







Amazon'un iş kararlarına nasıl yaklaştığına, liderlerimizin nasıl liderlik etmesini istediğimize ve müşteriyi verdiğimiz her kararın merkezinde nasıl tuttuğumuza rehberlik ediyorlar. Bu Liderlik İlkelerinin birçoğu, özellikle Müşteri Takıntısı olmak üzere, Amazon ile beraber tüm Global şirketlere – büyüme odağı olan tüm şirketlere yayılmıştır.

GROWTH FLYWHEEL DIAGRAM





- Daha düşük fiyatlar daha fazla müşteriye yol açar.
- Daha fazla müşteri satış hacmini artırır ve sabit maliyetleri düşük tutarken Amazon pazarında daha fazla satıcı çeker.
- İşletme ne kadar verimli olursa, müşterilere yönelik fiyatları o kadar fazla azaltabilir.



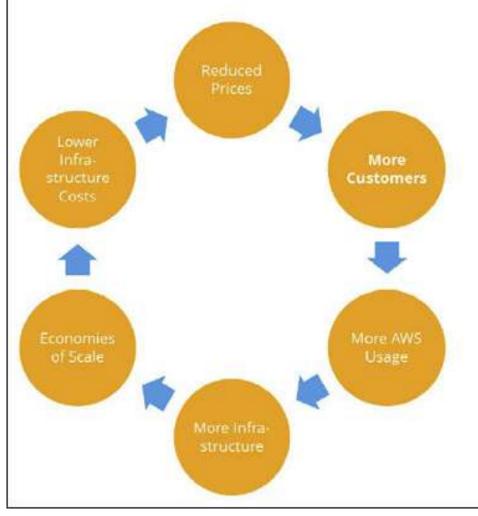
TRAFFIC



Çarkın herhangi bir önemli alanını optimize edebilirseniz, İş verimini-Kaliteyi artırmak için gereken süreyi azaltabilirsiniz.

YAPRAK METİN

The Amazon Flywheel

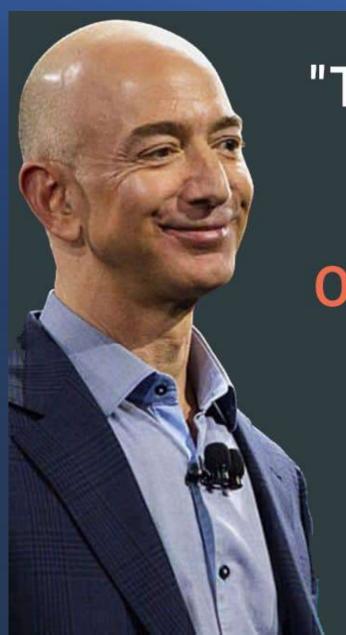


Amazon is customerobsessed

Customer needs are identified and drive the AWS roadmap, including...

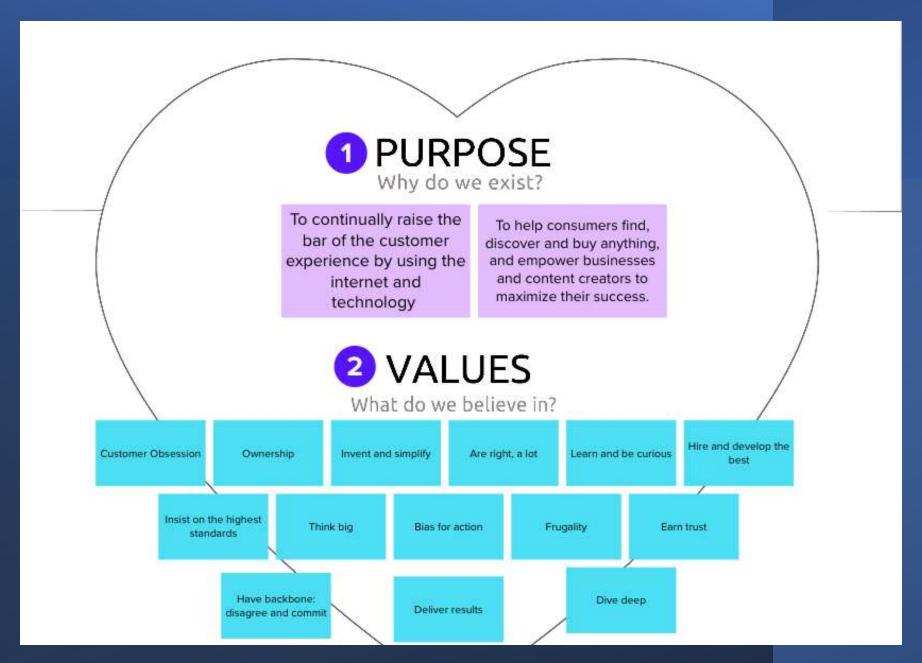
Infrastructure innovation

Ecosystem
Global Footprint
New Features
New Services



"THE KEYS TO SUCCESS
ARE PATIENCE,
PERSISTENCE, AND
OBSESSIVE ATTENTION
TO DETAIL."

JEFF BEZOS



Come build the future with us

