# 2020年直播电商数据报告-抖音VS快手

2020.6



PART 01 抖音VS快手直播电商数据概览

PART 02 抖音VS快手直播电商用户画像

PART 03 抖音VS快手直播电商主播画像

PART 04 抖音VS快手直播电商品类数据

PART 05 抖音VS快手直播电商品牌数据

# 目录

CONTENTS

### PART 01

## 抖音VS快手直播电商数据概览

- 1.1直播电商生态环境
- 1.2直播电商增量数据
- 1.3直播电商用户粘性
- 1.4直播电商商业数据



# 抖音VS快手:直播电商生态环境



月活跃用户数: 5.67亿

日活跃用户数: 4亿



月活跃用户数: 4.7亿

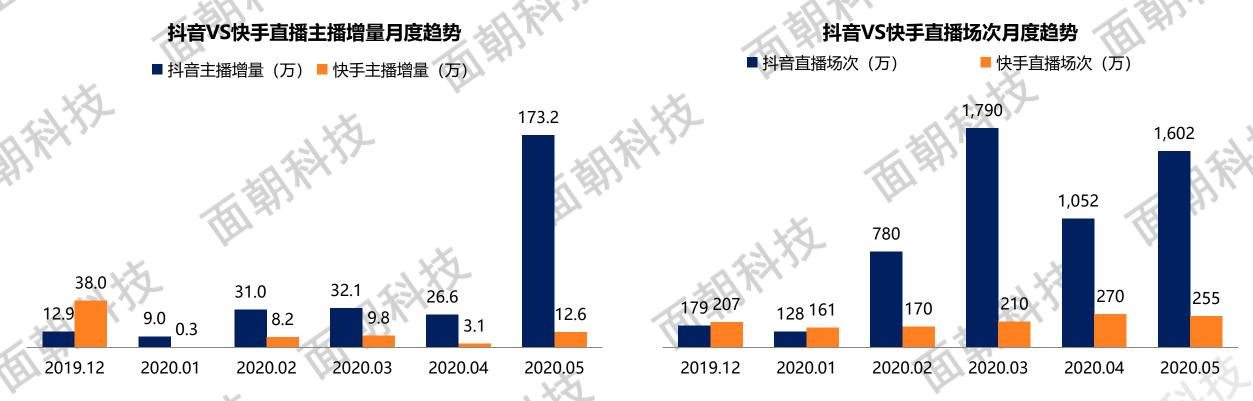
日活跃用户数: 3亿

	算法机制	<b>爆款机制</b> ,"千人千面"的个性化推荐算法,将海量内容高效分发,并有利于高热度内容快速形成爆款	公平普惠机制,社区属性更强,通过内容、用户特征以及环境特征进行推荐,让更多人能够被看见
EFIFE	用户画像	<b>一二线城市</b> 用户为主, <b>25-35岁</b> 用户较多	新二线、三线及以下城市用户为主,24岁以下年轻 用户更爱看快手直播
	用户粘性	用户与主播的 <b>互动较弱</b> ,主要是对作者某个作品内容 感兴趣,对作者信任度较低, <b>用户粘性较低</b>	用户与主播的互动 <b>更频繁深入</b> ,关注者对作者的认可度高,信任度强, <b>用户粘性较高</b>
	带货品类	<b>美妆个护、网红产品(新奇特、高颜值)</b> 为主 <b>,品牌</b> <b>型产品</b> 较多	食品、农产品、服饰、生活用品为主,性价比高的 白牌型产品较多
12	带货店铺	淘宝/天猫、京东、考拉、唯品会、苏宁易购、抖音小 店等	有赞、魔筷星选、淘宝、京东、拼多多、快手小店
抵抵抗	<b>I播带货本质</b>	属于 <b>内容营销</b> ,捎带卖货,注重 <b>强关键词,强算法</b>	属于社交方式,捎带卖货,强社交链条,强私域化

数据来源:根据互联网公开资料,由面朝研究院整理

## 抖音近半年新增直播主播达285万,疫情期间,直播场次快速增长

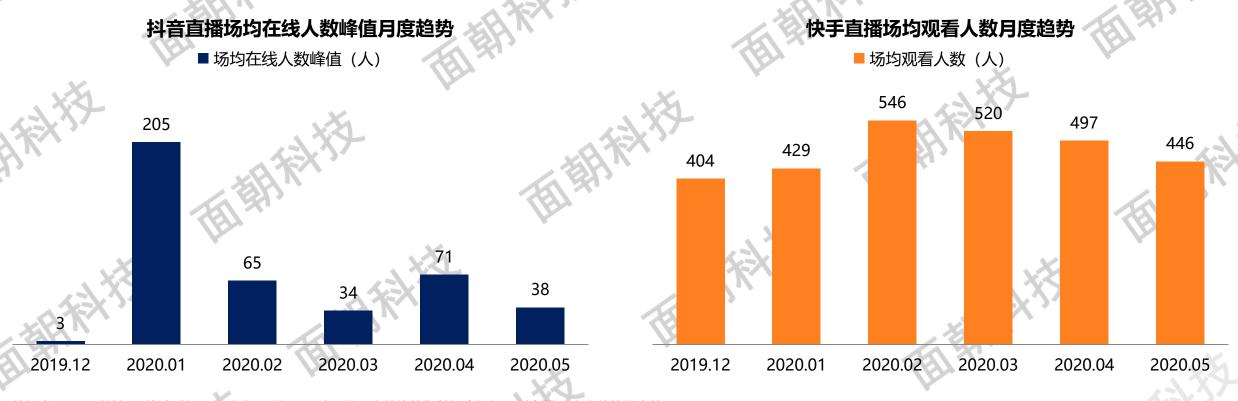
- 近6个月直播主播增量月度趋势中,抖音共增加285万直播主播,2020年1月开始不断增加,5月增长主播数量最多,单月增长173.2万,同比增长551%;快手共增加72万直播主播,增长较为平稳。
- ▶ 近6个月直播场次月度趋势中,抖音主播直播共计5531万场,从2月起,抖音直播场次快速上升,同比增长511%,3-5月单月直播场次突破千万场,增长显著;快手主播直播共计1273万场,月直播场次较为平稳。
- 从主播增量和直播场次增量看,抖音在上半年加大直播布局力度,通过主播扶持计划,吸引主播入驻。



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月。直播主播指开通直播功能的播主,以采集入库时间为准,仅供参考

