



COMPETITOR ANALYSIS

FISIOFIND

Daniel Vela Camacho, Francisco Mateos Villarejo, Daniel

Tortorici Bartús

12/02/2025

Índice

1. INTRODUCCIÓN	4
2. DESCUBRIMIENTO DE LOS COMPETIDORES	5
3. COMPETIDORES UTILIZADOS POR LOS USUARIOS	6
3.1 ARCHIVEX	6
3.2 CLINIC CLOUD BY DOCTORALIA	8
3.3 DOCTORALIA	11
3.4 PROET	16
3.5 DEPORWEB	17
3.6 I-FISIO	18
4. COMPETIDORES DESCUBIERTOS MEDIANTE KEYWORDS	20
4.1 FISIO APP AI	20
4.1.1 FISIA	20
4.1.2 TRAK	20
4.1.3 FISIFY	21
4.1.4 PHYSIA	21
4.1.5 PHYSIO SET APP	24
4.2 PLATAFORMA DE REHABILITACIÓN DIGITAL	24
4.2.1 SALUCENTER	24
4.2.2 FROOMCARE	26
4.2.3 HOMAGE	27
4.2.4 PHYSIOTEC / WIBBI	27
4.2.5 PHYSIOTOOLS / PHYSITRACK	28
4.2.6 THEREHABLAB	29
4.3 FISIOTERAPIA ONLINE	30
4.3.1 TUFISIO	30
4.3.2 FISIOMAP	34
4.3.3 URBANFISIO	35
4.3.4 EFISIO	35
4.3.5 FISIOFORCE	35
4.3.6 TRAKPHYSIO	36
4.3.7 NUBIMED	37
4.4 APP PARA FISIOTERAPEUTAS	40
4.4.1 TIMP	40

4.5 FISIO MANAGEMENT APP	41
4.5.1 FEEXIO	41
4.5.2 FISIOTRACK	42
5. ALTERNATIVAS NO CONTEMPLADAS	45
6. COMPETIDORES IDENTIFICADOS POR FEEDBACK	47
6.1 DOCTOLIB	47
MONETIZACIÓN	47
FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA	49

Ficha del documento

- **Nombre del Proyecto:** FISIOFIND
 - **Autores:** Daniel Vela Camacho, Francisco Mateos Villarejo
 - **Fecha de Creación:** 12/02/2025
 - **Versión:** v1.3
-

Histórico de Modificaciones

Fecha	Versión	Realizada por	Descripción de los cambios
12/02/2025	v1.0	Daniel Vela Camacho	Primer análisis de ArchiveX, Clinic Cloud
12/02/2025	v1.2	Francisco Mateos Villarejo	Análisis de ProEt, DeporWeb
13/02/2025	v1.3	Daniel Vela Camacho	Añadida las secciones: Introducción, Descubrimiento de los competidores. Mejorado: Formato

Fecha	Versión	Realizada por	Descripción de los cambios
13/02/2025	v1.4	Daniel Vela Camacho	Analizado Doctoralia y Fisia
13/02/2025	v1.5	Francisco Mateos Villarejo, Daniel Tortorici Bartús, Daniel Vela Camacho	Análisis del resto de competidores y enumeración de aquellos menos relevantes
13/02/2025	v1.6	Francisco Mateos Villarejo, Daniel Tortorici Bartús, Daniel Vela Camacho	Análisis de los competidores propuestos Guadalupe Ridruejo, Delfín Santana y Pablo Fernández
14/02/2025	v1.7	Daniel Vela Camacho	Análisis del competidor encontrado mediante feedback

1. INTRODUCCIÓN

El presente documento tiene como objetivo analizar detalladamente las soluciones software existentes en el mercado orientadas a la gestión y digitalización de clínicas de fisioterapia. Se han identificado y evaluado distintos competidores con el fin de comprender sus modelos de negocio, funcionalidades, estrategias de captación de clientes y posicionamiento en buscadores.

Este análisis permite detectar **fortalezas y debilidades** de cada competidor, así como identificar oportunidades de diferenciación y optimización en términos de funcionalidades, experiencia de usuario y estrategias de monetización.

