2017科技用户分析报告







Chart I 概述

研究目的与执行概要



研究目的

- ◆ 清晰了解新浪网科技用户基本现状
- ◆ 了解新浪网科技用户的手机使用行为和购买行为
- ◆ 了解新浪网科技用户智能产品的消费行为

研究对象

◆ 新浪网用户

研究方法

- ◆ 通过cookie扩展可识别用户,使用新浪网通用数据标签系统对用户进行画像
- ◆ 调研问卷投放在新浪网全网,通过网络调研的方式进行问卷回收

项目周期

- ◆ 每年一次,一般在第四季度执行
- ◆ 本次研究样本收集时间是:2017年11月

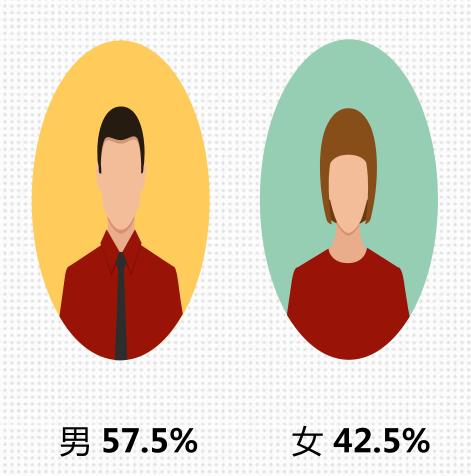
研究结果综述



- ◆ 纵观新浪科技用户的手机价格与品牌,新浪网科技用户的手机价格以3千元为分水岭,使用苹果、华为手机的占比遥遥领先于其他品牌。
- ◆ 从手机使用偏好来看,男性使用华为和小米手机的占比高于女性,使用苹果、OPPO、 VIVO等手机的占比低于女性,但男性拥有多部手机的占比高于女性,且越年轻高价手机的 占比较高,换机频率越快。
- ◆ 从用户频道喜好来看,拥有手机数量越多的用户经常访问科技频道的占比越高,使用高价格手机的用户访问科技、汽车、娱乐等频道的占比高,换机时间越短的用户越对娱乐讯息感兴趣。
- ◆ 从对智能科技的关注度来看,用户对VR的关注度最高,且越年轻对VR、AI、AR的关注度 越高。苹果、三星手机用户对VR、AI、AR的关注占比均较高,小米和华为手机用户对AI 的关注占比较高。
- ◆ 从智能家电的使用情况来看,女性用户使用智能家电占比高,70后及以前用户拥有智能家电的占比相对较高。

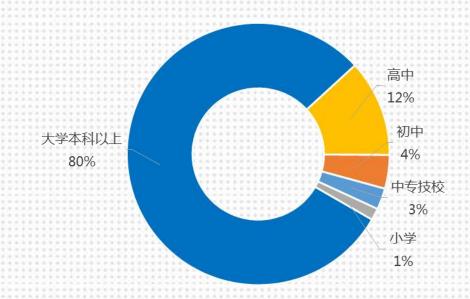
Chart II 兴趣用户画像





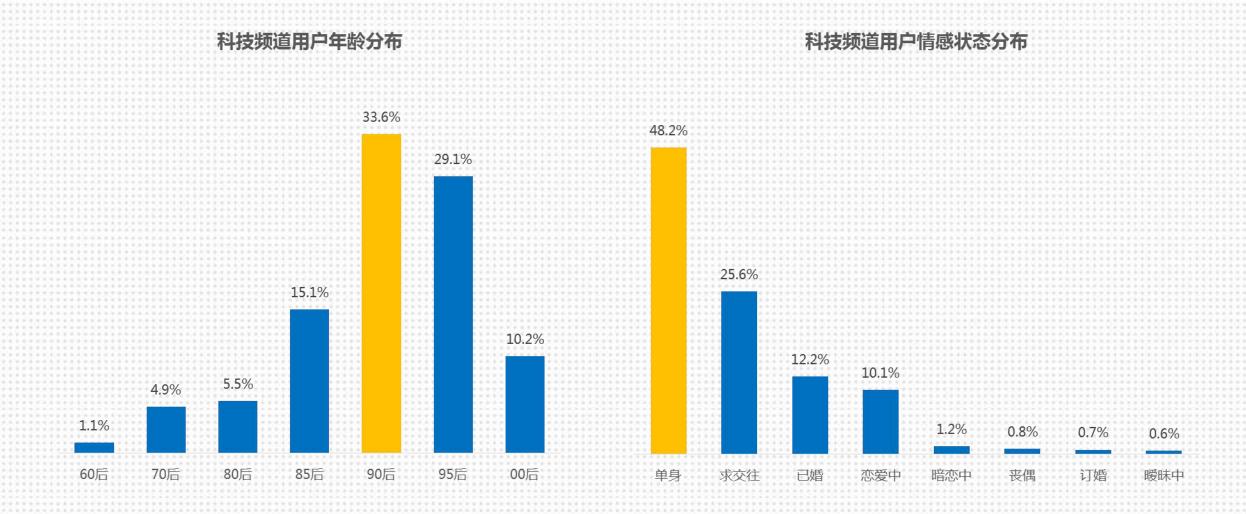
- 科技兴趣用户中男性多于女性,占比为57.5%;
- 大学本科以上学历的用户为科技频道主力,占比80%。