# 抖音用户观看直播习惯需培养,快手直播生态成熟,场均观看人数稳定

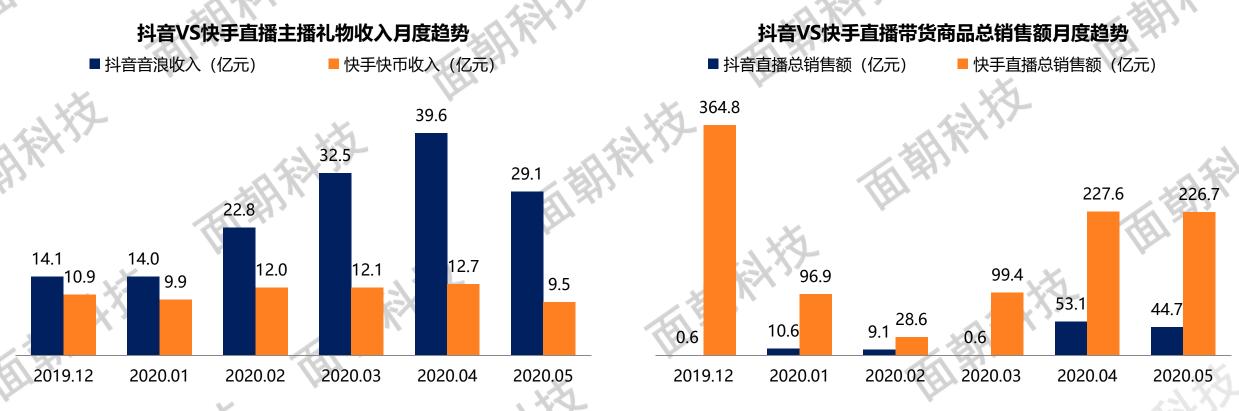
- ▶ 近6个月直播场均在线人数峰值趋势分布中,抖音1月在线人数峰值最高,2月开始下降。抖音直播主播数量、直播场次不断增加,用户在抖音看直播的习惯仍然需培养,1月处于春节放假期间,且受疫情影响,用户闲暇时间较多,直播场均在线人数峰值最高。
- 》近6个月直播场均观看人数趋势分布中,**快手2月场均观看人数最高**,整体保持在400以上的水平。快手**直播生态较为成熟,用户** 观看直播习惯养成,场均观看人数较为稳定。



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月。人数峰值指单场直播间同时在线观众人数的最大值

# 抖音观看直播用户爱"送礼",快手观看直播用户爱"剁手"

- 近6个月直播主播礼物收入分布中,抖音主播音浪收入共计152亿元,2月起,直播主播数量、直播场次不断增加,主播礼物收入也不断增加,2月同比增长63%;快手主播快币收入共计67亿元,整体收入趋于稳定。
- ▶ 近6个月直播主播带货商品总销售额分布中,抖音主播直播共带货119亿元,4月份开始主播直播带货总销售额增速快;快手主播直播共带货1044亿元,1、2月有所下降,3月开始增长,4、5月单月突破200亿元。



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月。礼物收入指主播直播间用户购买虚拟礼物赠送给主播所花费的金额,不代表主播实际收到的金额。

### PART 02

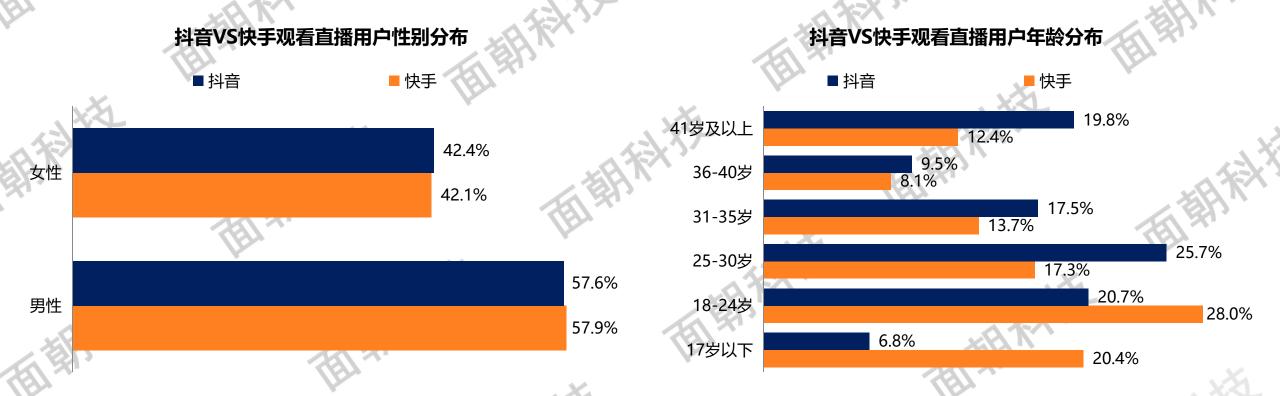
# 抖音VS快手直播电商用户画像

- 2.1性别/年龄分布
- 2.2地域分布
- 2.3城市分布
- 2.4观看习惯



## 男性用户更爱看直播,24岁以下年轻用户更爱看快手

- 观看直播用户性别分布中,抖音、快手男性用户占比均高于女性用户,男性用户更爱看直播。
- 》 观看直播用户年龄分布中,**抖音25-30岁用户占比最高,达到25.7%,快手18-24岁用户占比最高,达到28%。**年轻用户更爱观 看快手直播,24岁以下用户占比达到48.4%。



