

宅经济洞察报告: 宅经济从消费向学习、工作延伸, 租赁、招聘也不例外, 未来怎么办?

QuestMobile 研究院

2020年7月14日

宅经济伴随着互联网发展而出现,是一种基于发达的互联网和现代化物流所形成的新型经济形势,不仅是一种消费与娱乐方式,也是学习、工作、生产方式,





定义

宅经济原本是一种消费方式,随着产业发展、短期疫情刺激,也形成一种工作方式,本质上仍是利用互联网促使成本降低,提升消费和生产效率,让人更愿意宅家



Source: QuestMobile 研究院 2020年7月

宅经济正处临界爆发点,供需匹配,潜力待发,随短期疫情刺激, (• QUEST MOBILE 宅经济获得加速催化

供需匹配,蓄势待发

短期疫情刺激

需求端

由御宅族延伸的宅文化逐步盛行 除网购、外卖外,还在直播、短 视频等领域形成需求

> 形成多元化多领域市场 提供更好的服务和体验



走讲日常生活

疫情迫使全国人民宅家 与宅相关的活动、文化迅速兴起 催化相关商业模式 在线教育、远程办公迅速火热



商业模式 加速成熟

供给端

互联网企业技术不断积累 物流体系持续完善 商业模式逐步创新

Source: QuestMobile 研究院 2020年7月

01

宅经济随互联网兴起而发展, 受疫情短期刺激加速演变

1、疫情加剧宅经济深层次演变,与个人需求满足紧密结合,在不 ouest mobile 同的需求层级,移动互联网均助力运作效率的提升,进一步改变 用户行为变迁

宅经济的演变过程与个人需求的满足具有一致性

• 为获得社会尊重和实现自我满足

• 推动在线教育,学生在停课期间也能远程上课

• 促进远程办公,通过线上协调、视频面试助力企业复工

• 追求情感抒发、精神上的欢愉

• 游戏、视频、音乐、阅读解决娱乐需求

追求人身安全和健康保障, 规避替在风险

• 医疗、健康、政务、租房解决安全需求

维持生理机能正常运转

• 网购消费、生鲜外卖解决吃喝问题

自我实现

尊重需要

情感和归属需要

安全需要

生理需要

Source: QuestMobile 研究院 2020年7月

2、受疫情影响,人们宅家通过电商购物、生鲜采买、外卖上门等形式实现最基层的生理需求



2.1、线上购物已整体恢复到疫情前水平,疫情对消费影响深远, 更多人愿意通过比价获得性价比

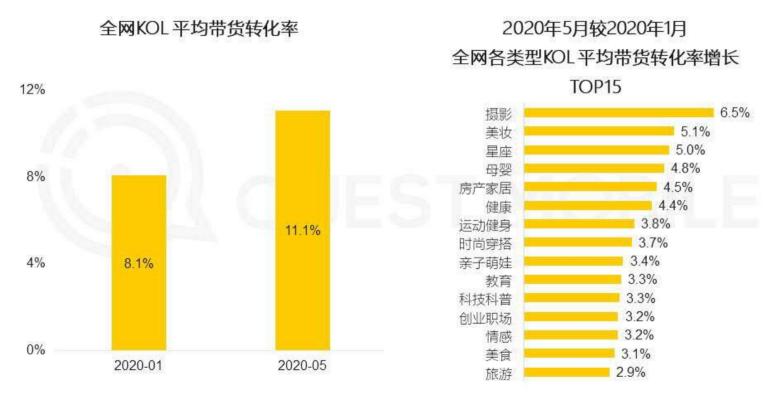
生理需求 安全需求 娱乐需求 自我实现

移动购物APP行业月活跃用户规模

2020年5月移动购物细分行业月活跃用户规模



2.2、宅经济为红人带货提供用户基础,今年以来,KOL带货能力 QUEST MOBILE 提升明显,其中美妆、母婴、家居等垂类KOL带货力提升更为显 QUEST MOBILE 著



