Zusammenfassung - BWL: Financial Management

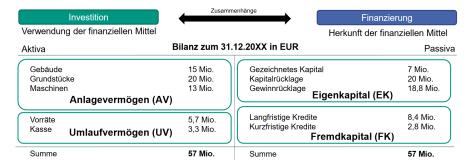
Julian Shen

16. Juli 2023

1 Einführung

Definition - Financial Management: Zielgerichtete Beschaffung, Verwendung und Steuerung von unternehmerischem Kapital

- \bullet **Finanzierung** = Kapitalbeschaffung
- **Investition** = Kapitalverwendung
- Financial Management beschäftigt sich mit Liquiditätsplanung, Investitionsstrategie und Finanzierungsstrategie
- Auswirkungen auf Passiv- und Aktivseite der Bilanz
- Auswirkungen auf GuV und ihre Interaktion mit der Bilanz



Ziele des Financial Management:

- Nachhaltige Steigerung des Unternehmenswerts, u.a. durch geeignete Steuerung des Unternehmenswachstums und der Finanzierungskosten
- Vermeidung von Illiquidität und Insolvenz

Finanzielles Gleichgewicht: Es muss zu jedem Zeitpunkt möglich sein, dass ein Unternehmen seinen Zahlungsverpflichtungen nachkommt:

$$Z_0 + \sum_{n=1}^t E_t \ge \sum_{n=1}^t A_t \qquad \forall t$$

 \to Zahlungsmittelbestand zum Zeitpunk
tt=0plus alle Einzahlungen bis zu einem bel. Zeitpunk
ttmuss mindestens so groß sein wie die Summe aller Auszahlungen bis zum Zeitpunk
tt

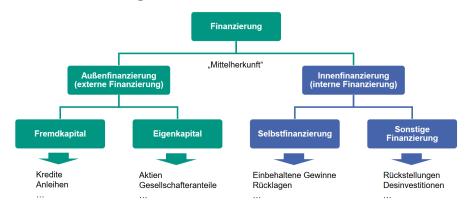
Ermittlung des Zahlungsmittelbestands:



Planung des Kapitalbedarfs eines Unternehmens:

- \bullet Liquiditätsplan: Liquiditätsmäßige Abbildung des operativen Geschäfts \to kurzfristige Planung der Zahlungsströme
- Investitionsplan: Mittel- bis langfristige Abbildung der geplanten Investitionen, z.B. Beschaffung und Instandhaltung von Maschinen
- Innenfinanzierungsvolumen = Einzahlungsüberschuss aus gewöhnlicher Geschäftstätigkeit
- Investitionsauszahlungen, die den operativen Cash Flow übersteigen, müssen durch Kapitalzufuhr von außen (EK/FK) finanziert werden

Formen der Finanzierung:



Investitions-/Finanzierungsformen je nach Lebensphase eines Unternehmens:

- Gründungsphase/Wachstum: Business Angels, Venture Capital, Eigenkapital (v.a. Einlagen der Gesellschafter), Kredite
- Wachstum/Reife: Eigenkapital (Aktien), Fremdkapital (Anleihen, Darlehen)
- Krise/Insolvenz: Finanzielle Restrukturierung

Shareholder Value vs. Stakeholder Value: \rightarrow Ausrichtung der Unternehmen

• Shareholder Value: Ausrichtung der unternehmerischen Tätigkeit an den monetären Interessen der Eigenkapitalgeber (Shareholder)

• Stakeholder Value: Fokussierung auf nicht-monetäre Zielsetzungen unterschiedlicher Interessensgruppen (z.B. Management, Mitarbeiter, Lieferanten), Mitberücksichtigung von Reputation und gesellschaftlicher Verantwortung

2 Kurzfristfinanzierung und Working Capital Management

Motivation: Wahrung des finanziellen Gleichgewichts erfordert

- Detaillierte Planung zukünftiger Ein- und Auszahlungen, um den Kapitalbedarf rechtzeitig zu identifizieren
- Bestimmung der vorzuhaltenden Liquiditätsreserven (Cash Management) und Messung von Liquidität
- Verhindern von Liquiditätsengpässen (Working Capital Management, Kurzfristfinanzierung)

Was ist Cash bzw. Liquidität?

