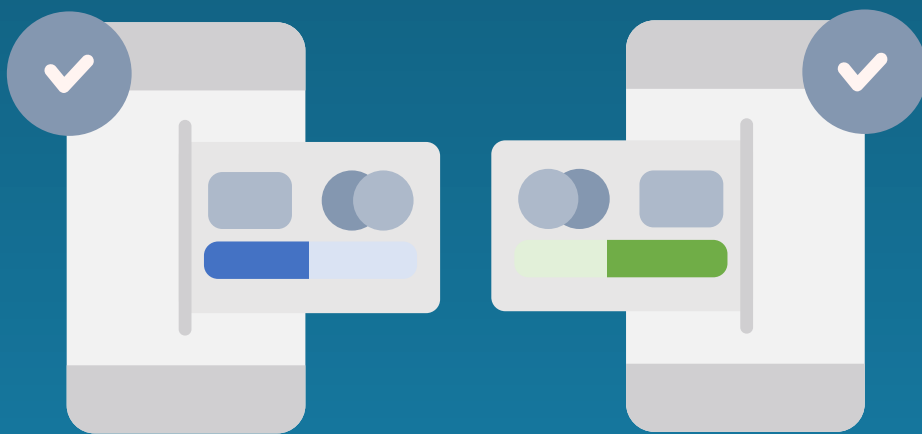


亿欧智库

E O I N T E L L I G E N C E

研究报告



疫情下的电子合同新机遇

2020远程办公服务——法大大案例研究

Telecommuting Report 2020——Fadada.com

亿欧智库 www.iyiou.com/intelligence

Composed by EO Intelligence, March 2020

序言

INTRODUCTION

电子合同是双方或多方当事人之间通过电子信息网络以电子的形式达成的设立、变更、终止财产性民事权利义务关系的协议，是企业数字化发展过程中的必经之路。

从2005年《电子签名法》正式实施以来，中国电子合同已经历了五个发展阶段，2019年国家更是出台多项政策支持电子合同的发展。

2020年初的疫情推动了远程办公领域的发展，作为远程办公中重要的一环，电子合同需求激增，政策利好不断。法大大作为第三方电子合同领域的头部玩家之一，其产品、客户、服务模式一定程度上反映第三方电子合同领域的发展趋势，因此亿欧智库针对法大大进行多角度深度剖析。

目录

CONTENTS

01 疫情促进电子合同行业新发展

- 1.1 电子合同行业发展现状
- 1.2 疫情推动电子合同行业发展

02 法大大满足疫情期间行业需求

- 2.1 人力资源场景
- 2.2 房地产场景
- 2.3 金融场景
- 2.4 教育场景

03 法大大构建四大核心优势

- 3.1 标准化服务体系助力企业数字化
- 3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度
- 3.3 多种合作模式打造有机、可持续的生态体系
- 3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

疫情促进电子合同行业新发展

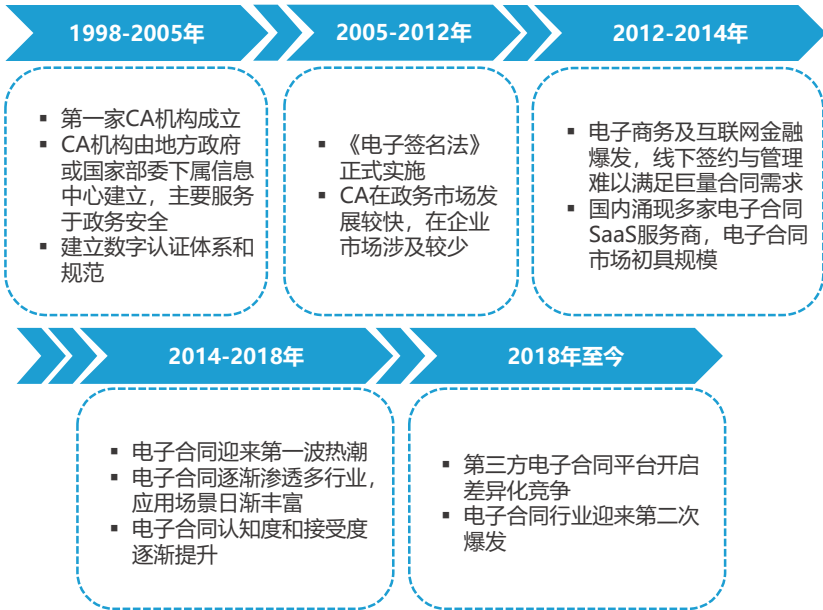
1.1 电子合同行业发展现状

随着社会信息化进程的加快，越来越多的合同和文件签署场景从线下转移到了线上，可靠的电子签名和电子合同结合，有着体现签署人身份和签署意愿的作用。电子合同提供用户身份认证、证书签发、电子签名、文件及合同签署验证、合同管理、存证出证、法律咨询等相关服务，满足了政府、企业及个人获取和使用电子签名、签署和管理电子合同等需求，帮助企业和组织信息化转型、提高运营和管理效率。

