Zusammenfassung - BWL: Financial Management

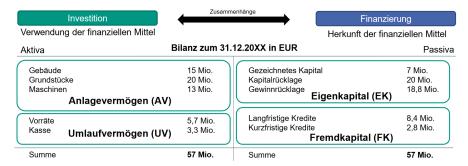
Julian Shen

17. Juli 2023

1 Einführung

Definition - Financial Management: Zielgerichtete Beschaffung, Verwendung und Steuerung von unternehmerischem Kapital

- \bullet **Finanzierung** = Kapitalbeschaffung
- **Investition** = Kapitalverwendung
- Financial Management beschäftigt sich mit Liquiditätsplanung, Investitionsstrategie und Finanzierungsstrategie
- Auswirkungen auf Passiv- und Aktivseite der Bilanz
- Auswirkungen auf GuV und ihre Interaktion mit der Bilanz



Ziele des Financial Management:

- Nachhaltige Steigerung des Unternehmenswerts, u.a. durch geeignete Steuerung des Unternehmenswachstums und der Finanzierungskosten
- Vermeidung von Illiquidität und Insolvenz

Finanzielles Gleichgewicht: Es muss zu jedem Zeitpunkt möglich sein, dass ein Unternehmen seinen Zahlungsverpflichtungen nachkommt:

$$Z_0 + \sum_{n=1}^t E_t \ge \sum_{n=1}^t A_t \qquad \forall t$$

 \to Zahlungsmittelbestand zum Zeitpunk
tt=0plus alle Einzahlungen bis zu einem bel. Zeitpunk
ttmuss mindestens so groß sein wie die Summe aller Auszahlungen bis zum Zeitpunk
tt

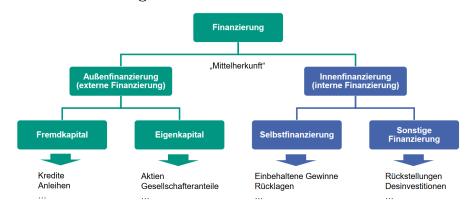
Ermittlung des Zahlungsmittelbestands:



Planung des Kapitalbedarfs eines Unternehmens:

- \bullet Liquiditätsplan: Liquiditätsmäßige Abbildung des operativen Geschäfts \to kurzfristige Planung der Zahlungsströme
- Investitionsplan: Mittel- bis langfristige Abbildung der geplanten Investitionen, z.B. Beschaffung und Instandhaltung von Maschinen
- Innenfinanzierungsvolumen = Einzahlungsüberschuss aus gewöhnlicher Geschäftstätigkeit
- Investitionsauszahlungen, die den operativen Cash Flow übersteigen, müssen durch Kapitalzufuhr von außen (EK/FK) finanziert werden

Formen der Finanzierung:



Investitions-/Finanzierungsformen je nach Lebensphase eines Unternehmens:

- Gründungsphase/Wachstum: Business Angels, Venture Capital, Eigenkapital (v.a. Einlagen der Gesellschafter), Kredite
- Wachstum/Reife: Eigenkapital (Aktien), Fremdkapital (Anleihen, Darlehen)
- Krise/Insolvenz: Finanzielle Restrukturierung

Shareholder Value vs. Stakeholder Value: \rightarrow Ausrichtung der Unternehmen

• Shareholder Value: Ausrichtung der unternehmerischen Tätigkeit an den monetären Interessen der Eigenkapitalgeber (Shareholder)

• Stakeholder Value: Fokussierung auf nicht-monetäre Zielsetzungen unterschiedlicher Interessensgruppen (z.B. Management, Mitarbeiter, Lieferanten), Mitberücksichtigung von Reputation und gesellschaftlicher Verantwortung

2 Kurzfristfinanzierung und Working Capital Management

Motivation: Wahrung des finanziellen Gleichgewichts erfordert

- Detaillierte Planung zukünftiger Ein- und Auszahlungen, um den Kapitalbedarf rechtzeitig zu identifizieren
- Bestimmung der vorzuhaltenden Liquiditätsreserven (Cash Management) und Messung von Liquidität
- Verhindern von Liquiditätsengpässen (Working Capital Management, Kurzfristfinanzierung)

Was ist Cash bzw. Liquidität?