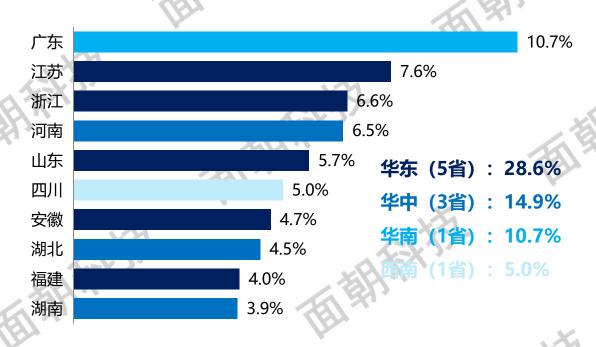
数据来源:飞瓜数据。统计时间、2019年12月-2020年5月

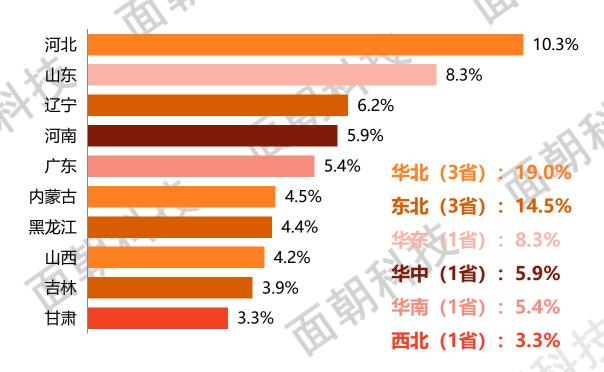
### 抖音用户集中在东、中部地区,集中度高;快手用户分布广,北部较多

- ▶ 抖音观看直播用户数量最多的省份是**广东省**,占比10.7%,TOP10省份用户数量占总数量的59.2%;用户集中分布在**华东、华中地区,8省占比43.5%。**
- ▶ 快手观看直播用户数量最多的省份是**河北省**,占比10.3%,TOP10省份用户数量占总数量的56.4%;用户集中分布在**华北、东北** 地区,6省占比33.5%。
- 整体来看,抖音观看直播用户地域集中度较高,快手观看直播用户地域分布较广。

#### 抖音观看直播用户数量最多的省份TOP10

#### 快手观看直播用户数量最多的省份TPO10





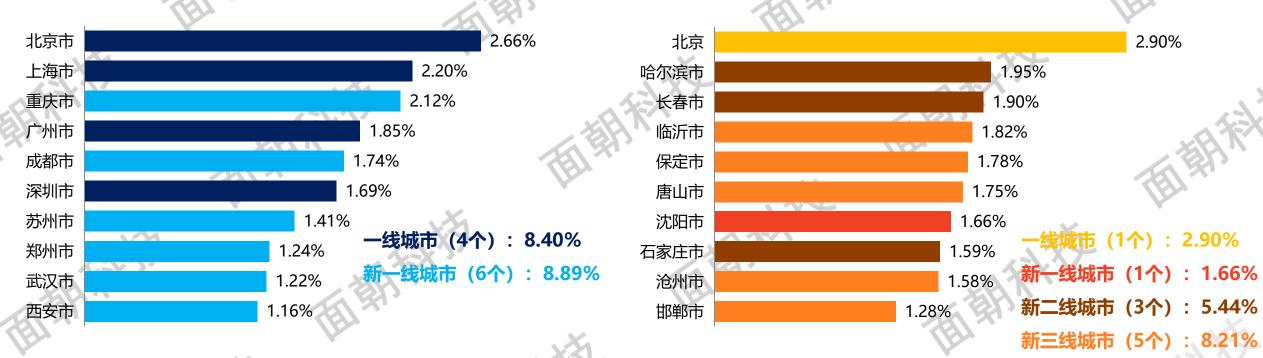
数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月

### 抖音用户集中在一线、新一线城市,快手用户集中在新二、三线城市

- ▶ 抖音、快手观看直播用户最多的城市均为**北京市**,分别占2.66%、2.90%。其中,抖音TOP10城市用户数量占总数量的17.29%;用户主要集中在**一线、新一线城市**。快手TOP10城市用户数量占总数量的18.21%,用户主要集中在**新二、三线**城市。
- 整体来看,抖音观看直播用户集中在经济、文化等较为发达的城市,快手观看直播用户较为下沉,分布在经济、文化等发展速度较快的城市。

#### 抖音观看直播用户数量最多的城市TOP10

#### 快手观看直播用户数量最多的城市TPO10



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月。城市划分:根据第一财经公布的2019年中国城市排行榜进行划分

## 抖音直播用户活跃度、人均单日使用时长均高于快手

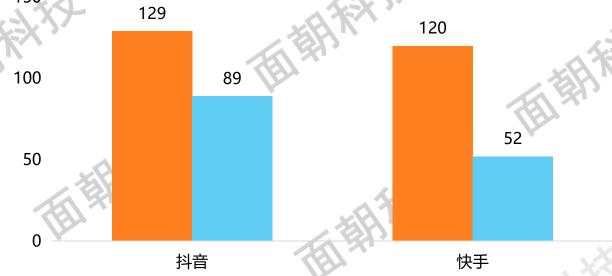
- ▶ 抖音、快手日均时段活跃用户占比分布中, 抖音用户整体活跃度高于快手, 19-21点, 抖音活跃用户比例高于快手。
- 抖音、快手直播用户周人均单日使用时长分布中,抖音直播用户使用时长高于快手。



Questmobile。统计时间: 2019年6月。

抖音VS快手直播用户周人均单日使用时长(分钟)

