## **BUSINESS MODEL CANVAS**

**KEY PARTNERS** 

AS PRINCIPAIS
PARCERIAS QUE
A EMPRESA
FARIA SERA COM
OUTRAS
EMPRESAS QUE
VENDEM
ANUNCIOS PARA
OS
CONSUMIDORES
DO NOSSO
APLICATIVO
VEREM

## **KEY ACTIVITIES**

DESENVOLVIMENTO
DO APLICATIVO;
PRODUCAO DE
CONTEUDO;
GESTAO

**KEY RESOURCES** 

DE PARCERIAS

OS
DESENVOLVIDO
RES DO
APLICATIVO E
A EQUIPE DE
MANUTENCAO

VALUE
PROPOSITIONS
UM LUGAR FACIL
E INTUITIVO DE
ACESSAR
INFORMACOES
UTEIS SOBRE
VARIAS
LINGUAGENS DE
PROGRAMACAO

CUSTOMER
RELATIONSHIP
EQUIPE DE
SUPORTE AO
CONSUMIDOR DA
EMPRESA

**CHANNEL** 

ANUNCIOS EM MIDIAS SOCIAIS E CONVERSAS BOCA A BOCA **CUSTOMER SEGMENTS** 

OS CLIENTES
SERIAM PESSOAS
QUE ESTAO NA
AREA DE
COMPUTACAO E
SE
BENEFICIARIAM
COM UM LUGAR
SO PARA ACHAR
INFORMACOES
RAPIDAMENTE

COST STRUCTURE
AS DESPESAS SERIAM O CUSTO INICIAL
COM A CRIACAO DO APLICATIVO, E
UMA EQUIPE DE MANUTENCAO

**REVENUE STREAM** 

A MAJOR PARTE DA RENDA SERA PROVIDA
POR CONTRATOS COM EMPRESAS DE
ANUNCIOS E ASSINATURAS PREMIUM PARA OS
CONSUMIDORES DO APLICATIVO