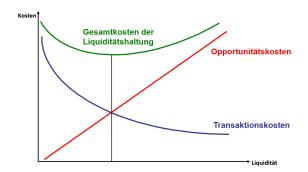
- Zahlungsmittel: Kassenbestand, Kredite, Schecks
- Zahlungsmitteläquivalente: Kurzfristige, sehr liquide Geldanlagen wie z.B. Schatzbriefe oder Geldmarktfonds → leicht veräußerbar, geringe Wertänderungsrisiken

Motive und Determinanten der Liquiditätshaltung:

- Motive: Vorsichtsmotiv, strategische Motive, Transaktionsmotive
- Determinanten:
 - Volatilität der Cash Zu- und Abflüsse [+]
 - Kapitalmarktzugang und Kreditfähigkeit des Unternehmens [-]
 - Effizienz des Cash-Flow bzw. Working Capital Management [-]

Kosten der Liquiditätshaltung: \rightarrow Opportunitätskosten, z.B. Entgangene Zinserträge, Steuernachteile

Kosten unzureichender Liquiditätsreserven: \to Transaktionskosten für Verkauf von Vermögensgegenständen sowie Kosten für kurzfristige Kreditaufnahme



Liquiditätsgrade: Möglichkeit, Vermögensgegenstände in Geld umzuwandeln \rightarrow signalisieren kurzfristigen Kreditgebern Zahlungssicherheit

• Cash Ratio =
$$\frac{\text{liquide Mittel}}{\text{kurzfristige Verbindlichkeiten}}$$

gibt an, inwieweit ein Unternehmen seine Zahlungsverpflichtungen durch seine liquiden Mittel erfüllen kann

• Acid Test Ratio= $\frac{\text{liquide Mittel} + \text{kurzfristige Forderungen}}{\text{kurzfristige Verbindlichkeiten}}$

 ${
m ATR} < 1$: Teil der kurzfristigen Verbindlichkeiten wird nicht durch kurzfristig zur Verfügung stehendes Vermögen gedeckt

• Current Ratio=
$$\frac{\text{Umlaufverm\"{o}gen}}{\text{kurzfristige Verbindlichkeiten}}$$

ATR um Vorräte erweitert, Wert > 1 als Untergrenze, sonst muss Deckung kurzfristiger Verbindlichkeiten durch den Verkauf von Anlagevermögen erfolgen

Working Capital Management: Aus Kapitalbindung im Produktionsprozess resultiert ein Kapitalbedarf \rightarrow Kapitalbedarf managen, um Gesamtkosten zu minimieren

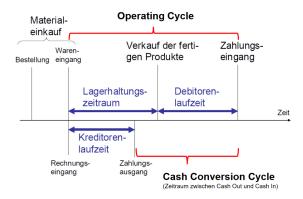
- Working Capital: Vermögensteile, die sich innerhalb eines Produktionszyklus in liquide Mittel zurückverwandeln
- Net Working Capital ist das Nettoumlaufvermögen:

NWC = (Umlaufvermögen – liquide Mittel – kurzfr. finanz. Vermögenswerte) – (kurzfr. Verbindlichkeiten – kurzfr. Finanzverbindlichkeiten)

• Hauptbestandteile des Net Working Capital:

Aktiva	Passiva
Forderungen aus L&L	Verbindlichkeiten aus L&L
Sonstige Forderungen	Sonstige Verbindlichkeiten
Vorräte	Kurzfristige Rückstellungen

Cash Conversion Cycle (CCC):



- Länge des CCC bestimmt den Bedarf an Net Working Capital und damit auch Finanzierungsbedarf und Finanzierungskosten
- Ziel: Geldumschlagsdauer (Kapitalbindung) gering halten