行业发展历程

中国的电子合同（电子签名）行业经历**五个发展阶段**，1998年第一家CA机构成立；2005年《电子签名法》正式实施，确立电子签名的法律效力；2012年起电子商务及互联网金融的迅速发展，使得国内出现多家电子签约SaaS服务商，市场初具规模；2014-2018年迎来电子签约市场第一波热潮，行业认知度和接受度提升；2018年起行业开启差异化竞争，电子签约市场有望迎来第二次爆发。

亿欧智库：电子合同发展历程



来源：公开资料，亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

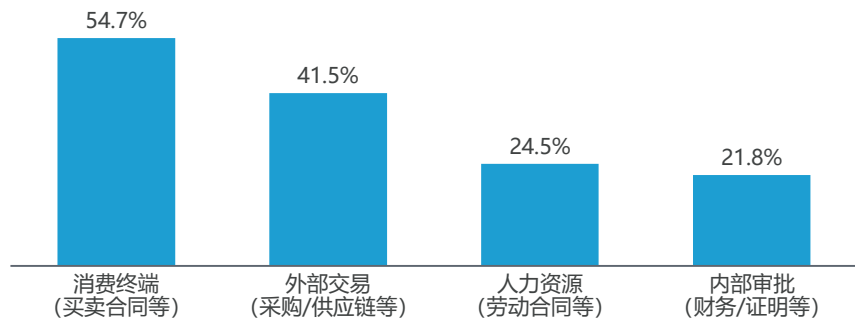
疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

电子合同市场需求

现阶段电子合同服务行业的应用场景主要包括与消费终端之间的买卖合同，与供应商、物流等外部相关企业之间的交易合同，人力资源相关的劳动、社保类文件合同，以及企业内部的审批和证明类文件。未来电子合同会在这些场景的基础上继续延伸，嵌入到更多环节中。

亿欧智库：第三方电子合同服务行业主要应用场景



来源：亿欧智库调研，《2018年第三方电子合同服务行业趋势报告》 亿欧 (www.iyiou.com)

电子合同政策支持

从2005年《电子签名法》正式实施以来，国家逐步推进电子签名、电子合同的普及。2019年国家多部委出台了各项政策，如国务院发文明确电子合同在智慧政务中的效力，交通运输部推进电子合同在物流运输环节的使用，住建部引入电子合同简化房屋网签备案办理流程等。

亿欧智库：2019年政府各部门对电子签名的政策支持

| 时间 | 部门 | 政策 / 法规 | 核心内容 |
|---------|---------|-----------------------------------|---|
| 2019年3月 | 国家移民管理局 | 《国家移民管理局公告（2019年第5号）》 | 明确“电子文件与盖有公安机关出入境管理部门或出入境边防检查机关印章的同类纸质文件具有相同效力” |
| 2019年4月 | 全国人大 | 《中华人民共和国电子签名法》（2019年修订版） | 进一步扩大电子文书的适用范围，允许在办理土地、房屋等不动产转移登记时使用电子签名和数据电文 |
| 2019年4月 | 国务院 | 《国务院关于在线政务服务的若干规定》 | 明确“可靠的电子签名与手写签名或者盖章具有同等法律效力” |
| 2019年7月 | 交通运输部 | 《交通运输部关于修改〈道路货物运输及站场管理规定〉的决定》 | 鼓励道路货物运输经营者采用电子合同、电子运单等信息化技术，提升运输管理水平 |
| 2019年8月 | 住建部 | 《房屋交易合同网签备案业务规范（试行）》 | 应简化房屋网签备案办理流程，优化房屋网签备案系统，配置自助办理设备，引入人脸识别、电子签章等技术手段，实现自助终端设备办理和业务窗口办理并行，提高办理效率 |
| 2019年8月 | 国务院 | 《全国深化“放管服”改革优化营商环境电视电话会议重点任务分工方案》 | “加快电子营业执照、电子印章推广应用”被明确为“进一步压减企业开办时间”的具体措施之一 |