科技频道用户学历分布





• 用户年龄呈年轻化,且单身贵族多

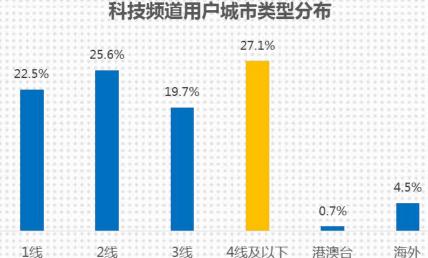






- 用户集中在广东、北京、江苏、浙江等地;
- 用户分布较为均衡,1、2线用户占比接近50%



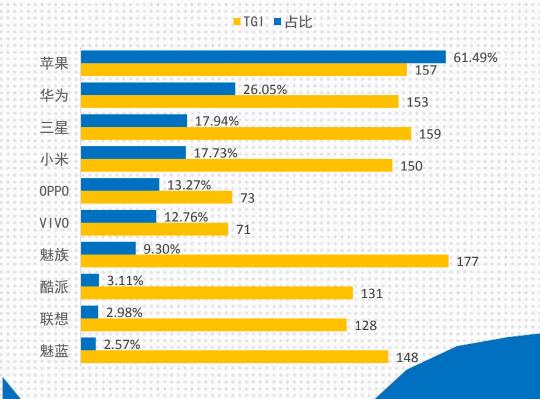


TOP排名	选项	占比
1	广东	13.3%
2	北京	10.5%
3	江苏	7.5%
4	浙江	7%
5	上海	6.2%
6	山东	5.4%
7	四川	4.9%
8	河南	4.5%
9	湖北	4.2%
10	福建	3.8%





科技频道用户手机品牌分布



- 科技用户更偏爱苹果手机,占比61.49%;
- 活跃时间从晚上9点左右开始上升,10点左右达到高峰。

TGI指数=[目标群体中具有某一特征的群体所占比例/总体中具有相同特征的群体所占比例]*标准数100

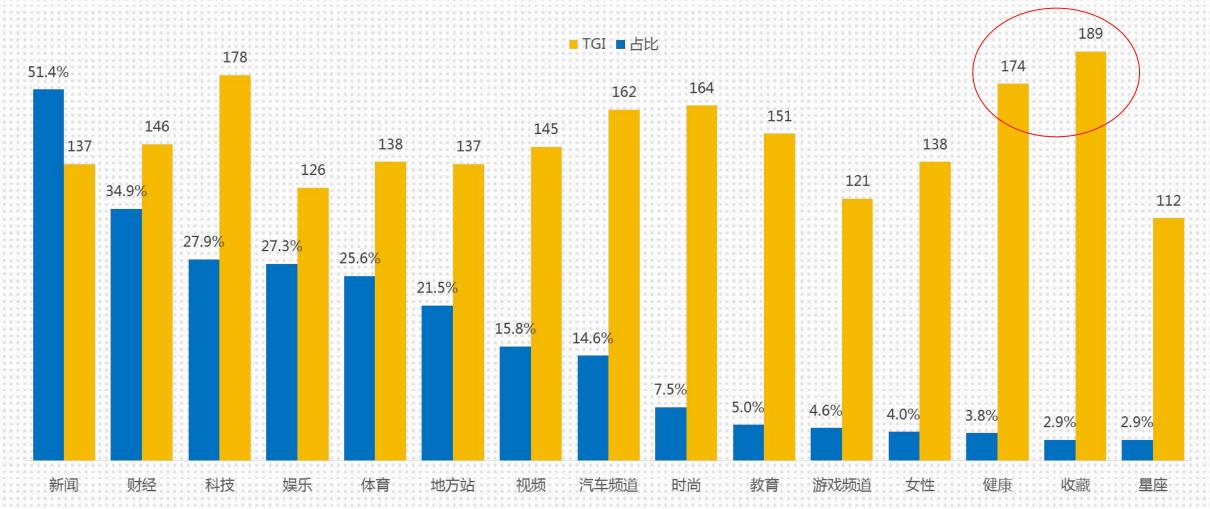
科技频道用户活跃时段





科技频道的用户更关注新闻、财经以及娱乐频道。同时超出平均水平较 多的有收藏和健康两个领域。





TGI指数=[目标群体中具有某一特征的群体所占比例/总体中具有相同特征的群体所占比例]*标准数100





- 杨洋、彭于晏等曾为某手机品牌做代言,故受到科技粉丝的较大关注。
- ◆ 李晨、郑恺、陈赫等人因其参加的节目代言了某手机品牌,故受到科技粉丝的较大关注。



科技用户关注IT数码&手机品牌





- PlayStation、CHERRY中国和BeatsbyDre是科技用户最关注的it数码微博
- · Vivo、魅族、荣耀、小米和OPPO是用户较关注的手机品牌微博帐号