 $\label{eq:Geldumschlagsdauer} Geldumschlagsdauer = Durchschnittliche Lagerdauer + Durchnittliche Inkassoperiode \\ (Debitorenlaufzeit) - Lieferantenzahlungsziel$

mit Durchschnittliche Lagedauer =
$$\frac{\text{Durchschn. Lagerbestand} \cdot 360 \text{ Tage}}{\text{Jahresverbrauch}}$$

Ziel des Working Capital Management: Reduzierung des Net Working Capital und somit Reduktion der Finanzierungskosten

Maßnahmen des Working Capital Management:

- 1. Management der Vorratshaltung: z.B. Standardisierung von Bauteilen, Beschaffungslagerhaltungsoptimierung
- 2. Forderungsmanagement:
 - Handelskredite: Unternehmen nehmen Kredite von Lieferanten auf und gewähren ihren Kunden Kredite (abhängig von Ausfallwahrscheinlichkeit und Höhe des Kredits des Kunden, Verfügbarkeit von Sicherheiten)
 - Factoring: Verkauf von Forderungen an eine Spezialbank (Factor), Unternehmen und Factor einigen sich auf Konditionen



• Supply Chain Finance/Reverse Factoring:



3. Management der Verbindlichkeiten

Politiken der Kurzfristfinanzierung:

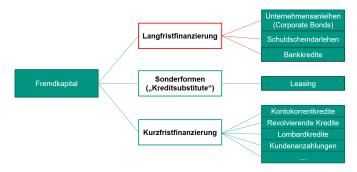
- Finanzierungsbedarf hängt von der Bemessung des Net Working Capitals ab:
 - Flexible/Konservative Bemessung \rightarrow Hoher Finanzierungsbedarf, z.B. hohe Lagerbestände, um Engpässe zu vermeiden \rightarrow Opportunitätskosten
 - Restriktive/Aggressive Bemessung → Niedriger Finanzierungsbedarf → Potentieller Verlust von Kunden, Finanzierungsengpässe
- Matching Principle: Deckung langfristiger Investitionen durch Langfristfinanzierung und Deckung kurzfristiger Investitionen durch Kurzfristfinanzierung
- Finanzierung von langfr. Betriebskapital mit kurzfristigem Kapital: aggressive
 Finanzierungspolitik → höheres Refinanzierungsrisiko, riskant
- Finanzierung von kurzfr. Betriebskapital mit langfristigem Kapital: konservative
 Finanzierungspolitik → reduziertes Refinanzierungsrisiko, aber teilweise Excess
 Cash, höhere Kosten

3 Fremdkapital

Unterschiede Eigenkapital vs. Fremdkapital:

Kriterium	Eigenkapital (EK)	Fremdkapital (FK)	
Rechtliche Stellung der Kapitalgeber	Eigentümer	Gläubiger	
Haftung für Verluste des Unternehmens	Haftung in voller Höhe; nachrangiger Anspruch der Kapitalgeber im Insolvenzfall	Keine Haftung; vorrangiger Anspruch der Kapitalgeber im Insolvenzfall	
Zeitliche Verfügbarkeit	Unbefristet	Befristet	
Partizipation an der Unternehmensleitung	Stimmrecht, Recht zur Geschäftsführung	Kein Recht auf Geschäftsführung	
Beteiligung am Unternehmenserfolg	Teilhabe an variablem Gewinn bzw. Verlust	Keine Beteiligung, fester Zinsanspruch	
Steuerliche Behandlung (aus Unternehmenssicht)	Ertragssteuern (auf Gewinn)	Steuerliche Entlastung durch Zinszahlungen	
Belastung der Liquidität	Ausschüttung nicht verpflichtend	Verpflichtende fixe Zinszahlungen + Tilgung	

Formen des Fremdkapitals:



Fremdkapitalkosten: Fremdkapital können wegen den Zahlungsverpflichtungen Zahlungsreihen zugeordnet werden

T ₀	<i>t</i> ₁	t ₂	t ₃	 t _n
+E ₀	- A ₁	-A ₂	- A ₃	 -A _n
von den Gläubigern in t₀ eingezahlt	in Zukunft an die Gläubiger auszuzahlen			

Einzahlungsbetrag E_0 von den Gläubigern bestimmt durch:

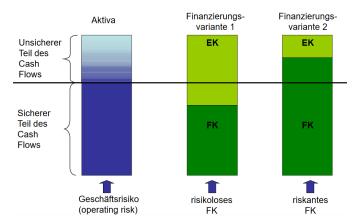
$$E_0 = \sum_{t=1}^{n} \frac{A_t}{(1+i)^t}$$
 mit $i = \text{FK-Kostensatz}$, ermittelt als interner Zinssatz

 \rightarrow Zusätzlich muss das Ausfallrisiko berücksichtigt werden

${\bf Sicheres} \ {\bf und} \ {\bf unsicheres} \ {\bf Fremdkapital}:$

• Sicheres Fremdkapital: i orientiert sich am risikolosen Zinssatz (z.B. für risikolose Staatsanleihen)

- Unsicheres Fremdkapital: i ist die geforderte Rendite der Gläubiger \rightarrow Unterscheiden sich von der erwarteten Rendite, da Risiko übernommen wird
- Risikoneutrale FK-Geber fordern einen Zinssatz i, um als erwartete Rendite den risikolosen Zins zu erhalten
- Risikoaverse FK-Geber verlangen eine zusätzliche Risikoprämie



Kreditkonditionen:

- Risikofreier Zins als Basisverzinsung
- Kompensation für den erwarteten Ausfall (auch bei risikoneutralen FK-Geber)
- Risikoprämie (risikoavers)

Kreditrisiko: Unterscheidung zwischen:

- Screening: Kreditwürdigkeitsprüfung vor Kreditvergabe
- Monitoring: Laufende Kreditüberwachung
 - ightarrow Ziel der Kreditwürdigkeitsprüfung: Beurteilung der Ausfallwahrscheinlichkeit und die Höhe des Verlustes im Falle eines Ausfalls
- Erwarteter Verlust der Bank:

Probability of Default · Exposure at Default · Loss Given Default

- Probability of Default: Ausfallwahrscheinlichkeit des Unternehmens
- Exposure at Default: Kredithöhe zum Zeitpunkt des Ausfalls
- Loss Given Default: Anteil des Kredits der ausfällt

Credit Rating: Unabhängige Einschätzung der Fähigkeit eines Kreditnehmers zur termingerechten Erfüllung von Zins- und Tilgungsverpflichtungen

 \to Beeinflussen die Möglichkeit neues Fremdkapital aufzunehmen \to Bei schlechten Ratings ist ein Aufschlag zu zahlen

Rating Prozess:

- Definition von Kriterien zur Beurteilung der Kreditnehmer
- \bullet Aggregation der Werte für die einzelnen Kriterien zu einem Score \to Einteilung in diskrete Rating-Klassen
- Schätzung des Zusammenhangs zwischen Score und Ausfallwahrscheinlichkeit unter Verwendung historischer Daten (z.B. Jahresabschlussanalyse)
- issuer-specific credit rating: Auf Emittenten bezogen
- issue-specific credit rating: Auf emittierte Wertpapiere bezogen

Jahresabschlussanalyse: Analyse des vergangenheitsbezogenen Zahlenwerks, um Aussagen über die Zahlungsfähigkeit von Unternehmen gewinnen zu können

Kennzahlen:

- Liquiditätskennzahlen (siehe Kapitel 2)
- Verschuldungsgrad (= FK/EK),
- Return on Equity (= Gewinn/Buchwert EK),
- Anlagendeckungsgrad (= (EK+langfr. FK)/AV),
- Zinsdeckungsrate (= EBIT(DA)/Zinsaufwand)