来源：亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

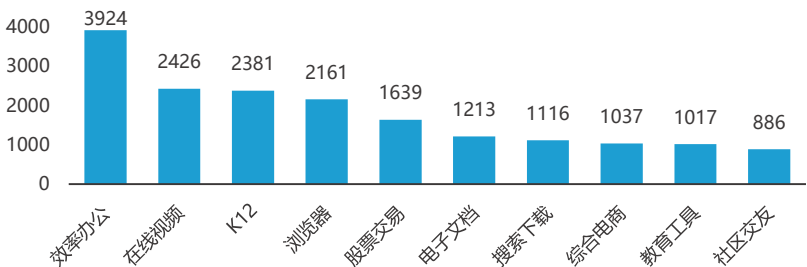
疫情促进电子合同行业新发展

1.2 疫情推动电子合同行业发展

疫情改变用户交易习惯，加速电子合同行业渗透率

2020年春节后一周，效率办公领域日均活跃用户增长近4000万，K12增长超过2000万。需求爆发将带动电子合同渗透率提升，经调研，2019年中国电子合同渗透率不到3%，预计2022年该渗透率会提升到5%~7%。

亿欧智库：2020年春节假期后比春节假期日均活跃用户增量TOP10细分行业（单位：万）



来源：QuestMobile TRUTH中国移动互联网数据库，亿欧智库整理
注：春节假期区间为2020年1月24日-2月2日，假期后时间区间为2020年2月3日-9日

亿欧 (www.iyiou.com)

亿欧智库：中国电子合同渗透率



来源：专家访谈、亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情期间多部门倡议促进电子合同发展

为最大化减少疫情带来的负面影响，多行业均提出发展建议，鼓励线上签约，进一步刺激各行业对第三方电子合同的需求。

亿欧智库：疫情期间各部门倡议

| 行业 | 时间 | 部门 | 核心内容 |
|------|------------|----------|--|
| 人力资源 | 2020年2月11日 | 人社部 | 鼓励网上面试，网上签约 |
| | 2020年3月10日 | | 《人力资源社会保障部办公厅关于订立电子劳动合同有关问题的函》提出用人单位与劳动者协商一致，可采用电子形式订立书面劳动合同，并使用符合法律法规规定的可视化为书面形式的数据电文和可靠的电子签名 |
| 房地产 | 2020年2月6日 | 中国房地产业协会 | 《关于促进市场活跃安全开通房地产项目线上售楼平台的建议》建议开通商品房线上售楼平台，运用互联网线上工具为购房人提供必要的置业服务 |
| 金融 | 2020年2月24日 | 银保监会 | 金融监管部门对电子单证、电子签章、电子数据的合规性、合法性要充分认同 |
| 教育 | 2020年2月4日 | 教育部 | 要求积极开展线上授课和线上学习等在线教学活动，实现“停课不停教、停课不停学” |

来源：亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

法大大满足疫情期间行业需求

疫情期间，在国家的支持和市场的推动下，人力资源、房地产、金融和在线教育四大场景对电子合同的需求激增，法大大针对这四个场景快速上线了对应方案。

亿欧智库：疫情期间四大场景市场潜力浮现



来源：公开资料，亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

2.1 人力资源场景

2020年初疫情的特殊时期，企业复工复产需要申报，填写《复工复产备案登记表》等材料，各地员工返工需要填报《疫情防控承诺书》或《健康申报表》等，企业公章的使用和员工的签名成为一道难题。为了给企业及HR提供切实有效且快速可落地的帮助，法大大联合腾讯HR助手、浪潮、金蝶等18家人力资源服务机构，发起“HR开工战疫集结号”，为企业复工提供包括电子合同、返工调查、疫情人事管理材料、视频面试、远程办公、远程入职等工具。疫情期间某企业HR，2天时间用法大大完成3万人的疫情防控承诺书签署。

亿欧智库：法大大HR场景电子合同使用流程示意图

| | | | | | | |
|------|--------------------------|----------------|---------|---------------|----------------------|---------------|
| 操作入口 | E-HR | HCM | HR SaaS | ATS | H5移动端 | PC端 |
| 产品服务 | 法大大人事文件管理签约平台（SAAS或私有部署） | | | | | |
| | Open API | 智能模板管理 | | 印章管理 | | |
| | 电子合同签署 | 合同文件管理 | | 组织架构 | | |
| | 员工附件管理 | 信息调研 | | 权限设置 | | |
| | | | | | | |
| | | | | | | |
| 底层服务 | 底层公共服务 | | | | | |
| | 实名认证 公安部数据比对 | CA证书 权威CA机构 | 电子签名 | 时间戳 国家授时中心 | 存证 区块链、司法鉴定中心、公证处 | 消息通知 短信/邮件 |

