

视·屏全接触



数据说明



2017年3月中国视频网站数据说明

视频网站数据

数据来源:iResearch

iVideoTracker

监测媒体:国内15家主流视

频网站 (含部分客户端数据)

时间:2017年3月

地域:全国

目标人群:7-60岁网民

2017年3月中国电视收视数据说明

电视收视数据

数据来源: CSM Infosys

频道组:省级上星卫视、中

央级频道

时间: 2017年3月

城市组:25省网+4直辖市

目标人群:4岁以上所有人

报告导读



视频付费业务进入高速发展期,在线视频网站付费策略呈现差异化。《二十四小时》全面升级,开创连续剧集式节目模式,探索户外真人秀新方向。腾讯视频自制剧《恶魔少爷别吻我》,高甜玛丽苏剧情激荡少女心,两季播放量超18亿。

本期报告中,我们为您呈现:



视频付费业务进入高速发展期在线视频网站差异化付费策略



《二十四小时》开创连续剧集式节目模式 探索户外真人秀新方向



《恶魔少爷别吻我》 高甜玛丽苏剧情激荡少女心

来源: 艾瑞咨询研究院自主研究绘制。

在线视频付费规模



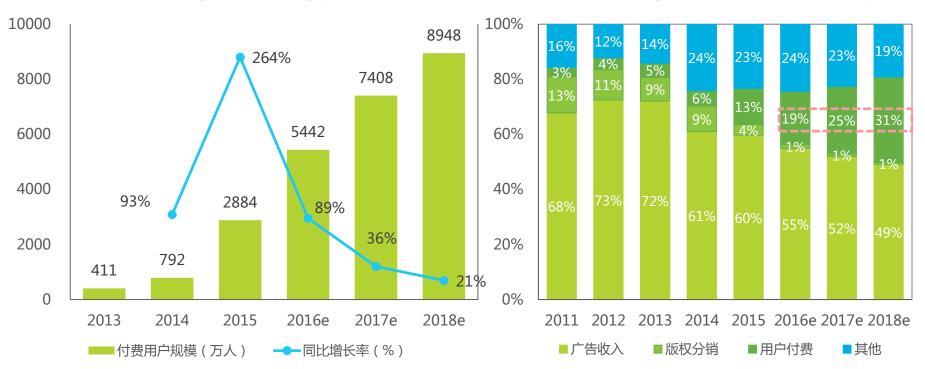
付费用户不断增长,视频行业营收迎来结构调整

2015年视频付费业务进入高速发展期,付费用户规模达2884万人,同比增长率达到264%。到2016年中国在线视频付费用户规模达5442万人,依然保持快速增长,同比增长率达到89%,用户付费习惯逐渐养成。

用户付费占中国在线视频行业收入的比例逐年增长,预计到2018年,用户付费将占比31%,成为视频行业第二大收入来源,未来将和广告收入共同带动收入增长,带来视频行业营收结构的调整。

2013-2018年中国在线视频付费用户规模

2011-2018年中国在线视频行业收入构成



来源: 艾瑞《中国视频网站付费用户典型案例研究报告2016》

来源: 艾瑞《中国视频网站付费用户典型案例研究报告2016》

视频网站付费策略



视频网站付费策略差异化发展

爱奇艺、腾讯、优酷三家主要视频网站在发展付费方面采取差异化发展策略。

爱奇艺:以IP为核心,拓展IP的周边,如电影,游戏等,形成更长的价值链,打造综合视频门户网站。腾讯:强化细分领域实力,在各领域打造顶级内容。与BBC、HBO、米高梅,派拉蒙等全面影视集团签订一系列独家合作;建立国漫最大平台。优酷:会员"三通"战略,即在用户、数据、服务方面与阿里全方位打通。