Z-Score: Scoring-Verfahren, bei dem eine Auswahl von Bilanzkennzahlen zu einem Score aggregiert wird:

Z-Score =
$$3,25+6,56X_1+3,26X_2+6,72X_3+1,05X_4$$

- $X_1 = \text{Net Working Capital/Bilanzsumme}$
- X_2 = Einbehaltene Gewinne/Bilanzsumme
- $X_3 = EBIT/Bilanzsumme$
- $X_4 = \text{Buchwert des EK/Buchwert der Verbindlichkeiten}$
- \rightarrow Je höher der Z-Score, desto verlässlicher

Debt Tax Shield: Fremdfinanzierungsbedingte Steuervorteil. Unternehmen zahlen Steuern auf Gewinn nach Abzug von Zinszahlungen \to Zinsaufwendungen mindern die Höhe der Ertragssteuer

Debt Tax Shield = $Ertragssteuersatz \cdot Zinszahlungen$

4 Eigenkapital

Risiko der Eigenkapitalgeber: Eigenkapital wird nachrangig bedient (z.B. bei Insolvenz) \rightarrow EK-Kosten > FK-Kosten

Venture Capital: Frühphasenfinanzierung für Unternehmen. Quellen:

- Business Angels
- Venture Capital Gesellschaften
- Öffentlich geförderte, nicht renditeorientierte Beteiligungsgesellschaften

VC-Finanzierung ist geprägt durch:

- Zurverfügungstellung von haftendem Eigenkapital
- Mehrheitsbeteiligung
- Zeitliche Befristung der Finanzierung
- Strategische Partnerschaft, bei der der Venture Capitalist das Management mit Beratungsleistungen unterstützt
- Strukturierung der Vertragsbeziehung

Börsengang (Initial Public Offering): Aktien eines noch nicht börsennotierten Unternehmens werden zum Kauf angeboten und nach diesem Verkaufsvorgang an der Börse gehandelt

 \rightarrow Dient der Eigenkapitalbeschaffung und dem Austritt von Investoren

Herkunft der angebotenen Aktien:

- Verkauf durch Altaktionäre (keine Kapitalerhöhung)
- Verkauf von Aktien aus einer Kapitalerhöhung
- Mixed Offering: Kombination aus beidem
- Equity-Carve-Out: Unternehmensteile werden durch Ausgliederung, Abspaltung und Verkauf an die Börse gebracht

Beteiligte Parteien am Börsengang:

- Unternehmen (Management, Alteigentümer)
- Begleitung durch mindestens eine Investment Bank (Underwriter)
- Häufig: Emissionskonsortium, Beratungsunternehmen

Bookbuilding-Verfahren:

- Veröffentlichung einer Preisspanne, i.d.R. so, dass Überzeichnung resultiert
- Erteilung Zeichnungsaufträge von Investoren
- Emissionsbank legt endgültigen Preis fest

Nutzen eines Börsengangs:

- Überwindung von Finanzierungsrestriktionen
- Niedrigere Finanzierungskosten
- Diversifikation
- Kontrolltransfer
- Ausnutzung von Fehlbewertungen

Kosten des Börsengangs:

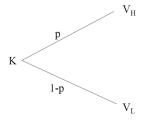
- Direkte Kosten: Gebühren der Emissionsbanken, weitere Gebühren und Beratungshonorare
- Indirekte Kosten: Zeit des Managements, Underpricing, Overallotment Option, Negative Aktienkursreaktion bei Seasoned Offerings

Underpricing: Emissionspreis der emittierten Aktien ist niedriger als der kurz darauf festgestellte erste Börsenkurs

 \rightarrow Messung: Zahl der verkauften Aktien \cdot (Erster Börsenkurs - Emissionspreis)

Erklärungsansatz für Underpricing - Winner's Curse:

- Informationsasymmetrie unter den Anlegern: Informierte Investoren kennen den wahren Wert der Aktie, uniformierte nicht
- Informierte Anleger beteiligen sich nur an unterbewerteten Emissionen



- V_H : Hoher Wert der Aktie, V_L : Niedriger Wert der Aktie, K: Emissionspreis
- p: Wahrscheinlichkeit für V_H , 1-p: Wahrscheinlichkeit für V_L
- Unbedingter Erwartungswert: $\overline{V} = pV_H + (1-p)V_L$

Sei weiter:

- \bullet z = Anzahl zu platzierender Aktien
- \bullet N = Anzahl der potentiellen Zeichner der Aktie
- π = Anteil informierter Anleger mit $\pi \cdot N < Z$ (weniger informierte Anleger als Aktien) und $(1 \pi) \cdot N > Z$ (mehr uninformierte Anleger als Aktien)

Nun gilt:

	$V_{\scriptscriptstyle L}$	$V_{_H}$
Zuteilungswahr- scheinlichkeit / Quo- te	$\frac{z}{(1-\pi)N}$	$\frac{z}{N}$
Gewinn / Verlust pro Aktie	$(V_L - K)$	$(V_H - K)$

Damit uninformierte Anleger mitzeichnen und die Aktie gleichzeitig nicht zu günstig ist, muss gelten:

$$E(G_u) = p \frac{z}{N} (V_H - K) + (1 - p) \frac{z}{(1 - \pi)N} (V_L - K) = 0$$

wobei $E(G_u)$ der erwartete Gewinn für die uninformierten Anleger ist.

Aufgelöst nach K ergibt sich:

$$K = \overline{V} - \frac{p(1-p)\pi}{1-p\pi}(V_H - V_L) < \overline{V}$$

also kommt es im Gleichgewicht zum Underpricing

Erklärungsansatz für Underpricing - Aktionärsstruktur:

- Emittent (Management/Altaktionäre) möchte Einfluss auf die Aktionärsstruktur nehmen, die sich beim Börsengang ergibt → Underpricing, damit Nachfrage nach den Aktien größer ist als das Angebot
- Gründe für das Beeinflussen der Aktionärsstruktur:
 - Streubesitz sichert Einfluss der Manager \rightarrow Manager bevorzugen Streubesitz
 - Konzentrierte Eigentümerstruktur sichert hohe Kontrollintensität und hohen Unternehmenswert durch Disziplinierung des Managements → Alteigentümer bevorzugen konzentrierte Eigentümerstrukturen

Erklärungsansatz für Underpricing - Informationen:

- Emissionsbank holt vor der Preisfestsetzung Informationen bei potentiell informierten Anlegern ein
- Kein informierter Anleger hätte Anreiz, seine wahre Werteinschätzung offenzulegen, wenn er nachher tatsächlich diesen Preis zahlen müsste \rightarrow Underpricing

Overallotment Option:

- Über das "eigentliche" Emissionsvolumen hinausgehendes Kontingent an Aktien, das die Emissionsbank zusätzlich zum Emissionspreis platzieren kann
- Erzielbarer Gewinn ist Bestandteil der Vergütung der Emissionsbank
- Ziel: Befriedigung der Nachfrage und Verhindern von Kursschwankungen

Kapitalerhöhung/Seasoned Offerings: Kapitalerhöhung durch

- Zuführung von Mitteln durch bisherige Eigentümer (Rights offer)
- Zuführung von Mitteln durch neue Eigentümer (Cash offer)
- Bei Kapitalerhöhung darf der Ausgabepreis der neuen Aktien nicht unter dem Nennwert der Aktien (Anteil mit dem ein Aktionär am Grundkapital einer Aktiengesellschaft beteiligt ist) liegen
- \bullet Im Durchschnitt negative Marktreaktion auf Ankündigung einer Kapitalerhöhung \to Mögliche Erklärung: **Adverse Selektion**

5 Kapitalstruktur und Kapitalkosten