

PRAGMA × MONKA

Proposition de Valeur Technologique

Discovery Meeting — Février 2026

Vos Enjeux (Hypothèses)

Ce que nous avons compris de votre contexte.

1

Pression & ROI

Besoin critique de prouver l'impact clinique (Article 51) et financier, pour sécuriser les partenariats mutuelles (MGEN).

2

Charge Opérationnelle

L'équipe fondatrice passe trop de temps sur l'admin et le reporting manuel, au détriment de la stratégie.

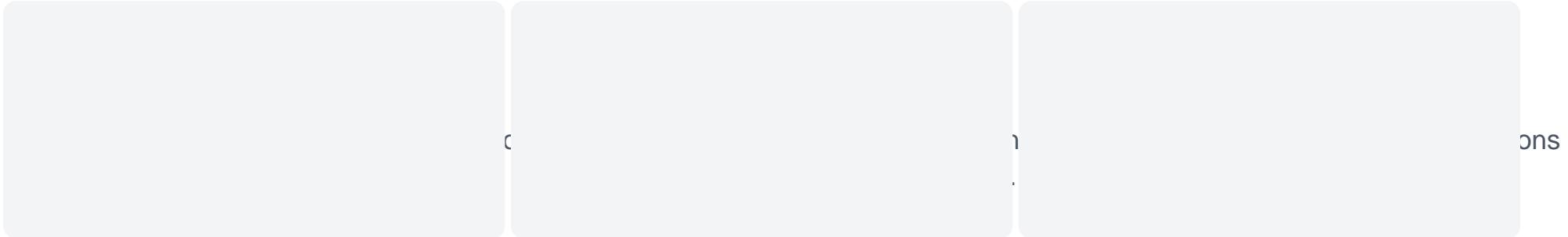
3

Scalabilité Tech

Les outils actuels (Notion, Excel, Lifeline) créent des silos de données qui freinent l'expansion future.

L'Approche PRAGMA

Nous ne sommes pas une agence web.



Zones d'Opportunité

Questions clés pour notre discussion.

-
- | | |
|---------------------------|---|
| DATA & PREUVES | Comment prouvez-vous l'efficacité à la MGEN sans reporting manuel ? |
| <hr/> | |
| OUTILS & SILOS | Vos données (Lifeline, Notion, Excel) se parlent-elles automatiquement ? |
| <hr/> | |
| EXPÉRIENCE AIDANT | L'app apporte-t-elle une valeur quotidienne ou juste du contenu passif ? |
| <hr/> | |
| SCALABILITÉ | Votre process actuel tient-il si vous signez 3 nouvelles mutuelles demain ? |
-

Le Champ des Possibles

Trois exemples concrets d'accélération.

1. Portail Partenaires

Dashboard KPI temps réel & sécurisé pour la MGEN.

2. Copilote IDEC

Assistant IA pour prioriser les dossiers médicaux.

3. Générateur AAP

Rédacteur automatique pour les appels à projets.

Quelle est la prochaine étape ?

Discovery technique ? Audit rapide ? POC de 2 semaines ?

Construisons l'outil qui vous manque.