非直播用户



数据来源:Questmobile。统计时间:2020年2月17日-2020年2月23日。

### PART 03

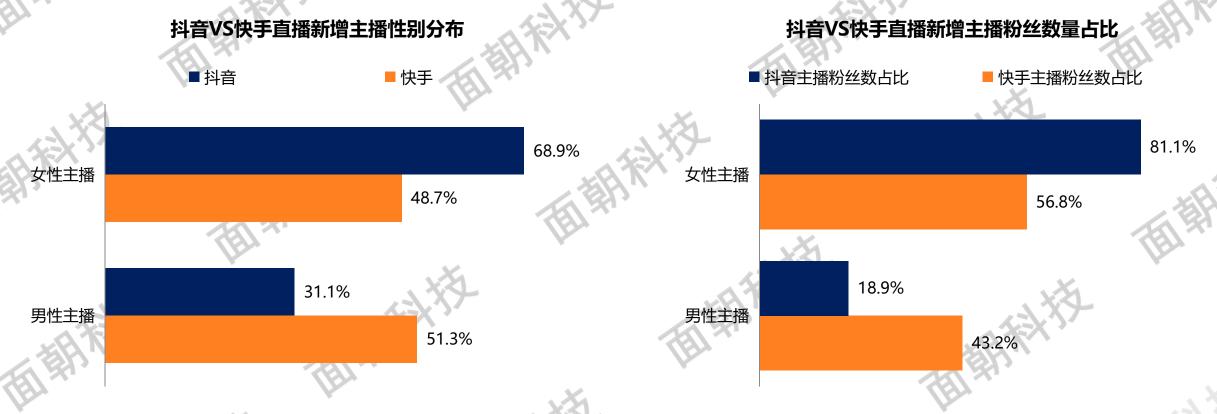
## 抖音VS快手直播电商主播画像

- 3.1新增主播性别分布
- 3.2新增主播量级分布
- 3.3主播类型分布
- 3.4主播平台集中度分布



# 抖音新增女性主播数量较多,且吸粉能力强,快手较为平衡

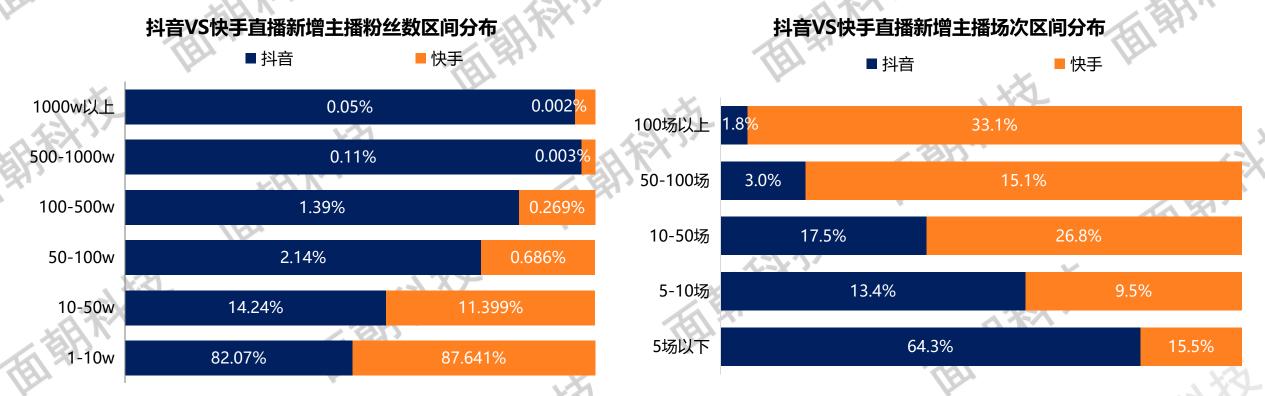
- ▶ 抖音、快手新增主播性别分布中, 抖音新增女性主播较多, 占比68.9%, 快手较为平衡, 新增男性主播占比稍高于女性主播, 占比达到51.3%。
- ▶ 抖音、快手女性主播更能够吸引粉丝关注,新增女性主播粉丝数量占比超过新增男性主播,其中,抖音新增女性主播粉丝数占比达81.1%,快手新增女性主播粉丝数占比达56.8%。



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月

# 超96%新增主播为尾部主播,抖音多为新手主播,快手新增主播较活跃

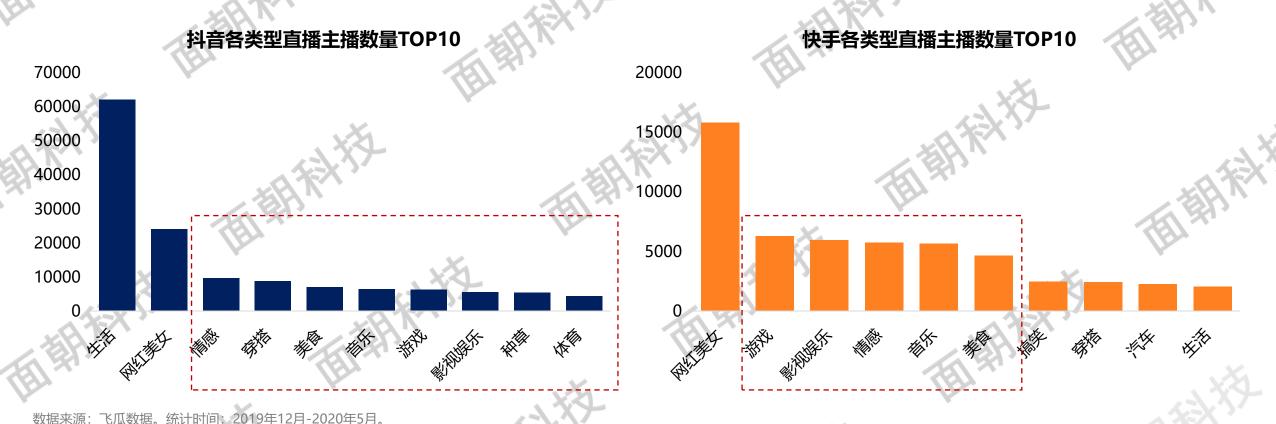
- ▶ 抖音、快手直播新增主播粉丝量级分布中,粉丝数10万以下主播占比超96%,粉丝数大于1000万的头部主播数量较少,抖音新增146个,快手新增4个。抖音加大直播电商布局力度,吸引明星、红人等头部主播入驻,头部主播新增数量较多。
- 抖音、快手直播新增主播场次分布中,抖音超7成主播为新手主播,近6个月直播场次低于10场,快手超3成主播近6个月直播场次在100场以上,新增主播直播较为活跃。



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月。仅统计粉丝数大于1万的直播新增主播数量进行比较

# 抖音生活类主播数量最多, 快手网红美女类主播数量最多

- 抖音各类型直播主播数量分布中,生活类主播最多,远高于其他类型主播,其次是网红美女类主播,情感、穿搭、美食、音乐 游戏等类型主播为第三梯队。
- 快手各类型直播主播数量分布中,**网红美女**类主播最多,远高于其他类型主播,其次是**游戏、影视娱乐、情感、音乐、美食**等,成为第二梯队,**搞笑穿搭**等类型成为第三梯队。