来源：法大大，亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

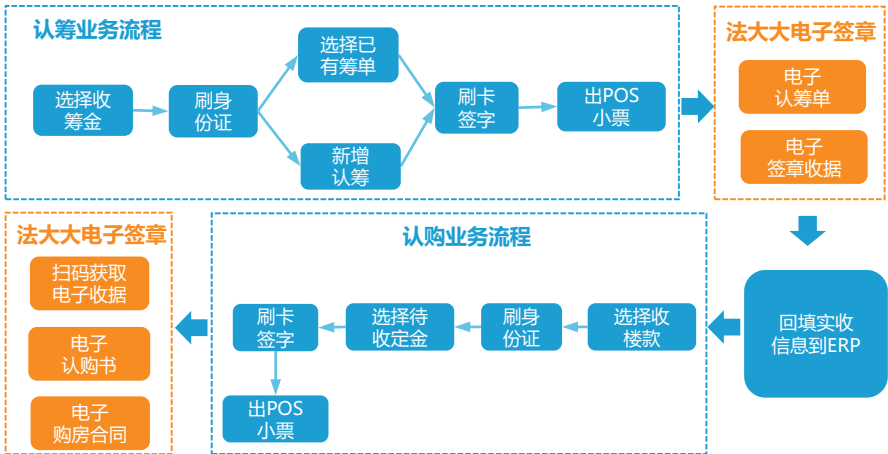
附录

法大大满足疫情期间行业需求

2.2 房地产场景

疫情期间，线下售楼处悉数关闭，为了顺利开展售楼等业务，多家房地产公司与法大大达成合作，进行线上售楼尝试。2月23日，法大大的战略合作伙伴——思为科技的客户五矿地产集团发起了“掌上猎金”计划，旗下楼盘全部上线，购房者只需缴纳2000元认购金，即可通过思为其打造的专属购房平台进行线上认购。同时，思为通过接入法大大电子合同等服务，充分保障签约、交易过程高效合法，“掌上猎金”计划一天内去化超过9成。

亿欧智库：法大大地产行业电子合同使用流程示意图



来源：法大大，亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

亿欧智库：接入法大大电子合同的部分房地产企业及疫情期间合作案例



来源：法大大，亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

法大大满足疫情期间行业需求

2.3 金融场景

疫情期间，银行网点暂时关闭，为正常服务客户需求，法大大携手腾讯云，推出了虚拟营业厅抗疫情“快速部署版”，与十多家金融机构快速对接需求，基于微信小程序快速部署的特性，最快2天就可以为一家银行部署上线，全力保障金融服务。用户通过虚拟营业厅进行线上认证及线上业务人员的引导，可以快速进入签约环节，形成业务全流程的线上办理。客户采用远程电子签名签署贷款协议，视频柜员在视频互动中推送电子合约给客户。整个贷款申请的时间周期，从2-3天缩短到10分钟。

亿欧智库：法大大虚拟营业厅



来源：法大大，亿欧智库整理

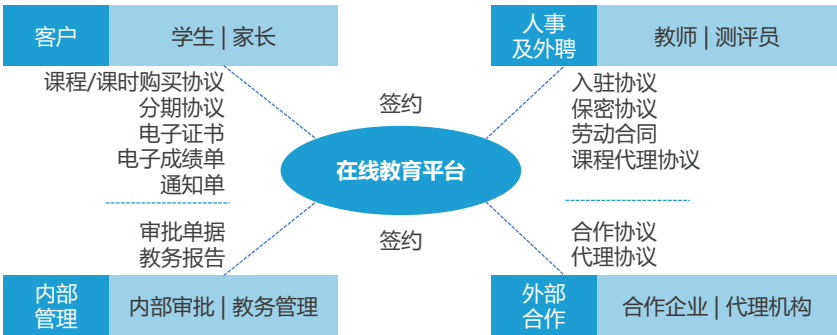


亿欧 (www.iyiou.com)

2.4 在线教育场景

疫情期间，在线教育机构响应“停课不停学”的口号，推出优惠课程，帮助学生在疫情期更好地进行学习。此举吸引大量学生家长选报，平台订单暴增。为帮助在线教育机构更好地服务学员及家长，同时更好地保障机构及学员双方的权益，最大限度减少疫情对学习生活的的影响，法大大提供1000万份免费电子合同，面向全国新老用户，支持合同文件远程签署。其中一家在线教育客户2小时售课超600单，下单后18秒内完成签约。

亿欧智库：法大大教育行业电子合同使用流程示意图



来源：法大大，亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力
提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可
持续的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续
提升行业竞争力

附录

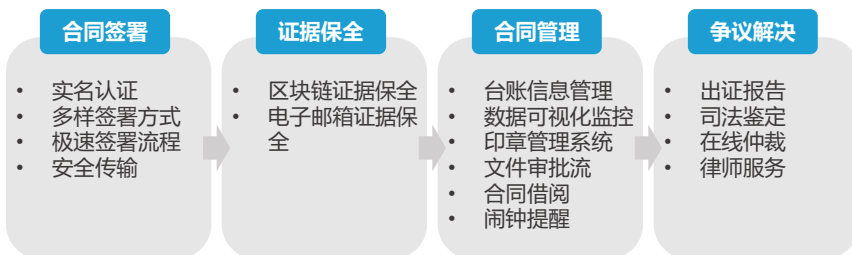
法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

