识产权

COM6655 专业问题 幻灯片 5

定义

·第一个子句定义:

○合同双方; ○将安装软件的硬

件; o它必须运行的其他软件(例如操作系统)。

·为了节省空间并协助标准化:

○客户的完整公司名称将缩写为诸如"客户"或

○开发人员的完整企业名称将缩写为诸如"开发人员"之类的术语。 ○术语"软件"和"硬件"将定义要使用的 特定系统。

这有助于合同的可读性和解释。

COM6655 专业问题 幻灯片 6

许可协议

·通常,客户将获得软件许可而不是拥有所有权。 o因此,在大多数情况下,编写软件的合同是一种 许可

协议。

如果对客户而言特别重要的是其所需的软件不在别处销售,则应坚持独家许可或版权转让。

·问:排他性许可的费用是高于还是低于非排他性? 执照?

问:为什么客户会坚持独家许可?

COM6655 专业问题 幻灯片 7

许可证:期限、转让、范围

·时长

- o许可证必须有固定的期限。
- ∞ 如果未说明持续时间,则很可能只要软件中的版权存在,许可证就会一直有效。

•转移

o合同应说明许可证是否可以转让给第三方。 o默认情况下,通常假定许可协议是可转让的。

·适用范

围0是否允许在多台机器上运行该软件?

- ≥ 如果买家是某集团公司的成员,该集团的其他成员是否也可以使用该软件?
- •软件能否从组中的一个成员转移到另一个成员?

COM6655 专业问题 幻灯片 8

合同价格和付款条件

合同通常采用许可协议的形式,因此付款是 通常称为许可费。

然而,费用可能被称为价格,因为它可能还包括培训和文档。

价格应准确说明,但:

○合同还应提供计算合同条款之外的额外工作成本的机制;

○最简单的方法是为程序员、分析师等规定一个小时费率。

如果价格是一次性付款,是否包括:维护和培训?文档?存储介质的成本?

COM6655 专业问题 幻灯片 9

支付不明确

合同应确保付款时间没有歧义,包括:

o如果客户延迟付款,他们会被收取利息吗? o如果客户拒绝付款怎么办?

问:在什么情况下软件公司可能拒绝为合同固定价格?

软件规格

软件规格应指明以下内容: • 软件将执行的任务的详细描述。 • 运行软件的设备。 • 软件执行所需操作的速度有多快,

牢记网络和并发的任何要求

规范含糊不清

·客户通常不确定他们想要什么,因此: •他们可能需要在开发过程中更改规范

过程。

○原始合同必须允许这些更改。 ○如果对规范的更改很大,最好终止现有合同并协商新合同 更替。

幻灯片 12

·问:如果来访者对服务含糊不清,你会采取什么方法? 规格?

COM6655 专业问题 COM6655 专业问题

Comyn Ching Ltd 诉 Radius plc (1997)

- · Comyn Ching Ltd (CCL) 希望整合其计算机系统。
- · Radius plc 受命执行此操作。 · Radius plc

两次提出在合同签订前进行可行性研究

签,费用为 6930 英镑。然而,CCL: o两次拒绝了这个提议。 o对计算机知之甚少,但决定不聘请顾问。 o对 Radius plc 的解决方案不满意,并起诉他们要求超过 300 万英镑的损失。 o认为 Radius 欠他们注意义务。这包括调查他们的

事先要求,无需额外费用。

·判决?

o法官驳回了这一点 他认为 CCL 的要求是一场 "流动的盛宴"。

完成时间

处理延迟完工的通常方法是在合同中加入一项条款,赋予客户获得违约金的权利。

- o这些可以量化为每周一定数额的钱 延迟完成(例如每周 2000 英镑)。
- ○违约金的金额必须是真实的财务估算 客户因延迟交货而遭受的损失,而不是罚款。

客户什么时候知道已经完成?

o实质性完成的概念:在系统的实质性部分完成时支付约定价格的很大一部分,其余部分保留直到剩余工作完成。

·应在合同中定义"实质性"的含义。

维护和改进

·许多错误都是在很长一段时间后才出现的。

如果出现错误,这将违反保修条款,客户可以询问 软件之家纠正错误。

软件公司希望将其纠正此类错误的责任限制在指定的时间段内。

o软件公司通常会提供辅助维护合同。 o还将提供软件的增强/更新。

如果客户想自己修改软件,合同应说明:

○版权 (计算机程序)条例 1992 限制错误更正。

第三方托管

如果一家软件公司倒闭会怎样?

o它的客户是否能够维护和修改他们的软件或找到 另一家公司为他们做这件事?

