# SISTEMA WEB PARA LA ADMINISTRACIÓN INTERNA DE CONTRATOS PARA PROYECTOS DE LA EMPRESA AVALUAC.

Manual de usuario

Versión 1.0 23/02/2020

# Tabla de contenido

Ma	inual c	le usuario	I
Та	bla de	contenido	II
Fig	juras .		
,	l. Ir	ntroducción	1
2	2. R	Resumen	2
	2.1	Convenciones	2
	2.2	Precauciones	2
3	3. E	mpezando	3
	3.1	Consideraciones de inicio	3
	3.2	Consideraciones de acceso de usuario	3
	3.3	Organización del sistema y navegación	3
4	l. L	Itilizando el sistema web	4
	4.1	Acceso al sistema	4
	4.2	Modulo Administrativo	6
	4.3	Modulo Comercial	.15
	4.4	Factura y Cobros	34
	4.5	Índice de Oportunidades	.37
	4.6	Matriz de Proyectos	.38
	4.7	Generación de Reportes	39
	4.8	Otros Reportes	.42
	4.9	Notificaciones	44
	4 10	Salir del sistema	45

# **Figuras**

Figura 1 Registro de usuario al sistema	4
Figura 2 Notificación de Registro de usuario al sistema	5
Figura 3 Login de usuario al sistema	5
Figura 4 Pantalla principal del sistema	6
Figura 5 Modulo administrativo y sub-módulos de registro	6
Figura 6 Modulo asesores	7
Figura 7 Modulo asesores - crear	7
Figura 8 Modulo nomina	8
Figura 9 Modulo nomina - crear	8
Figura 10 Modulo cargas familiares	9
Figura 11 Modulo cargas familiares -crear	9
Figura 12 Modulo referencias familiares	10
Figura 13 Modulo referencias familiares - crear	10
Figura 14 Modulo estudios realizados	11
Figura 15 Modulo estudios realizados - crear	11
Figura 16 Modulo parentesco	12
Figura 17 Modulo cargo	12
Figura 18 Modulo tipo de cobros	13
Figura 19 Modulo tipo de proyectos	13
Figura 20 Modulo tipo de servicios	14
Figura 21 Modulo objeto proyecto	14
Figura 22 Modulo comercial	15
Figura 23 Modulo empresas	16
Figura 24 Modulo empresas - crear	16
Figura 25 Modulo contactos	17
Figura 26 Modulo contactos - crear	17
Figura 27 Modulo proyectos	18
Figura 28 Modulo proyectos - crear	18
Figura 29 Modulo seguimiento por contactos – tabla 1 listado contacto	os 19
Figura 30 Modulo seguimiento por contactos – tabla 2 información em	presa 19
Figura 31 Modulo seguimiento por contactos – tabla 3 secciones	20
Figura 32 Modulo seguimiento por empresas – tabla 1 listado empresa	as 20
Figura 33 Modulo seguimiento por empresas – tabla 2 información em	npresa21
Figura 34 Modulo seguimiento por empresas – tabla 3 secciones	21
Figura 35 Tabla secciones	22
Figura 36 Botonera	23

Figura	37 Crear pendiente llamada	23
Figura	38 Crear pendiente correo	24
Figura	39 Crear pendiente reuniones	25
Figura	40 Crear pendiente cotización o presupuesto	26
Figura	41 Crear pendiente contrato	26
Figura	42 Crear status	. 27
Figura	43 Secciones - Pestaña status	27
Figura	44 Completar pendiente	28
Figura	45 Completar pendiente llamada	29
Figura	46 Completar pendiente correo	29
Figura	47 Completar pendiente reuniones	30
Figura	48 Completar pendiente cotizaciones	. 31
Figura	49 Pestaña cotizaciones	32
Figura	50 Completar pendiente contrato	33
Figura	51 Pestaña contratos	34
Figura	52 Modulo factura	35
Figura	53 Modulo factura - crear	35
Figura	54 Modulo factura - completar	36
Figura	55 Modulo cobro	36
Figura	56 Modulo cobro - crear	37
Figura	57 Vista índice de oportunidades	37
Figura	58 Acceso a vista matriz de proyectos	38
Figura	59 Vista matriz de proyectos	38
Figura	60 Vista módulo de reportes	39
Figura	61 Vista módulo de reporte de seguimiento	40
Figura	62 Reporte generado en vista	40
Figura	63 Reporte seguimiento PDF	41
Figura	64 Reporte matriz de proyectos	41
Figura	65 Acceso a reporte general	42
Figura	66 Reporte general en PDF	42
Figura	67 Acceso a reporte parcial	43
Figura	68 Reporte parcial en PDF	43
Figura	69 Notificaciones en el sistema	44
Figura	70 Notificaciones de correo electrónico	45
Figura	71 Salir del sistema	45

# 1. Introducción

Este manual de usuario contiene información detallada para los usuarios de la empresa Avaluac que realizaran el acceso y utilizaran el sistema de administración de contratos de la empresa Avaluac.

Esta es una guía para que el usuario pueda registrar toda la información que interviene para el manejo de contratos en el sistema web como es: el registro de información de asesores, personal de nómina, empresas clientes y demás actividades a realizar, además se muestra la navegación entre las diferentes interfaces y otras funcionalidades como notificaciones y generación de reportes.

# 2. Resumen

El sistema web que se va a utilizar permite al usuario ingresar la información respecto a las actividades desarrolladas cuando está llevando la negociación de un contrato hasta su finalización. En la cual, registra toda la información preliminar sobre el cliente con quien se está tratando el tema de contrato en la oferta de un servicio por parte de la empresa, posteriormente con los datos ya ingresados del cliente el usuario procede a realizar el seguimiento de actividades desde el inicio de la negociación como son: llamadas, correos, reuniones, cotizaciones o presupuestos y el contrato además se presenta funciones para realizar el seguimiento de los cobros a proyectos que ya tienen contratos realizados.

Cuando se genera la información esta servirá para el análisis y toma de decisiones respecto al trabajo realizado por el asesor(usuario), los avances de negociación de los proyectos a contratar como también análisis de balances para aplicar a futuras contrataciones de servicios de la empresa.

El sistema de administración de contratos se lo utiliza en un ambiente web, en el cual se maneja la arquitectura entre cliente y el servidor razón por la cual para que opere es necesario utilizar un navegador web con su última actualización.

#### 2.1 Convenciones

Este manual de usuario contiene capturas de pantalla del sistema de las diferentes interfaces que se utilizaran por parte del usuario además de las descripciones paso a paso para el uso del sistema.

Cuando se necesite realizar una acción por parte del usuario en el sistema, esta será mencionada con la palabra "Acción" seguido de su descripción.

**Nota:** La palabra "usuario", será usado en este documento para describir a la persona que accede al sistema y hace uso del mismo.

# 2.2 Precauciones

El sistema debe ser inicializado en un navegador web con su última actualización, no tener instalado bloqueador de anuncios en el navegador contar con las credenciales proporcionadas por la empresa y verificar que se ejecute sobre el protocolo HTTPS.

# 3. Empezando

En el documento se describe las consideraciones que el usuario debe tener en cuenta para comenzar a utilizar el sistema de administración de contratos como es, la consideración de inicio del sistema, las consideraciones de acceso de usuario. También se detalla cómo están organizadas las diferentes interfaces y su navegación sobre las mismas. Ya establecidas las consideraciones a tener en cuenta por parte del usuario se describe el procedimiento de registro del usuario para pasar al uso del sistema después se describe como ingresar la diferente información que se manejara en los diferentes modelos del sistema, también la generación de reportes y por ultimo como salir del sistema.

## 3.1 Consideraciones de inicio

- El sistema puede ser ejecutados en los navegadores: Google Chrome, Mozilla Firefox,
  Microsoft Edge, y se limita al uso de Opera como también de Internet Explorer.
- Se puede ingresar al sistema atravez de dispositivos móviles, pero es recomendable utilizar google Chrome en estos.
- Es recomendable usar computadores Core i3 con 2 núcleos de 4GB de memoria RAM mínimo y a partir de con Windows 10.

#### 3.2 Consideraciones de acceso de usuario

El usuario podrá ingresar a los módulos administración y comercial del sistema, se le permitirá crear registro en los distintos módulos, además en las diferentes actividades de llamadas, correos, reuniones, cotizaciones o presupuestos y contratos, podrá generar reportes de las actividades ingresadas y pendientes, dispone de visualización de tablas para análisis y toma de decisiones como la matriz de proyectos e índice de oportunidades, La mayoría de módulos para cada uno de sus registros contienen un menú en forma de botón en lado izquierdo desde donde se puede acceder a otras funciones como el de editar, eliminar o ver la información de un registro además de llamar a otros módulos.

# 3.3 Organización del sistema y navegación

El sistema cuenta de su respectiva pantalla de acceso y registro, la pantalla principal, menú lateral izquierdo con opciones para navegación y la parte superior una barra con notificaciones y la opción de salida del sistema, el usuario podrá moverse por los distintos módulos atravez del menú, links y botones en las distintas interfaces.

# 4. Utilizando el sistema web

En las siguientes secciones se detallan paso a paso todas las acciones que debe realizar el usuario para el correcto uso del sistema éntrelas diferentes interfaces y funcionalidades.

# 4.1 Acceso al sistema

Para acceder al sistema el usuario debe solicitar al área de sistemas de la empresa su nombre de usuario y su contraseña ya que son creadas por políticas del área y de la empresa bajo un formato.