科技用户最关注的IT数码微博

科技用户最关注的手机品牌微博帐号

科技类话题阅读量排行榜





话题	排名	阅读量(亿)	话题	排名	阅读量(亿)
60秒美拍	1	8.30	全屏高清一分钟Excel技巧动画教程200集	16	1.65
应用广场签到	2	8.01	小米5	17	1.63
微博等级专享礼	3	5.95	荣耀8	18	1.51
万花筒	4	4.25	微博2015搜索璀璨恒星	19	1.49
什么值得买-海淘专区	5	4.22	帐号安全	20	1.45
快的打车红包	6	3.87	团购预告	21	1.40
什么值得买-发现频道	7	3.30	黑马创交会	22	1.30
大神福利	8	2.38	魏则西百度推广事件	23	1.29
微博订阅季	9	2.30	米言米语	24	1.29
财新网摘	10	2.13	看看大家都在找神马	25	1.19
企业微博品牌榜	11	1.91	SpaceX回收猎鹰	26	1.17
哇靠团反馈	12	1.88	我要的现在就要	27	1.14
哇靠官方团	13	1.82	黑色919	28	1.04
微盘签到	14	1.80	红包天天见	29	1.04
啪啪	15	1.68	玩机攻略	30	1.02

科技类话题讨论量排行榜





话题	排名	讨论量(万)	话题	排名	讨论量(万)
应用广场签到	1	16601	荣耀v8	16	273
微博等级专享礼	2	13660	红米note3	17	272
微盘签到	3	2469	老高红包	18	239
r9s新年正当红	4	1289	黑色919	19	232
快的打车红包	5	1170	新势力%2c鹿头角	20	213
啪啪	6	987	天天快报	21	179
掌阅iReader阅读分享	7	979	我要的现在就要	22	173
米粉节	8	842	荣耀V8	23	169
微博2015搜索璀璨恒星	9	608	滴滴五大安全科技	24	149
小米5	10	532	申请微博认证	25	140
荣耀8	11	372	新浪微盘	26	132
60秒美拍	12	330	社会化营销大赛	27	131
微卖	13	319	新张利原产地年货节	28	106
乐视超级手机	14	312	万花筒	29	105
大神福利	15	297	小米爆米花	30	98