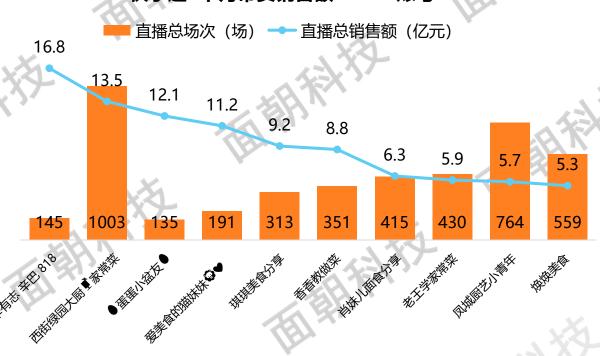
### 抖音明星直播带货效果显著,集中度低,快手辛巴团队成带货第一团

- ▶ 抖音近6个月直播带货销售额最高的主播是**陈三废gg**,带货2.7亿元,其次是**罗永浩**,带货2.6亿元,**朱瓜瓜**排名第三,带货2.0亿元。排名TOP10账号中,**明星占3席**,且近6个月直播场次均低于50场,**明星直播带货效果显著。平台直播带货主播集中度低。**
- 快手近6个月直播带货销售额最高的主播是辛有志,带货16.8亿元,他的徒弟蛋蛋、猫妹妹排名第三、第四,分别带货12.1亿元、11.2亿元。此外,快手近6个月带货销售额TOP50的账号中,辛巴团队的鹿、时大漂亮纷纷上榜,辛巴团队5个账号共带货49.9亿,占总带货销售额的4.8%。

#### 抖音近6个月带货销售额TOP10账号



#### 快手近6个月带货销售额TOP10账号



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月。统计近6个月直播带货销售额TOP50的账号,进行排名。

### PART 04

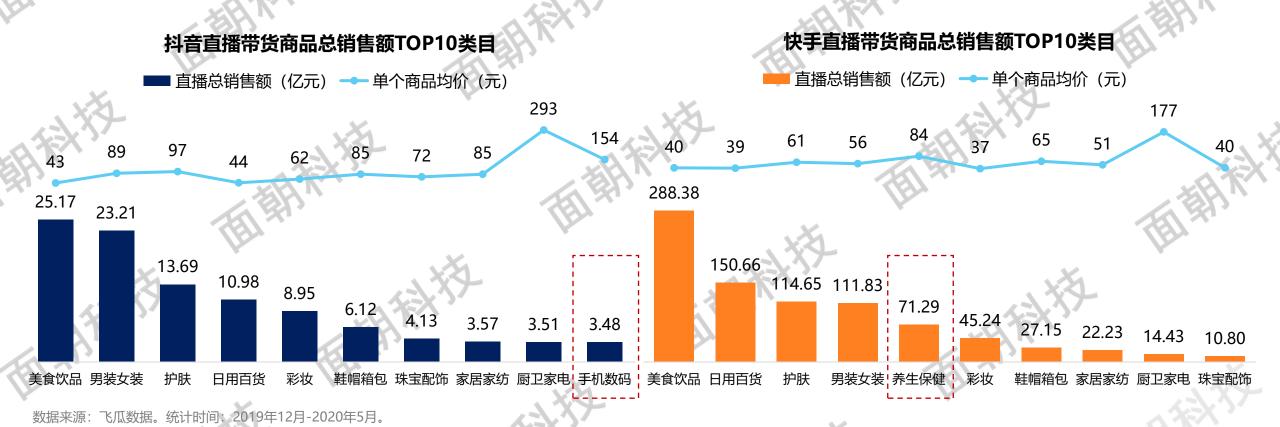
抖音&快手直播电商品类数据

- 4.1热门类目分布
- 4.2各类目TOP20商品及均价分布



## 美食饮品、男装女装、护肤、日用百货为热门类目,抖音均价高于快手

- 抖音直播带货总销售额TOP10类目中,美食饮品、男装女装、护肤品类成为带货前3品类,快手直播带货总销售额TOP10类目中, 美食饮品、日用百货、护肤品类成为带货前3品类。
- 》 抖音**各品类单个商品均价都高于快手**,其中单个商品均价差值最高的品类是厨卫家电,相差116元,其次是护肤、男装女装、家居家纺、珠宝配饰品类,均价差值在30元左右,彩妆、鞋帽箱包均价差值在20元左右。日用百货、美食饮品均价差值最小。



### 单价40元以下增速快,快手用户偏好速食产品,抖音用户偏好休闲零食

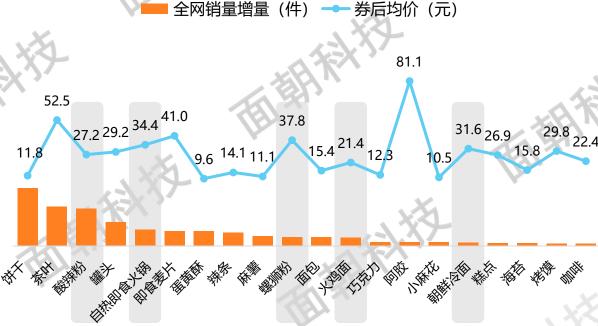
- ▶ 抖音、快手美食饮品全网销量增量TOP20商品品类中,休闲零食、速食是增量最快的品类,休闲零食券后均价在25-35之间,速食券后均价在30-45之间。其中,螺狮粉、热干面、火鸡面、自热即食火锅、酸辣粉、朝鲜冷面等速食产品,抖音均价集中在10-35元,快手均价集中在20-40元,说明快手平台用户更愿意为速食产品付费。



■ 全网销量增量(件) → 券后均价(元)



#### 快手全网销量增量TOP20商品品类-美食饮品



数据来源:飞瓜数据。统计时间、2019年12月-2020年5月

### T恤为热销单品,抖音潮流服饰价格较高,快手休闲家居服饰价格较低

- ▶ 抖音、快手男装女装类目全网销量增量TOP20细分品类中,T恤增量最高,抖音平台券后均价是快手的2倍。抖音T恤全网销量增量远高于其他品类,裙装、睡衣排名第二、第三,商品券后价在75元以上。快手平台商品全网销量增量前三差较少,T恤、内衣、长裤成为增量最快的3个商品,商品券后价在50元左右。
- 内衣、长裤、卫衣、运动裤、睡衣、打底衫、上衣、外套、短裤等品类在抖音平台直播券后均价低于快手;束腰裤、休闲裤、牛仔裤、裙装、背心、衬衫、西装等在抖音平台直播券后价高于快手。



#### 快手全网销量增量TOP20商品品类-男装女装



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月

# 面膜为热销单品,抖音券后价100元以上产品占7个,快手仅3个

- ▶ 抖音、快手护肤类目全网销量增量TOP15细分品类中,面膜增量最高,抖音平台券后均价高于快手平台。洁面、精华处于第二梯队,抖音洁面券后价是快手的2倍,精华券后价是快手的2.7倍。
- 抖音平台护肤类目细分品类价格,除身体乳、颈霜外,其他均高于快手平台,抖音券后均价100元以上的产品占7个,快手卷后均价70元以下的产品占12个,100元以上产品仅占3个。



