

Этапы

- предобработка
- постановка задачи
- предварительный анализ
- алгоритм выбора размещения
- результат
- что еще можно исследовать:
 профиль инвестора





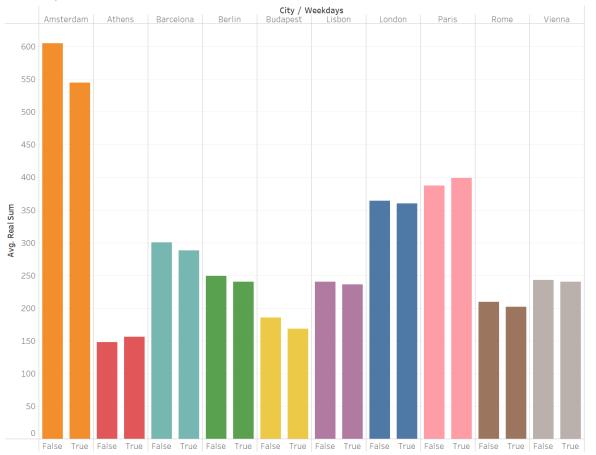
Постановка задачи

Студенты хотят поехать на каникулах в одну из европейских столиц

- ограниченный бюджет
- большая компания
- быть как можно ближе ко всем достопримечательностям и друг к другу
- получить максимум комфорта за минимум денег

Город

weekdays

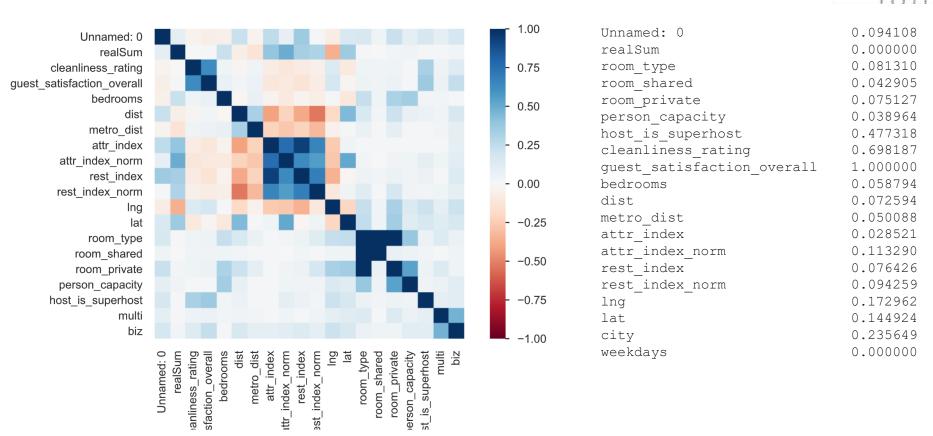


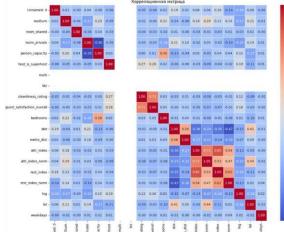




Коэффициенты корреляции Phik (ϕ k)

guest_satisfaction_overall = 0.53 * cleanliness_rating + 0.36 * host_is_superhost + 0.06 * rest_index + 0.05 * dist







ВАЖНО

- ПО ЛУЧШЕЙ ЦЕНЕ
- В ЛУЧШИХ УСЛОВИЯХ
- БЛИЖЕ К ЦЕНТРУ
- БЛИЖЕ К МЕТРО
- В ХОРОШЕМ РАЙОНЕ
- С ХОРОШИМИ РЕСТОРАНАМИ

Итоговый коэффициент

[-1; 1]

#1 Итоговый индекс

Просчитываем для всех точек, которые можем себе позволить

#3 Точки в радиусе

Получаем все точки в радиусе и селим по лучшим

Алгоритм

#2 Лучшее место

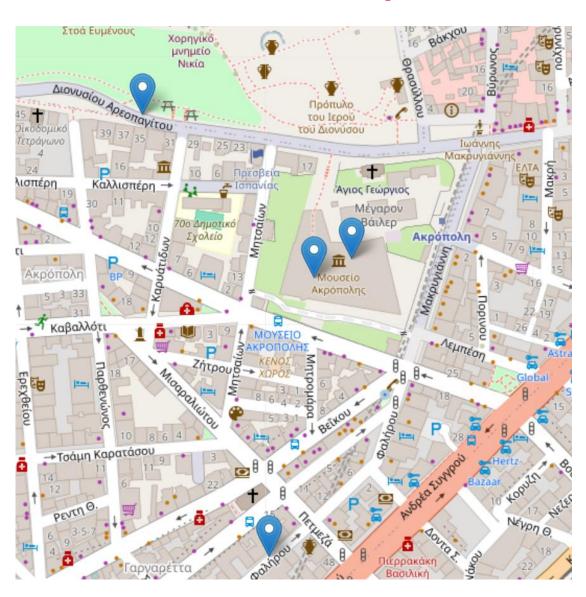
Выбираем точку с лучшим итоговым индексом