Para ello, cada competidor ha sido examinado bajo los siguientes criterios:

- **Modelo de negocio y monetización:** Se detallan los planes de suscripción, precios y enfoque comercial.
- **Características y funcionalidades:** Se agrupan las features ofrecidas por categoría para facilitar la comparación.
- **Puntos fuertes y débiles:** Se identifican los aspectos que destacan y las posibles limitaciones de cada plataforma.
- **SEO y visibilidad:** Se analizan las palabras clave utilizadas para posicionarse en buscadores y atraer clientes.

2. DESCUBRIMIENTO DE LOS COMPETIDORES

Los competidores analizados han sido identificados a través de dos enfoques principales:

1. **Feedback directo de fisioterapeutas:** A partir de respuestas recopiladas en formularios, se ha obtenido información sobre las aplicaciones y plataformas que actualmente utilizan en su práctica profesional. Este método ha permitido descubrir competidores relevantes basados en la experiencia y preferencia del usuario final.
2. **Búsquedas estratégicas mediante keywords:** Se han llevado a cabo búsquedas sistemáticas utilizando términos clave relacionados con la gestión de clínicas de fisioterapia, telemedicina y digitalización de procesos clínicos. Cada competidor identificado ha sido vinculado con las keywords que lo posicionaron en los resultados de búsqueda, lo que facilita el análisis de su estrategia de visibilidad y SEO.

A lo largo del informe, los competidores estarán relacionados con las **keywords que permitieron su descubrimiento**, permitiendo no solo una evaluación de sus características, sino también una mejor comprensión de cómo logran atraer tráfico y posicionarse en el mercado.

3. COMPETIDORES UTILIZADOS POR LOS USUARIOS

3.1 ARCHIVEX

Se trata de una solución software dedicada para la gestión de clínicas que sigue una monetización basada en planes de suscripción.

MONETIZACIÓN

- Plan S □ 39,95 € / mes: Se trata de un plan orientado para un sólo profesional sanitario
- Plan M □ 59,95 €/ mes: Se trata de un plan orientado para pequeñas clínicas de hasta 5 profesionales
- Plan L □ 79,96 €/ mes: Se trata de un plan orientado para clínicas de hasta 10 profesionales

Para todos los planes el IVA se encontraría incluido.

Característica	Plan 39,95 €/mes	Plan 59,95 €/mes	Plan 79,95 €/mes
Más de 70 características	□	□	□
Número de usuarios	1	Hasta 5	Hasta 10
Especialidad	1	Multiespecialidad	Multiespecialidad
Espacio de almacenamiento	10 GB	50 GB	100 GB
Videoconsultas	□ (New feature)	□ (New feature)	□ (New feature)
Citas simultáneas	□	□	□
Notificaciones push	□	□	□

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Característica
Agenda	Citas grupales, Citas recurrentes, Citas múltiples, Citas en espera, Citas online, Tickets recordatorio, Prepago de citas

Categoría	Característica
Pacientes	RGPD, Consentimientos informados, Bonos, Factores de riesgo, Tutorizados, Campos personalizados, Certificados, Firma digital, Informes
Contabilidad	Cobros, Factura ordinaria, Facturación en bloque, Gastos, Caja diaria, Saldo, Deudores, Facturas simplificadas, Presupuestos, Ticket-BAI
Calendario	Planning diario, Bloqueos de horarios, Filtros personalizados, Listado de no asistencias, Buscador de citas, Cambio rápido por profesional, Vista mensual
Historia Clínica	Antecedentes, Anamnesis, Historia unificada, Evolución, Cuestionarios, Documentos adjuntos, Body chart, Mapas corporales, Dermatomo, Sensaciones, Historia única, Plantillas personalizadas
Administración	Profesionales, Listados generales, Alertas, Servicios, Empresas, Colaboradores externos
Comunicación	Recordatorios, Campañas de marketing, Notificaciones, Felicitaciones de cumpleaños, Automatizaciones
Multidispositivo	Dispositivos ilimitados, Windows, MacOS, Móvil, Tablet
Seguridad	Nube, Seguridad por profesional, Bloqueo de dispositivo, Bloqueo de accesos
Paciente Online	Panel del paciente, Telemedicina, Conexión con Doctoralia
Tienda	Stock, Lector de códigos de barras, Tienda online, Proveedores