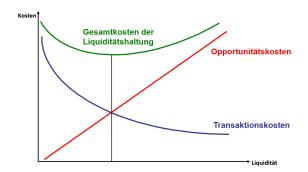
- Zahlungsmittel: Kassenbestand, Kredite, Schecks
- Zahlungsmitteläquivalente: Kurzfristige, sehr liquide Geldanlagen wie z.B. Schatzbriefe oder Geldmarktfonds → leicht veräußerbar, geringe Wertänderungsrisiken

Motive und Determinanten der Liquiditätshaltung:

- Motive: Vorsichtsmotiv, strategische Motive, Transaktionsmotive
- Determinanten:
 - Volatilität der Cash Zu- und Abflüsse [+]
 - Kapitalmarktzugang und Kreditfähigkeit des Unternehmens [-]
 - Effizienz des Cash-Flow bzw. Working Capital Management [-]

Kosten der Liquiditätshaltung: \rightarrow Opportunitätskosten, z.B. Entgangene Zinserträge, Steuernachteile

Kosten unzureichender Liquiditätsreserven: \to Transaktionskosten für Verkauf von Vermögensgegenständen sowie Kosten für kurzfristige Kreditaufnahme



Liquiditätsgrade: Möglichkeit, Vermögensgegenstände in Geld umzuwandeln \rightarrow signalisieren kurzfristigen Kreditgebern Zahlungssicherheit

• Cash Ratio =
$$\frac{\text{liquide Mittel}}{\text{kurzfristige Verbindlichkeiten}}$$

gibt an, inwieweit ein Unternehmen seine Zahlungsverpflichtungen durch seine liquiden Mittel erfüllen kann

• Acid Test Ratio= $\frac{\text{liquide Mittel} + \text{kurzfristige Forderungen}}{\text{kurzfristige Verbindlichkeiten}}$

 ${
m ATR} < 1$: Teil der kurzfristigen Verbindlichkeiten wird nicht durch kurzfristig zur Verfügung stehendes Vermögen gedeckt

• Current Ratio=
$$\frac{\text{Umlaufverm\"{o}gen}}{\text{kurzfristige Verbindlichkeiten}}$$

ATR um Vorräte erweitert, Wert > 1 als Untergrenze, sonst muss Deckung kurzfristiger Verbindlichkeiten durch den Verkauf von Anlagevermögen erfolgen

Working Capital Management: Aus Kapitalbindung im Produktionsprozess resultiert ein Kapitalbedarf \rightarrow Kapitalbedarf managen, um Gesamtkosten zu minimieren

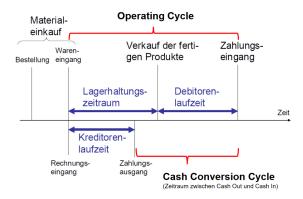
- Working Capital: Vermögensteile, die sich innerhalb eines Produktionszyklus in liquide Mittel zurückverwandeln
- Net Working Capital ist das Nettoumlaufvermögen:

NWC = (Umlaufvermögen – liquide Mittel – kurzfr. finanz. Vermögenswerte) – (kurzfr. Verbindlichkeiten – kurzfr. Finanzverbindlichkeiten)

• Hauptbestandteile des Net Working Capital:

Aktiva	Passiva
Forderungen aus L&L	Verbindlichkeiten aus L&L
Sonstige Forderungen	Sonstige Verbindlichkeiten
Vorräte	Kurzfristige Rückstellungen

Cash Conversion Cycle (CCC):



- Länge des CCC bestimmt den Bedarf an Net Working Capital und damit auch Finanzierungsbedarf und Finanzierungskosten
- Ziel: Geldumschlagsdauer (Kapitalbindung) gering halten

 $\label{eq:Geldumschlagsdauer} Geldumschlagsdauer = Durchschnittliche Lagerdauer + Durchnittliche Inkassoperiode \\ (Debitorenlaufzeit) - Lieferantenzahlungsziel$

mit Durchschnittliche Lagedauer =
$$\frac{\text{Durchschn. Lagerbestand} \cdot 360 \text{ Tage}}{\text{Jahresverbrauch}}$$

Ziel des Working Capital Management: Reduzierung des Net Working Capital und somit Reduktion der Finanzierungskosten

Maßnahmen des Working Capital Management:

- 1. Management der Vorratshaltung: z.B. Standardisierung von Bauteilen, Beschaffungslagerhaltungsoptimierung
- 2. Forderungsmanagement:
 - Handelskredite: Unternehmen nehmen Kredite von Lieferanten auf und gewähren ihren Kunden Kredite (abhängig von Ausfallwahrscheinlichkeit und Höhe des Kredits des Kunden, Verfügbarkeit von Sicherheiten)
 - Factoring: Verkauf von Forderungen an eine Spezialbank (Factor), Unternehmen und Factor einigen sich auf Konditionen



• Supply Chain Finance/Reverse Factoring:



3. Management der Verbindlichkeiten

Politiken der Kurzfristfinanzierung:

- Deckung langfristiger Investitionen durch Langfristfinanzierung
- Deckung kurzfristiger Investitionen durch Kurzfristfinanzierung
- Finanzierung von langfr. Betriebskapital mit kurzfristigem Kapital: aggressive
 Finanzierungspolitik → führt zu hohem Finanzierungsbedarf → Opportunitätskosten
- Finanzierung von kurzfr. Betriebskapital mit langfristigem Kapital: konservative
 Finanzierungspolitik → führt zu niedrigerem Finanzierungsbedarf → potentieller Verlust von Kunden, Finanzierungsengpässe

3 Fremdkapital