#4 Не получилось

Если не получилось разместить всех в радиусе, то выбираем новую точку и все заново.

```
[ ] def rec_placement(data, count_persons, count_days, budget, weekdays, dist):
      global the_best
      global best_city
      global budget_airbnb
      global budget_airbnb_city
      # Рассчитываем максимальную стоимость размещения на человека в день
      max_cost_per_person = budget / count_persons / count_days
      # Рассчитываем стоимость размещения на человека в день по каждому предложению
      data['cost_per_person'] = data['realSum'] / data['person_capacity']
      # Отбрасываем предложения выходного дня и то, что не можем позволить по бюджету
      budget_airbnb = data.query(f'weekdays == {weekdays} and cost_per_person <= {max_cost_per_person}')</pre>
      # Рассчитываем максимальные значения для нормализации
      max_cost = budget_airbnb['cost_per_person'].max()
      max_dist = budget_airbnb['dist'].max()
      max_metro_dist = budget_airbnb['metro_dist'].max()
      # Высчитываем индекс идеального соотношения цена-качество (от -1 до 1)
      budget_airbnb['cost_quality_index'] = (
          - 0.4 * (budget_airbnb['cost_per_person'] / max_cost)
          + 0.4 * (budget_airbnb['guest_satisfaction_overall'] / 100)
          - 0.4 * (budget_airbnb['dist'] / max_dist)
          - 0.2 * (budget_airbnb['metro_dist'] / max_metro_dist)
          + 0.4 * (budget_airbnb['attr_index_norm'] / 100)
          + 0.2 * (budget_airbnb['rest_index_norm'] / 100)
      budget_airbnb = budget_airbnb.sort_values(by='cost_quality_index', ascending=False)
      # Находим лучшее предложение и город лучшего предложения
      the_best = budget_airbnb.iloc[0]
      best_city = the_best.loc["city"]
      print(f'Рекомендуем вам размещение в городе {best_city}')
      # Координаты лучшей точки
      start_lat = the_best.loc['lat']
      start_lng = the_best.loc['lng']
      start_point = (start_lat, start_lng)
      # Функция для расчета расстояния между двумя точками
      def calculate_distance(row):
          point = (row['lat'], row['lng'])
          return geodesic(start_point, point).meters
      # Применение функции к каждой строке датафрейма и создание нового столбца 'distance'
      budget_airbnb['distance'] = budget_airbnb.apply(calculate_distance, axis=1)
      # Формируем список точек в "лучшем" городе в пределах {distance} метров от точки с наивысшим рейтингом
      budget_airbnb_city = budget_airbnb.query(f'city == "{best_city}" and distance <= {dist}')</pre>
```

Полученное решение



Количество студентов: 15

Бюджет: 10 000 Количество дней: 5

Радиус расселения: 300 м (по прямой)

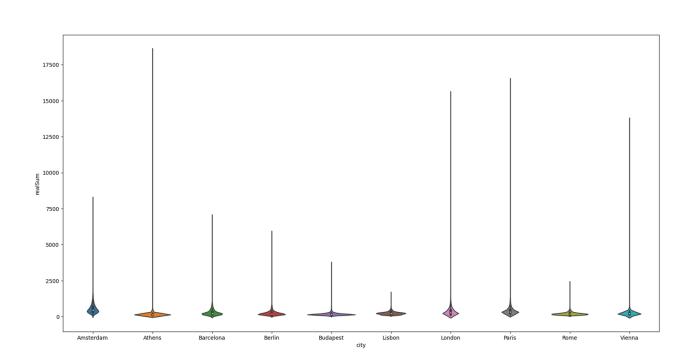
Будни

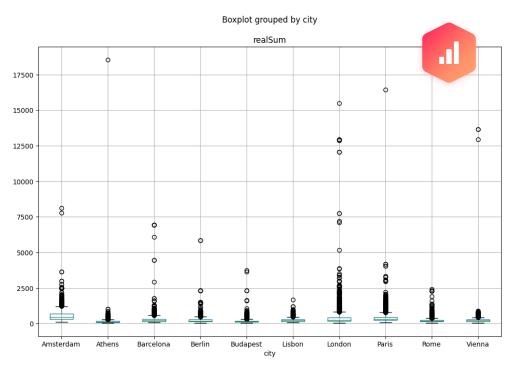
```
[ ] rec_placement(opti_air, 15, 5, 10_000, True, 300)
```

Почему Афины?