数据来源: 飞瓜数据。统计时间: 2019年12月-2020年5月

### 口红为热销单品,抖音彩妆单品券后价最高金额为快手的2.5倍

- 》 抖音、快手彩妆类目全网销量增量TOP20细分品类中,**口红**增量最高,抖音平台券后均价高于快手平台。
- 抖音平台彩妆类目细分品类价格均高于快手平台,快手彩妆单品券后价最高金额低于75元,抖音彩妆单品券后价最高金额超过150元。
- 抖音、快手眼妆产品中,眼影最贵,抖音券后价是快手的3.7倍;底妆产品中,气垫/BB霜最贵,抖音券后价是快手的1.95倍;定妆产品中,散粉最贵,抖音券后价是快手的2.5倍。



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月。

眼妆产品包括眉笔、眼影、眼线笔/液、睫毛膏、假睫毛;底妆产品包括隔离、防晒、气垫/BB霜、粉底液、高光、遮瑕、修容。定妆产品包括散粉、定妆喷雾、定妆粉。

### 抖音个护类商品价格较高,快手个护类商品增量排名靠前,市场空间大

- > 抖音、快手日用百货类目全网销量增量TOP20细分品类中, 纸巾、垃圾袋增量最高, 抖音券后价均低于快手。
- 纸巾、垃圾袋、洗衣凝珠、洁厕剂、蚊香液、抹布等快消类商品在抖音平台直播券后均价低于快手,但全网销量增量排名较为靠前;牙膏、牙粉、洗发水、沐浴露、洗手液、毛巾等个人护理类商品在快手平台直播券后价低于抖音,但全网销量增量排名较为靠前,个人护理类产品在快手平台仍有一定市场空间。

#### 抖音全网销量增量TOP20商品品类-日用百货



#### 快手全网销量增量TOP20商品品类-日用百货



数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月

# 电动牙刷为热销单品,抖音主打个人使用,快手主打家庭使用

- ▶ 抖音、快手厨卫家电类目全网销量增量TOP20细分品类中,**电动牙刷**增量最高,抖音平台券后均价高于快手平台。
- 挂烫机、榨汁机、空调、早餐机、破壁机、电饭煲等商品在抖音平台直播券后均价低于快手,抖音此类商品主打个人使用,方便快捷,产品单价较低,而快手此类商品主打家庭使用,产品单价较高,因此价格差距较大;绞肉机、烤箱、吸尘器等商品在抖音直播券后均价高于快手。

#### 抖音全网销量增量TOP20商品品类-厨卫家电



#### 快手全网销量增量TOP20商品品类-厨卫家电



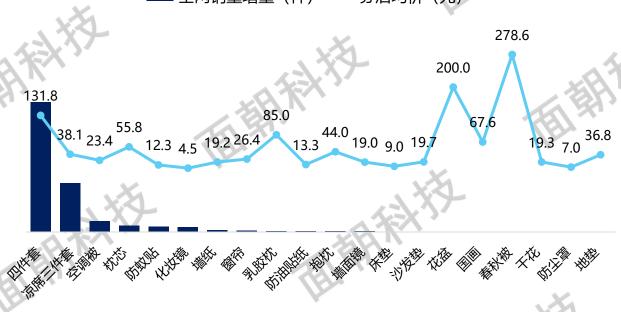
数据来源:飞瓜数据。统计时间:2019年12月-2020年5月

### 四件套、凉席为热销单品,抖音用户更愿意为房屋装饰商品付费

- 抖音、快手家居家纺类目全网销量增量TOP20细分品类中,四件套、凉席增量最高,四件套抖音平台券后均价高于快手平台,凉席低于快手平台。
- 凉席三件套、沙发垫、空调被、地毯、床垫等商品在抖音平台直播券后均价低于快手;四件套、枕芯、乳胶枕、地垫、床单、春秋被等商品在抖音直播券后均价高于快手。另外,抖音平台墙纸、国画、花盆、干花等家居饰品、鲜花绿植商品全网销量增量较高,存在较达市场空间。

#### 抖音全网销量增量TOP20商品品类-家居家纺

■ 全网销量增量 (件) → 券后均价 (元)



#### 快手全网销量增量TOP20商品品类-家居家纺



数据来源:飞瓜数据。统计时间、2019年12月-2020年5月

### 拖鞋为热销单品,快手商品券后均价低于130元,抖音商品价差大

- ▶ 抖音、快手鞋帽箱包类目全网销量增量TOP20细分品类中,**拖鞋**增量最高,抖音平台券后均价低于快手平台。抖音**鞋类产品**券后均价最高金额超过480元,而快手仅为126元;抖音**包类产品**券后均价最高金额超过5000元,而快手仅为115元。
- 鞋类产品中,拖鞋、运动鞋、单鞋、帆布鞋、凉鞋、老爹鞋在抖音平台直播券后均价低于快手;休闲鞋、跑步鞋、小白鞋、女鞋、男鞋、皮鞋在抖音平台直播券后均价高于快手。包类产品中,双肩包、链条包在抖音平台直播券后均价高于快手。



### 腰带、手臂套袖、戒指为热销单品,快手券后均价低于100元

- ▶ 抖音、快手珠宝配饰类目全网销量增量TOP15细分品类中,抖音腰带增量最高,快手手臂套袖增量最高。除手臂套袖外,抖音各商品品类直播券后均价高于快手,快手券后均价低于100元。
- > 珠宝配饰中,抖音**戒指**券后均价最高,金额超**850元**,而快手仅36.9元,主要以**纯银戒指**为主,抖音钻戒、翡翠戒指拉高均价。