Chart 皿 调研数据分析

Chart 3

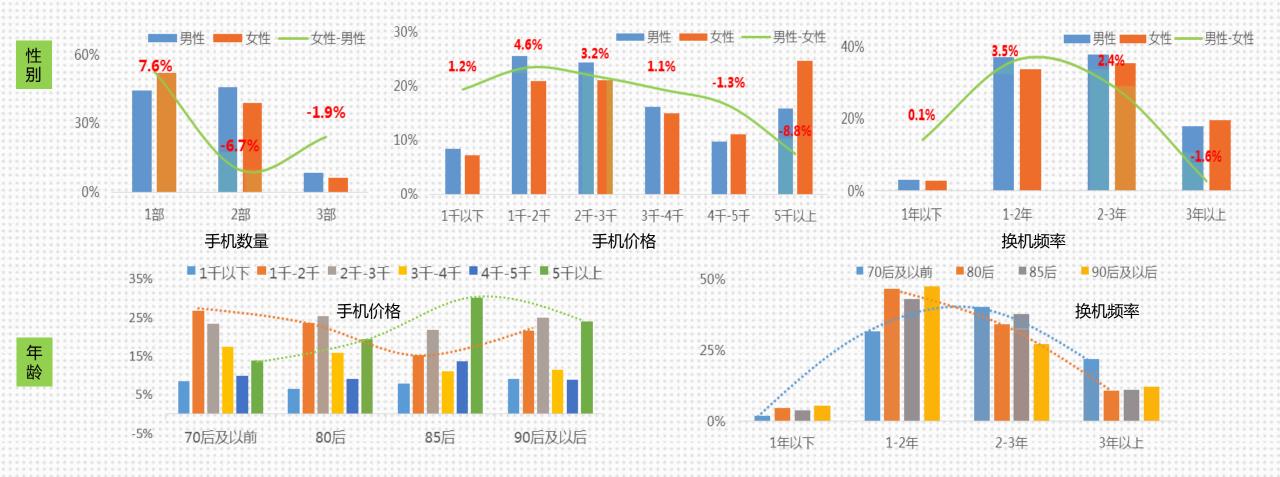
科技用户手机使用情况分析







- ●调研用户手机使用情况主要与性别、年龄、收入、使用习惯等相关。从用户拥有的手机数量来看,多数用户拥有1-2部手机,占比90.3%;从换机频率来看,手机使用寿命多在1-3年,占比74.2%;使用手机价格大约以3干元为分水岭,3干元以下占比56.7%,3干元以上占比43.3%。
- ●从性别比较来看,男性拥有多部手机的占比高于女性,三年内更换手机的占比高于女性,但高价手机(4千元以上)的占比低于女性。
- ●从年龄比较来看,各年龄段手机数量占比相差不大,但手机价格占比与换机频率差异较大。**数据显示,越年轻高价手机的占比较高,换** 机频率越快。



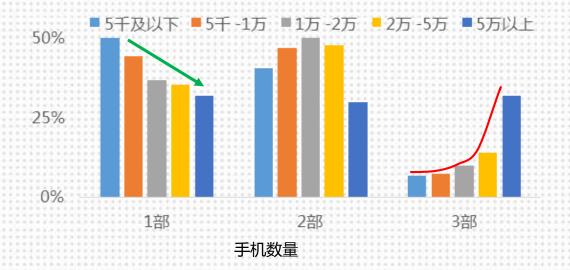
手机价格

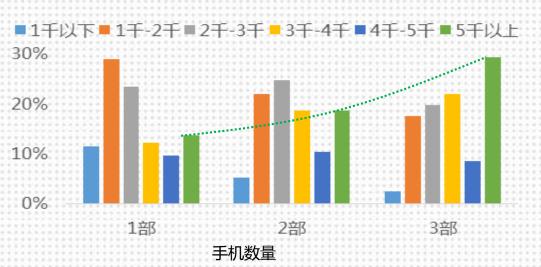


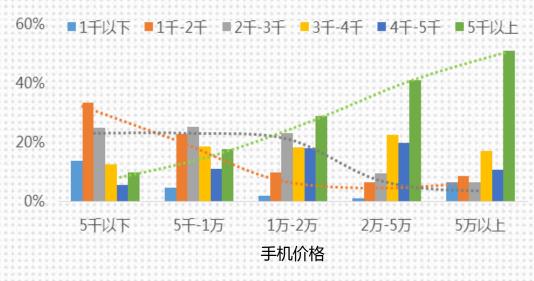


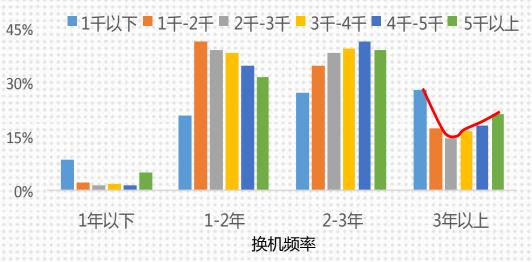


- ●从个人月收入比较来看,**收入越高仅拥有1部手机的占比越低,使用高价手机的占比越高。**
- ●由手机价格与拥有手机数量、换机频率交叉分析来看,手机价格越高拥有多部手机的占比越大,2年及以上换机占比越高。