2017年中国视频网站付费策略差异







来源: 艾瑞咨询研究院自主研究绘制。

© 2017.5 iResearch Inc www.iresearch.com.cn



跨屏收视风云榜	1
跨屏收视表现对比	2
聚焦网络自制	3
台网信息快递	4

跨屏电视剧排行榜



《因为遇见你》表现突出

3月Top15电视剧榜单中,《三生三世十里桃花》电视端已完结,平均收视滑落至第九。但是在网络端热度不减,收视位列榜首。

《因为遇见你》收视表现突出,俘获双屏观众。电视端收视第一,网络端收视第二。

iVideoTracker-2017年3月中国网络电视剧收视排行榜

2017年3月中国电视电视剧收视排行榜

网络排作		播出平台	覆盖人数 (干人)	电视 排名	电视 排名	片名	播出平台	覆盖人数 (干人)	网络 排名
1	三生三世十里桃花	爱奇艺/腾讯/优酷/搜狐/乐视 /PPTV	81322	9	1	因为遇见你	湖南卫视	380825	2
2	因为遇见你	爱奇艺/腾讯/芒果TV	63944	1	2	鸡毛飞上天	浙江卫视/江苏卫视	336954	5
3 4 5		爱奇艺/搜狐/乐视	42076	63	3	破晓	CCTV8/广东卫视	315317	9
		爱奇艺/腾讯/搜狐/乐视/风行	37194	7	4	青岛往事	CCTV8	270025	-
		爱奇艺/搜狐/乐视	37192	2	5	热血尖兵	CCTV1	254827	14
					6	咱家	山东卫视/辽宁卫视	246608	28
6	54 75.7 41.0	爱奇艺/腾讯/芒果TV/暴风	30208	8	7	老爸当家	安徽卫视/贵州卫视	184518	4
7	737322-31	爱奇艺/腾讯/搜狐/乐视	26386	13	8	黎明决战	东方卫视/北京卫视	155562	6
8		优酷/腾讯/爱奇艺/搜狐/PPTV	21397	46	9	三生三世十里桃花	浙江卫视/东方卫视	148401	1
9	1,50.70	爱奇艺/优酷/乐视/芒果TV/PPTV	20234	3	10	人民的名义	湖南卫视	134159	23
10	3/1322/-0/-2/-	爱奇艺/腾讯/乐视/搜狐	17878	15	11	无名者	天津卫视	132076	25
11		爱奇艺/腾讯/芒果TV/搜狐/乐视	17066	21			CCTV8		_
各 番 12		爱奇艺	13996	-	12	和妈妈一起谈恋爱		127596	_
番 <u>1</u> 3			12864	-3-4	13	剃刀边缘	东方卫视/北京卫视	123800	7
14	热血尖兵	优酷/腾讯/乐视/搜狐/PPTV	12814	5	14	驴友阿凡提四	CCTV14	116819	-
各 _番 15	乡村爱情9		12436		15	新猛龙过江	四川卫视	104830	10

来源: 艾瑞iVideoTracker。

来源: CSM Infosys。

© 2017.5 iResearch Inc www.iresearch.com.cn © 2017.5 iResearch Inc www.iresearch.com.cn

跨屏综艺排行榜



电视端央视综艺表现出色,网络端卫视综艺覆盖广泛

3月TOP15综艺榜单中,综艺节目在电视平台和网络平台分化较大,央视综艺在电视端表现出色,卫视综艺网络端覆盖广泛。

网络端综艺收视前3均被芒果TV占据。《向往的生活》收视领先,占据榜首;《快乐大本营》、《歌手》紧随其后。

iVideoTracker-2017年3月中国网络综艺收视排行榜

2017年3月中国电视综艺收视排行榜

	网络 排名	片名	播出平台	復 盖人 致 (干人)	电视 排名	电视 排名	片名	播出平台	復 意人 数 (干人)	网络 排名
	1	向往的生活	芒果TV	42617	24	1	星光大道	CCTV1	265996	-
	2	快乐大本营	芒果TV	41069	3	2	光影星播客	CCTV6	226323	-
	3	歌手	爱奇艺/芒果TV	39723	34	3	快乐大本营	湖南卫视	184203	2
	4	王牌对王牌	优酷/爱奇艺/腾讯/乐视	32256	9	4	开门大吉	CCTV3	161051	-
网络	5	欢乐喜剧人	乐视/优土/腾讯	27504	45	5	挑战不可能	CCTV1	157577	-
独播	6	明星大侦探	芒果TV	20738		6	欢乐中国人	CCTV1	156942	57
网络	7	最强大脑	爱奇艺/腾讯/优酷	19189	10	. 7	越战越勇	CCTV3	145671	-
独播	8	吐槽大会	腾讯	15018		8	回声嘹亮	CCTV4	141651	-
	9	天天向上	芒果TV	13468	23	9	王牌对王牌	浙江卫视	139224	4
	10	爱情保卫战	爱奇艺/乐视网/腾讯/搜 狐/PPTV/优酷	12233	32	10	最强大脑	江苏卫视	127405	7
	11	缘来非诚勿扰	爱奇艺/腾讯/乐视/搜狐	11936	18	11	今日影评	CCTV6	119882	-
			/PPTV		10	12	中国电影报道	CCTV6	117116	-
	12	朗读者	爱奇艺/腾讯	9404	-	13	向幸福出发	CCTV3	116171	-
	13	我们的挑战	优酷	8948	60	14	CCTV综艺盛典	CCTV3	104660	_
	14	金星脱口秀	优酷/搜狐	8831	82					
	15	二十四小时	爱奇艺/乐视/腾讯	8388	33	15	中华文明之美	湖南卫视	95547	-