数据来源: 飞瓜数据。统计时间: 2019年12月-2020年5月

PART 05

抖音&快手直播电商品牌数据

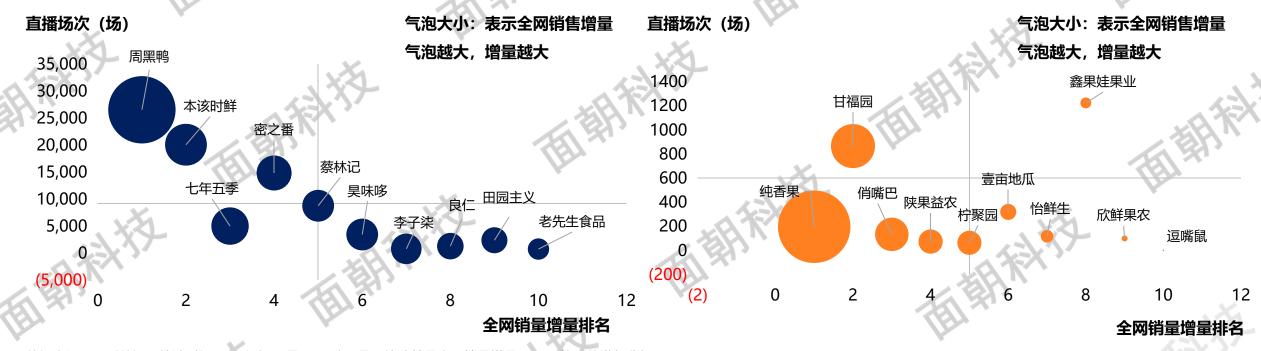


### 抖音以休闲零食、网红品牌为主,快手多为原产地直销品牌

- ▶ 抖音、快手美食饮品全网销量增量TOP10品牌分布中,直播场次越高,销量增量越大。
- 抖音平台美食饮品全网销量增量TOP10品牌主要有:休闲零食品牌,包括周黑鸭、良仁(即食小龙虾)、老先生食品(小麻花等);面包、早餐糕点类品牌,包括七年五季、昊味哆、田园主义;水果品牌,包括本该时鲜、密之番;速食类品牌,包括蔡林记(热干面)、李子柒的(螺蛳粉),多为知名品牌、网红品牌。
- > 快手平台美食饮品全网销量增量TOP10品牌多为**原产地直销品牌**,产品多为**水果、鲜蔬**等农副产品。

#### 抖音全网销量增量TOP10品牌-美食饮品

#### 快手全网销量增量TOP10品牌-美食饮品



## 抖音以淘系休闲潮流服饰、网红服饰品牌为主,快手多为白牌服饰

- > 抖音、快手男装女装全网销量增量TOP10品牌分布中,抖音直播场次与销量增量关联度较弱,快手关联度较强。
- 抖音平台男装女装全网销量增量TOP10品牌主要以天猫/淘宝休闲潮流服饰品牌、网红服饰品牌为主,还包括服装批发市场品牌产品(如义乌服装批发市场)。
- 快手平台男装女装全网销量增量TOP10品牌主要以知名度较低的白牌服饰产品为主,还包括纯电商品牌,链接跳转到快手小店、 淘宝店铺进行购买。

#### 抖音全网销量增量TOP10品牌-男装女装

#### 快手全网销售增量TOP10品牌-男装女装

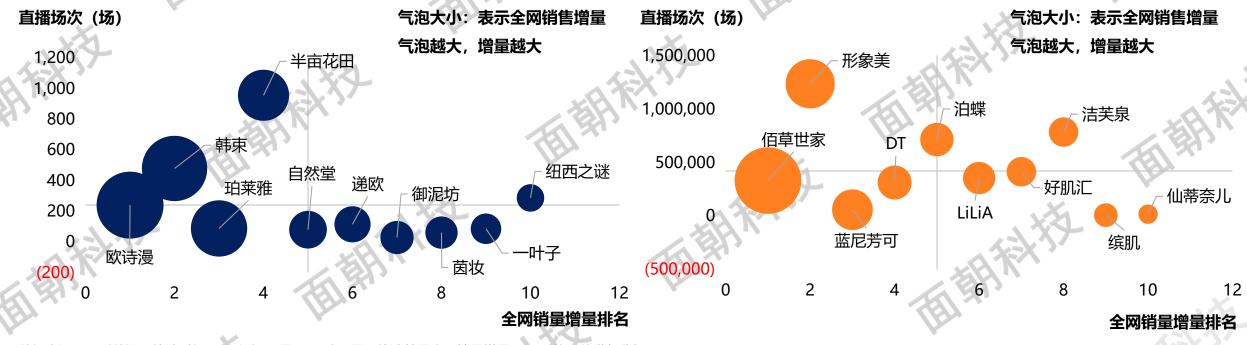


### 抖音以知名度较高的国产品牌为主,快手护肤品牌知名度较低

- > 抖音、快手护肤类目全网销量增量TOP10品牌分布中,销量增长与直播场次增长关联度一般。
- > 抖音平台护肤全网销量增量TOP10品牌,主要以**知名度较高的国产品牌**为主,包括**欧诗漫、韩束、珀莱雅、半亩花田、自然堂、 御泥坊、一叶子、茵妆**,另外来自荷兰的护肤品牌递欧(Deold)通过**陈婷mm、陈三废gg**等主播带货,增量较快。
- ▶ 快手平台护肤全网销量增量TOP10品牌,主要以知名度较低的国产品牌为主,包括形象美、蓝尼芳可、泊蝶、LiLiA、好肌汇、 洁芙泉、缤肌、仙蒂奈儿。

#### 抖音全网销量增量TOP10品牌-护肤

#### 快手全网销售增量TOP10品牌-护肤



### 抖音、快手以新锐国产彩妆品牌为主,快手用户对彩妆细分品类需求大

- > 抖音、快手彩妆类目全网销量增量TOP10品牌分布中,销量增长与直播场次增长关联度较高。
- 抖音平台彩妆全网销量增量TOP10品牌,主要以新锐国产彩妆品牌为主,包括完美日记、COLOR KEY、滋色、花西子、小奥汀, 另外国产老牌彩妆卡姿兰、伊诗婷也上榜,欧亿姿凭借卸妆湿巾销量增量大,排名第二。
- 快手平台彩妆全网销量增量TOP10品牌,包括国产彩妆品牌健美创研、梵贞、完美日记、形象美,此外法颂、名蓝热销产品为香水,贝印、允薇热销产品为化妆工具。快手用户多为彩妆"入门级"选手,对于彩妆细分类目,如化妆工具、香水等需求大。