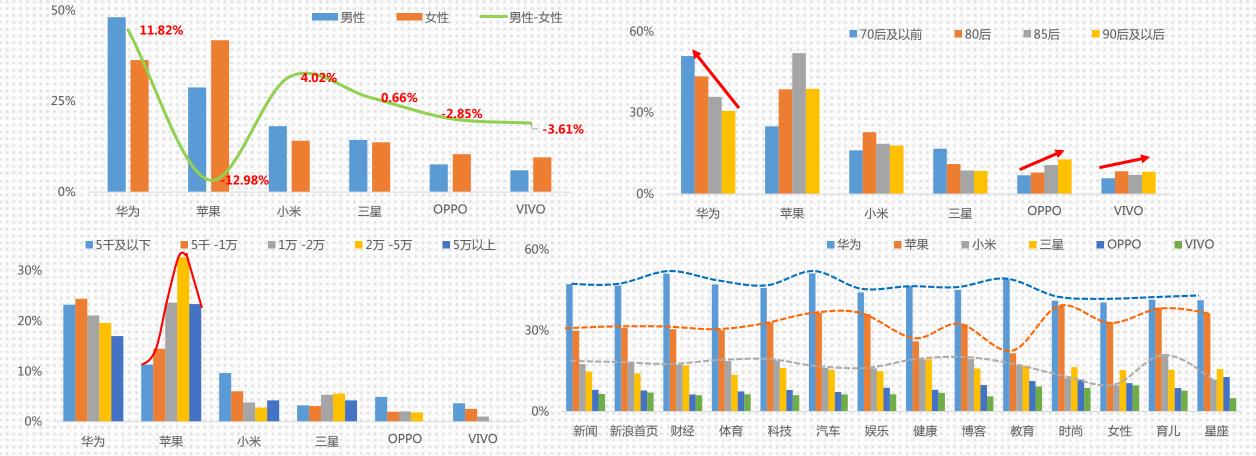
手机品牌分析







- [|]●整体来看,**调研用户使用华为、苹果手机的占比遥遥领先**,其中,使用华为手机的用户最多,占比46.3%;苹果次之,占比30.9%;小米、三星分列三、四名。
- ●从性别比较来看,**男性使用华为和小米手机的占比高于女性,使用苹果、OPPO、VIVO等手机的占比低于女性。**
- ●从年龄差异来看,**使用华为手机的用户占比随年龄增长递增**;使用苹果手机的用户主要集中在80后及以后的用户,85后用户占比最高,达到52.7%;小米手机用户分布较为平均,80后占比较高;三星手机用户70后及以前用户占比最高;**OPPO和VIVO手机用户年龄越小占比越高**。
- ●从个人月收入比较来看,**收入越高使用华为、小米手机的占比越低,使用苹果手机的用户占比越高**,但苹果手机用户月收入介于2万-5万之间的占比最大。
- ●从频道喜好来看,华为手机用户特征不明显,各个频道浏览占比均较高;苹果手机用户相对关注时尚、汽车、娱乐、育儿频道多一些,访问健康、教育频道 占比较低;小米手机用户访问女性、时尚、星座的占比较低(与该手机女性用户占比较低有关)。



手机品牌与性别、年龄、收入、关注频道的交叉分析

手机使用习惯分析

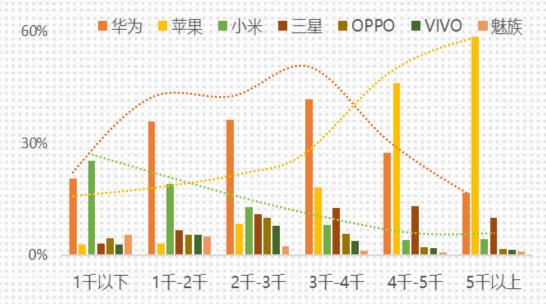


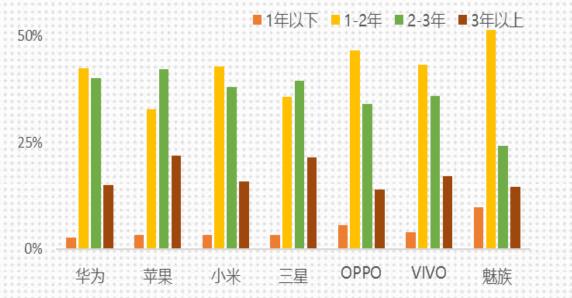




- ●交叉分析调研用户使用手机的数量、品牌、价格与换机频率,可以发现,用户拥有的手机数量越多,拥有各类手机品牌的占比越高。在调研用户中,拥有2部手机的用户,使用华为手机的占比为52.6%,使用苹果手机的占比为37.2%。
- ●从手机价格维度来看,华为手机用户占比在3千元以下随价格增长而递增,在3千元以上随价格增长而占比递减;苹果手机用户占比随价格增长而递增;小米手机用户随价格增长而递减。
- ●从换机频率来看,华为和小米手机用户1-2年内换机占比高于2-3年内换机;苹果和三星手机用户2年以上换机占比远高于2年内换机; OPPO、VIVO、魅族等品牌手机换机年限则较短,2年内换机的占比较高。换机频率受手机价格影响较大。







