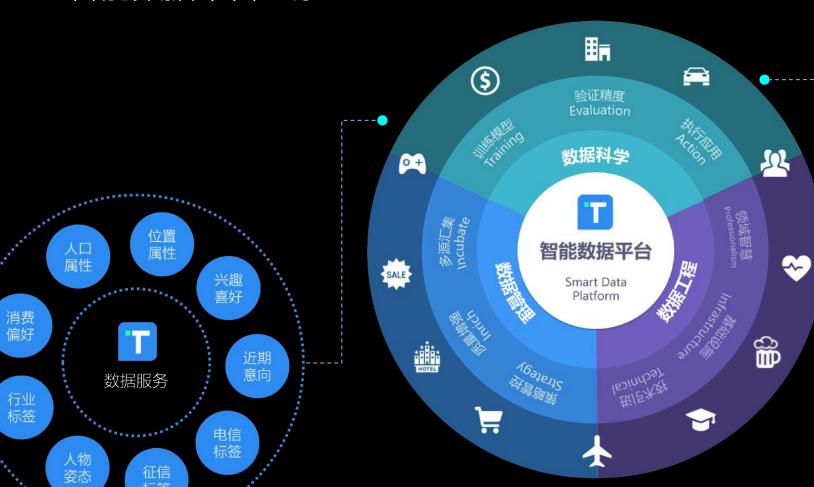
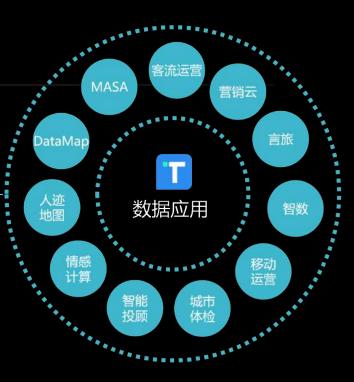
# 数据·共创·价值

