

**SLOW TRANSPORT ENTREPRISE** BASEE EN SLOVENIE AVEC 1 SIEGE SOCIAL ET 1 DEPOT A LUBJANA

COMPOSEE DE 97 SALARIES

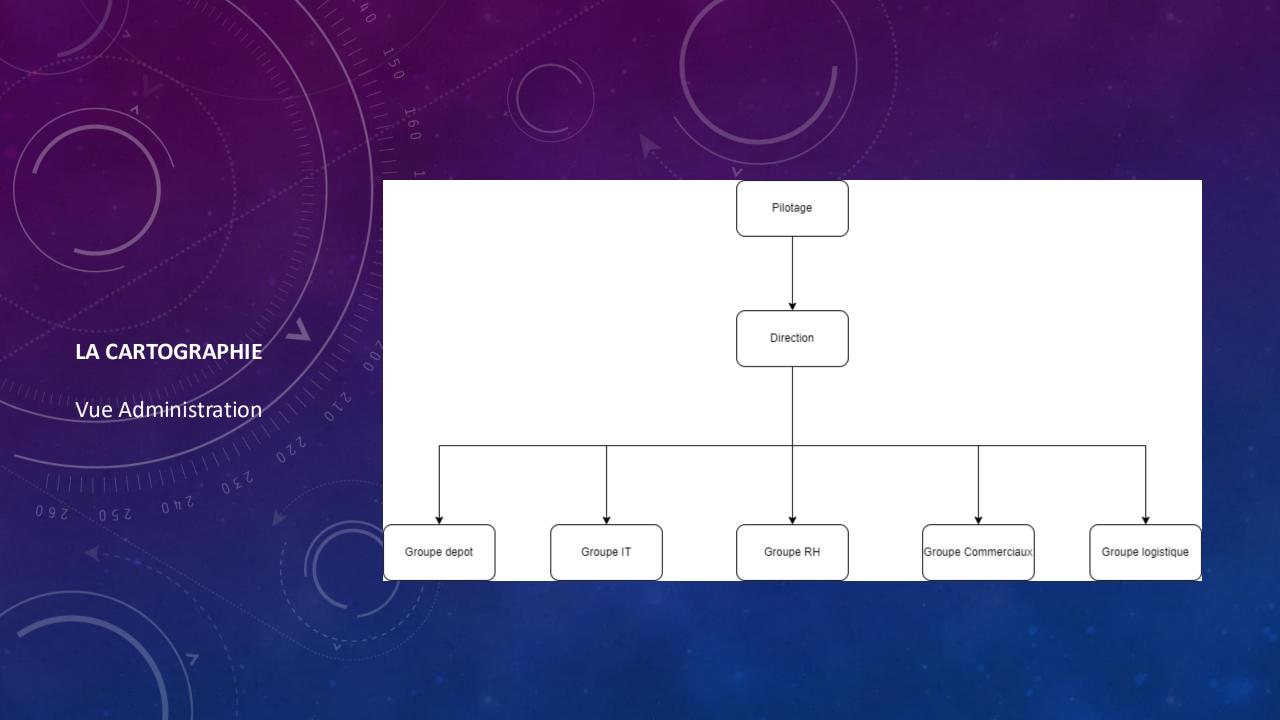
DONT:

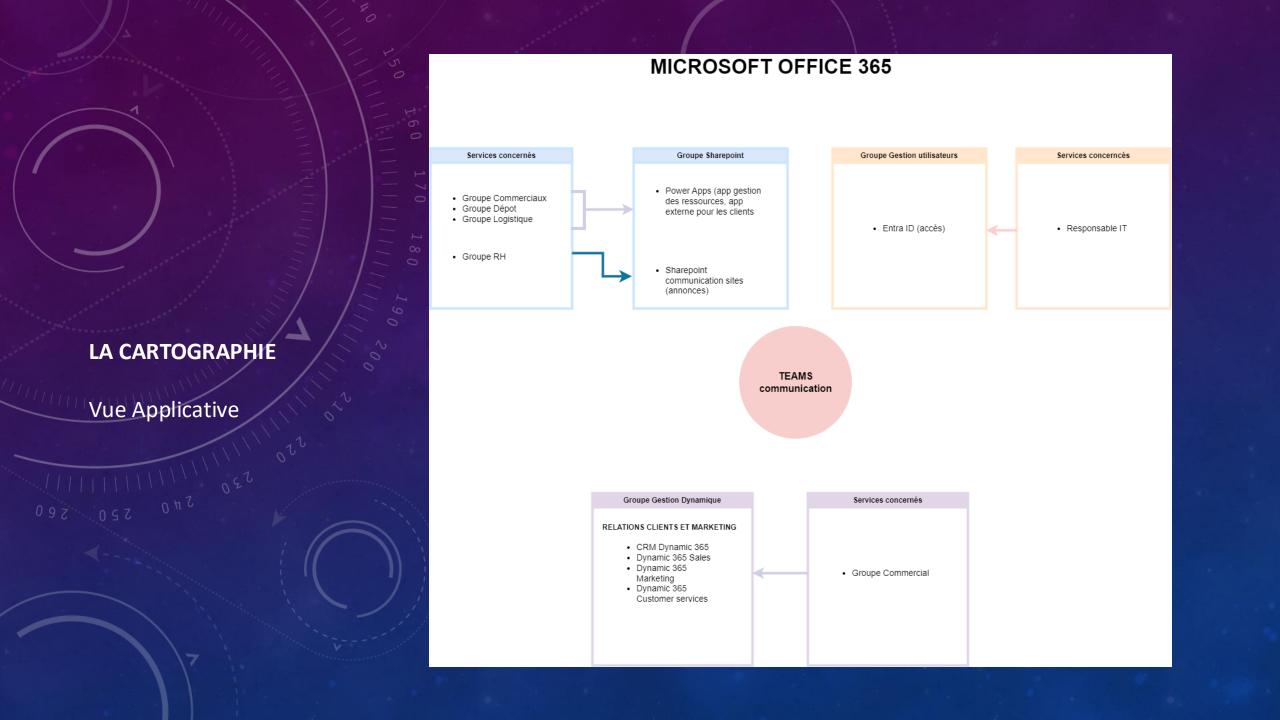
1 SERVICE COMMERCIAL, 1 SERVICE LOGISTIQUE, 1 SERVICE RH, 1 SERVICE DEPOT ET 1 SERVICE DIRECTION