手机品牌与数量、价格、换机频率的交叉分析







●从频道喜好来看,拥有手机数量越多经常访问科技频道的占比越高;使用的手机价格越贵访问科技、汽车、娱乐等 频道的占比越高;换机时间越短越对娱乐讯息感兴趣。



科技用户关注频道与手机数量、价格、换机频率的交叉分析

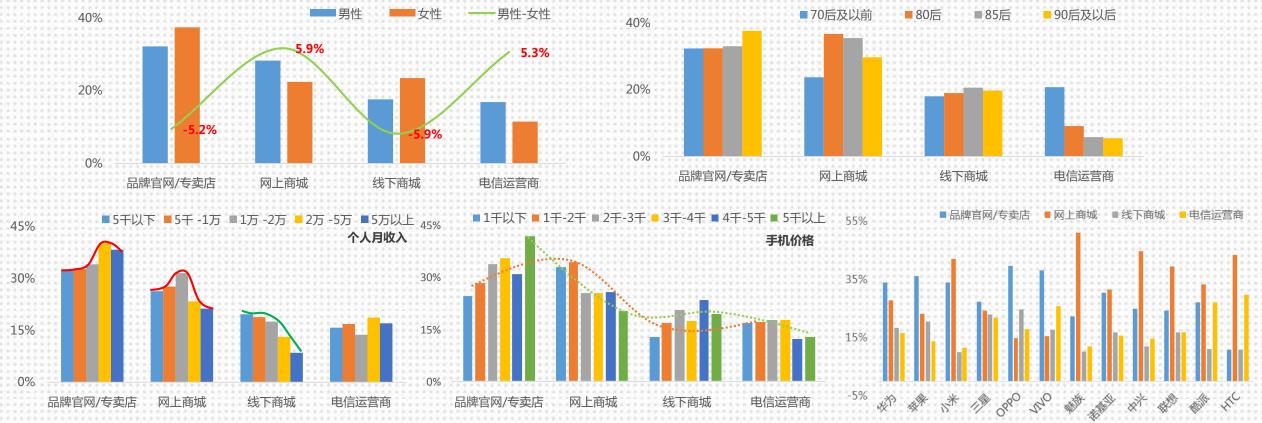
手机购买渠道分析







- ●整体来看,多数调研用户购买手机主要通过品牌官网或专卖店(占比33.1%)和网上商城(占比27.4%%)的渠道,**购机方式主要受价格和消费习惯的影响**。
- ●从性别比较来看,**男性通过在网上商城和电信运营商购买手机的占比高于女性;女性在品牌官网/专卖店、线下商城购机占比较高**。
- ●从年龄比较来看,各年龄段用户都比较信任**品牌官网/专卖店**的购买渠道,占比差别不大,但95后的占比最高;选择**网上商城**购买方式的差异较大,用户主要集中在80后及以后;70后及以前用户选择**电信运营商**的购机方式占比较高。
- ●从个人月收入差异来看,**收入越高选择品牌官网/专卖店购买手机的占比越高,选择线下商城购买手机的占比越低;月收入2万元以下选择网上商城购买手机的占比随收入增长而递增,月收入2万元以上随收入增长选择网上商城购机的占比递减。**这与手机价格有很大关联,从手机价格比较来看,**2干元以上的手机通过品牌官网/专卖店购买的占比高于网上商城, 2干元以下的手机通过网上商城购买的占比较高。**
- ●通过调研用户购买不同手机品牌选择的渠道占比来看,华为、苹果、三星、 OPPO、VIVO等手机**品牌官网/专卖店**的购机占比较高;小米、魅族、中兴等手 机**网上商城**购机占比较高;三星、VIVO、酷派、HTC等手机**电信运营商**的购机占比也较高。



手机购买渠道与用户性别、年龄、月收入、手机价格、品牌的交叉分析

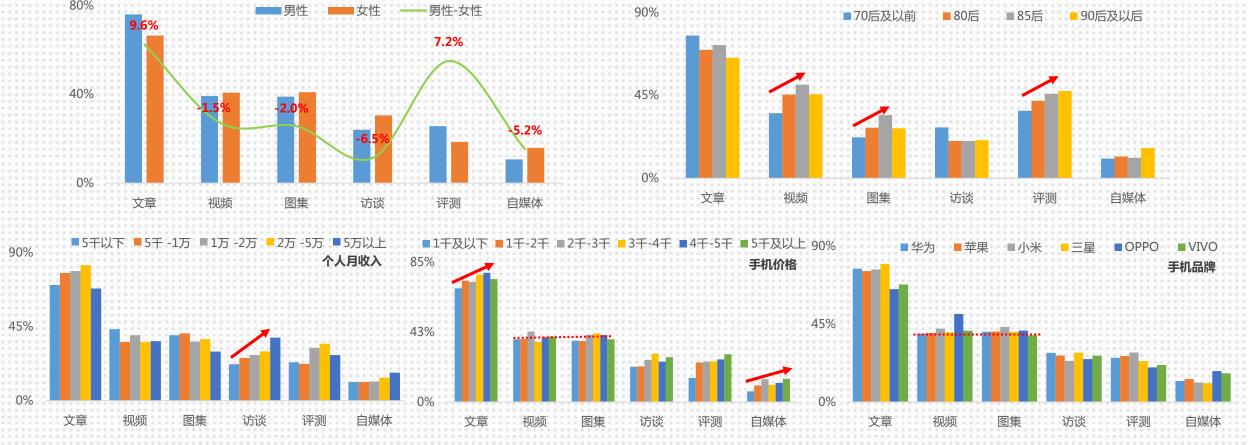
科技频道内容类型分析







- ●整体来看,调研用户最喜欢看科技频道的"文章",占比为74.4%,其次为"视频"(占比39.4%)和"图集"(占比39.3%).
- ●从性别比较来看,**男性更喜欢看科技频道的文章和评测;女性则更喜欢看科技频道的视频、图集、访谈和自媒体等。**
- ●从年龄差异来看,**年龄越长越喜欢文章类科技资讯;年龄越小越喜欢评测、视频、图集等科技资讯。**
- ●从个人月收入来看,**收入越高喜欢看文章、访谈、评测的占比越高,喜欢看图集的占比越低;不过,月收入5万元以上的用户喜欢看文章的占比较低,喜欢看访谈的占比较高。**
- ●结合手机价格来看,**手机价格越高喜欢看文章、评测、自媒体的用户占比越高**;视频、图集基本不受手机价格影响。
- ●结合手机品牌来看,OPPO、VIVO手机用户喜欢看文章、评测的占比较低,喜欢看自媒体的占比较高;OPPO喜欢看视频的占比最高。



您最喜欢看哪种类型的科技类资讯?