法大大标准的合同/文件签署全链条服务

法大大根据行业政策和运行流程，将电子合同的服务标准化成四个主要部分，分别为**合同签署**、**证据保全**、**合同管理**和**争议解决**，提供完整的电子合同服务链。合同签署主要提供多方签署、签署提醒、添加附件等功能，采用有效技术确认签约主体真实身份、防止文件篡改、精确记录签约时间。合同管理提供归档、查询、关键词检索、在线海量存储、精准快捷查找所需合同等功能。

亿欧智库：法大大提供合同/文件签署的全流程服务



来源：法大大、亿欧智库整理

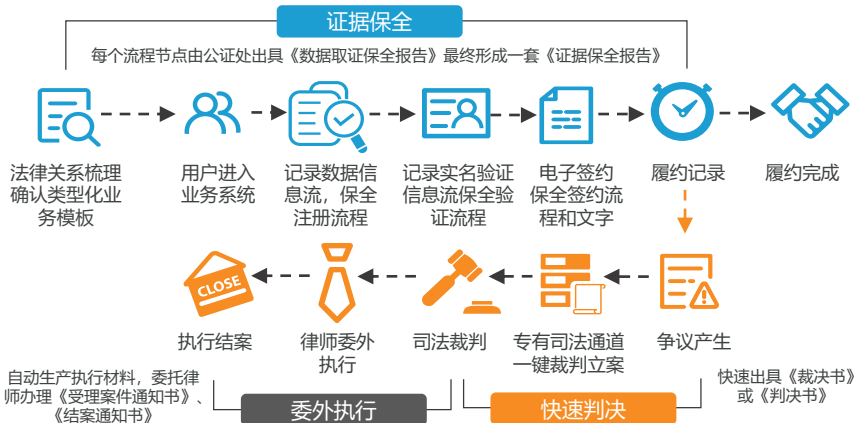
亿欧 (www.iyiou.com)

法大大提供“实槌”可信电子证据平台，实现电子合同签署、存证、司法鉴定、争议纠纷在线处置等环节的全流程线上处理。

在存证端，法大大“实槌”平台可结合企业实际电子合同签署的签约场景，由公证处实时地进行前置取证并固化，在确保电子合同的生成、传递、储存等满足电子签名法等法律法规规定的前提下，同步校验签约双方的身份主体、签署意愿及流程，确保合同签署环节所涉及到的证据链完整、准确、不可篡改且真实有效，全方位确保企业法律事实符合合同法律法规的规定。

“实槌”平台还提供了便捷的实时公证、出证管理后台，在确保电子合同法律效力的同时，也为金融机构等提供高效的贷后纠纷处理支持。

亿欧智库：法大大“实槌”保全处置系统业务流程图



来源：法大大、亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力

提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

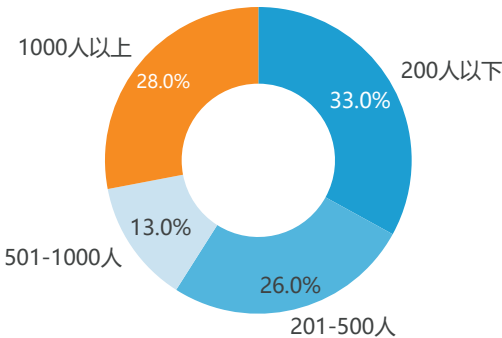
法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