注:带货转化率:在统计周期内,指定KOL平台的目标KOL受众在浏览观看KOL内容期间跳转电商购物平台的比例的平均值

Source: QuestMobile NEW MEDIA 新媒体数据库 2020年5月

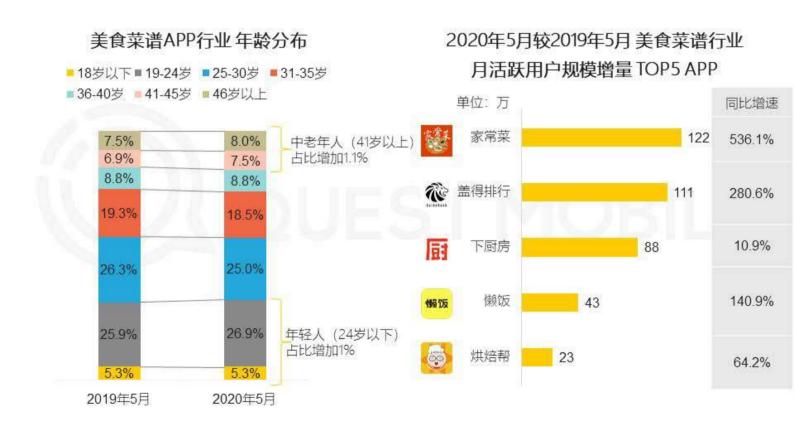
2.3、居民宅家网购,也刺激着快递需求旺盛,配套物流为宅经济 QUEST MOBILE 提供基础保障



2.4、民以食为天,生鲜电商大受青睐;通过社交亲友推荐,小程 QUEST MOBILE 序成宅家在线逛菜场新宠,相比APP行业,用户规模与同比增速 均更高



注:生鲜电商在微信小程序中,行业的月活跃用户规模基于TOP20 生鲜电商类小程序MAU加总去重获得



Source: QuestMobile GROWTH 用户画像标签数据库 2020年5月

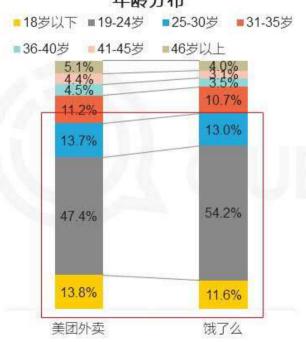
2.6、随着逐步复工复产,广大00后、90后们也逐渐回到外卖的 怀抱,相关典型APP基本恢复疫情前状况







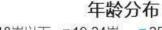
2020年5月 外卖服务典型APP 年龄分布

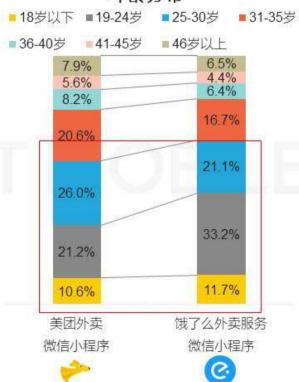






2020年5月外卖服务典型微信小程序





Source: QuestMobile GROWTH 用户画像标签数据库 2020年5月

3、医疗、健康等业务通过互联网在提升效率的同时规避不必要的线下接触,满足用户对安全的需求



3.1、线上诊疗、线上挂号、自助买药,既可避免出门,又缓解线 下医疗资源压力

生理需求 安全需求 娱乐需求 自我实现

医疗服务APP行业月活跃用户规模

医疗服务APP行业月活跃用户规模 同比增长率 TOP5 APP(MAU≥50万)



3.2、用户参考线上运动课程,把客厅变健身房,宅家运动增强抵① QUEST MOBILE 抗力,管理健康抗病毒,推动行业整体进入亿级行业俱乐部



注:运动器械类目关注度:指用户对相关类目关键词的新闻浏览量占比

3.3、疫情催动租客心态变化,合租室友间堪比"过命的交情",租 OUEST MOBILE 客转向更有秩序、管理更规范的租期服务商

房屋租赁APP行业月活跃用户规模

房屋租赁APP行业月活跃用户规模 同比增长率TOP5APP (MAU≥50万)



3.4、居民宅家直接拉高生活用电,一系列电子政府类APP正发挥 QUEST MOBILE 便民利民作用,让用户足不出户解决生活琐事,行业用户规模破亿



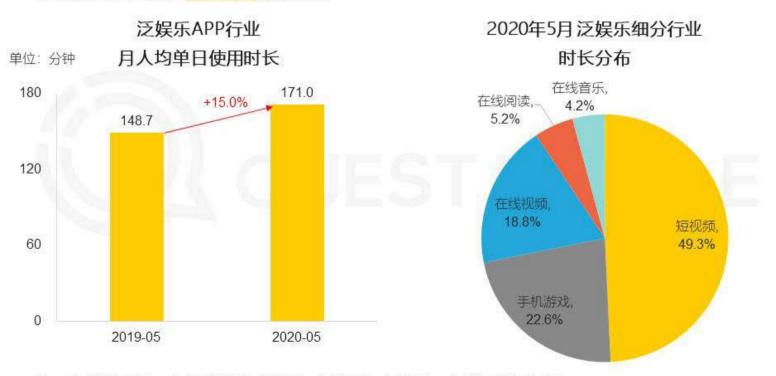
Source: QuestMobile TRUTH 中国移动互联网数据库 2020年5月