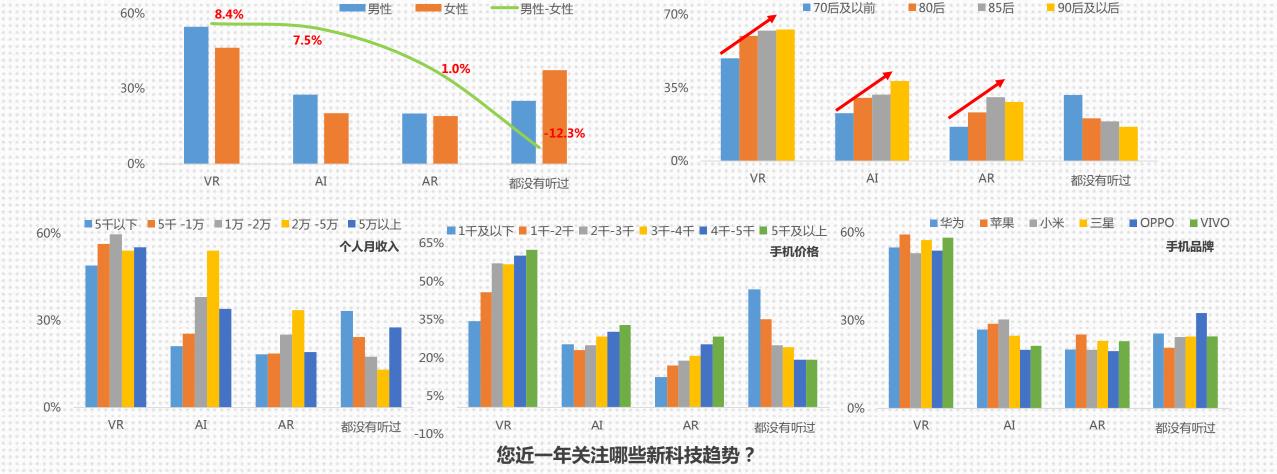
智能科技关注度分析







- ●整体来看,调研用户对VR的关注度较高,占比53.4%;对AI(占比26.5%)、AR(占比20.0%)的关注度较低。
- ●从性别比较来看,**男性比女性更关注智能科技,对VR、AI、AR的关注度均高于女性。**从年龄差异来看,**越年轻对VR、AI、AR的关注度越高。**
- ●从个人月收入差异来看,**月收入5万元为"分水岭",5万元以下用户随着收入增加对智能科技的关注占比递增,没听说过VR、AI、** AR的占比递减;月收入5万元以上的用户对VR、AI、AR的关注度相对较低。
- ●结合手机价格来看,**手机价格越高,对VR、AI、AR的关注占比越高,没听说过VR、AI、AR的占比越小。**
- ●结合手机品牌来看,**苹果、三星手机用户对VR、AI、AR的关注占比均较高;小米和华为手机用户对AI的关注占比较高。**