来源: 艾瑞iVideoTracker。

来源: CSM Infosys。

© 2017.5 iResearch Inc www.iresearch.com.cn © 2017.5 iResearch Inc www.iresearch.com.cn



跨屏收视风云榜	1
跨屏收视表现对比	2
聚焦网络自制	3
台网信息快递	4

《二十四小时》





《二十四小时》是浙江卫视推出的大型原创连续剧悬念式户外 真人秀节目,节目共10期,六位固定主持是陈坤、韩庚、吴 磊、大张伟、董力、周游。

不同于以往,节目加强了推理战、心理战、团队合作,用融入于剧情之内的游戏代替大场景的搭景游戏。值得一提的是,节目还将采用AR、VR等高科技技术,使执行任务或空间移动等环节更具有趣味性,视觉效果更为丰富。

播出信息

播出日期:2017年2月3日-2017年4月7日

电视播出时间:每周五晚22:00

电视播出平台:浙江卫视

网络播出平台: 爱奇艺、腾讯视频、乐视

来源:根据公开资料整理而得。

© 2017.5 iResearch Inc www.iresearch.com.cn



嘉宾阵容强大 "星素结合" 获好评

《二十四小时》的拍摄活跃运用当地的遗址等特色场景,并结合当地的传说、历史、人文故事等为每一期设计独立的故事,剧情设计环环相扣、引人入胜,做到单集成戏,连续成剧。

领略当地文化,自然要融入当地民众,"星素结合"在节目中也得到了很好的呈现。从第一期开始,就放大了路人在节目中的分量,星素混搭产生的神奇火花成为极大亮点,有不少戏剧化效果,都来自于神路人。"星素结合"的模式获得了观众的好评。

节目主咖:



陈坤



韩庚



吴磊



董力



周游

来源:根据公开资料整理而得。

© 2017.5 iResearch Inc www.iresearch.com.cn

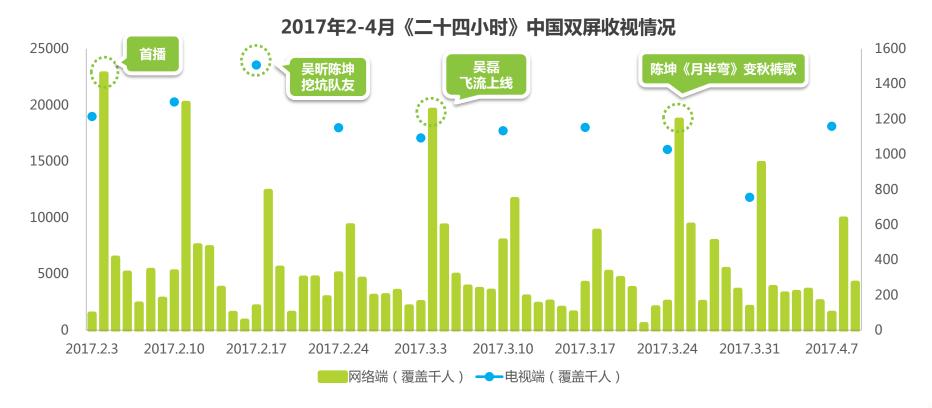
大张伟



连续剧集式节目模式 探索户外真人秀新方向

《二十四小时》在单期节目完整性的基础上,核心线索(找齐十个信物,重启海上丝绸之路)于全季10期故事中一以贯之。形成了每一期独立成戏,整季串联成剧的模式,开创"连载剧集式"的综艺新形势。

网络端在节目每周更新的时间点,均迎来一波波收视小高峰,尤其是节目第一期,"吴昕陈坤忽悠挖坑队友","吴磊飞流上线","陈坤《月半弯》变秋裤歌",几期节目收视喜人。



