# 持续变革的地产行业大数据征途

刘翔

TalkingData咨询部总经理



## 四 颁:市场价值重构



## 范围广 力度强 手段新 频率高

- 52个城市出台调控政策
- 120条限购政策162条限贷政策
- 15个城市对于二套房实行"认房又认贷"政策
- 30个城市、1个省(海南)实行"限售"政策
- 317以来北京出台了近20项调控政策

部分城市首套首付高达60%

部分城市首套房利率上浮20%为5.88%



**TalkingData** 



## 年轻人群的流动增加

#### 中国35岁以下年轻人群在不同城市间的比例变动



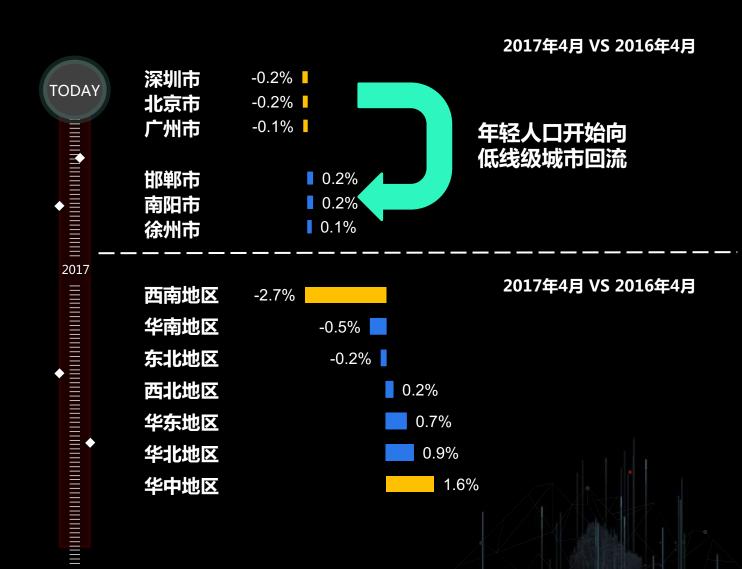
中国六大城市群销售规模仍占全国比重超过60%



但年轻人群跨区流动增加,从一 二线回流到三四线



渠道下沉、融合及创新是否引领 新的地产需求生态变革





## 房地产行业迎来第二个长周期

#### 第二个长周期

从 **高频波动高速增长** 的长周期 转向 **低频波动平稳增长** 的长周期



#### 增加供给

盘活现有存量,增加房源供给

长效机制



#### 加快流通

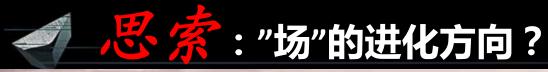
提高流通效率,加快房屋流通



#### 发展租赁

加快租赁立法,发展租赁市场

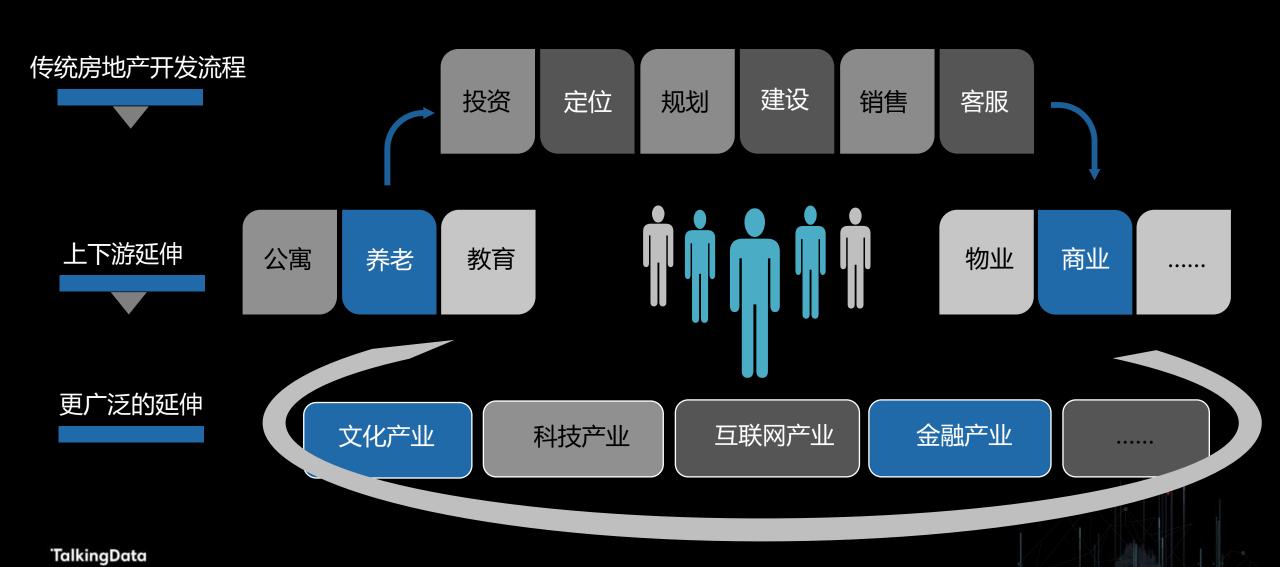








## 人本数据对于产业链条延伸的支撑是日益重要的需求





# 进化:大数据应用的迭代创新

## 场景创新



横向业务链条的扩展 纵向业务深度的挖掘

### 数据获取

一方数据资产的构建 三方数据的注入 行业鲜活数据的获取

## 能力聚合



平台技术的持续迭代 数据算法的创新应用 分析咨询的深入解读



**TalkingData** 



## 字践: TalkingData潜客池的构建





## 建立楼盘字典,将供需数据平台化

#### 城市圈

核心区、中心城区 城市近郊、城市远郊 城市卫星城