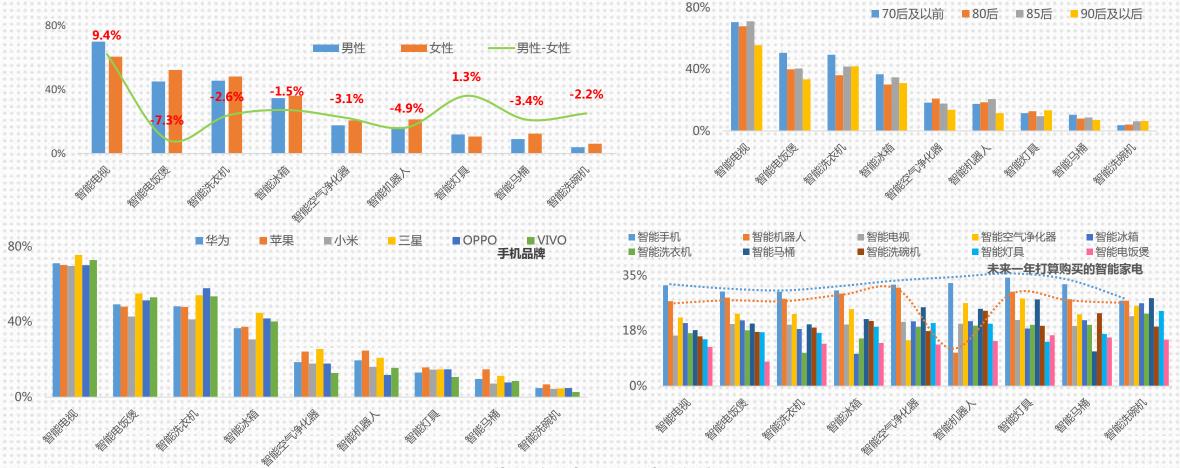








- ●调研用户拥有的智能家电中智能电视占比最高,达到68.5%;其次分别是智能电饭煲(占比46.2%)、智能洗衣机(占比45.9%) 和智能冰箱(占比 34.9%)。从性别比较来看,男性拥有智能电视、灯具的占比高于女性,智能电饭煲、洗衣机、机器人、空气净化器等的占比低于女性。总体来说,**女性使用** 智能家电的占比较高。
- ●从年龄差异来看,70后及以前用户拥有智能家电的占比相对较高,90后及以后拥有智能家电的占比相对较低。
- ●结合手机品牌来看,**小米手机用户拥有智能家电的占比相对较低;三星手机用户拥有智能家电的占比相对较高;**OPPO、VIVO手机用户拥有智能电饭煲、洗 衣机、冰箱的占比较高;苹果用户拥有智能空气净化器、机器人、马桶、洗碗机的占比较高。
- ●从用户未来一年打算购买的智能家电来看,智能手机(占比30.4%) 、智能机器人(占比22.6%) 、智能电视(占比20.9%)三者的呼声最高。已拥有相应 智能家电的用户计划再次购买的占比较低。计划购买智能电饭煲的用户占比最低。



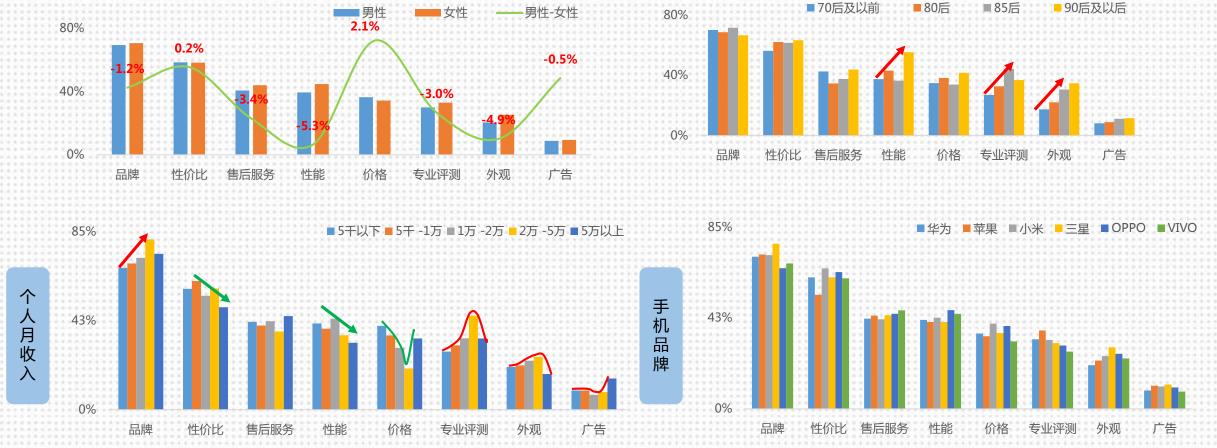
您关注或者使用哪些智能家电?







- ●整体来看,调研用户购买家电时,**首看品牌(占比69.6%)、次看性价比(占比58.4%)、三看售后服务(占比41.1%)**。
- ●从性别比较来看,男性与女性在性价比相当时,会更倾向于价格便宜的家电;女性则更看重性能、外观、售后服务,更容易受专业评测的影响。
- ●从年龄差异来看,品牌和性价比几乎不受年龄的影响,各年龄段均要求较高;95后年轻人更在意性能和价格;外观和专业评测也是越年轻越在意。
- ●从个人月收入差异来看,**收入越高越在意品牌,越不在意性价比("不差钱")和性能。在月收入低于5万元时,随着收入增长价格因素的影响递** 减,专业评测和外观因素的影响递增,但对月收入5万元以上的用户而言,售后服务、价格(一分价钱一分货)、广告(认知度要广)等因素的影 响更多。
- ●结合手机品牌来看,**苹果手机用户更看重专业评测,不太看重性价比;三星手机用户更看重品牌和外观;小米手机用户更看重性价比和价格;** OPPO、VIVO手机用户更看重性能和售后服务,不太看重品牌。



影响您购买家电或者电子产品的因素?

Thank you