许多合同包括一个托管条款来涵盖这种情况。

·托管是一种保险或担保形式,如果发生什么事 软件之家

o软件公司向独立人员存放材料、系统的源代码以及所有设计文件的副本。 o如果软件公司倒闭,则源代码和

文件将发布给客户。

知识产权

·合同可能对双方规定知识产权方面的义务。

·问:客户想要什么权利? ·问:软件公司想要什么权利?

·除合同条款外,版权法和保密法也将为双方提供保护。

·客户应坚持在合同中规定赔偿条款·如果软件侵犯了第三方的知识产权,则防止对他们采取法律行动。

其他条款和标准合同

编写软件的合同可能还需要包括:

o客户员工的培训, o终止许可

的条件, o和其他……

·在许多情况下,可以使用/改编标准合同。 o大多数软件开发公司都有自己的标准。 o商业组织可以提供模板。 o专业组织可以提供建议:特许采购与供应协会http://www.cips.org。

独立专业监督

·大合同最好由独立专业人士监督 顾问。

·顾问将负责: ○确保满足规范; ○确保付款并在 完成日期前完成; ○确定延误或额外工作的费

率; o为不可避免的延误授权时间延长; o担任仲裁员。

顾问可能会由客户支付费用。 此类顾问可以是具有专业资格的个人,例如BCS的特许会员。

其他形式的软件合同

收缩包装许可(或撕封许可)

使用现成的软件,没有机会获得签名的许可证 协议。

软件行业对这个问题的反应是收缩包装许可或撕封许可。 o合同显示在包装上,透过透明塑料薄膜可见。打开包裹即视为接受条款。

收缩包装许可声称是软件生产商和消费者之间的直接合同,与经销商和客户之间 的销售合同完全不同。

○这样的合同在法律上真的存在吗?

COM6655 专业问题 幻灯片 2 1

可执行性

合同需要三个要素;要约、考虑和

o在包装上展示许可证即构成要约。 o对价:被许可人支付使用该软件的费用。 o可以通过打开包装来表示接受。

收缩包装许可存在问题,因为阅读条款的机会通常出现在合同签订之后,即在客户付款 并将软件实际交给客户之后。

合同法的一个重要原则是,不可能 在合同订立后单方面在合同中引入新条款。

Beta Computers Ltd 与 Adobe Systems Ltd 1996

- Beta Computers 向 Adobe Systems 提供 Informix Software Inc. 生产的软件。
- o该软件有一个压缩包装许可 "打开 Informix SI 软件包表明您接受这些条款和条件"。 o Adobe 声称它有权在软件打开之前拒收该软件。
- o Beta 就软件成本提起诉讼。

案件在苏格兰提起。法官决定:

o软件的供应与媒体的供应不分开o合同是在打开包装时签订的,而不是在销售时签订的。 Adobe 可以退回软件

网络包装/点击包装许可证

·受版权保护的作品 (例如应用程序)现在可以在线获取。

- ○购买者可以在之前获得许可条款 购买。
- ○版权作品只有在"同意"的情况下才能购买 按钮被点击。
- o单击"同意"按钮将许可条款纳入购买合同。

网络包装许可证通常不能用于转让知识产权 产权或专有许可: O除非使用法律认可的数 字签名,因为需要书面和签名的文件。

作者与出版商之间的合同

·许多公司发布自己开发的软件 雇用自由程序员。

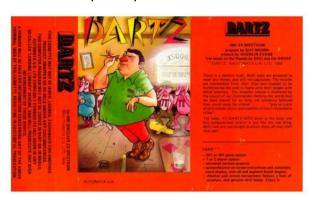
·问:为什么自由作者通过其他公司发布他们的软件?

·自由职业者拥有软件的版权,因此将向出版商授予许可,允许他们在支付版税的基础上销售产品。

·通常情况下,许可是排他性的,给予单一出版商处理软件的唯一权利。根据版权法,出版商拥有与自己拥有版权相同的权利。

COM6655 专业问题 幻灯片 2 5

个人经历 达茨 (1984)



支付

出版商将向作者支付版税,这可能是每售出一个单位的固定金额,也可能是软件价格的一定百分比。

或者,可以一次性向作者支付独家许可费用。

量化特许权使用费支付时应注意:

- 。 。 。 版稅是基于零售价还是出版商收到的付款? 经销商?
- o经销商是否会收到可能影响特许权使用费的大宗采购折扣? o如果出版商不努力推销软件会怎样? o作者能否定期检查出版商的账户? o特许权使用费多久支付一次?
- o作者是否可以终止合同?

概括

·定制软件的合同很复杂,必须起草 小心 标准合同可以提供帮助。

新型合同已经发展以适应软件的独特性质(收缩包装、网络点击)。

软件有时是独立编写并通过出版社销售的;出版商通常向作者支付版税。