5. USE cases (Пискарев M.C.)

- Сценарий №1 Выбор юриста
- Сценарий №2 Проведение юридической проверки
- Сценарий №3 Проведение финансовой проверки
- Сценарий №4 Согласование сделки руководителями
- Сценарий №5 Создание новой сделки
- Сценарий №6 Изменение сделки

Сценарий №1 Выбор юриста

Цель: Назначить ответственного юриста

Предусловия: Менеджер направил сделку на юридическую проверку

- 1. Система: составляет список юристов по занятости
- 2. Система: выбирает самого свободного юриста и направляет ему запрос на юридическую проверку
- 3. Юрист: принимает запрос
- 4. Система: назначает юриста ответственным по сделке

Расширения:

- 1.а. Если Система не нашла свободных юристов, то:
- 1.а.1. Система: подождать 5 минут
- 1.а.2. Возврат к шагу 1
- 3.а. Если юрист отклоняет запрос:
- 3.а.1. Система: исключить юриста из списка
- 3.а.2. Возврат к шагу 2

Сценарий №2 Проведение юридической проверки

Цель: Провести юридическую проверку

Предусловия: Юрист назначен системой

- 1. Юрист: изучает условия и риски по сделке
- 2. Юрист: вносит необходимые правки
- 3. Юрист: Составляет заключение и передают его менеджеру

Расширения:

- 1.а. Если нужно согласование только с менеджером, то:
- 1.а.1. Юрист: согласовывает с менеджером
- 1.а.2. Переход к шагу 2
- 1.6. Если нужно согласование с менеджером и клиентом:
- 1.б.1. Менеджером: согласовывает с клиентом
- 1.б.2. Переход к шагу 1.а.1.
- 3.а. Если ещё необходимы согласования и правки:
- 3.а.1. Переход к шагу 1

Сценарий №3 Проведение финансовой проверки

Цель: Провести финансовую проверку

Предусловия: Менеджер направил сделку на финансовую проверку

- 1. Финансист: изучает условия и риски по сделке
- 2. Финансист: вносит необходимые правки
- 3. Финансист: Составляет заключение и передают его менеджеру

Расширения:

- 1.а. Если нужно согласование только с менеджером, то:
- 1.а.1. Финансист: согласовывает с менеджером
- 1.а.2. Переход к шагу 2
- 1.6. Если нужно согласование с менеджером и клиентом:
- 1.б.1. Менеджером: согласовывает с клиентом
- 1.б.2. Переход к шагу 1.а.1.
- 3.а. Если ещё необходимы согласования и правки:
- 3.а.1. Переход к шагу 1

Сценарий №4 Согласование сделки руководителями

(Руководители департаментов или директоры = Руководитель)

Цель: Согласовать сделку

Предусловия: Менеджер направил сделку на согласование

- 1. Руководитель: изучает условия и риски по сделке
- 2. Руководитель: голосует по сделке
- 3. Система: выводит голоса и позиции по сделке всех руководителей
- 4. Руководитель: решает не менять позицию
- 5. Система: направляет уведомление о согласовании сделки всеми руководителями менеджеру

Расширения:

- 2.а. Если голосование не создано, то:
- 2.а.1. Руководитель: создаёт голосование
- 2.а.2. Переход к шагу 2
- 2.6. Если хочет аргументировать свою позицию по сделке:
- 2.б.1. Руководитель: пишет своё мнение
- 2.б.2. Переход к шагу 3
- 4.а. Если позиция поменялась:
- 3.а.1. Переход к шагу 2
- 5.а. Если один из руководителей против и не хочет менять позицию:
- 5.а.1 Система: отменяет сделку
- 5.а.2 Система: направляет уведомление менеджеру об отмене сделки

Сценарий №5 Создание новой сделки

Цель: внести в систему новую сделку

Предусловия: Пользователь с правами создания сделки авторизирован

- 1. Пользователь: нажимает кнопку создать
- 2. Система:выводит поля для заполнения информации по сделке
- 3. Пользователь: заполняет поля и нажимает кнопку сохранить
- 4. Система: сохраняет изменения, делает поля неизменяемыми

Расширения:

- 3.а. Если нажимает кнопку отменить, то:
- 3.а.1. Система: не сохраняет новую сделку

Сценарий №6 Изменение сделки

Цель: внести изменения в сделку

Предусловия: Пользователь с правами изменения сделки авторизирован, выбрана сделка

- 1. Пользователь: нажимает кнопку изменить
- 2. Система: делает поля изменяемыми
- 3. Пользователь: изменяет данные и нажимает кнопку сохранить
- 4. Система: сохраняет изменения, делает поля неизменяемыми

Расширения:

- 3.а. Если нажимает кнопку отменить, то:
- 3.а.1. Система: не сохраняет изменения, делает поля неизменяемыми