# 4.1.1 Registro

**Acción:** En la pantalla de registro se ingresan los datos proporcionados por el área de sistemas a excepción de la contraseña como se observa en la figura 1.

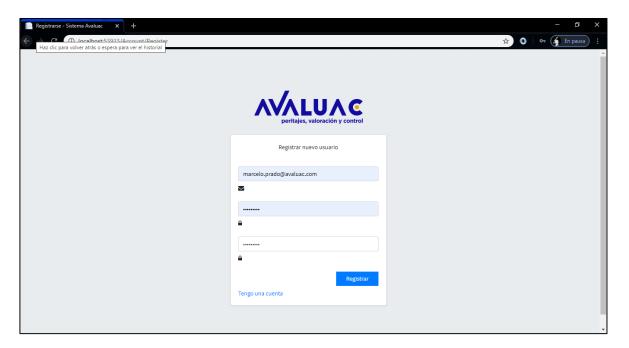


Figura 1 Registro de usuario al sistema Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click en el botón registrar, redirigirá a la interfaz de login y mostrará mensaje de registro exitoso, ver figura 2.

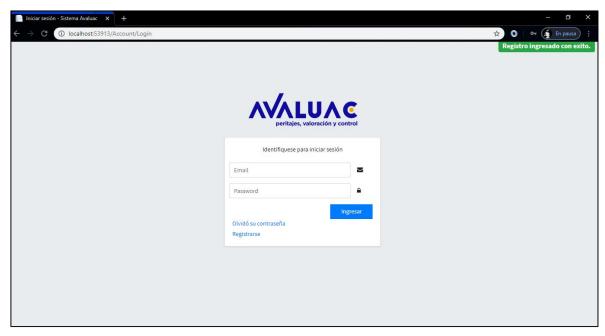
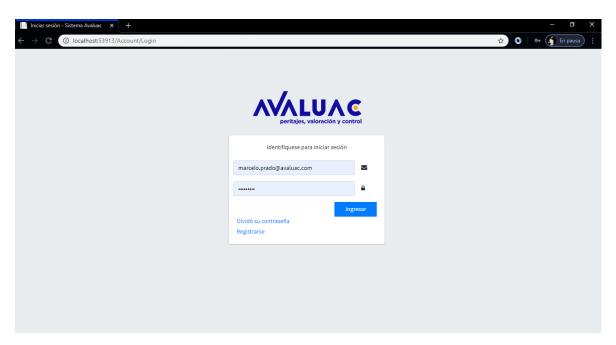


Figura 2 Notificación de Registro de usuario al sistema Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.1.2 Login

Acción: Se ingresa los datos de registro en la pantalla de Login. Ver figura 3.



**Figura 3** Login de usuario al sistema **Elaborado por:** Giovanny Prado

**Acción:** Click en el botón ingresar y nos redirige a la pantalla de inicio del sistema, ver figura 4.



Figura 4 Pantalla principal del sistema Elaborado por: Giovanny Prado

En la pantalla principal del sistema, el usuario cuenta con el menú del lado izquierdo en donde se encuentran los distintos módulos para ingreso de información, en la parte superior se presentan las notificaciones que se generaran cuando tenga pendientes y el cierre de sesión. También puede ocultar el menú lateral en el icono al lado del nombre Avaluac.

# 4.2 Modulo Administrativo

**Acción:** El modulo administrativo contiene sub-módulos que permiten ingresar información previa para ser utilizada posteriormente en los registros del módulo comercial, ver figura 5.

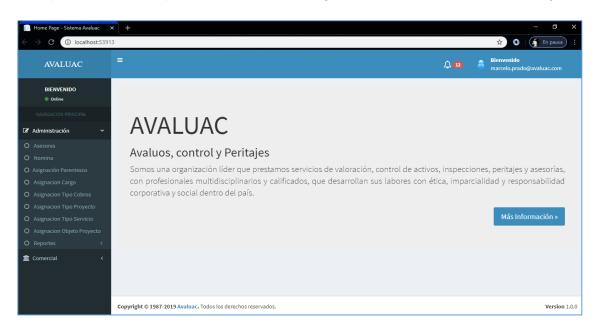


Figura 5 Modulo administrativo y sub-módulos de registro Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.2.1 Asignación de asesores

**Acción:** En este módulo el usuario puede ingresar a la persona responsable que estará a cargo de llevar un contrato, cada registro cuenta con un menú que permite editar y eliminar registros de este módulo, ver figura 6.

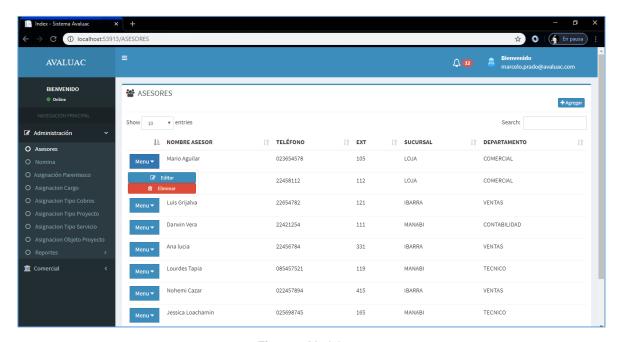


Figura 6 Modulo asesores Elaborado por: Giovanny Prado

Acción: Click botón agregar para ingresar nuevo asesor al sistema, ver figura 7.

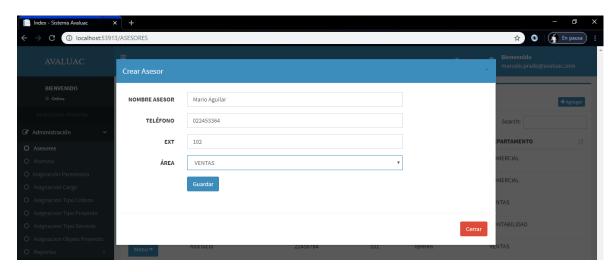


Figura 7 Modulo asesores - crear Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón guardar para almacenar nuevo asesor al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo.

Las acciones de registro y eliminación de un asesor se realizan con el mismo procedimiento desde el menú de cada registro.

# 4.2.2 Asignación de nomina

**Acción:** En este módulo el usuario puede ingresar a los empleados que trabajan para la empresa y que podrán ser asignados como personal de apoyo posteriormente para reuniones con los clientes, ver figura 8.

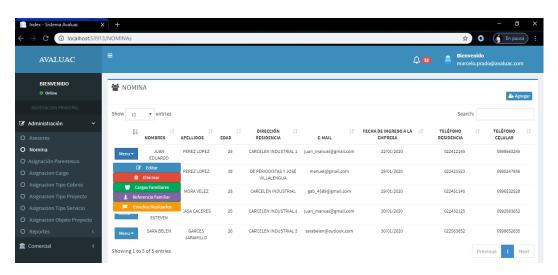


Figura 8 Modulo nomina Elaborado por: Giovanny Prado

Acción: Click botón agregar para ingresar nuevo personal al sistema, ver figura 9.

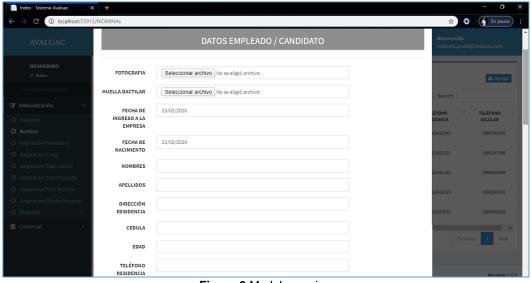


Figura 9 Modulo nomina - crear Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón guardar para almacenar nuevo personal de nómina al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo.

**Acción:** Ingresar cargas familiares para el personal de nómina desde el menú del registro, ver figura 10

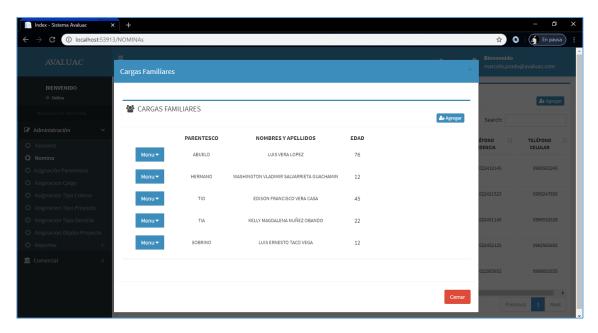


Figura 10 Modulo cargas familiares Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar, se desplegará ventana donde el usuario ingresa la información y procede a dar click en el botón guardar para almacenarla, ver figura 11.

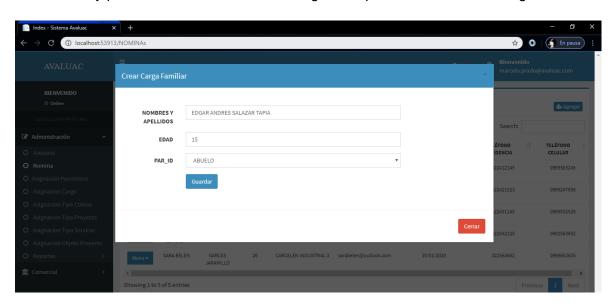


Figura 11 Modulo cargas familiares -crear Elaborado por: Giovanny Prado

Acción: Ingresar referencias familiares para el personal de nómina, ver figura 12.