中小企业数字化过程对电子合同需求强烈

根据亿欧智库发布的《2018年第三方电子合同服务行业趋势报告》，第三方电子合同的客户里，59%为500人以下的中小企业。

亿欧智库：第三方电子合同服务行业企业用户规模



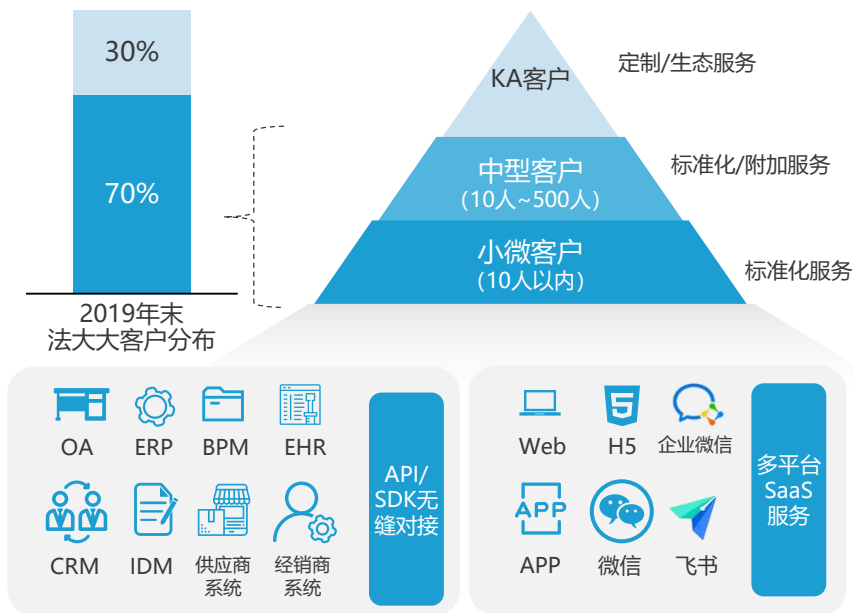
来源：亿欧智库调研，《2018年第三方电子合同服务行业趋势报告》

亿欧 (www.iyiou.com)

法大大助力企业数字化，提供跨平台、跨系统解决方案

电子合同作为一种通用的工具，是企业数字化发展的必经之路，法大大针对不同类型的公司提供多种解决方案。如提供API或SDK，嵌入到企业现有系统中；或提供多平台SaaS服务，不受终端限制，随心切换签署平台，无需下载任何软件，支持SaaS、独立部署，兼容H5网页形式。

亿欧智库：法大大客户布局及多类标准化解决方案



来源：法大大，亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

法大大构建四大核心优势

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

法大大拥有核心技术能力

电子合同依赖于电子签名技术，要提供合法合规的电子合同服务，必须满足国家规定的四项技术安全保障，如电子签名专有权、电子签名任何改动可被发现等。

法大大通过数据加密、数字签名、时间戳、数字证书安全认证、存档电子管理五大技术保证核心服务的安全性和有效性。

法大大技术同时满足了国家规定的四项基本条件：

- 人脸生物科技识别、银行卡要素等多重技术手段实名认证，确保颁发电子签名为本人专有；
- 手机动态验证码、语音验证码、手机盾、硬件Token、eID等多种方式可确保签署行为为签署人控制；
- 国家权威机构颁发CA证书，并确保证书指纹唯一性，使篡改无效并可识别签名真实有效性；
- 合同文档转换为防篡改PDF格式，加盖国家授时中心时间戳，并由权威司法鉴定中心、法大大双方联合进行证据保全，合同真实性可校验。

法大大拥有多行业成熟解决方案

法大大目前已经触达的行业有接近80个细分领域，主要集中在互联网、房地产、汽车、人力资源、在线教育、旅游、物流、连锁经营等。针对不同的领域，法大大均提供了相匹配的电子合同服务。

亿欧智库：法大大多行业服务方案

| 行业 | 应用场景 | 适用群体 | 主要价值 |
|------|----------------------|-------------------|-----------------------------|
| 远程医疗 | 电子处方、电子病例、会诊报告 | 医生、患者 | 线上快速完成诊断，开具处方及报告 |
| 医药流通 | 药品检验报告、物流单据 | 药企、物流单位、经销商、药房、医院 | 助力医药快速流转，安全、合格流通，杜绝医药物流过程混乱 |
| 政府 | 事项网上申报、行政审批 | 企业、个人、政府 | 大幅减少排队和人工延误 |
| 人力资源 | 入职劳动合同、转岗协议、离职证明、承诺函 | 企业、员工 | 缩短各个流程，增加HR办事效率，提升远程人力管理能力 |
| 房地产 | 认购书、房屋交易合同、租房合同、物业协议 | 房屋代理、购房用户、租户、物业公司 | 降低销售/租房周期，高效签约 |
| 教育 | 教师聘用合同、在线报名协议、课程购买合同 | 学校、教师、学员 | 高效聘用、高效报名、降低潜在学员流失 |
| 汽车 | 购车合同、分期付款、征信授权函、采购合同 | 4S店、车主、经销商、汽车厂商 | 销售、采购、分期付款线上化，简化购车过程 |
| 物流 | 发货单、承运单、签收单 | 发货方、物流公司、承运人、收货方 | 高效发货、实时掌握流转信息、实时签收 |
| 金融 | 开户协议、投资协议、借款协议、征信授权函 | 金融机构、投资方、借款方 | 业务线上化、流程加速、快速授权 |
| 保险 | 线上投保单、线上理赔证明 | 保险公司、投保人、理赔员、索赔人 | 高效完成线上投保、远程赔付的业务流程，提高业务灵活性 |
| B2B | 入驻协议、交易合同 | 平台方、入驻企业、采购方、销售方 | 快速确认主体真实性，缩短采购周期，提升在线交易效率 |