Categoría	Característica
Trazabilidad	Histórico de citas, Histórico de cambios contables, Histórico de accesos, Histórico de envío SMS
Visión Global	Estadísticas generales, Estadísticas de contabilidad, Balance, Balance por profesional
Aseguradoras	Mutuas, Volantes, Facturación de aseguradoras

PUNTOS FUERTES:

- El sistema permite importar datos desde otras plataformas.
- Ofrece un sistema de formación para el uso de la aplicación.
- Ofrece un soporte de atención al cliente
- Hace uso de la firma digital
- Para cada paciente se pueden almacenar información de campos personalizados
- Ofrece una alta trazabilidad de toda la documentación relativa de cada paciente

KEYWORDS

Keyword utilizada	Posicionamiento del competidor	Relación con el servicio
App para historial clínico	Aparece en top 3 resultados	Muy relevante
App de gestión de citas médicas	Aparece en top 5 resultados	Relevante

3.2 CLINIC CLOUD BY DOCTORALIA

Se trata de un software médico en la nube diseñado para la **gestión integral de clínicas**, ofreciendo una solución personalizada y adaptada a diversas especialidades. Su enfoque principal es la **optimización de la operativa interna**, permitiendo a los profesionales de la salud administrar sus centros de manera eficiente.

MONETIZACIÓN

- Plan Mini □ 27 € / mes + IVA: Plan diseñado para especialistas que gestionan su propia clínica de forma individual.
- Plan Pro □ 47,50 €/ mes + IVA: Plan diseñado para centros profesionales que gestionen un mayor número de profesionales.
- Multicentro □ A determinar: Se trata de un plan orientado a grandes franquicias y se ofrecerá una solución software adecuada para cada situación.

¿ A QUIÉN ESTARÍA ORIENTADO ? Este software está dirigido a **clínicas dentales, centros de fisioterapia, clínicas de psicología, medicina estética, franquicias de salud y policlínicas**, ofreciendo una solución integral para la gestión y administración de estos centros. Su enfoque se adapta a las necesidades específicas de cada especialidad, facilitando la organización y optimización de procesos.

FEATURES ORGANIZADAS POR PLAN

Característica	Mini (27 €/mes)	Pro (47,50 €/mes)	Multicentro (A convenir)
Número de usuarios y agendas	2	Ilimitados	Personalizado
Integración con Doctoralia	□	□	□
Integración con Mutuas	□	□	□
Gestión de agenda y ficha paciente	□	□	□
Historiales médicos	□	□	□
Gestión de caja y facturación	□	□	□
Recordatorios SMS/WhatsApp	□	□	□
Gestión de grupos, salas y cuotas	□	□	□
Consentimientos informados/Firma digital	□	□	□

Característica	Mini (27 €/mes)	Pro (47,50 €/mes)	Multicentro (A convenir)
Gestión de presupuestos	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Gestión de stock	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Cita online	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Control de jornada	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Recetas médicas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Análisis y liquidaciones	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Característica
Visibilidad y Captación	Integración con Doctoralia, Marketplace para atraer pacientes, Perfil en portal de salud, Reservas online 24/7
Gestión de Usuarios y Seguridad	Control de accesos avanzados, Permisos personalizables, Autenticación segura, Protección de datos en la nube
Facturación y Finanzas	Facturación en bloque, Gestión de caja, Control de pagos y cobros, Automatización de procesos contables
Gestión de Citas y Agendas	Agenda online, Configuración de salas y boxes, Control de tiempos de espera, Recordatorios y notificaciones para pacientes
Historia Clínica Digital	Creación de historias clínicas personalizadas, Almacenamiento seguro en la nube, Firma digital, Recetas electrónicas

Categoría	Característica
Análisis y Optimización	Informes financieros avanzados, Análisis de gestión, Decisiones basadas en datos, Seguridad en la nube
Trazabilidad y Control	Gestión de stock, Control de unidades y proveedores, Registro de movimientos, Liquidaciones y servicios

PUNTOS FUERTES:

- Ofrece un sistema robusto y completo para la gestión interna de las clínicas
- Ofrece compatibilidad e integración con Doctoralia
- Colabora con referentes del sector de la fisioterapia, fortaleciendo su credibilidad

PUNTOS DÉBILES:

- No ofrece mucho detalle acerca de todas las funcionalidades
- El *matchmaking* entre pacientes y clínicas / profesionales está ofrecida por Doctoralia.
 - El precio podría llegar a incrementarse de una manera desmedida en caso de que se quiera acceder a todas las funcionalidades.