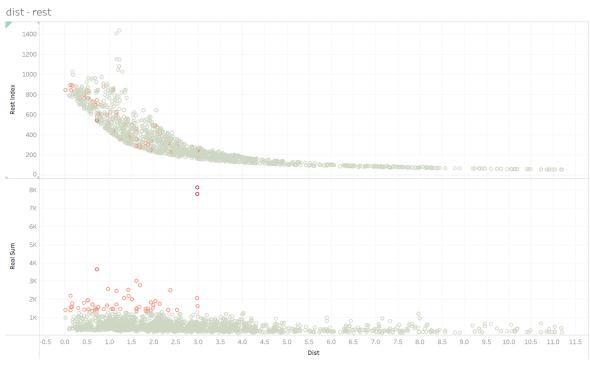
Наименьшая медиана:

· ·a/·····o	
261.2949504927209	103.366
460.24418250415954	184.3085
127.71541724275303	37.0941
208.29939255707868	94.258385
191.17509582125828	78.7604
152.98209334022656	45.8241
225.375234521576	68.4803
317.5971665579271	121.6329
182.59182194374955	57.79347
208.49402800177643	66.61524









Что еще?

Профиль инвестора

Было предположение, что более драматично падает цена за съем, начиная с определенного расстояния от центра. Возможно, пока рейтинг ресторанов остается на приемлемом уровне, цена так сильно не опускается.

Так как земля в центре, вероятно, стоит дороже, то для инвестора было бы выгодным размещать объекты на границе в 3 км от центра.

Предположение не подтвердилось:

До 3 км: y = -53.92*x + 743.68

После 3 км: y = -27.41*x + 562.06

8000 7000 6000 5000 > 4000 3000 2000 1000 2.0 1200

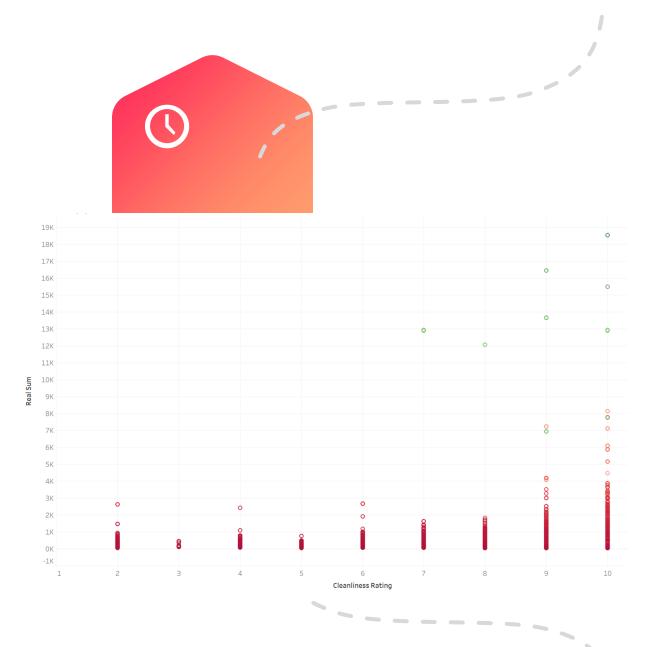
Что еще?

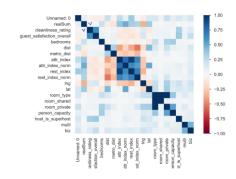
Профиль инвестора

Аналогичное предположение с привлекательностью района – не подтверждается

Чтобы найти наиболее инвестиционно привлекательный объект для вложений. Не хватает данных:

- О расходах на обслуживание
- Площади помещений
- О ценах за квадратный метр
- О средних зарплатах в городе (для понимания расходов на сотрудников)





Что еще?

Профиль инвестора

Казалось, что начиная только с уровня оценки качества клининга в 7, стоимость сдачи начинает расти. Тогда логичней либо вообще не вкладываться в клининг, либо делать это на должном уровне.

Однако, видим, что реальной корреляции между качеством клининга и стоимости сдачи вообще нет:

THANK YOU!