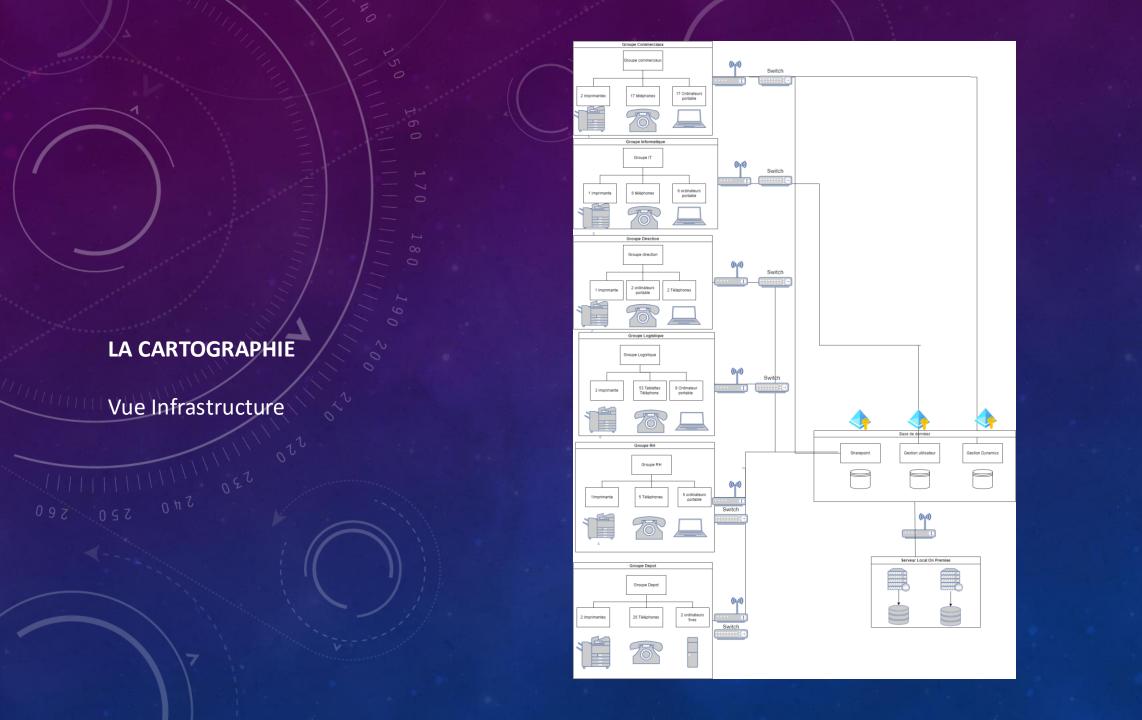












## 1 – ANALYSE ET COLLABORATION AVEC SHAREPOINT

PROPOSEZ UNE STRUCTURE POUR LE SITE SHAREPOINT DE SLOW TRANSPORTS POUR LA GESTION DES DOCUMENTS, LA COMMUNICATION INTERNE ET LES ANNONCES.



et fidéliser de nouveaux clier

ENVISAGEZ DES INTÉGRATIONS AVEC LES AUTRES OUTILS MICROSOFT POUR UNE EXPÉRIENCE UTILISATEUR OPTIMISÉE.

## Power App :

Pour créer des applications mobile et web pour les besoins de l'entreprise (Application de gestion de ressource, application externe pour les clients, application interne pour les employés)

## Microsoft Teams:

intégrer SharePoint directement dans Microsoft Teams, ce qui permet aux utilisateurs de collaborer et de partager des documents plus facilement. (Communications )

## • Sharepoint communication site:

Pour créer un site de communication SharePoint partager des actualités, des rapports, des statuts et d'autres informations dans un format visuellement attrayant (Annonces)

# 2 – OPTIMISATION DES RELATIONS CLIENTS AVEC DYNAMICS 365

COMMENT SLOW TRANSPORTS PEUT ELLE MIEUX GERER SES CLIENTS ET LES INTERACTIONS COMMERCIALES ?

## Mise en place d'un système de gestion de la relation client (CRM) :

Pour suivre toutes les interactions et les informations liées aux clients, y compris les historiques d'achat, les préférences, les commentaires, etc.

## Amélioration de la communication :

Utilisation des canaux de communication multiples tels que le courrier électronique, le chat en direct, les réseaux sociaux, et faire en sorte d'être facilement joignable par les clients.

## Formation du personnel :

Ils doivent être formés pour gérer efficacement les interactions commerciales. formation : compétences en service à la clientèle et en gestion des conflits pour résoudre les problèmes rapidement.

## Personnalisation de l'expérience client :

Utilisation des données du CRM pour personnaliser les offres, les promotions et les recommandations en fonction des préférences et du comportement d'achat des clients. Envoyez des messages de suivi personnalisés.

PROPOSEZ UNE MISE EN ŒUVRE DE DYNAMICS POUR LE CRM EN SOULIGNANT LES AVANTAGES POUR L'ENTREPRISE

## Avantages pour l'entreprise :

Le point fort du logiciel **Microsoft CRM Dynamics 365** est sa capacité à couvrir, depuis une seule et même plateforme, tous les besoins d'une entreprise concernant sa gestion de la relation client. Cela permet aux différents utilisateurs d'avoir une **vue précise**, **fiable et complète de chaque client**, et donc d'enclencher des actions pertinentes et personnalisées.

## • Principales application :

**Dynamics 365 Sales :** une solution idéale pour rencontrer les clients potentiels sur leur canal de prédilection, et communiquer avec eux au bon rythme.

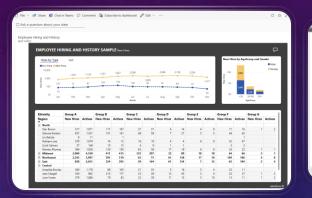
**Dynamics 365 Marketing :** offre tout un lot de fonctionnalités permettant d'alimenter en continu le pipe des commerciaux avec des leads qualifiés et de fidéliser les clients déjà acquis.