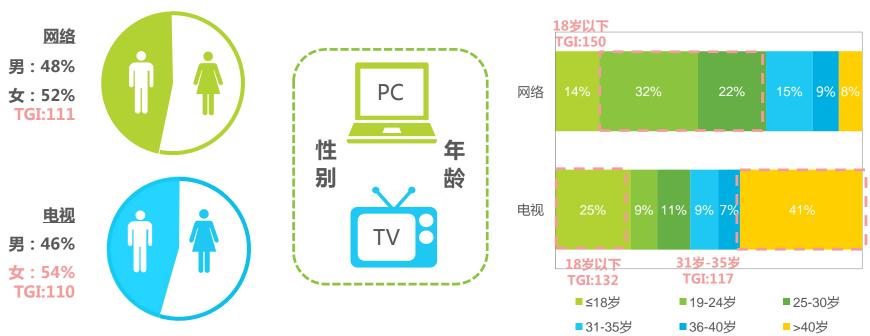
来源:电视:CSM Infosys;网络:艾瑞iVideoTracker



双屏观众年龄差异明显

从性别来看,双屏观众差异不大,其中女性观看节目倾向性较高,电视端TGI为110,网络端TGI为111。 从年龄来看,双屏观众差异十分明显,电视端观众以18岁以下和40岁以上的观众为主,网络端观众以19-30岁的年轻群体为主,说明年轻人的媒介使用习惯以网络为主。但是在观看倾向上双屏观众趋向一致,都是18岁以下人群的观看倾向最高,其中电视端TGI达132,网络端TGI高达150。

2017年3月《二十四小时》中国双屏观众性别、年龄构成



来源:电视:CSM Infosys;网络:艾瑞iVideoTracker。

注释: TGI,某一类收视内容中的某一特定人群占比/整体某一特定人群占比*100。

www.iresearch.com.cn



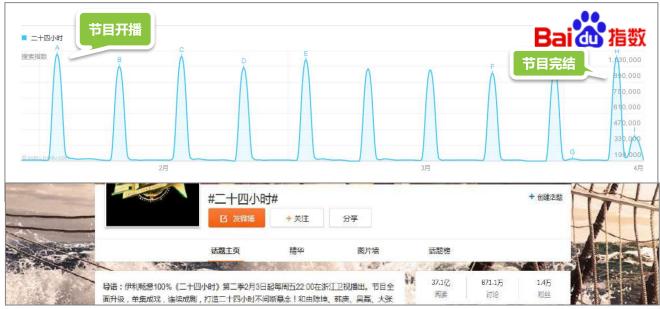
PK争夺战跌宕起伏 观众热搜不断

- 总体来看百度指数和微指数随节目更新走高,尤其是百度指数表现极明显。
- 《二十四小时》打破固定 分组比拼形式,采用两人 组合、三人组合等灵活自 由配对,在寻找线索的过程中碰撞出更多火花。

"吴昕陈坤挖坑队 友" "大张伟脱鞋力战吴 磊" 两期节目在微指数上 均引发热搜高峰。

《二十四小时》采用24小时记录六兄弟PK争夺的方式,情节跌宕起伏,吸粉无数,在微博产生了37.1亿次的话题阅读量和871.1万次话题讨论量。





来源:百度指数;微指数。



跨屏收视风云榜	1
跨屏收视表现对比	2
聚焦网络自制	3
台网信息快递	4

《恶魔少爷别吻我》



《恶魔少爷别吻我》是由尚涛执导,李宏毅、邢菲、张炯敏、符龙飞、郄路通、柏程俊、张晓唯、杨之楹等主演的校园网络剧。

该剧改编自锦夏末的同名小说,讲述了性格张扬、永不服输的安初夏因为母亲的离世来到韩家,与韩七录相识,并且共同就读于斯蒂兰学院,两人在慢慢相处与打打闹闹中产生了异样情愫,一起走过动人青春岁月的故事。

播出信息

播出日期:

第一季:2017年1月9日

第二季:2017年3月8日

播出时间:

第一季:每周一至周五晚20:00

第二季:每周二至周五晚20:00

网络播出平台:腾讯视频



来源:根据公开资料整理而得。



青春校园题材 高甜玛丽苏剧情激荡少女心

《恶魔少爷别吻我》同名小说改编的网络剧于2017年1月9日在腾讯视频强势上线。由新生代演员邢菲、李宏毅领衔主演。邢菲饰演永不服输的女主安初夏,上演元气少女成功记。李宏毅饰演恶魔少爷,外部冷酷内心火热善良的富家少年,校草级别人物。富家少爷与灰姑娘、特色高校优差班较量等玛丽苏设定,成为了当下青少年们以及这个寒假的征服者。



