

*Verstehen
und Lösen
Beraten und
Umsetzen*



Ziele definieren
Herausforderungen
annehmen
Projekte
koordinieren

Der Blick von außen bietet jedem Unternehmen neue Perspektiven. Seit 2007 erarbeitet cotedo flexible und maßgeschneiderte Lösungen für internationale Konzerne und mittelständische Unternehmen. Und das nicht nur theoretisch: bei Bedarf setzen wir diese auch selbst um. Mit einem kompetenten Team aus hoch qualifizierten Spezialisten unterstützen wir Sie mit einzelnen Bausteinen oder kompletten Outsourcing-Lösungen.

*Sie definieren
das Ziel.
Wir liefern
die passende
Lösung.*

Stefan Gatt
Geschäftsleitung



*Ich entwickle
für jede Aufgabe
den **perfekten**
Prozess.*

Andreas Lemke
Projektmanagement

Jedes Unternehmen besteht aus unzähligen komplexen Prozessen, die auf vielfältige Weise miteinander vernetzt sind. Der optimale Ablauf dieser Prozesse bestimmt über den Geschäftserfolg. Ich analysiere und optimiere bestehende Prozesse und entwickle Strategien zur Umsetzung Ihrer Projekte.

cotedo begleitet Sie auch bei der Implementierung. So werden Ihre eigenen Kapazitäten entlastet und eine professionelle Umsetzung von unseren Experten garantiert. Mit unseren individualisierbaren IT-Tools können wir auch höchst komplexe Prozesse veranschaulichen und verwalten. Unser Projektreporting wird dabei auf Ihre Bedürfnisse abgestimmt, so sind Sie bei Bedarf tagesaktuell informiert.



*Ich steuere
die **gesamte**
Vertriebs-
abwicklung
für Ihre
Produkte –
von der
Erstberatung
bis zur
Lieferung.*

Carolyn Junghans
Auftragsmanagement

Der Vertrieb ist eine empfindliche Schnittstelle in jedem Unternehmen. Hier besteht direkter Kundenkontakt. Eine reibungslose Vertriebsabwicklung ist essenziell für das Image Ihrer Marke. Mit einem Team aus erfahrenen Experten übernimmt cotedo komplette Vertriebsprozesse für Sie: Produktberatung, Angebotserstellung, Auftragsmanagement, Kundenservice und internationale Logistikkoordination. Die komplette kaufmännische Steuerung, Prozess- und Problemmanagement sowie das Monitoring sind dabei fester Bestandteil unserer ganzheitlichen Leistung.



Ich bringe komplexe Aussagen auf den Punkt.

Katharina Hradil

Marketing &
Kommunikation

Kommunikation ist der Motor jeder erfolgreichen Zusammenarbeit. cotedo unterstützt die Kommunikationsarbeit Ihres Unternehmens – sowohl firmenintern als auch mit Ihren Geschäftspartnern und der Presse. Bei Bedarf übernehmen wir diesen Bereich auch als komplette Outsourcing-Lösung.

Das Erfolgsgeheimnis meines Teams ist die jahrelange Erfahrung aus verschiedensten Kommunikationsbereichen. Unsere Kernkompetenz: Printmarketing, Online-Produktvermarktung und Öffentlichkeitsarbeit. Darüber hinaus unterstützen wir Sie bei der Organisation von Events und Messen. Auch Foto- und Filmproduktionen setzen wir für Sie um.

So gelingt es uns, komplexe Zusammenhänge und branchenspezifisches Fachwissen optimal und verständlich zu vermitteln – auch international.



*Ich finde
konstruktive
Lösungen
zur Optimierung
des Aftersales.*

Dennis Hartmann
Beratung Automotive
Aftersales

Die wirtschaftliche Bedeutung des Aftersales nimmt immer weiter zu. Der rasante Fortschritt der Fahrzeugtechnologien stellt Service- und Handelsbetriebe jeden Tag vor neue Herausforderungen. Mein Team berät Sie sowohl in technischer als auch in betriebswirtschaftlicher Hinsicht. In der jahrelangen Zusammenarbeit mit verschiedenen Herstellern haben wir umfassende Kompetenzen erworben. Dieses Wissen nutzen wir für die Optimierung der Wege und Prozesse, der Betriebsausstattung und des betrieblichen Erscheinungsbilds Ihres Unternehmens. Vom ersten Konzept bis zum gewünschten Ergebnis bleiben wir an Ihrer Seite und schaffen pragmatische Lösungen für Wettbewerbsfähigkeit und Profitabilität.



*Ich bringe Sie
in **Kontakt**
mit unserem
Team und
freue mich
von Ihnen
zu hören.*

Mario Kohlmann

Key Account
Management



cotedo Service GmbH
Georg-Muche-Straße 5
80807 München
✉ info@cotedo.de
🌐 www.cotedo.de
☎ 089/7167797-00