#### 抖音全网销量增量TOP10品牌-彩妆

#### 快手全网销售增量TOP10品牌-彩妆

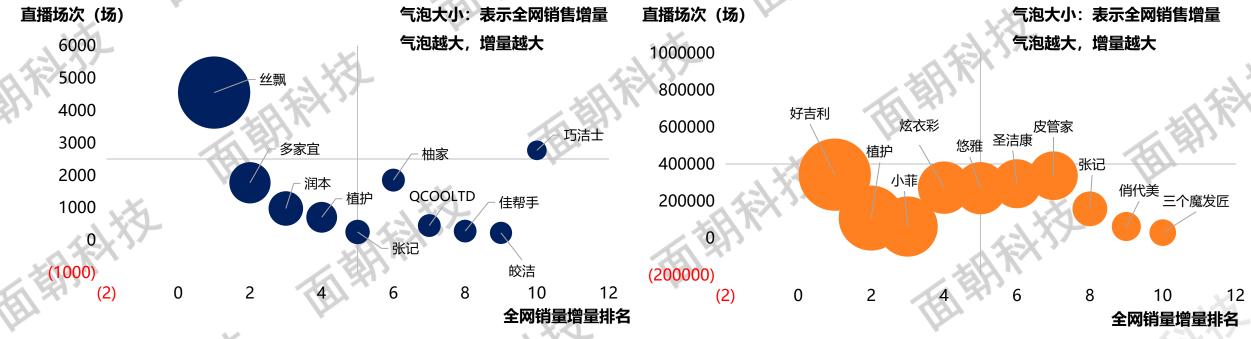


### 抖音、快手均以高消耗纸巾品牌为主,快手个护品牌知名度较低

- ▶ 抖音、快手日用百货类目全网销量增量TOP10品牌分布中,抖音销量增长与直播场次增长关联度较高,快手关联度一般。
- 抖音平台日用百货全网销量增量TOP10品牌主要以纸巾品牌为主,包括丝飘、植护、柚家;其余为蚊香液品牌,包括润本、皎洁;垃圾袋品牌,包括张记、佳帮手;浴巾/毛巾品牌,包括ACOOLTD。
- 快手平台日用百货全网销量增量TOP10品牌,主要以纸巾品牌为主,包括好吉利、植护、悠雅;个护品牌,包括小菲、皮管家、 三个魔发匠;洗衣用品,包括炫衣彩、圣洁康、俏代美;垃圾袋品牌,包括张记。

#### 抖音全网销量增量TOP10品牌-日用百货

#### 快手全网销售增量TOP10品牌-日用百货



### 抖音、快手均以小家电品牌为主,网红早餐机全网销量增量快

- ▶ 抖音、快手厨卫家电类目全网销量增量TOP10品牌分布中,抖音销量增长与直播场次增长关联度较高,快手关联度一般。
- 抖音平台厨卫家电全网销量增量TOP10品牌主要以小家电为主,包括艾美特、涛声、山本、德尔玛、荣事达、酷统、邦克仕、利仁、金云丽品牌,产品以风扇(包括迷你风扇)、早餐机、电炸锅、除螨仪、吸尘器、挂烫机为主。
- ▶ 快手平台厨卫家电全网销量增量TOP10品牌主要以小家电为主,包括康佳、飞乐思、么么兔、九阳、金正、现代、Ringke,产品以风扇、水壶、挂烫机、蒸汽拖把、早餐机、榨汁机、破壁机为主。

#### 抖音全网销量增量TOP10品牌-厨卫家电

#### 快手全网销量增量TOP10品牌-厨卫家电



### 抖音、快手四件套增量最大,抖音多为知名品牌,快手南极人增量最大

- ▶ 抖音、快手家居家纺类目全网销量增量TOP10品牌分布中,抖音销量增长与直播场次增长关联度较高,快手关联度一般。
- ▶ 抖音平台家居家纺全网销量增量TOP10品牌多以知名品牌为主,包括北极绒、南极人、浪莎、LOVD等,产品主要以四件套、凉席三件套为主。
- 快手平台家居家纺全网销量增量TOP10品牌, 南极人销量增量最大,排名第一,其他品牌销量增量较小,产品主要以四件套、被子、枕芯为主。

#### 抖音全网销量增量TOP10品牌-家居家纺

#### 快手全网销量增量TOP10品牌-家居家纺



## 抖音、快手均以天猫、淘宝店铺产品为主,知名品牌较少

- > 抖音、快手鞋帽箱包类目全网销量增量TOP10品牌分布中,抖音销量增长与直播场次增长关联度较低,快手关联度较高。
- ▶ 抖音平台鞋帽箱包全网销量增量TOP10品牌主要以**天猫/淘宝旗舰店、网红店铺产品**为主,**知名品牌数量不多**,仅有贵人鸟上榜。
- > 快手平台鞋帽箱包全网销量增量TOP10品牌,主要以**天猫/淘宝旗舰店、快手小店**产品为主,产品多为**鞋类、潮流女包**。

#### 抖音全网销量增量TOP10品牌-鞋帽箱包

#### 快手全网销量增量TOP10品牌-鞋帽箱包



### 抖音、快手均以潮流饰品为主,品牌知名度不高,多为天猫/淘宝产品

- > 抖音、快手珠宝配饰类目全网销量增量TOP10品牌分布中,销量增长与直播场次增长关联度较高。
- ▶ 抖音平台珠宝配饰全网销量增量TOP10品牌主要以**天猫/淘宝店铺**产品为主,多以**潮流饰品**为主,还包括**腰带、防晒袖套、手表等**等产品。
- > 快手平台珠宝配饰全网销量增量TOP10品牌主要以**天猫/淘宝店铺**为主,产品多为**潮流饰品,还包括腰带、墨镜**等产品。

#### 抖音全网销量增量TOP10品牌-珠宝配饰

#### 快手全网销量增量TOP10品牌-珠宝配饰



# 报告说明



#### 出品机构:

面朝科技(杭州面朝科技信息有限公司)是一家以大数据和AI为核心驱动力的新媒体数据产品和营销服务提供商,为客户提供**新媒体数据工具、营销服务、私域运营解决方案**等,致力成为新媒体营销科技领域的领导者。旗下设立面朝研究院,以**新媒体数据洞察**为基础,应用大数据智能驱动营销,赋能企业营销决策,致力于探测新媒体对于品牌的营销潜力和价值,为品牌提供**营销案例研究、消费者洞察、行业观察**等内容,形成**体系化、智能化**的新媒体**营销策略分析方法**,驱动企业商业目标,实现共创共赢。

#### 数据来源

面朝科技旗下西瓜数据、飞瓜数据、千瓜数据,知瓜数据,统计时间:2019年12月1日-2020年5月31日。





添加企微,欢迎交流

关注"面朝研究院" 获取更多干货报告

面朝-用科技赋能营销 助力客户成功