#### 城市群

行政区域、

省份、城市 板块

#### 人口属性

性别、年龄 户籍、婚姻状态



#### 消费能力

是否有车 手机设备品牌、机型、价位 消费品牌偏好



#### 品牌渗透

楼盘标签

地铁盘、学区盘

豪宅盘、文旅盘

公园地产、养老地产

TOP100品牌房企 本地开发企业



#### 供需智能关联平 台

人房匹配模型



#### 线上应用偏好

金融理财、房产、网购 资讯、教育、家居标签 APP安装率、活跃率

客

群

画

像



#### 线下行为轨迹

不同时间段热力图分布 TOPN 居住地 TOPN 工作地 TOPN 消费地



城市/区域/板块偏好 楼盘偏好、物业类型偏好 产品户型、产品面积偏好 精装修风格偏好

购买偏好

## 楼盘类型

普通住宅、城市豪宅 洋房、别墅、公寓 养老社区、度假社区



#### 楼盘价格

销售单价、销售总价



#### 购买力

可承受单价、总价区间

**TalkingData** 



## 注入算法模型,使数据关联智能化

#### 多维数据整合+科学分析模型+深度学习算法

#### 楼盘字典库更新

- 录入新入市项目
- 月度更新项目营销状态
- 实时更新楼盘推售信息



#### 购房活跃客群更新

- 固定时间周期更新到访数据
- 刷新客群购房特征标签

#### 追踪动态市场

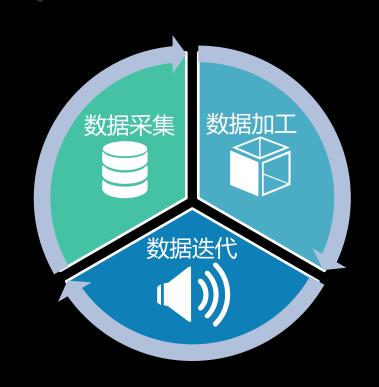


保证客群鲜活度



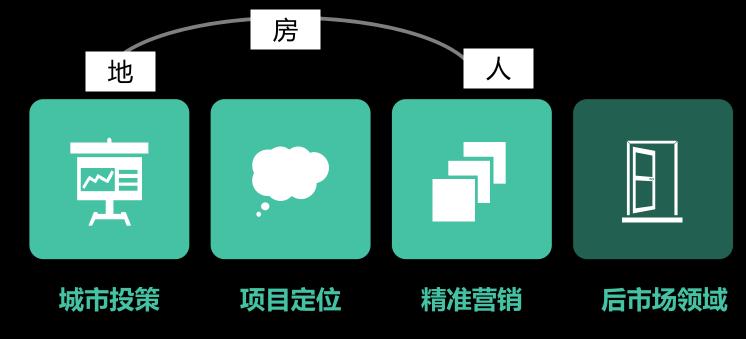


## 挖掘应用场景, 使业务决策数字化



#### 供需智能关联模型

基于全国重点城市在售楼盘字典的 购房活跃客群大数据平台



全国重点城市不 同板块热力价值、 板块竞争格局 从购房活跃客群 视角辅助客群研 究及产品定位 购房活跃客群大 数据精准媒体投 放及触达