来源：亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

法大大构建四大核心优势

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

法大大的客户横跨多个行业，其中互联网相关行业是其渗透率最高的行业，占据其整体客户的40%，其他行业客户分别占据5%-10%。其中地产和教育行业受到疫情影响，新客增速均大于**200%**。

亿欧智库：法大大服务客户领域



来源：法大大、亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

法大大是中国电子合同领先服务商，总部位于深圳，并在北京、上海、杭州、广州、成都、重庆、福州、厦门、西安、武汉、天津等城市设立分公司/办事处，业务范围覆盖全国。截至2020年2月底，法大大平台累计合同签署量超**37亿**份，日均签章调用量超**2000万**次，存证区块链高度超**1650万**，续费率超**98%**，受到客户广泛好评。

客户评价

作为银保监会批准成立的全国首家汽车金融公司，上汽通用汽车金融以科技创新树立行业标杆。引入数字签约，是我们升级合规度的新支点。在风云变幻的当下和未来，法大大有效帮助我们持续引领行业。

——魏梦奇，上汽通用汽车金融法务部负责人

成为全球最具价值创造力的生态型企业，是山鹰国际始终的愿景。法大大电子签约产品和服务，使我们与伙伴的合作变得更绿色、低碳、环保。山鹰以纸为媒，法大大以契为机，构筑产业新格局需要对这类新技术的前瞻性部署。

——何彪，山鹰国际控股项目总监

随着互联网+旅游的深度融合，数字化、信息化技术成为了旅游平台降本增效、转型发展的重要手段。借助法大大电子合同服务，携程实现了供应商签约的数字化，有效提升了供应链管理的效能。

——周舒燕，携程法务总监

红星美凯龙正在积极探索新零售路径与模式，在消费升级的背景下，需求也变得更多元。便捷的电子合同，增加了我们打造完美供需关系的厚度。推动整个中国家居行业的发展，法大大是我们的有力伙伴。

——范建民，红星美凯龙资深产品总监

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录

法大大构建四大核心优势

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

电子合同与纸质合同一样，是企业及个人在工作、生活中保障权益、订立契约的基本形态。发展生态、联合更多行业合作伙伴，是电子合同行业的重要发展模式，可更快实现电子合同在行业及业务场景的网络式覆盖。**法大大是国内较早建立生态体系的电子合同服务商，目前已经与腾讯、SAP、甲骨文、微软（中国）、金蝶等多家生态企业达成长期战略合作关系。**

法大大生态合作伙伴有产品型、赋能型、渠道分销型三类：

■ **产品型：**与合作伙伴一起投入产品、研发资源，结合双方优势打造共创产品。

- 在疫情期间，腾讯的企业微信、微信小程序、腾讯企点三端全面上线法大大电子合同，将电子合同这一便捷、安全、合规的线上文件签署、流转和管理能力开放给腾讯生态体系下海量的企业和个人用户，从合同/文件签署层面帮助企业恢复业务。
- 法大大与飞书合作共创的产品，以及和SAP ERP产品套装打造的业务流程审批及合同签署的插件，都是通过与生态合作伙伴的产品共创，实现法大大产品服务在生态渠道内的快速落地。



■ **赋能型：**基于法大大强大的PaaS中台能力，将法大大电子合同能力进行输出，集成到生态合作伙伴的产品和业务流程当中。

- 如与明源云以及金蝶SHR等系列产品的合作，用户只需要购买生态合作伙伴的产品，就能够直接使用法大大的电子合同签署、存证、出证等相关服务。

■ **分销型：**渠道分销方式。

- 法大大将标准产品打包给渠道合作伙伴，双方按分工界面进行收入分成，法大大为渠道合作伙伴提供：落地市场推广、产品及服务培训、商机共享以及销售支持等全方面的服务。

亿欧智库：法大大生态体系



来源：亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

疫情促进电子合同行业新发展

1.1 电子合同行业发展现状

1.2 疫情推动电子合同行业发展

法大大满足疫情期间行业需求

2.1 人力资源场景

2.2 房地产场景

2.3 金融场景

2.4 教育场景

法大大构建四大核心优势

3.1 标准化服务体系助力企业数字化

3.2 多行业服务能力和技术实力提升龙头客户认可度

3.3 多种合作模式打造有机、可持续发展的生态体系

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

附录



扫码免费使用法大大服务

法大大构建四大核心优势

3.4 为企业守护契约精神，持续提升行业竞争力

疫情期间开放免费福利，有利于增强企业信任感，提升企业影响力

疫情期间，为帮助企业和个人更好开展业务交易，扫除公章使用、合同签署痛点，法大大面向全国新老用户赠送1000万份电子合同，助力企业及个人足不出户，业务如故。免费福利体现了法大大的人文关怀，进而增强其信任感，利于提升企业影响力。