KEYWORDS

Keyword utilizada	Posicionamiento del competidor	Relación con el servicio
Software médico personalizado	Aparece en top 10 resultados	Muy Relevante
Programa médico en la nube	Aparece en top 4 resultados	Muy Relevante

3.3 DOCTORALIA

Doctoralia es una plataforma de **matchmaking** que conecta a profesionales de la salud con potenciales pacientes, facilitando la reserva de citas **virtuales o presenciales** de forma rápida y sencilla. Además, ofrece herramientas para la gestión de agendas, valoraciones de

pacientes y mayor visibilidad para los especialistas, mejorando la experiencia tanto para médicos como para usuarios.

MONETIZACIÓN

Existen diferentes planes según si están orientados a especialistas o a clínicas. A continuación se detallan los planes relativos a los especialistas.

- **Plan Starter** □ **79 € / mes:** Plan básico con funcionalidades esenciales de comunicación y gestión.
- **Plan Plus** □ **99 € / mes:** Incluye más herramientas avanzadas para consultas y mayor capacidad de comunicación.
- **Plan VIP** □ **129 € / mes:** Ofrece máxima visibilidad, mayor volumen de mensajes y comisiones más bajas.

Para todos los planes, el **IVA no está incluido**.

FEATURES ORGANIZADAS POR PLAN

Característica	Starter (79 €/mes)	Plus (99 €/mes)	VIP (129 €/mes)
Comunicación con pacientes			
Recordatorios de cita	□ (E-mail y notificaciones push)	□ (E-mail, App, SMS)	□ (E-mail, App, SMS, lista de espera)
Recetas digitales	□	□	□
Campañas de SMS	300 SMS/mes	1000 SMS/mes	5000 SMS/mes
Mensajes	□	□	□
Gestión de tu consulta			
Reserva online de cita	□	□	□
Expediente médico digital	□	□	□
Videoconsulta	Solo calendario digital	Plataforma completa	Plataforma completa
Plugins	□	□	□
Pago online	□	□	□

Característica	Starter (79 €/mes)	Plus (99 €/mes)	VIP (129 €/mes)
Integración con software adicional	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Informes en tiempo real	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Visibilidad			
Más visibilidad en las búsquedas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Opiniones	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Diseño de perfil	Básico	Básico	Mejorado
Página web profesional (opcional)	Coste adicional	Coste adicional	Coste adicional

A continuación se expondrán los planes ofrecidos a clínicas.

- **Agenda Online 360 para Clínicas:** Plan personalizado con precio calculado individualmente, enfocado en la gestión de citas, visibilidad y fidelización de pacientes.
- **Doctoralia Phone:** Desde **129 € / mes** + gastos de implementación, diseñado para optimizar la atención telefónica de las clínicas.

FEATURES ORGANIZADAS POR PLAN

Característica	Agenda Online 360	Doctoralia Phone (Desde 129 €/mes)
Gestión de Citas y Visibilidad		
Posicionamiento con Perfil de Doctoralia	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Widget de reserva online de cita	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Recordatorios automáticos ilimitados	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Característica	Agenda Online 360	Doctoralia Phone (Desde 129 €/mes)
Optimización de Atención Telefónica		
Atención del 100% de las llamadas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Estadísticas sobre la atención telefónica	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Tareas recordatorio para eficiencia	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Precios y Condiciones		
Precio calculado individualmente	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Precio fijo mensual	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> (Desde 129 € + gastos)

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Funcionalidades
Gestión de citas y reservas	Reserva online de citas, Recordatorios automáticos de citas, Confirmación de asistencia de pacientes, Integración con agenda digital
Atención y comunicación	Mensajes y notificaciones automáticas, Atención telefónica optimizada, Videoconsultas con pago online
Optimización de procesos	Digitalización de historias clínicas, Recetas digitales personalizadas, Acceso a expediente médico digital, Integración con software externo, Informes y análisis en tiempo real
Fidelización de pacientes	Gestión de opiniones y valoraciones, Integración con Google My Business, Campañas de marketing personalizadas