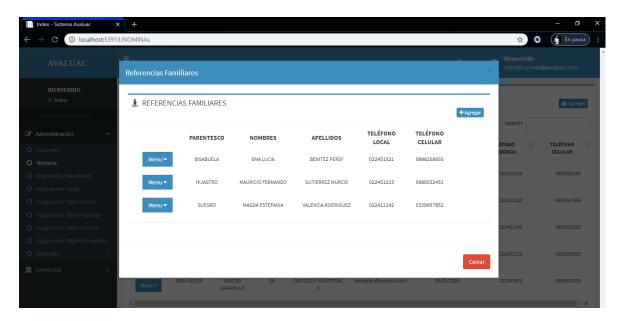


Figura 12 Modulo referencias familiares Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar, se desplegará ventana donde el usuario ingresa la información y procede a dar click en el botón guardar para almacenarla, se mostrará la información en la tabla del modelo; ver figura 13.

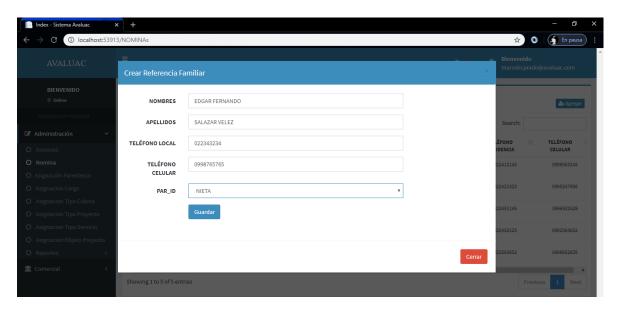


Figura 13 Modulo referencias familiares - crear Elaborado por: Giovanny Prado

Acción: Ingresar estudios realizados del personal de nómina, ver figura 14.

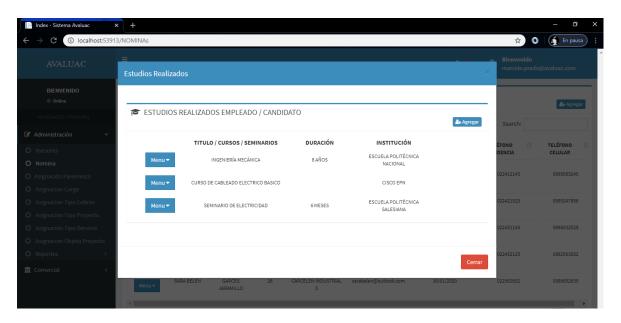


Figura 14 Modulo estudios realizados Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar, se desplegará ventana donde el usuario ingresa la información y procede a dar click en el botón guardar para almacenarla, se mostrará la información en la tabla del modelo; ver figura 15.

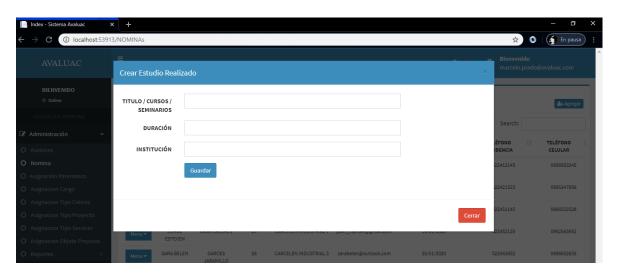


Figura 15 Modulo estudios realizados - crear Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.2.3 Asignación de parentesco

**Acción:** Ingresar parentesco familiar, que es usado en los modelos de nómina, cargas y referencias familiares, ve figura 16.

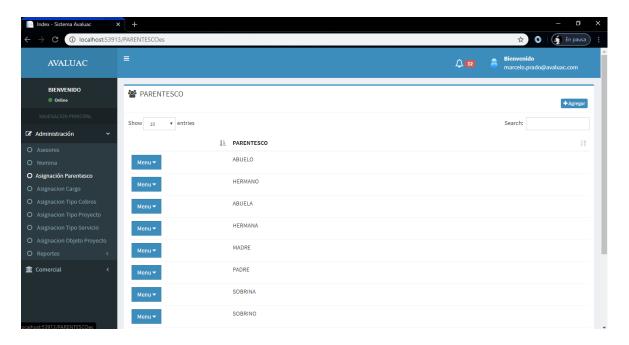


Figura 16 Modulo parentesco Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar e ingresar nuevo parentesco, después click guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo.

# 4.2.4 Asignación de cargo

**Acción:** El modulo asignación de cargo, permite ingresar área de trabajo que ejerce una persona, ve figura 17.

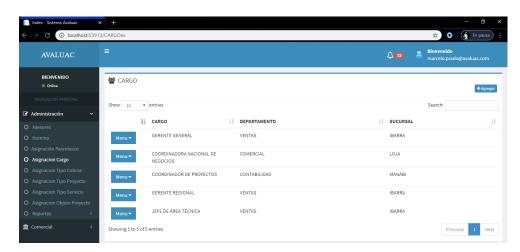


Figura 17 Modulo cargo Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar e ingresar nuevo cargo, después click guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo.

# 4.2.5 Asignación tipo de cobros

**Acción:** El modulo asignación tipo de cobros, permite ingresar la forma de cobro que se establecerá en un contrato, ver figura 18.

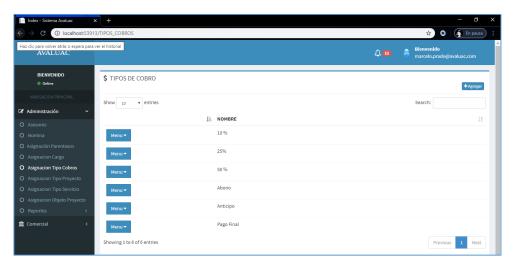


Figura 18 Modulo tipo de cobros Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar e ingresar nuevo tipo de cobro, después click guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo.

# 4.2.6 Asignación tipo de proyecto

**Acción:** El modulo asignación tipo de proyecto, permite ingresar la clase de proyecto sobre la cual se trabajará y establecerá en un contrato, ver figura 19.

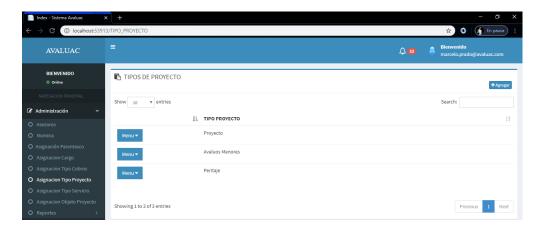


Figura 19 Modulo tipo de proyectos Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar e ingresar nuevo tipo de proyecto, después click guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo.

# 4.2.7 Asignación tipo de servicio

**Acción:** El modulo asignación tipo de servicio, permite ingresar los servicios que ofrece la empresa a sus clientes para un proyecto, ver figura 20.

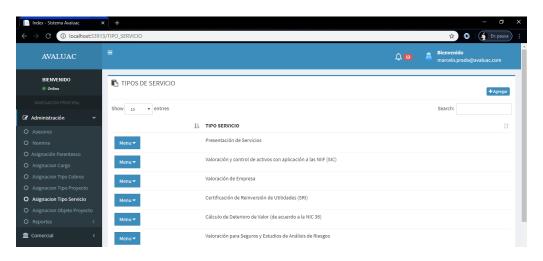


Figura 20 Modulo tipo de servicios Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar e ingresar nuevo tipo de servicio, después click guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo.

# 4.2.8 Asignación objeto proyecto

**Acción:** El modulo asignación objeto proyecto, permite ingresar a que objeto estará orientado la aplicación de un servicio para llevarlo en el contrato, ver figura 21.

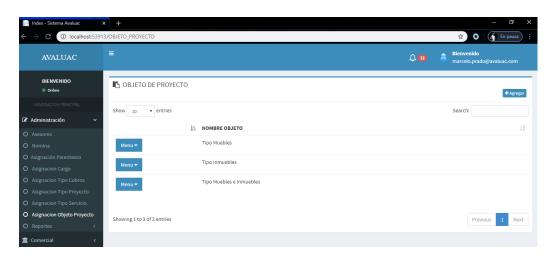


Figura 21 Modulo objeto proyecto Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar e ingresar nuevo tipo de servicio, después click guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo.

# 4.3 Modulo Comercial

**Acción:** El modulo comercial contiene sub-módulos que permiten al asesor registrar las actividades y pendientes que están llevando o realizando con cada cliente para establecer y alcanzar un contrato, ver figura 22.



Figura 22 Modulo comercial Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.3.1 Empresas

**Acción:** Permite ingresar la información respecto a la empresa cliente, los contactos de las mismas, además de los proyectos que tienen contrato realizado como los que están en camino de contratación, ver figura 23.

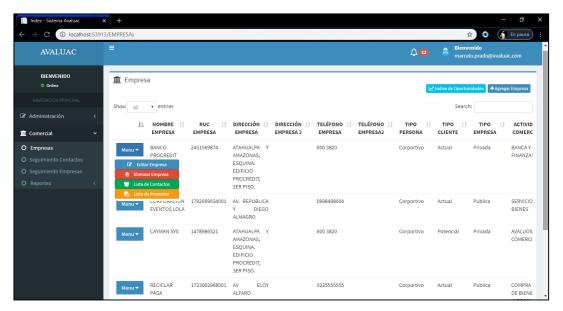


Figura 23 Modulo empresas Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar e ingresar información de la nueva empresa, después click guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo, ver figura 24.