家居行业的潜客数 据应用与住宅产品 设计的数据反哺

为地产企业及合作伙伴赋能"人-房-地"诸多环节及后市场领 域的应用能力



# 

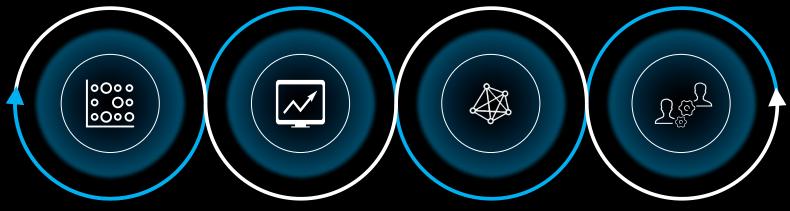


#### 智能数据平台技术

**SmartDP** 

#### 共同创造客户价值

**Share Customer Value** 



#### 海量测试样本数据

Massive sample data

#### 数据&研发深度合作

Data & Technology Cooperation



## TalingData一直以来携手行业合作伙伴的共创之路





## 共创:地产全业务链条的数字化转型

1

前期投策

平台化手段,提供高效的项目前期投策与城市进入 性数据及决策支持 2

项目定位

标签化、算法化、数字化 的"人房匹配",全面 洞察客群,指导项目产品 定位 3

营销推广

依托潜客池构建,深入 的大数据挖掘,为产品 数据化营销提供全渠道 支持 5

持续运营

搭建指标体系优化下的 运营闭环及立体流量平 台,持续提升商业、社 区、园区运营能力

地产行业大数据征途



## 1.地产投策及项目定位实践

#### 投资决策面临的痛点



高效评估 土地价值



提升决策 会的决策 效率



优秀研究 成果在集 团推广

TalkingData

#### 数据整合

政策、经济、产业、人口 产业经 城市 济 交通 商业 负面 城市配 医疗 环境 地产 行业数 租赁 房企 常驻人口 外来人口 人口净流入 城市人 人口 置业客 客户来源 产品需求 购买能力

#### 算法及模型

算<br/>法<br/>技<br/>支<br/>大<br/>大<br/>主成分分析<br/>文<br/>中<br/>工<br/>の格预测模型一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>一<br/>

