

PRAGMA × MONKA

Proposition de Valeur Technologique

Discovery Meeting — Février 2026

Vos enjeux actuels (Notre compréhension)

Ce que nous avons identifié de l'extérieur.

- **Pression & ROI**

Besoin critique de prouver l'impact clinique (Article 51) et financier aux mutuelles (MGEN, Klésia).

- **Charge Opérationnelle**

L'équipe passe trop de temps sur des tâches manuelles (Reporting, Admin, Appels à projets).

- **Passage à l'échelle**

Structure actuelle (Notion/Excel/Lifeline) difficile à maintenir si le volume d'aidants x10.

L'Approche PRAGMA

Plus qu'une agence, un partenaire de croissance.

Expertise Technique

Nous construisons des 'Cockpits' complexes pour simplifier les opérations.

Vision Business

Nous ne vendons pas du code. Nous vendons du temps gagné et de la fiabilité.

Exécution

Pragmatique. Rapide. Durable.
Pas de sur-ingénierie.

Zones d'Optimisation

Où se situe votre plus gros levier aujourd'hui ?

Domaine	Question Clé
Data & ROI	Comment prouvez-vous l'efficacité à la MGEN sans y passer des nuits ?
Outils & Silos	Vos données (Lifeline, Notion, Excel) se parlent-elles assez ?
Expérience Aidant	L'app offre-t-elle une vraie valeur quotidienne ou juste du contenu ?
Scalabilité	Si demain vous signez 3 nouvelles mutuelles, votre process tient-il ?

Quelle est la prochaine étape ?

Discovery technique ? Audit rapide ? POC sur 2 semaines ?

Construisons l'outil qui vous manque.