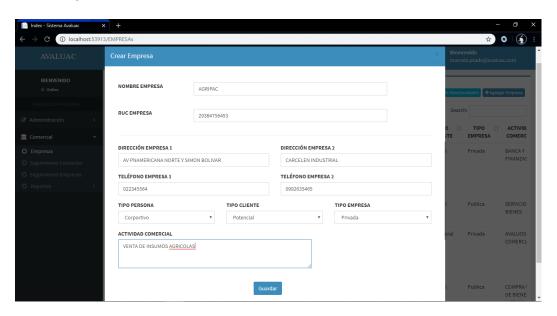


Figura 24 Modulo empresas - crear Elaborado por: Giovanny Prado

#### **Contactos**

**Acción:** Para la empresa ingresada dar click en el menú de su registro en el listado, y escoger la opción lista de contactos para el ingreso de los contactos con los cuales se trabajará directamente la negociaciones y contratos para un proyecto, ver figura 25.

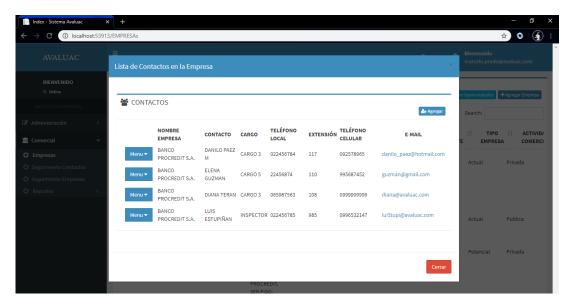


Figura 25 Modulo contactos Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar e ingresar información del nuevo contacto, después click guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo, ver figura 26.

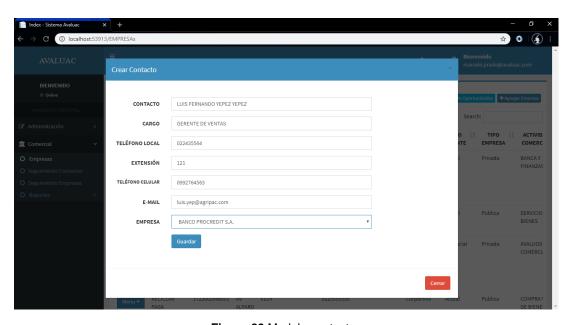


Figura 26 Modulo contactos - crear Elaborado por: Giovanny Prado

## **Proyectos**

**Acción:** Para la empresa ingresada dar click en el menú de su registro en el listado, y escoger la opción lista de proyectos para el ingreso del proyecto sobre el cual se trabajará directamente el contrato, ver figura 27.

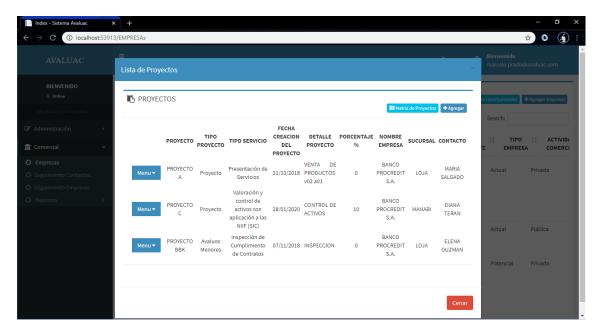


Figura 27 Modulo proyectos Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click botón agregar e ingresar información del nuevo proyecto, después click guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla del modelo, ver figura 28.

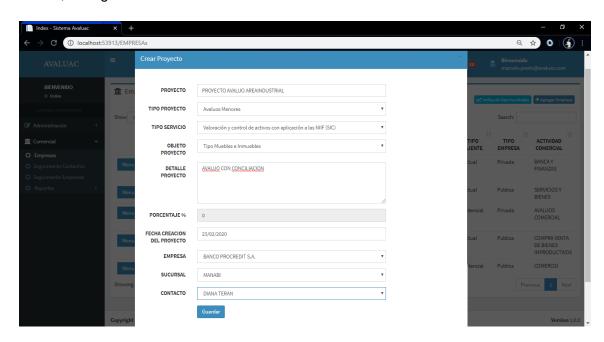
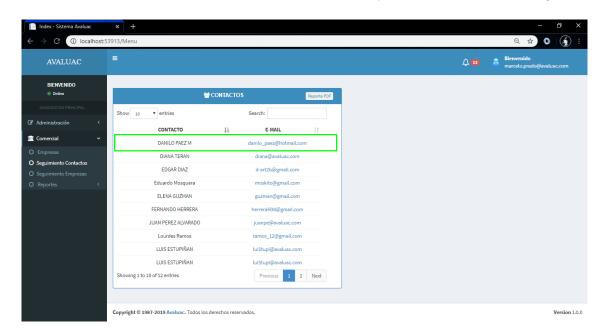


Figura 28 Modulo proyectos - crear Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.3.2 Seguimiento por contactos

**Acción:** Para el seguimiento por contactos se despliegan 3 tablas en la misma interfaz, la primera contiene un listado de contactos con su nombre y correo electrónico, ver figura 29.



**Figura 29** Modulo seguimiento por contactos – tabla 1 listado contactos **Elaborado por:** Giovanny Prado

**Acción:** Al dar click sobre el nombre de algún contacto ver figura 29 en el listado, la segunda tabla se accionará con información de la empresa para la cual trabaja ese contacto, ver figura 30.

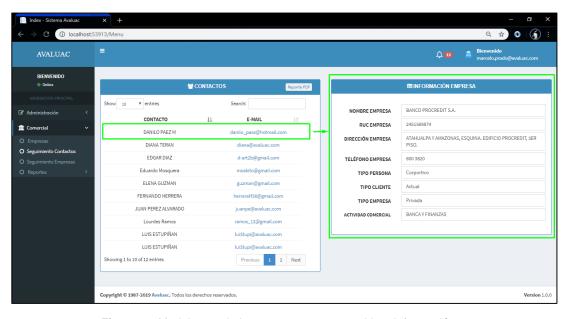


Figura 30 Modulo seguimiento por contactos – tabla 2 información empresa Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Al dar click sobre el nombre de algún contacto ver figura 29 en el listado, la tercera tabla se accionará que corresponde a la tabla de secciones, ver figura 31.

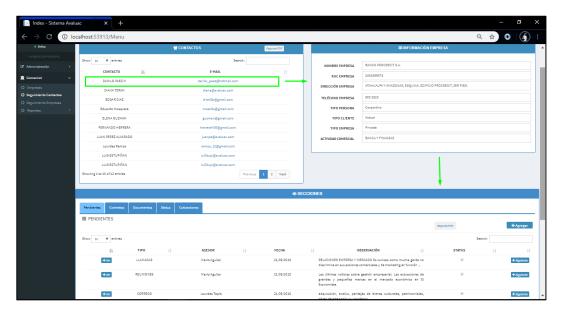


Figura 31 Modulo seguimiento por contactos – tabla 3 secciones Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.3.3 Seguimiento por empresas

**Acción:** Para el seguimiento por empresas se despliegan igual que para el seguimiento por contactos 3 tablas en la misma interfaz, la primera contiene un listado de empresas con su nombre, ver figura 32.

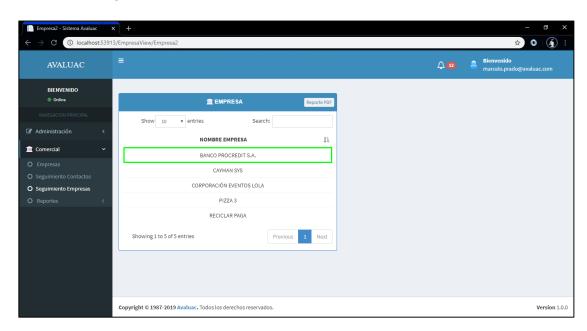


Figura 32 Modulo seguimiento por empresas – tabla 1 listado empresas Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Al dar click sobre el nombre de alguna empresa, ver figura 32 en el listado, la segunda tabla se accionará con la información de la empresa, ver figura 33.

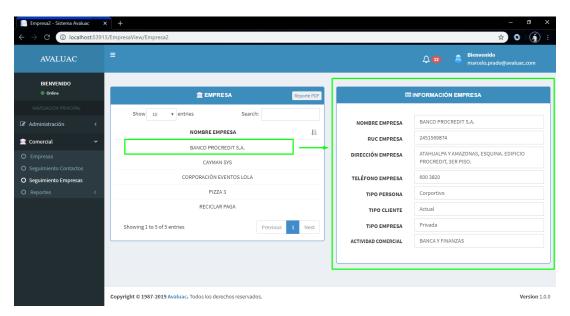


Figura 33 Modulo seguimiento por empresas – tabla 2 información empresa Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Al dar click sobre el nombre de una empresa ver figura 32 en el listado, la tercera tabla se accionará que corresponde a la tabla de secciones, ver figura 34.

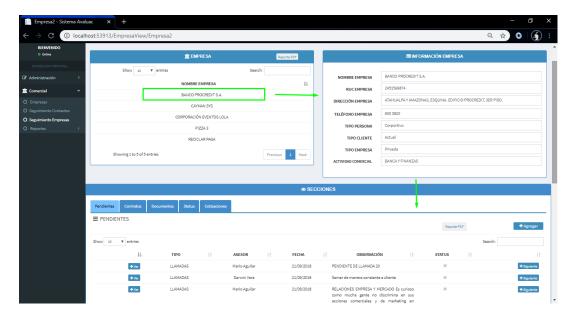


Figura 34 Modulo seguimiento por empresas – tabla 3 secciones Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.3.4 Secciones

La tabla de secciones permite llevar los registros de las actividades que se están desarrollando para los contratos por parte de los asesores, ver figura 35.