#### 平台及咨询

整<br/>分<br/>方<br/>出城市选择<br/>块选择<br/>城市发展配套<br/>从市发展配套<br/>人群客户

#### 行业视角+大数据视角

合作生态专业 **深化**能力



地产企业 专业人员

TD技术及算 法能力







**TalkingData** 

## 2.数字化营销实践

#### 大数据营销通路



#### 生态聚合

 分析
 行业研究
 行业咨询
 與情监测

 销售代理
 采集硬件
 一方平台

 营
 广告创意
 移动媒体
 DSP

#### 生态赋能

行业视角+大数据视角

合作生态专业 **聚合**能力



地产企业 专业人员

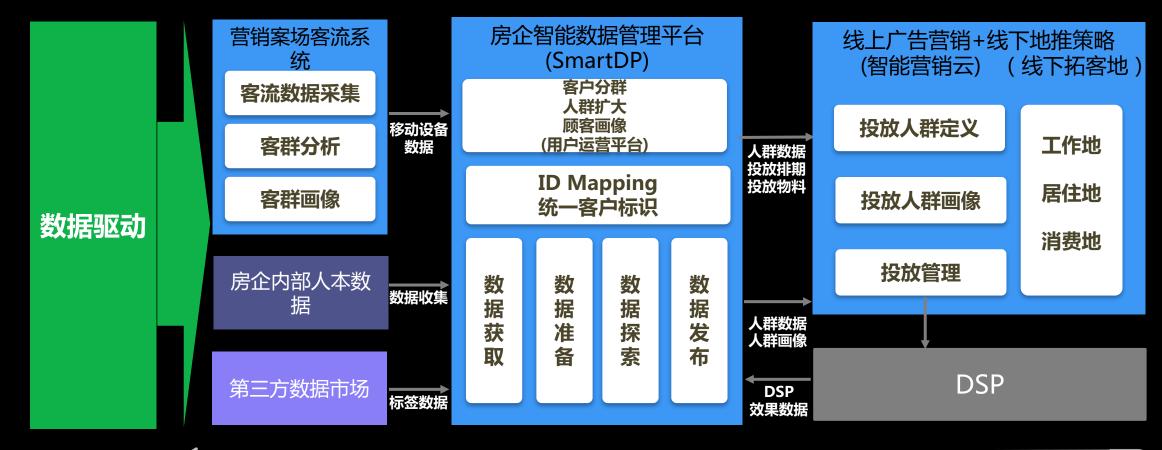
TD技术及算 法能力



TD基础平 台及数据



## 数字化平台能力框架



营销业务实践

潜客挖掘

到访监测

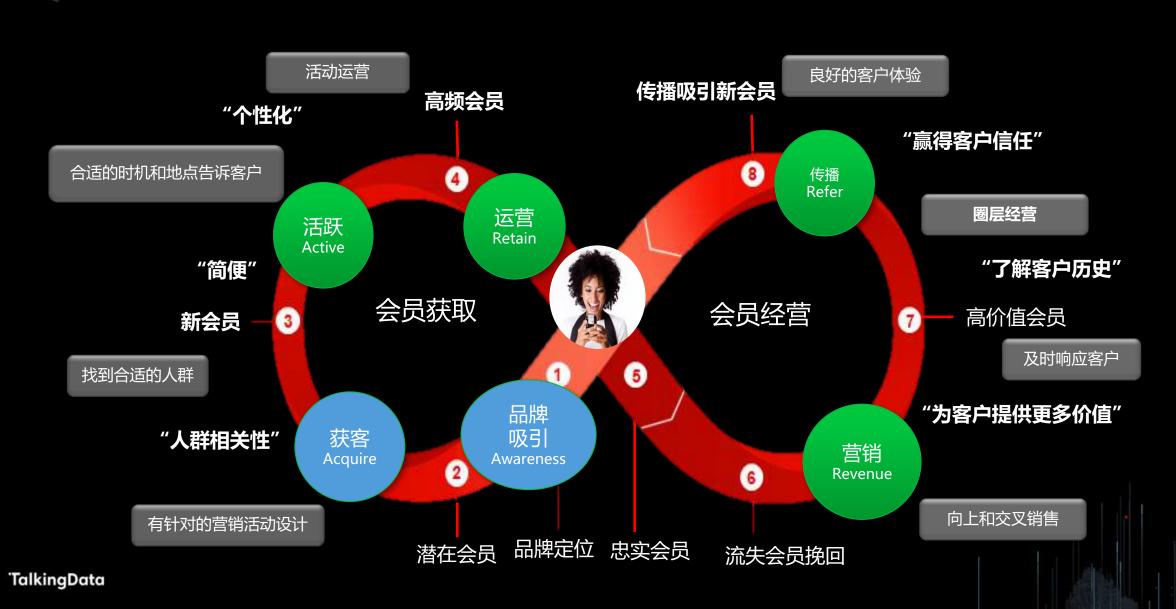
竞品对比

