## PEKOMEHДАТЕЛЬНАЯ СИСТЕМА ДЛЯ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА RETAILROCKET

Бизнес задача — повышение прибыли от дополнительных продаж в интернет-магазине на 20%. Выполнение поставленной бизнес задачи может быть осуществлено посредством разработки и внедрения на сайт интернет-магазина рекомендательной системы для пользователей на главную страницу. Рекомендательная система должна выводить три наиболее подходящих пользователю товара.

**Техническая задача** — создание рекомендательной системы для интернет-магазина Retailrocket.

## БИЗНЕС МЕТРИКА GVM (GROSS MERCHANDISE VOLUME) TEXHUYECKAЯ МЕТРИКА PRECISION@3



## ОПИСАНИЕ ИСХОДНЫХ ДАННЫХ

events — датасет с событиями. Колонки:

timestamp — время события visitorid — идентификатор пользователя event — тип события itemid — идентификатор объекта transactionid — идентификатор транзакции, если она проходила

category\_tree — файл с деревом категорий. Колонки: category\_id — идентификатор категорий parent\_id — идентификатор родительской категории

item\_properties — файл с свойствами товаров. Колонки: timestamp — момент записи значения свойства item\_id — идентификатор объекта property — свойство, кажется, они все, кроме категории, захешированы value — значение свойства

## ЧИСЛЕННЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ИСХОДНЫХ ДАННЫХ

**КОЛИЧЕСТВО СОБЫТИЙ EVENTS** 

количество посетителей



2,7



100 4ACOB

LightFM

Для реализации рекомендательной выбрана модель LightFM Модель представляет собой гибридную модель рекомендаций на основе скрытого представления.

Модель изучает вложения (скрытые представления в многомерном пространстве) для пользователей и элементов таким образом, что кодирует предпочтения пользователя по элементам. При умножении эти представления дают оценки для каждого элемента для пользователя; элементы, получившие высокие оценки, с большей вероятностью будут интересны пользователю.

**17,5**% Precision@3

количество покупок

количество просмотров



22,5 THC.



>2,5 млн