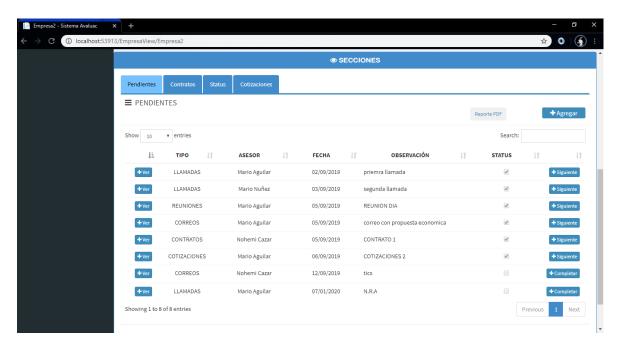


Figura 35 Tabla secciones Elaborado por: Giovanny Prado

La tabla secciones maneja 4 pestañas (Pendientes, Contratos, Cotizaciones y Status) en las cuales se mostrará información de acuerdo a las actividades que se desarrollen en esta sección.

#### Pestaña pendientes

Esta es la tabla principal de operación para este módulo de secciones, ya que en la misma se generará el registro de actividades paso a paso respecto al desarrollo y logros alcanzados para un contrato, ver figura 35.

**Acción:** Al dar click sobre el botón agregar se despliega una botonera para escoger la actividad a registrar en el sistema por parte del usuario, ver figura 36.

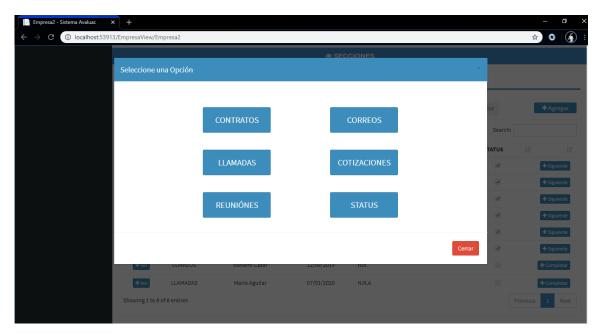


Figura 36 Botonera Elaborado por: Giovanny Prado

## **Pendiente - Llamadas**

**Acción:** Al dar click sobre el botón llamadas en la botonera, se despliega el formulario para el registro preliminar de esa actividad, ver figura 37.

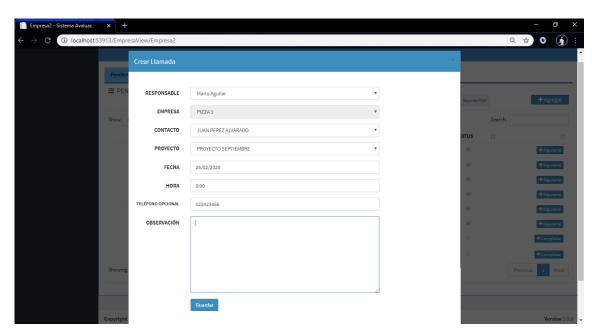


Figura 37 Crear pendiente llamada Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Ingresar información preliminar de la llamada, después dar click en guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes, ver figura 35.

#### **Pendiente - Correos**

**Acción:** Al dar click sobre el botón correos en la botonera, se despliega el formulario para el registro preliminar de esa actividad, ver figura 38.

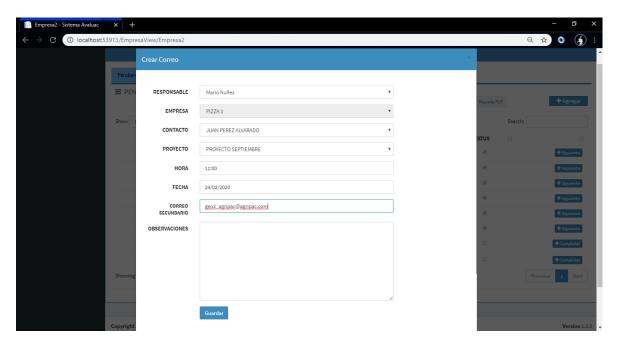
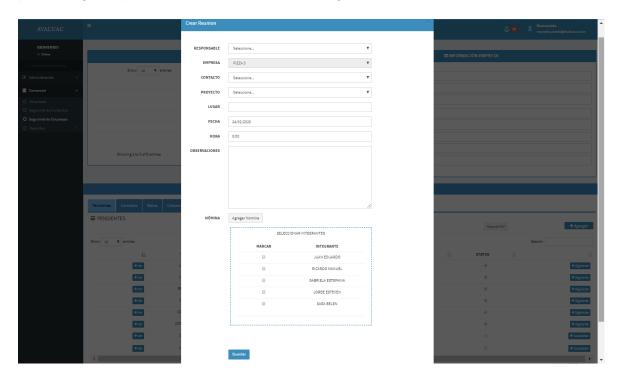


Figura 38 Crear pendiente correo Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Ingresar información preliminar del correo, después dar click en guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes, ver figura 35.

#### **Pendiente - Reuniones**

**Acción:** Al dar click sobre el botón reuniones en la botonera, se despliega el formulario para el registro preliminar de esa actividad, ver figura 39.



**Figura 39** Crear pendiente reuniones **Elaborado por:** Giovanny Prado

**Acción:** En el formulario dar Click en el botón nomina para agregar personal de nómina a una reunión, proceder a marcar el check en visto para asignar a una persona.

**Acción:** ingresar la información preliminar de la reunión coordinada, después dar click en guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes, ver figura 35.

## Pendiente - Cotizaciones o presupuestos

**Acción:** Al dar click sobre el botón cotizaciones o presupuestos en la botonera, se despliega el formulario para el registro preliminar de esa actividad, ver figura 40.

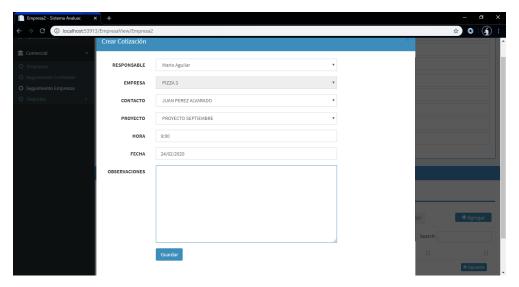


Figura 40 Crear pendiente cotización o presupuesto Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Ingresar información preliminar del presupuesto establecido, después dar click en guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes, ver figura 35.

#### **Pendiente - Contratos**

**Acción:** Al dar click sobre el botón contratos en la botonera, se despliega el formulario para el registro preliminar de esa actividad, ver figura 41.

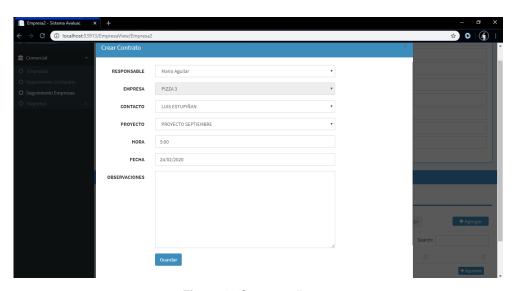


Figura 41 Crear pendiente contrato Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Ingresar información preliminar del contrato, después dar click en guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes, ver figura 35.

#### **Pendiente - Status**

**Acción:** Al dar click sobre el botón status en la botonera, se despliega el formulario para el registro de esa actividad, ver figura 36.

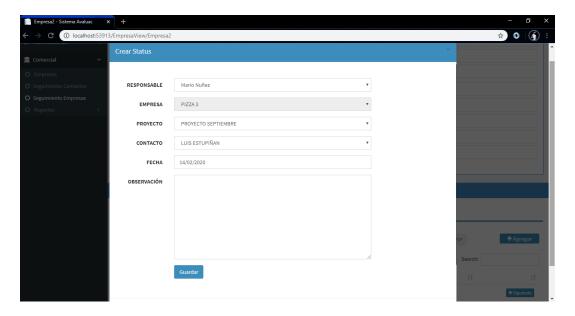


Figura 42 Crear status Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Ingresar información del status del pendiente, después dar click en guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la pestaña status, ver figura 43.

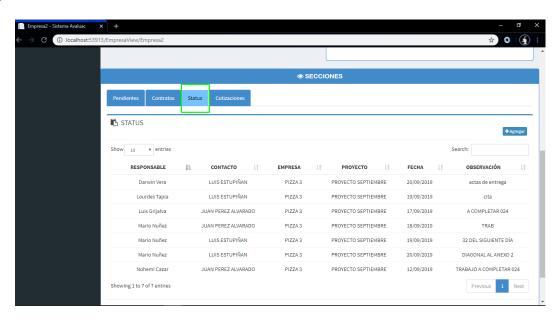


Figura 43 Secciones - Pestaña status Elaborado por: Giovanny Prado

## **Completar Pendientes**

Cuando el usuario registre algún pendiente de forma preliminar esa es información previa antes de realizar una actividad.

Una vez que el usuario realice la actividad (Llamada, Correo, Reunión, Cotización o Presupuesto, Contrato) debe registrar el resultado a esto se denomina completar el pendiente.

En la pestaña pendientes, se encuentran almacenados todos los registros preliminares ingresados, en donde para cada registro en la parte derecha se encuentra un botón con el nombre "completar" o "siguiente", en donde el primero permite completar la información con un formulario y el segundo permite ingresar otra actividad preliminar.

Acción: Dar Click en el botón completar, ver figura 44.