李宏毅饰韩七录



郄路通饰萌小男



邢菲饰安初夏



杨之楹饰向蔓葵



符龙飞饰江辰川



张晓唯饰莫昕薇

来源:根据公开资料整理而得。

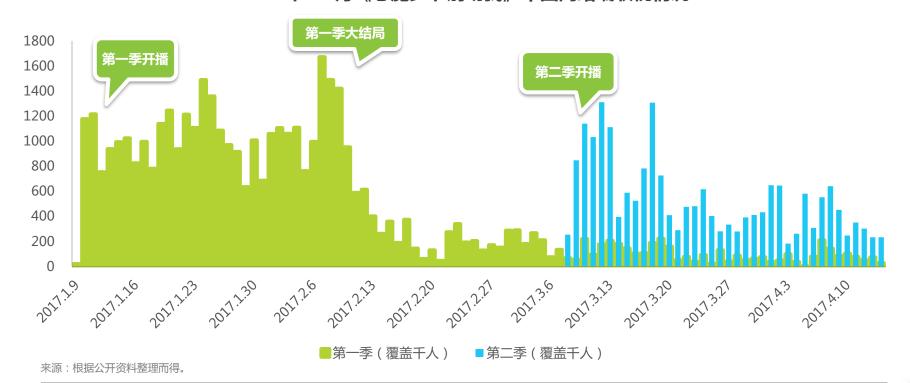


浪漫甜宠毒剧 两季播放量超18亿

2017年,由腾讯视频、芭乐传媒联合出品,李宏毅,邢菲等新秀演员主演的《恶魔少爷别吻我》横空出世,长期霸占艺恩、骨朵、Vlinkage的三大榜单前五名。第一季上线5天破亿,而第二季破亿更是仅用了50小时,截止4月底,两季共计18亿播放量。

在两季开播时,及第一季大结局等关键时间点,网络收视率也达到一个个小高峰。

2017年1-4月《恶魔少爷别吻我》中国网络端收视情况



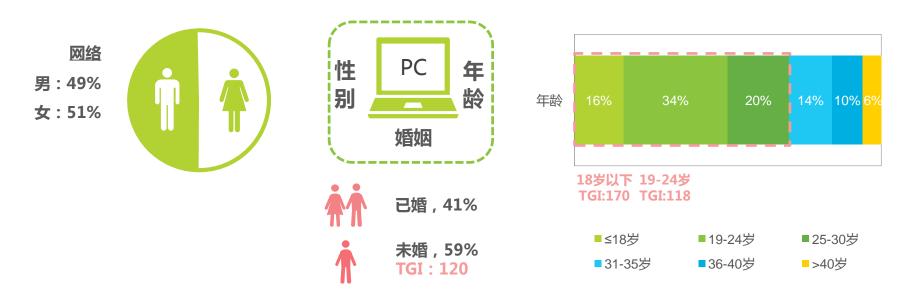
© 2017.5 iResearch Inc www.iresearch.com.cn



《恶魔少爷别吻我》受年轻人青睐

从性别来看,《恶魔少爷别吻我》在网络端男女占比较为平均。从婚姻来看,该剧更受未婚人士喜爱。 从年龄看,作为青春校园剧,《恶魔少爷别吻我》在年轻人中广受欢迎。30岁以下泛90后用户占比达到70%,其中18岁 以下的用户观看倾向性更是高达171。

2017年3月《恶魔少爷别吻我》中国网络端观众性别、婚姻、年龄构成



来源:艾瑞iVideoTracker。

注释: TGI ,某一类收视内容中的某一特定人群占比/整体某一特定人群占比*100。



剧集热播带动男女主演搜索热度

- 《恶魔少爷别吻我》有了原著小说的IP与人气积累,在第一季与第二季的开播当日均在微博引起热议,百度搜索指数同样达到高峰。
- #恶魔少爷别吻我#的微博话题吸引了2.3万粉丝 关注,讨论超过153万。
- 随着剧集热播,该剧男女 主演李宏毅与邢菲的百度 搜索指数也同步上涨。
- 剧情的发展逐步进入白热 化也推动了一波波搜索小 高峰。