亿欧智库：法大大2020年1月31日至5月1日疫情期间活动规则

新用户

法大大官网所有新注册用户，认证后即赠送100份电子合同使用套餐
*湖北地区用户为1000份

老用户

老用户在此期间套餐消耗完毕，系统也将赠送100份电子合同使用套餐
*湖北地区用户为1000份

来源：法大大、亿欧智库整理

亿欧 (www.iyiou.com)

“守护互联网时代的契约精神”的愿景有利于其面对行业变化，提升企业竞争力

“守护互联网时代的契约精神”是法大大成立五年以来不变的企业愿景，旨在通过互联网技术和法律的结合，让合同的制作、签署及管理变得更加便捷、安全与合规，多年来为了达到“守护互联网时代的契约精神”的愿景，法大大在产品和服务上不断创新和迭代。

2019年10月，法大大提出了“从工具到平台——连接契约场景的云生态”的新战略，着力打造三朵云，它包括作为SaaS/开放平台的业务云、连接生态合作伙伴的集成云、连接开发社区的开发云。

未来，法大大仍将基于区块链、大数据、云计算、人工智能等前沿技术，以电子合同签署为核心基础能力，围绕文件的起草、流转、签署、管理及争议纠纷处置需求，打造全生命周期的服务链条，实现电子证据的全流程可溯源、可取证、可追踪，做数字正义时代的契约守护者。

附录



报告介绍

2020年新型冠状病毒肺炎疫情爆发后，在有效控制疫情的前提下，为保证社会正常运转、减少企业损失，众多企业安排员工在家远程办公，公众对远程办公的关注一度迎来热潮。

远程办公发展已久，有近50年的历史。IBM、Google、Amazon等国际企业也尝试采用远程办公的制度。中国远程办公渗透率虽然较低，但尤其互联网、大数据、云计算等底层技术和基础设施较为完善，传统企业的数字化转型需求也较为迫切，远程办公有望迎来较快发展。基于此，亿欧团队撰写《2020远程办公研究报告》，研究远程办公起源现状、发展趋势，也对综合协作、云视频会议、文档协作、任务管理、云存储五类产品进行测评分析。同时，本报告也探讨了远程办公的发展前景和趋势，并分析远程办公对其相关产业的影响。

目录

CONTENTS

Part 1.远程办公产业综述

- 1.1 远程办公概念界定
- 1.2 远程办公产品图谱
- 1.3 远程办公产业驱动因素
- 1.4 远程办公产业现状

Part 2.远程办公产品测评分析

- 2.1 综合协作类产品测评
- 2.2 云视频会议产品测评
- 2.3 文档协作类产品测评
- 2.4 任务管理类产品测评
- 2.5 云存储类产品测评

Part3.远程办公发展趋势

报告链接: <https://www.iyiou.com/intelligence/report699.html>

团队介绍 OUR TEAM

亿欧智库是亿欧公司旗下专业的产业创新研究院。

智库专注于以人工智能、大数据、移动互联网为代表的前瞻性科技研究；以及前瞻性科技与不同领域传统产业结合、实现产业升级的研究，涉及行业包括汽车、金融、家居、医疗、教育、消费品、安防等等；智库将力求基于对科技的深入理解和对行业的深刻洞察，输出具有影响力和专业度的行业研究报告、提供具有针对性的企业定制化研究和咨询服务。

智库团队成员来自于知名研究公司、大集团战略研究部、科技媒体等，是一支具有深度思考分析能力、专业的领域知识、丰富行业人脉资源的优秀分析师团队。

报告作者 REPORT AUTHOR



施展

行业分析师/联系人

Email: shizhan@iyiou.com



吴晓涵

分析师助理

Email: wuxiaohan@iyiou.com



孙盼

行业分析师

Email: sunpan@iyiou.com



薄纯敏

研究副总监

Email: bochunmin@iyiou.com

版权声明 DISCLAIMER

本报告所采用的数据均来自合规渠道，分析逻辑基于智库的专业理解，清晰准确地反映了作者的研究观点。本报告仅在相关法律许可的情况下发放，并仅为提供信息而发放，概不构成任何广告。在任何情况下，本报告中的信息或所表述的意见均不构成对任何人的投资建议。本报告的信息来源于已公开的资料，亿欧智库对该等信息的准确性、完整性或可靠性作尽可能的获取但不作任何保证。

本报告版权归亿欧智库所有，欢迎因研究需要引用本报告部分内容，引用时需注明出处为“亿欧智库”。对于未注明来源的引用、盗用、篡改以及其他侵犯亿欧智库著作权的商业行为，亿欧智库将保留追究其法律责任的权利。



网址: www.iyiou.com/intelligence

邮箱: zk@iyiou.com

电话: 010-57293241

地址: 北京市朝阳区霞光里9号中电发展大厦A座10层