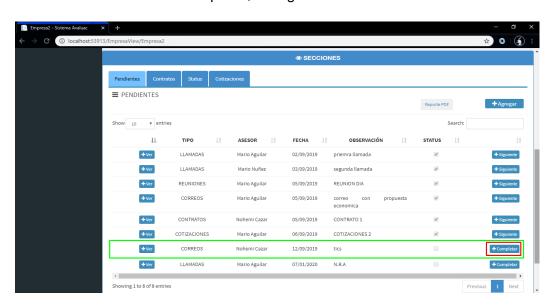


Figura 44 Completar pendiente Elaborado por: Giovanny Prado

Además, en este listado para identificar cada registro cuenta con el tipo de pendiente y un status representado por un Check, en donde si está marcado significa que la actividad ya ha sido completada por el usuario, si no se encuentra marcada significa que el usuario todavía tiene ese pendiente y tiene que ser completado.

#### Completar pendiente llamada

**Acción:** Al dar click sobre el botón completar para registro tipo llamada, se despliega el formulario para completar el registro de esa actividad con el resultado y el porcentaje en relación con el avance para el contrato, ver figura 45.

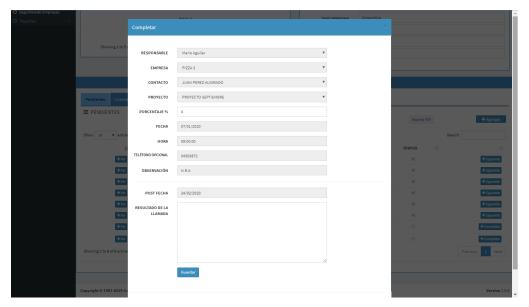


Figura 45 Completar pendiente llamada Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** La información preliminar ingresada se muestra precargada, se completa el resultado de llamada y después dar click en guardar para almacenar información al sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes con el check marcado en visto, ver figura 44 y el botón cambiará de completar a siguiente.

## **Completar pendiente correos**

**Acción:** Al dar click sobre el botón completar para registro tipo correo, se despliega el formulario para completar el registro de esa actividad con el resultado y el porcentaje en relación con el avance para el contrato, ver figura 46.

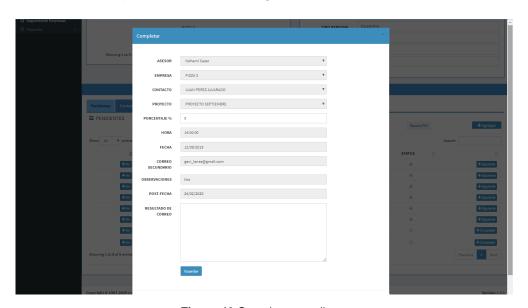


Figura 46 Completar pendiente correo Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** La información preliminar ingresada se muestra precargada, se completa el resultado para el correo y después dar click en guardar para almacenar información en el sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes con el check marcado en visto, ver figura 44 y el botón cambiará de completar a siguiente.

#### Completar pendiente reuniones

**Acción:** Al dar click sobre el botón completar para registro tipo reuniones, se despliega el formulario para completar el registro de esa actividad con el resultado y el porcentaje en relación con el avance para el contrato, ver figura 47.

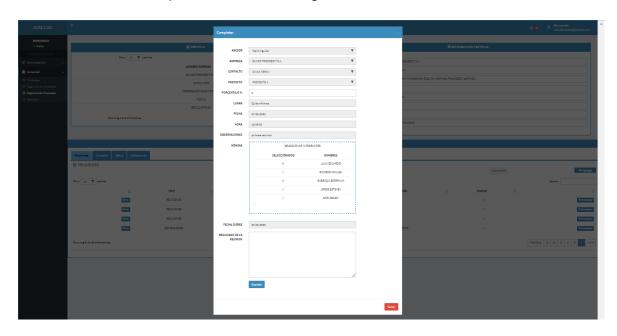


Figura 47 Completar pendiente reuniones Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** La información preliminar ingresada se muestra precargada, se completa el resultado para la reunión y después dar click en guardar para almacenar información en el sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes con el check marcado en visto, ver figura 44 y el botón cambiará de completar a siguiente.

## Completar pendiente cotizaciones

**Acción:** Al dar click sobre el botón completar para registro del tipo cotizaciones, se despliega el formulario para completar el registro de esa actividad con el resultado y el porcentaje en relación con el avance para el contrato, ver figura 48.

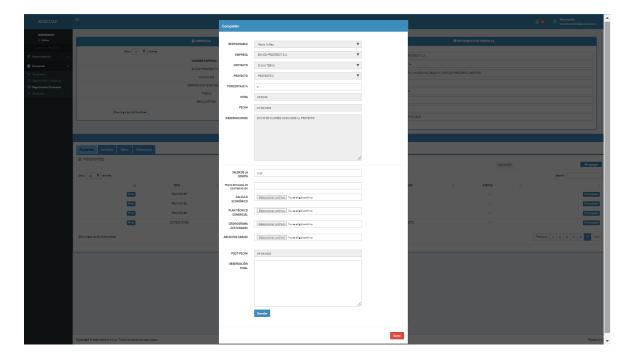


Figura 48 Completar pendiente cotizaciones Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** La información preliminar ingresada se muestra precargada en este formulario, se completa el resultado para la cotización y después dar click en guardar para almacenar información en el sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes con el check marcado en visto, ver figura 44 y el botón cambiará de completar a siguiente.

Para completar esta información se debe ingresar los campos:

- Porcentaje %: Según considere el usuario el progreso de desarrollo para el contrato.
- Valor de la oferta: Valor propuesto para ofrecer el servicio.
- Fecha estimada de contratación: Fecha en la cual se concretará el contrato.
- Calculo económico: Subir archivo referente al cálculo económico al servidor.
- Plan técnico comercial: Subir archivo referente al plan técnico comercial al servidor.
- Cronograma de actividades: Subir archivo referente al cronograma de actividades al servidor.
- Archivos varios: Subir archivos de respaldo necesarios a la cotización al servidor.
- Observación final: Resultado logrado con la cotización.

#### Pestaña cotizaciones

En esta pestaña se almacenarán toda la información de las cotizaciones completadas realizadas por el usuario para los distintos proyectos.

**Acción:** Click en la pestaña cotizaciones para mostrar listado con información de las cotizaciones, para cada proyecto ver figura 49.

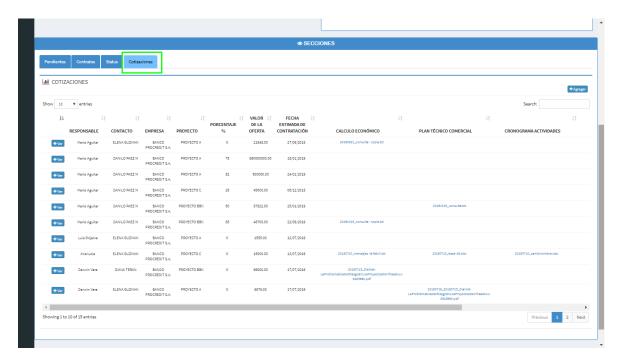


Figura 49 Pestaña cotizaciones Elaborado por: Giovanny Prado

# **Completar pendiente contratos**

**Acción:** Al dar click sobre el botón completar para registro del tipo contrato, se despliega el formulario para completar el registro de esa actividad con el resultado y el porcentaje en relación con el avance para el contrato, ver figura 50.

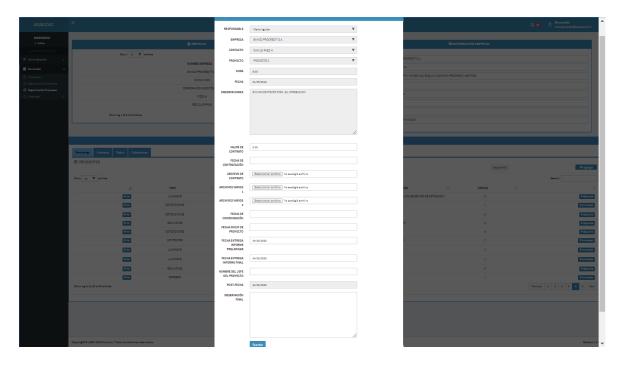


Figura 50 Completar pendiente contrato Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** La información preliminar ingresada se muestra precargada en este formulario, se completa el resultado para el contrato y después dar click en guardar para almacenar información en el sistema, se mostrará la información en la tabla de pendientes con el check marcado en visto, ver figura 44 y el botón cambiará de completar a siguiente.

Para completar esta información se debe ingresar los campos:

- Valor del contrato: Valor final para el proyecto.
- Fecha de contratación: Fecha en la cual se concretó el contrato.
- Archivo de contrato: Subir archivo digital del contrato al servidor.
- Archivos varios 1: Subir archivos de respaldo necesarios a la cotización al servidor.
- Archivos varios 2: Subir archivos de respaldo necesarios a la cotización al servidor.
- Fecha de Coordinación para cuadrar fechas de realización del proyecto
- Fecha de inicio del proyecto.
- Fecha entrega informe preliminar.
- Nombre del jefe del proyecto: persona encargada de llevar el proyecto
- Observación final: Resultado logrado con la cotización.

#### Pestaña contratos

En esta pestaña se almacenarán toda la información de los contratos completados por el usuario para los distintos proyectos.

**Acción:** Click en la pestaña contratos para mostrar listado con información de las cotizaciones, para cada proyecto ver figura 51.