**Dynamics 365 Customer Service :** Microsoft offre aux clients une assistance 5 étoiles tout en aidant le support client à traiter plus rapidement les demandes.

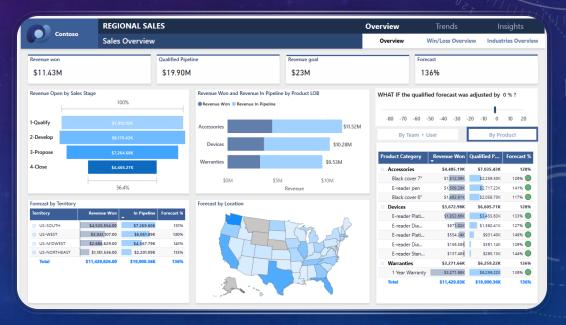
## 3- ANALYSE DES DONNEES AVEC POWER BI

CONCEPTION D'UN TABLEAU DE BORD
POUR SUIVRE LES DONNEES DE L'ENTREPRISE

- Analyse de l'approvisionnement
- Historique et embauche d'employés pour Power BI
- Ventes régionales







MONTRER COMMENT CETTE ANALYSE
PEUT GUIDER DES DECISIONS D'AFFAIRES

Par un graphique :

Cela nous guide visuellement mais il y a aussi un résultat concret pour nous aider à prendre des décisions d'affaires.

# 4 – AUTOMATISATION DES PROCESSUS AVEC POWER AUTOMATE

IDENTIFIEZ LES PROCESSUS REPETITIFS
OU LES TACHES MANUELLES QUI PEUVENT
ETRE AUTOMATISES

## Gestion des ressources humaines :

Automatisation du processus d'intégration des nouveaux employés en créant des tâches et des notifications pour chaque étape.
Les rapports sur les congés et les heures travaillées peuvent être générés automatiquement.

## • Approbation de demandes de congé :

Automatisation du processus de demande et d'approbation de congés en créant un flux de travail qui envoie automatiquement des demandes aux responsables et enregistre les réponses.

## • Suivi des dépenses :

Automatisation du suivi des dépenses en enregistrant automatiquement les reçus et en générant des rapports de dépenses.

### Traitement des formulaires :

Automatisation de la collecte et la gestion des données à partir de formulaires en ligne, comme la création automatique de listes ou de bases de données.

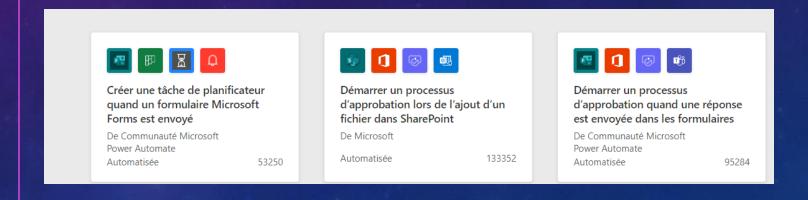
### Notifications d'événements :

Automatisation de l'envoi de notifications par e-mail ou SMS pour les événements importants, comme les incidents de sécurité ou les alertes système.

CRÉER DES FLUX POUR OPTIMISER
CES PROCESSUS, COMME L'ENVOI
AUTOMATIQUE DE FACTURE OU LA MISE
A JOUR DES BASES DE DONNEES

## Qu'est-ce que Power automate :

Power Automate est une solution qui permet d'automatiser des tâches et des processus sur les logiciels de la plateforme **Microsoft Office 365** ainsi que sur de nombreuses applications tierces, qu'elles soient dans le Cloud ou sur site.



## 5 – APPLICATION AVEC POWER APPS

PRESENTEZ POWER APPS
ET SON EFFICACITE

**Power Apps** est une plateforme de développement d'applications basses du code (low-code) de Microsoft, qui permet aux utilisateurs de créer rapidement des applications personnalisées pour répondre à des besoins spécifiques sans nécessiter une expertise en développement logiciel approfondie.

## Son efficacité:

- Interface intuitive
- Intégration avec les données
- Automatisation des processus (avec Power Automate)
- Personnalisation avancée
- Applications multi-plateformes
- Gestion de la sécurité
- Gain de temps et d'argent
- Réduction des erreurs
- Amélioration de la productivité