蒋奇



# SmartDP 2017 智能数据平台全景







#### 数据能力



#### 产品能力



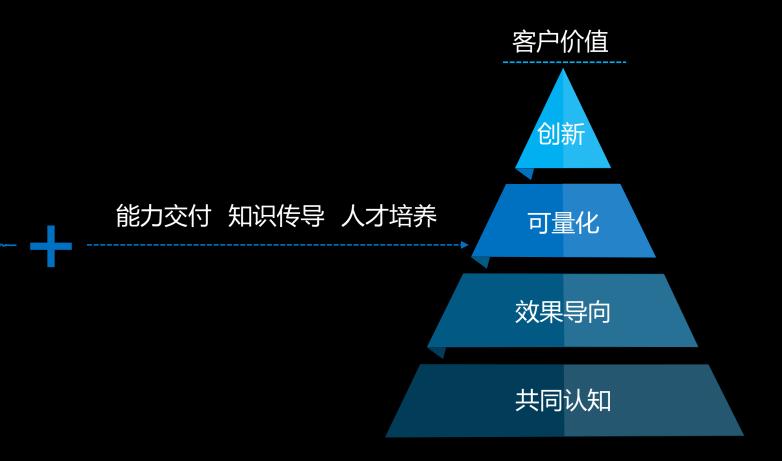
#### 服务能力

数据科学家/数据工程师/数据分析师/行业专家



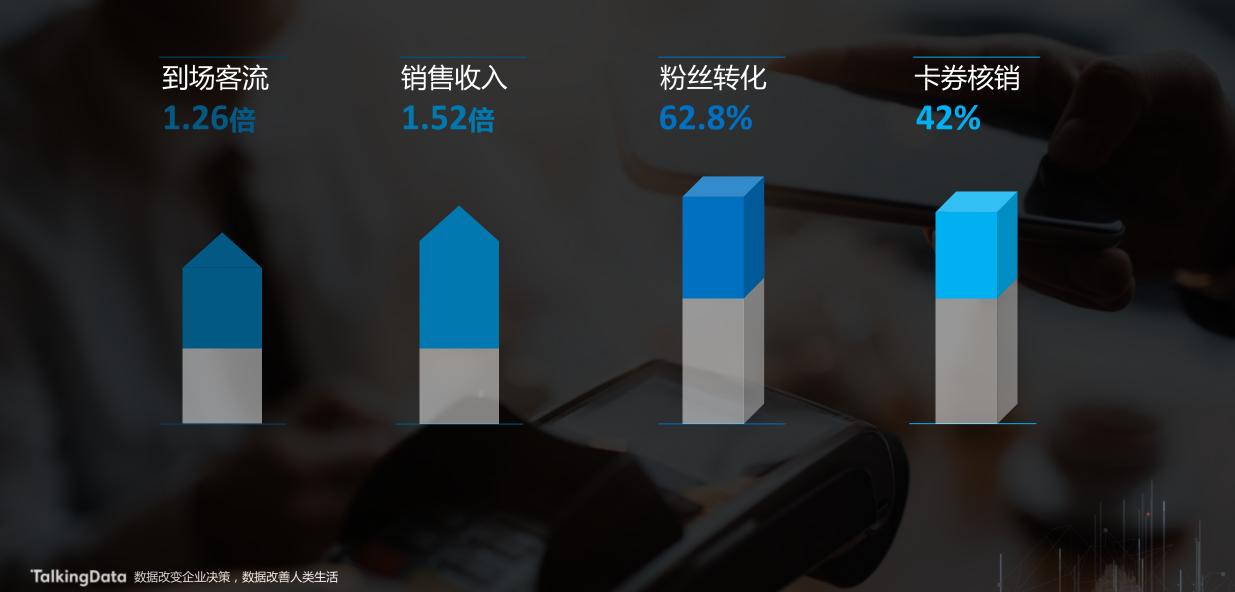
场景化应用能力







## 案例:数据驱动下的全渠道场景化营销





TalkingData 数据改变企业决策,数据改善人类生活

#### 案例:数据驱动下的全渠道场景化营销

效果评估 数据探索 会员体系 场景梳理 指标梳理 闭环迭代 关联分析 平台搭建 活动营销 标签设计 • 内场和商圈人群数据探索 数据 分析师 • 经营数据探索 线上目标 线上引流和推广 数据 工程师 提高停留时长 算法 科学家 LBS朋友圈投放 •人-货-场模型建立 提升单店影响力 微信公众号运营 提升进店转化 线上集字 泛会员数据管理平台 商业运营前端监测 营销投放 (TD SMCE 平台) (TD 客缘) (TD 营销云) 内部其它数据接口 人群数据 移动设 客流数据采集 顾客分群 人群画像 人群数据 备数据 人群扩大 顾客画像 投放人群定义 客群分析 (TD用户运营平台) 业务数据应用 客群画像 总部用户 画像标签体系 数据资产持续优化 投放人群画像 内部一方数据 新客获取 数据收集 商小ERP ID Mapping 统一客户标识 投放管理 老客经营 人群数据 DW 人群画像 业务诊断 ODS 数据发布 数据准备 数据探索 线下目标 标签 线下体验 运营活动闭环 数据 第三方数据市场 DSP 中庭摇一摇 引流 DSP效果数据 到店摇一摇 增粉