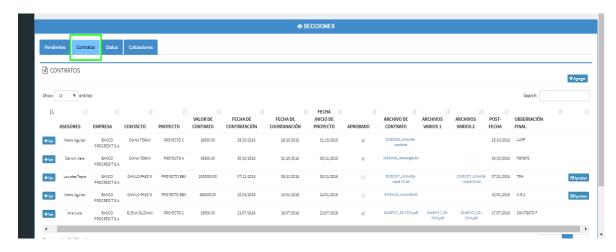


Figura 51 Pestaña contratos Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click en botón aprobar ubicado en el lado derecho, para asignar el porcentaje de 100% al contrato, y darlo como logrado y listo para ejecutar, ver figura 51.

El valor de porcentaje asignado en cada completar y el del botón aprobar servirán para realizar los cálculos de análisis en el índice de oportunidades y la matriz de proyectos.

# 4.4 Factura y Cobros

Una vez completado el registro de un contrato se procede a llevar el registro de los cobros y facturas para los distintos proyectos por parte del usuario.

#### 4.4.1 Factura

**Acción:** Acceder desde el modulo empresa en el menú se escoge lista de proyectos, Click en el menú de proyectos y escoger la opción factura, se desplegará el modulo factura; ver figura 52.

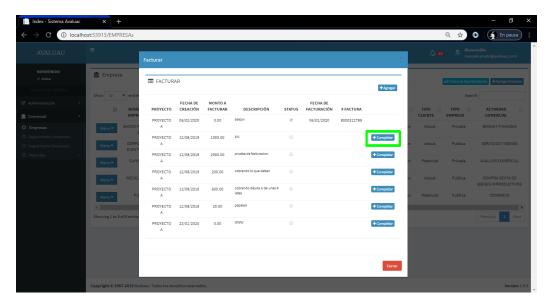
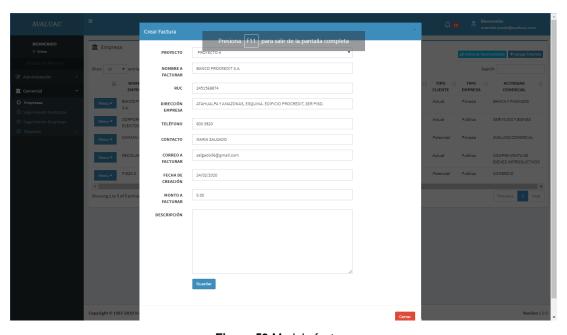


Figura 52 Modulo factura Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Dar click en agregar factura para crear una nueva e ingresar la información preliminar con el monto y descripción de la misma (actividad realizada por el asesor), ver figura 53.



**Figura 53** Modulo factura - crear **Elaborado por:** Giovanny Prado

**Acción:** Creada la factura se procede a completar la misma (actividad realizada por el asesor contable), dar click en el botón completar, ver figura 52.

Completada la factura se marcará el status del check con un visto y se eliminará el botón completar para el registro finalizado.

**Acción:** Dar click en botón completar factura para registro del listado e ingresar la información preliminar con la fecha de facturación y el número de la factura, ver figura 53.

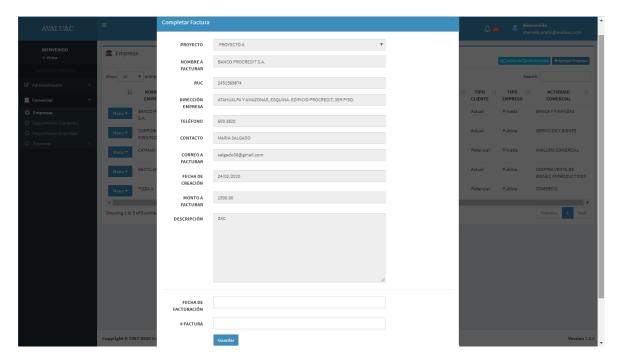


Figura 54 Modulo factura - completar Elaborado por: Giovanny Prado

### 4.4.2 Cobro

**Acción:** Acceder desde el modulo empresa en el menú se escoge lista de proyectos, Click en el menú de proyectos y escoger la opción cobrar, ver figura 55.

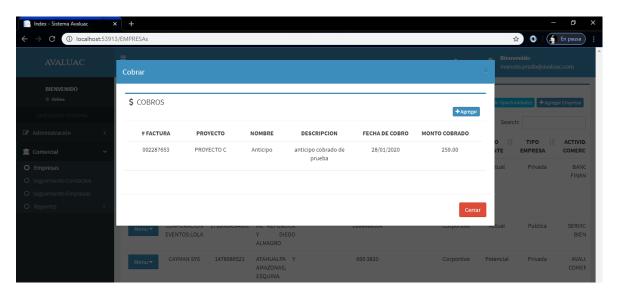


Figura 55 Modulo cobro Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Click en el botón agregar e ingresar información del cobro (actividad área contable), ver figura 56.

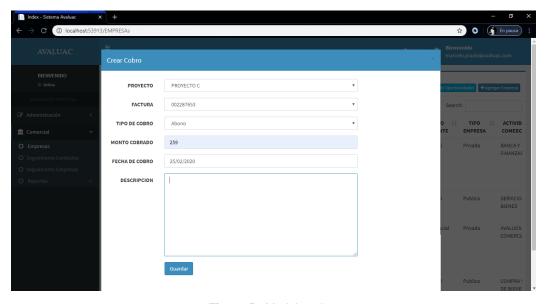
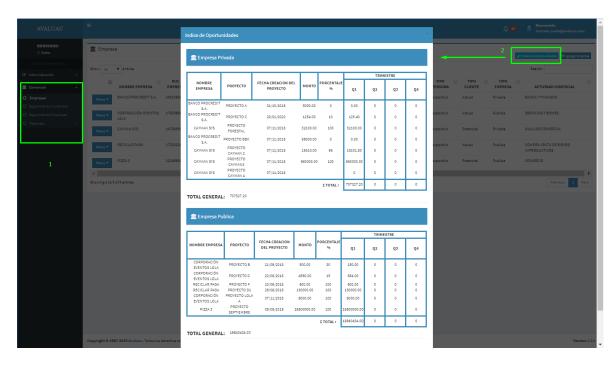


Figura 56 Modulo cobro - crear Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.5 Índice de Oportunidades

**Acción:** Click en el botón índice de oportunidades en la tabla del listado de empresas ubicado en el módulo comercial, ver figura 57.



**Figura 57** Vista índice de oportunidades **Elaborado por:** Giovanny Prado

# 4.6 Matriz de Proyectos

**Acción:** Click en el en el módulo comercial, después click modulo empresas, en el menú de empresas acceder a listado de proyectos, ver figura 58.

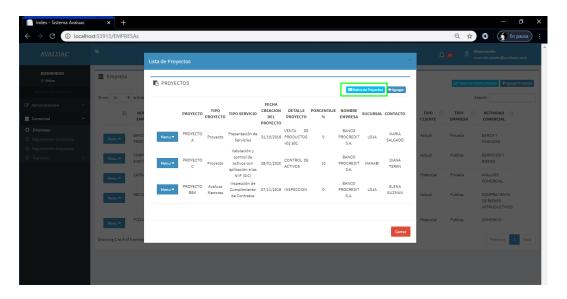


Figura 58 Acceso a vista matriz de proyectos Elaborado por: Giovanny Prado

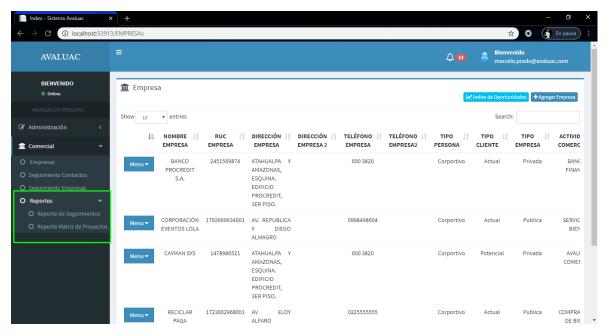
**Acción:** En la parte superior de la tabla proyectos escoger el botón azul con el nombre matriz de proyectos y se mostrara la vista, ver figura 59.



**Figura 59** Vista matriz de proyectos **Elaborado por:** Giovanny Prado

## 4.7 Anexo M: Generación de Reportes

Este módulo permite genera el reporte de seguimiento y un reporte visual de la matriz de proyectos que se generan a través de la utilización de filtros, ver figura 60.



**Figura 60** Vista módulo de reportes **Elaborado por:** Giovanny Prado

### 4.7.1 Reporte de seguimientos

**Acción:** Dar click en el módulo comercial después en la sección reportes seguidamente dar click en la opción reporte de seguimiento, ver figura 61.

Se desplegará la ventana de reporte de seguimiento la cual contiene varios filtros que actuaran sobre los registros de las actividades registradas por el usuario, entre las opciones de búsqueda se tiene:

- Por nombre de: contacto, asesor, empresa, proyecto,
- A través de un rango de fecha inicial y final, además
- Por status faltante o completo.