注:电子政务作为细分行业,从属于生活服务行业

4、疫情催生多元娱乐需求,线上娱乐热度不减,用户平均每天 花在娱乐上已超过两个半小时,其中主要在短视频和游戏方面平 均耗时最久



生理需求 安全需求 娱乐需求 自我实现



注:本页泛娱乐行业,包含手机游戏、短视频、在线视频、在线阅读、在线音乐等五大行业; 人均单日使用时长:在统计周期(月)内,平均每个人每天使用该类App的时长

5、受尊重和自我实现需求影响,用户担心自身工作和孩子学习受影响,远程教育和线上办公不断常态化,宅家也能学习与生产



5.1、各地各阶段学校因疫情推迟开学,线下培训机构暂时关闭, 远程教学突破时空限制,助力新学期网络授课,加速在线教育行业渗透

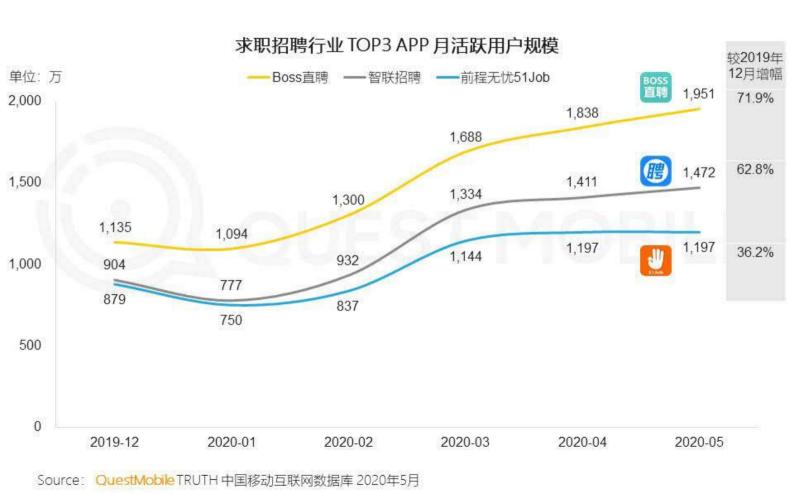
生理需求 安全需求 娱乐需求 自我实现

教育学习APP行业月活跃用户规模

教育学习典型细分APP行业 月活跃用户规模



5.2、疫情期间出现的企业延迟复工,甚至停产现象,让职场人希 QUEST MOBILE 望通过调换工作带来更稳定和更具安全感的生活,推动招聘行业 典型APP用户规模快速回升



5.3、疫情激化下,大学毕业生正迎来最难就业季,顺利毕业和成 QUEST MOBILE 功就业压力交织,也让兼职创收类应用转热

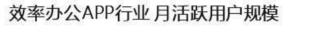
求职招聘APP行业月活跃用户规模2020年5月较2019年12月增幅TOP10 APP (10万≤MAU≤500万)