AR红包

宣传推广



## 案例:住宅营销的价值提升与量化



来电量: 2.5倍



到访量: 3倍

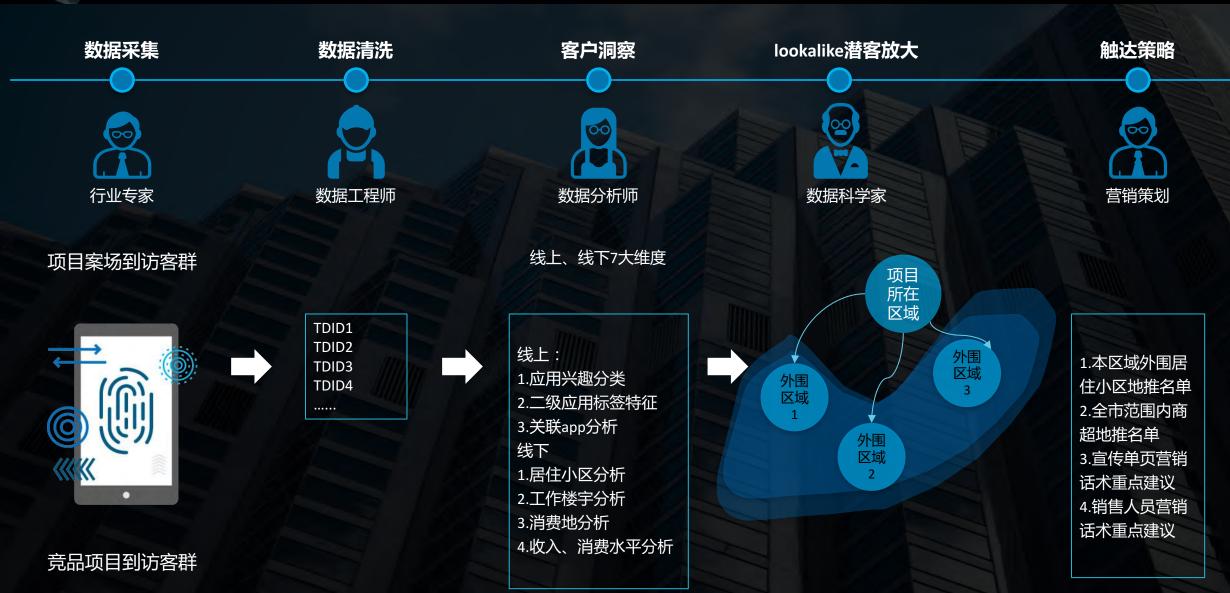


到访-成交转化率: 1.7倍





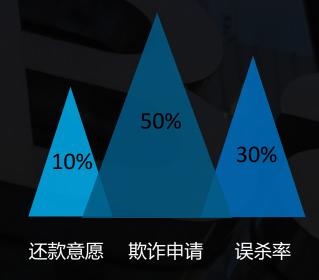
#### 案例:住宅营销的价值提升与量化





### 案例:基于行为数据的智能风控引擎

#### 借贷业务的三大挑战



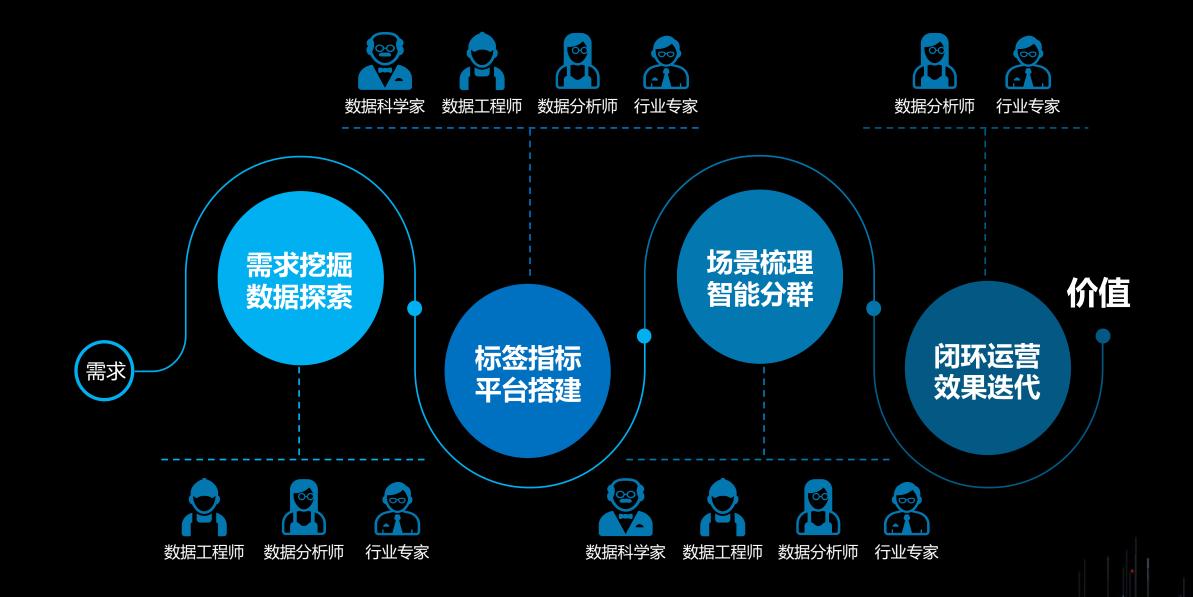
#### 基于设备行为数据的风险管理





### 案例:基于行为数据的智能风控引擎

#### 业务流程分析 营销 触达 获客 $\qquad \qquad \Box$ 申请 审批 授信 交易 促活 提额 贷后 智能风控引擎 数据加工处理 风控 行为数据 外部数据 内部数据 一方申请欺诈 三方申请欺诈 交易欺诈 场景 简单模式:适合已知 及明显规则及模式 | 页面流 设备流 ♀ 事件流 规则引擎 TDID 46001 2 024 007697 $\Lambda$ 20140701 特征 选择器 \* 特征处理器 20150801 机器学习 训练算法 20160930 复杂模式:无监督 学习,适合大数据 复杂模式:监督 学习,适合大数 0 20170930 ... 量,复杂因子 据量,复杂因子





# 企业的DNA决定解决问题的能力











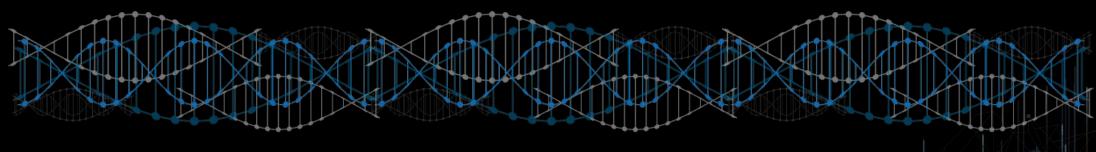
主动认知

创新思维

包容试错

快速迭代

成长激励





# TalkingData

# 成效合作伙伴(ROI-P)