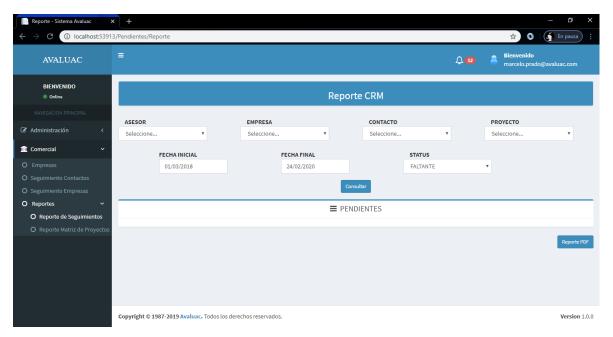
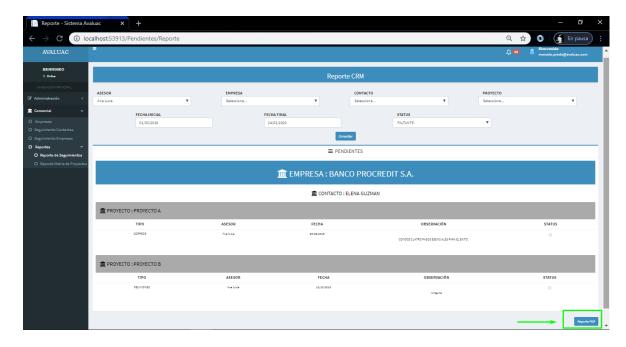


Figura 61 Vista módulo de reporte de seguimiento Elaborado por: Giovanny Prado

**Acción:** Escoger filtros y dar Click en consultar, se desplegará información de acuerdo al filtro aplicado para las actividades registradas en pendientes, ver figura 62.



**Figura 62** Reporte generado en vista **Elaborado por:** Giovanny Prado

**Acción:** Dar click en el botón Reporte Pdf para generar el archivo digital con la información generada en la vista, ver figura 63.

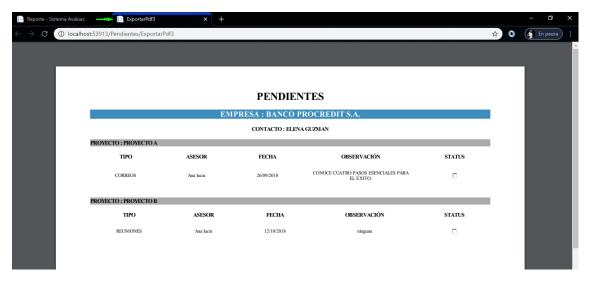


Figura 63 Reporte seguimiento PDF Elaborado por: Giovanny Prado

### 4.7.2 Reporte matriz de proyectos

**Acción:** Dar click en el módulo comercial después en la sección reportes seguidamente dar click en la opción reporte de matriz de proyectos ver figura 64.

Se desplegará la ventana de reporte de seguimiento la cual contiene filtros a través de un rango de fecha inicial y final, además.

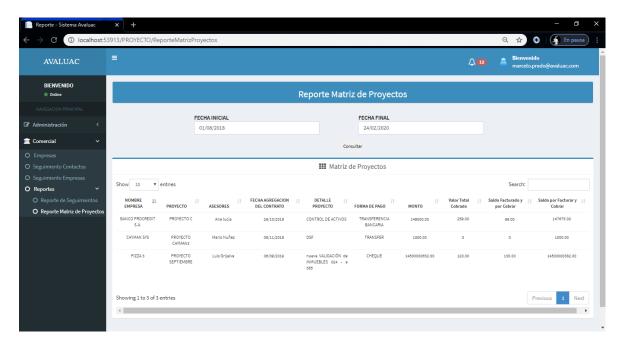


Figura 64 Reporte matriz de proyectos Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.8 Otros Reportes

En el módulo de seguimiento por contactos o por empresa se generarán dos reportes más.

### 4.8.1 Reporte general

**Acción:** En el módulo de seguimiento por contactos o por empresa en la tabla 1 en la parte superior dar click en el botón reporte general, ver figura 65.

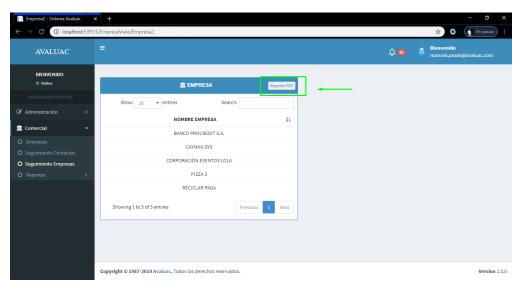


Figura 65 Acceso a reporte general Elaborado por: Giovanny Prado

Se generará un pdf con toda la información de las actividades faltantes y completas por parte del usuario, ver figura 66.

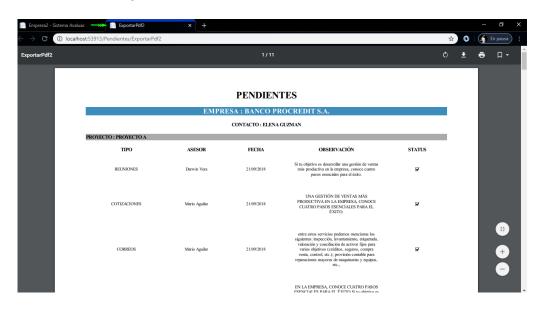


Figura 66 Reporte general en PDF Elaborado por: Giovanny Prado

### 4.8.2 Reporte parcial

**Acción:** En el módulo secciones en la parte superior dar click en el botón reporte PDF, ver figura 67.

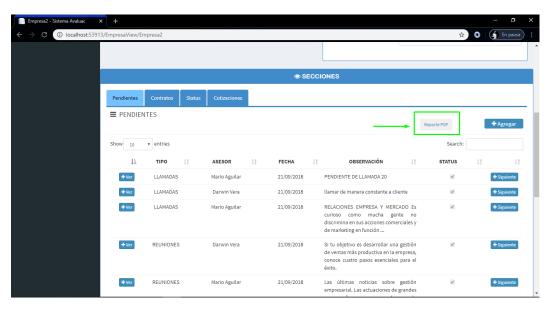


Figura 67 Acceso a reporte parcial Elaborado por: Giovanny Prado

Se generará un pdf con información parcial solo para el contacto o empresa escogido en la tabla 1 con las actividades faltantes y completas por parte del usuario, ver figura 68.

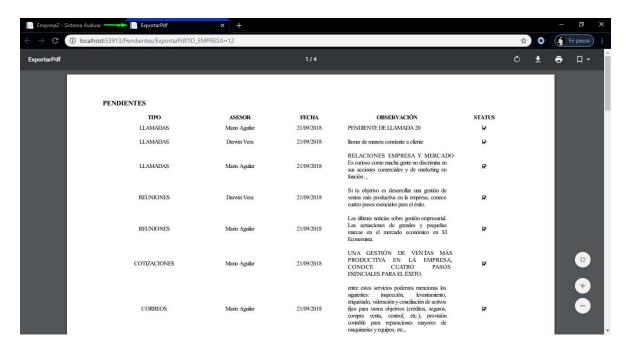


Figura 68 Reporte parcial en PDF Elaborado por: Giovanny Prado

#### 4.9 Notificaciones

#### 4.9.1 Notificaciones en el sistema

En la parte superior de la página inicial del sistema se muestra una campana inicializada en cero, la cual se va a ir incrementando según las actividades de pendientes que el usuario siga registrando y permanecerán en esta lista hasta que sean completadas, una vez completadas se eliminaran de esta lista.

**Acción:** Dar click en el icono de la campana para desplegar el listado de pendientes, ver figura 69.

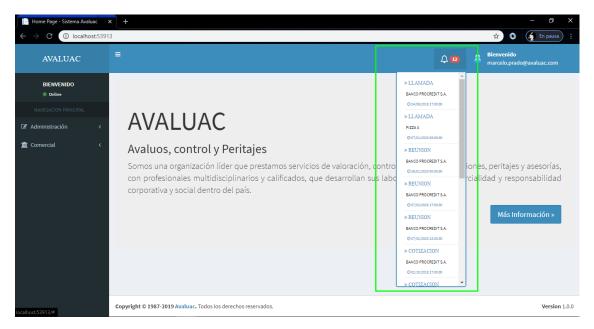


Figura 69 Notificaciones en el sistema Elaborado por: Giovanny Prado

# 4.9.2 Notificaciones por correo electrónico

Cuando el usuario registre una actividad o la creación de una factura, se enviará un mensaje al correo electrónico empresarial notificando sobre la creación de la misma al respectivo usuario, de manera general será el usuario quien será el asesor o responsable de un contrato, ver figura 70.

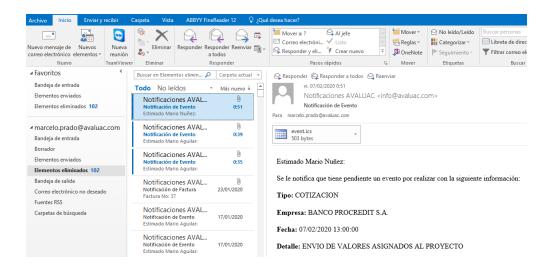


Figura 70 Notificaciones de correo electrónico Elaborado por: Giovanny Prado

### 4.10 Salir del sistema

**Acción:** Dar click sobre el nombre de usuario en la parte superior de la página del sistema, se desplegará una vista con en el botón de cerrar sesión, ver figura 69.

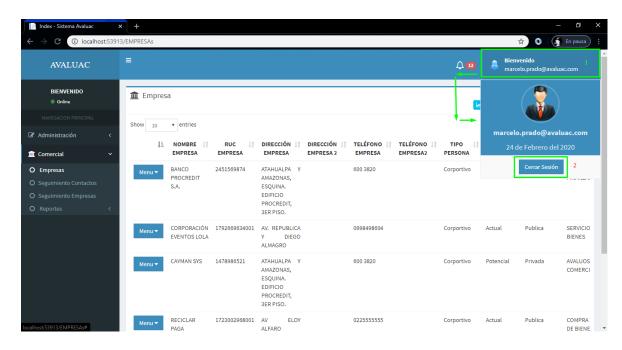


Figura 71 Salir del sistema Elaborado por: Giovanny Prado