来源:百度指数;微指数。



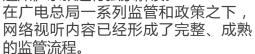
跨屏收视风云榜	1
跨屏收视表现对比	2
聚焦网络自制	3
台网信息快递	4

台网信息快递



1.广电总局:投资100万以上的网生内容,不付费 也必须备案

在全国互联网与音视频广播发展研讨 会(NWC2017)上,广电总局网络视 听节目管理司副司长董年初对视听新 媒体的管理相关政策进行深入说明。 在此,网络大电影特别对网络视听相 关政策以及《关于做好移动互联网视 听节目服务增项审核工作有关问题的 通知》条款进行独家解读。





http://www.ikanchai.com/20 170426/129616.shtml

2.优酷要做网络影视的淘宝?这或许会成为视频付费 的里程碑

优酷宣布携手阿里文学、阿里影业启 动"HAO计划",为网络电影内容生 产者提供包含开放的平台、开放的IP、 开放的资源在内的一站式服务。

网络电影"店铺"模式,则将观众口 碑摆在第一位,以网友的个性化消费 为基础,省去了视频平台这一可能产 生不合理分配的中间环节,将互联网 消费力更为真实地量化为电影票房, 同时也丰富了网络电影的盈利模式, 一定程度上降低了投资的风险。



http://www.jiemian.com/a rticle/1271481.html

3.腾讯视频LiveMusic将着重打造互联网特色在线 演唱会

随着2016年文娱产业的全面爆发,音 乐行业也进入了发展的春天。腾讯视 频音乐中心总监邓林海与众多音乐行 业一线精英共同深入分析市场热点, 一同探寻中国音乐泛娱乐产业发展新 动力。

腾讯视频LiveMusic还将在内容上通过 网络平台构建更多更有互联网特征的 音乐会,并结合更新的科技技术,关 注年轻人行为,来打造类型更加丰富 的在线演唱会。



http://yue.ifeng.com/a/20 170413/39782731 0.shtm

4.视频上半场爱奇艺怎么打对了内容战?

宏观来看,中国视频网站自成立以来, 经历了从正版高清长视频,到大体量版 权采购,再到规模化自制的三个重要阶 段,每个阶段爱奇艺均以领先对手半步 的优势,踩准了规律性节点,并且其 '爆款"数量也略胜竞品,这大抵可以 归纳为爱奇艺内容进化论的底层逻辑。



http://news.163.com/17 /0421/23/CIJ67F2N0001 8AOP.html

来源:根据公开资料整理而得。

联系方式



谢谢关注!

凯络 CARAT

Ellen Chen:

Ellen.chen@carat.com

Gigi Zheng:

Gigi.Zheng@carat.com

艾瑞 iResearch

Yiyi Jing: yiyijing@iresearch.com.cn

公司介绍/法律声明



公司介绍

艾瑞咨询成立于2002年,以生活梦想、科技承载为理念,通过提供产业研究,助推中国互联网新经济的发展。在数据和产业洞察的基础上,艾瑞咨询的研究业务拓展至大数据研究、企业咨询、投资研究、新零售研究等方向,并致力于通过研究咨询的手段帮助企业认知市场,智能决策。

艾瑞咨询累计发布数干份新兴行业研究报告,研究领域涵盖互联网、电子商务、网络营销、金融服务、教育医疗、泛娱乐等新兴领域。艾瑞咨询已经为上干家企业提供定制化的研究咨询服务,成为中国互联网企业IPO首选的第三方研究机构。

版权声明

本报告为艾瑞咨询制作,报告中所有的文字、图片、表格均受有关商标和著作权的法律保护,部分文字和数据采集于公开信息,所有权为原著者所有。没有经过本公司书面许可,任何组织和个人不得以任何形式复制或传递。任何未经授权使用本报告的相关商业行为都将违反《中华人民共和国著作权法》和其他法律法规以及有关国际公约的规定。

免责条款

本报告中行业数据及相关市场预测主要为公司研究员采用桌面研究、行业访谈、市场调查及其他研究方法,并且结合艾瑞监测产品数据,通过艾瑞统计预测模型估算获得;企业数据主要为访谈获得,仅供参考。本报告中发布的调研数据采用样本调研方法,其数据结果受到样本的影响。由于调研方法及样本的限制,调查资料收集范围的限制,该数据仅代表调研时间和人群的基本状况,仅服务于当前的调研目的,为市场和客户提供基本参考。受研究方法和数据获取资源的限制,本报告只提供给用户作为市场参考资料,本公司对该报告的数据和观点不承担法律责任。

联系我们

咨询热线 400 026 2099

联系邮箱 ask@iresearch.com.cn

集团网站 http://www.iresearch.com.cn



艾瑞咨询官方微信

生活梦想科技承载 TECH DRIVES BIGGER DREAMS