Categoría	Funcionalidades
Gestión administrativa	Facturación y pagos online, Listas de tareas automatizadas, Control de espacios y salas, Control y organización de agendas múltiples
Optimización de visibilidad	Posicionamiento en Doctoralia, Publicidad y visibilidad en buscadores, Personalización de perfil profesional
Seguridad y gestión de datos	Protección de datos en la nube, Acceso y permisos personalizados, Seguridad en almacenamiento de datos

PUNTOS FUERTES:

- Ofrece un solución robusta para todos los campos de la salud.
- No añade tasas en las reservas de citas.
- Dispone de un blog dirigido a los pacientes, donde los especialistas comparten publicaciones sobre su área de salud, ofreciendo recomendaciones, consejos y contenido de valor.
- Colabora con gran cantidad de seguros médicos y clínicas muy relevantes.
- Dispone de una sección de FAQs acerca de ciertos temas, como medicamentos, enfermedades...
- Ofrece recursos gratuitos para los profesionales de manera que puedan mejorar la calidad de su servicio.
- Ofrece una gran visibilidad a los especialistas.
- Cuenta con un asistente personal basado en inteligencia artificial que optimiza las tareas repetitivas, asegurándose de que todas las acciones sean revisadas y validadas por el profesional.

PUNTOS DÉBILES:

- Para gestionar tanto la operativa interna como la captación de clientes, es necesario suscribirse a dos servicios de la misma empresa, lo que implica un coste adicional.

3.4 PROET

Se trata de un software de prescripción de ejercicio simple y fácil de usar para los profesionales de la salud. Es una herramienta fácil, intuitiva y con muchas opciones para configurar programas de ejercicios.

Esta aplicación permite crear, guardar y descargar protocolos, además de registrar nuevos ejercicios. Implementa una funcionalidad de calendario, que permite crearlos tanto para usuarios como para los profesionales. Una de las características de estos es que se pueden compartir. Los protocolos se pueden personalizar con el logo de tu clínica o empresa.

Para facilitar la relación con los pacientes, se pueden crear ejercicios nuevos. Estos pueden tener imágenes de su realización, acompañadas de una descripción que guíe de forma correcta al usuario para que este pueda realizar su actividad de forma remota.

Los pacientes deben ser registrados por parte de un profesional, mediante unas credenciales (usuario, contraseña y correo). La validación del usuario se realiza mediante un correo electrónico.

MONETIZACIÓN

La aplicación no dispone de un sistema de monetización, ya que, por defecto, solo la pueden usar profesionales colegiados de fisioterapia. Para ellos, es completamente gratuito su uso.

PUNTOS FUERTES

- Facilita la comunicación entre el profesional y sus pacientes.
- Con la ayuda del calendario, facilita la gestión del tiempo por parte de los profesionales y los clientes.
- Se pueden crear ejercicios con una metodología sencilla y visual.

PUNTOS DÉBILES

- La aplicación es de uso restringido. No se puede acceder ella si no eres profesional con claves de acceso.
- No ofrece un plan de suscripción a la plataforma. Se debe contactar con el profesional.
- Para el usuario, no facilita el contacto con el/la fisioterapeuta.
- No favorece la expansión laboral del cliente si este trabaja por cuenta ajena.

KEYWORDS

Keyword utilizada	Posicionamiento del competidor	Relación con el servicio
Software de prescripción de ejercicio terapéutico	Aparece en top 11 resultados	Poco Relevante
Plataforma de ejercicio terapéutico para fisioterapeutas	Aparece en top 4 resultados	Muy Relevante

3.5 DEPORWEB

Es una plataforma integral diseñada para optimizar la gestión de centros deportivos, gimnasios y clubes. Ofrece una amplia gama de funcionalidades que permiten automatizar y simplificar tareas administrativas y operativas, mejorando la eficiencia y la experiencia tanto de los gestores como de los usuarios. Se basa en el software Sport Consulting, que se dedica sobre todo a la gestión deportiva en general. Trabaja en multiplataforma, gestión de socios, control de accesos, reservas, etc.