**营销触达** lookalike算法挖掘 线上线下触达手段 效果反馈

修正纠偏

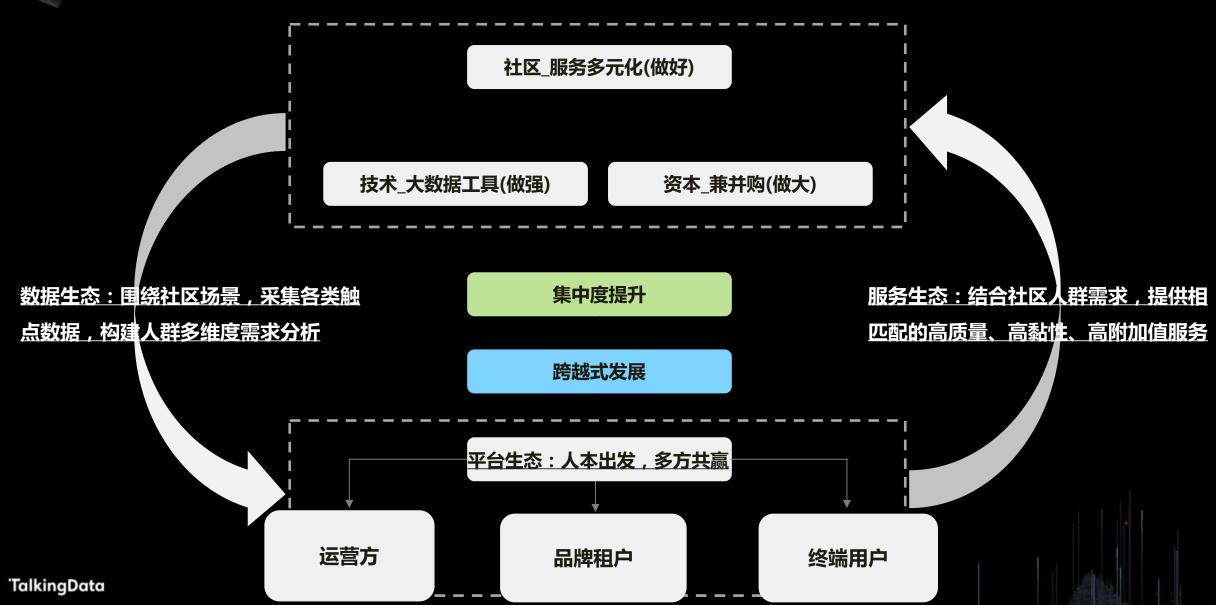


## 3.存量资产运营-商业地产的数字化分析、决策、评估闭环





## 社区运营的"数据+服务+平台"的循环体系





## 全域旅游运营实现效能、生产力、消费体验的全面提升

#### 监控中心

实时监控,客流、车流、环境、销售、口碑、 客群、设备等



#### 管理中心

全媒体监测、游客关系管理、人群洞察分析、 精准营销管理、活动管理、交通监测、环境监 测等



#### 应用中心

官网微站、导览、导购、排队、 交叉推荐、小游戏 等



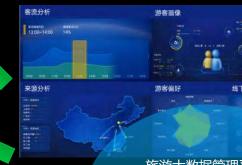


#### 跨界成为常态

流量变现的时代到来







旅游大数据管理平台 旅游数据资产管理、共享、交换交易





OTA WOM+
Social WOM+
RES WOM+

采集到的旅游全域数据

与TD 覆盖超过50亿部的 移动设备匹配

**TalkingData** 