5.4、为提升协同办公与生产效率,相比去年,又有超过2.5亿用户加入云办公,拉动行业大增近2倍,居移动互联网各细分行业

增速首位; 其中, 年轻和下沉群体贡献一半以上的增长





2020年5月效率办公APP行业月活跃用户规模



注:同比增量指,活跃用户规模 2020年5月较2019年5月相比较的增量

02

宅经济未来趋势与机会

1、用户上,移动互联网用户加速向两端延伸,未成年、中老年群 Quest Mobile 体的上网时长将继续延伸,形成新机遇



Source: QuestMobile GROWTH 用户画像标签数据库 2020年5月

2、技术上: 云服务+AI+5G是未来技术升级的固定搭配和发展主 QUEST MOBILE 线,为宅家服务提供融创驱动力

云服务+AI+5G 打造未来全新模式







• 解决海量流量突发并行

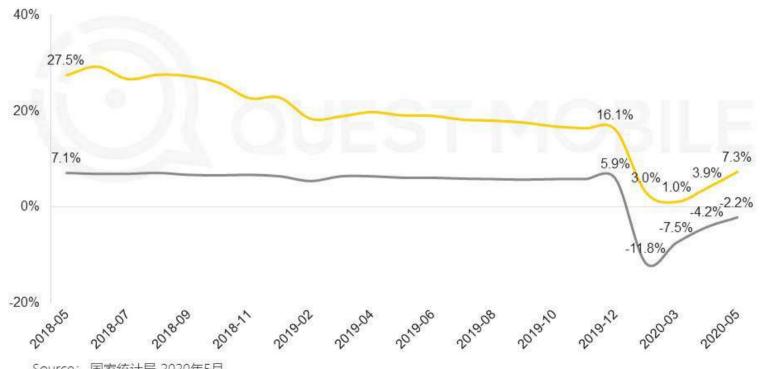
- 提供智能化的高效处理能力
- 承载高速传输和低时延

Source: QuestMobile研究院 2020年7月

3、服务上,宅家离不开物流体系,同时也在反哺物流发展,无 ① QUEST MOBILE 接触配送在疫情不断催化和改善下,或成未来主流履约形式之一

物流行业市场规模同比增长率



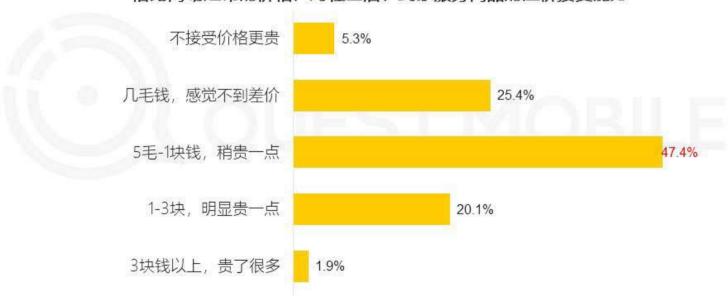


Source: 国家统计局 2020年5月

4、消费上,意识形态改变,提升变现潜力;为获取便利性体验, 用户愿为社区消费、到家服务支付额外的溢价费用



相比商场超市的价格,对社区店、到家服务商品的溢价接受能力



注:调研问题为:为获得便利性,针对社区消费、到家服务的商品,相比正常价格,能接受多高的单价溢价?

Source: QuestMobile Echo快调研N=1500 2020年7月

法律免责声明



- 1. 本研究报告(以下简称"本报告")由QuestMobile(以下简称"本公司")制作及发布。
- 2. 本报告所涉及的数据来源于QuestMobile自有数据库、行业公开、市场公开、公司授权,以及QuestMobile Echo快调研平台等,均采用合法的技术手段、深度访问、抽样调查等方式获取;本公司力求但不保证该信息的完全准确性和完整性,客户也不应该认为该信息是完全准确和完整的。同时,本公司不保证文中观点或陈述不会发生任何变更,在不同时期,本公司可发出与本报告所载资料、意见及推测不一致的研究报告。本公司会适时更新我们的研究,但可能会因某些规定而无法做到。除了一些定期出版的研究报告之外,绝大多数研究报告是在本公司认为适当的时候不定期地发布。
- 3. 本报告所涉及的独立研究数据、研究方法、研究模型、研究结论及衍生服务产品拥有全部知识产权,任何人不得侵害和擅自使用,违者必究。
- 4. 本报告主要以微信公众号形式分发或电子版形式交付,间或也会辅以印刷品形式交付或分发,所有报告版权均归本公司 所有。未经本公司事先书面协议授权,任何机构或个人不得以任何形式复制、转发或公开传播本报告的全部或部分内容。 不得将报告内容作为诉讼、仲裁、传媒所引用之证明或依据,不得用于营利或用于未经允许的其它用途。
- 5. 经本公司事先书面协议授权刊载或转发的,被授权机构承担相关刊载或者转发责任。不得对本报告进行任何有悖原意的引用、删节和修改。
- 6. 本报告的分享或发布现场,未经本公司事先书面协议授权,参会人员不得以任何形式进行录音、录像或拍照,更不允许参会人员以任何形式在其他场合或社交媒体(包括客户内部以及外部)进行转发、交流或评论本次分享内容。
- 7. 如因以上行为(不限于3、4、5、6)产生的误解、责任或诉讼由传播人和所在企业自行承担,本公司不承担任何责任。
- 8. 本次分享内容最终解释权归本公司所有。



QUESTMOBILE

第一时间观察行业趋势报告

▶ 扫码关注 每周更新