Tras realizar una búsqueda profunda, se ha llegado a la conclusión que esta aplicación está más enfocada a la gestión de centros deportivos más que a la fisioterapia. Como su acceso es restringido a socios, no se ha podido analizar los precios y servicios que ofrece la aplicación.

Este software facilita la gestión general, como el control por domótica de los accesos, el control de la tesorería con sistemas de tokenización, y facilita el sistema de reservas y programación de clases. Como punto fuerte, ofrece un sistema de análisis en tiempo real, dashboards y listados avanzados para una toma de decisiones informada y estratégica.

PUNTOS FUERTES

- Abarca muchos campos del ámbito deportivo.
- Tiene una gama amplia de servicios para el usuario.
- Facilita la gestión por parte del centro deportivo, mejorando la experiencia de usuario y las actividades realizadas en él.

PUNTOS DÉBILES

- No es competencia directa, ya que no se centra en la fisioterapia.
- No ofrece servicios de citas con fisioterapeutas de forma directa.
- No ofrece un plan de suscripción, es necesario hacerse socio.

KEYWORDS

Keyword utilizada	Posicionamiento del competidor	Relación con el servicio
Plataforma para gimnasios y clubes deportivos	Aparece en top 10 resultados	Poco Relevante

Se han utilizado más *keywords* como :

- “Gestión de actividades deportivas online”
- “App para reservas en centros deportivos”
- “Software de gestión deportiva”

En ninguna de estas búsquedas ha aparecido el dominio deseado en la primera página, por lo que no es una competencia fuerte de estas *keywords*.

3.6 I-FISIO

Es un software de gestión con facturación electrónica integrada y que tiene sincronización total con Doctoralia. Ayuda a simplificar el día a día del profesional, ya que permite gestionar la agenda y citas médicas desde cualquier dispositivo.

PUNTOS FUERTES

- Envía recordatorios de citas por SMS, WhatsApp y por correo electrónico.
- Permite ver el historial médico del paciente con mucha facilidad.
- El soporte se realiza mediante un agente real.
- Implementa numerosas ayudas en la gestión y en la administración, como el control de caja, emisión y control de facturas, control para distintos usuarios y permisos de usuario, etc.

PUNTOS DÉBILES

- Se centra únicamente en la gestión de citas.
- El horario puede no ser óptimo (10-18 horas).
- Para obtener más información sobre la aplicación, es necesario proporcionar tus datos.

Al igual que con DeporWeb, la información de esta aplicación a la que se puede acceder sin estar registrado es muy limitada. Es una demo que hay publicada y para acceder a

la página, es necesario ponerse en contacto con el dueño, por lo que no ha sido posible analizar la monetización ni los planes de suscripción.

Al buscar varias keywords no se ha encontrado ninguna en las que aparezca esta aplicación en la primera página de búsqueda.

4. COMPETIDORES DESCUBIERTOS MEDIANTE *KEYWORDS*

4.1 FISIO APP AI

4.1.1 FISIA

Fisia se presenta como una plataforma digital de fisioterapia basada en inteligencia artificial, enfocada en la supervisión y personalización de programas de rehabilitación. Sin embargo, su página web no proporciona detalles específicos sobre las funcionalidades de su aplicación, y para acceder a la plataforma es necesario solicitar una prueba, lo que dificulta evaluar en profundidad su alcance real.

En comparación con **FisioFind**, Fisia parece estar centrada únicamente en ofrecer un sistema de rehabilitación guiado por IA, sin poner énfasis en la interacción directa entre fisioterapeutas y pacientes. Esto la aleja de ser una competencia directa, ya que **FisioFind** se especializa en proporcionar a los fisioterapeutas todas las herramientas esenciales para su práctica diaria de manera eficiente y accesible.

Lo que diferencia a **FisioFind** es su enfoque en la **realización de consultas online**, facilitando la comunicación entre especialistas y pacientes, algo que no parece ser una prioridad en la propuesta de Fisia.

4.1.2 TRAK

Trak es una plataforma digital enfocada en la rehabilitación y el bienestar físico mediante el uso de inteligencia artificial y tecnología de análisis de movimiento. Su propósito es ofrecer soluciones innovadoras para la rehabilitación tanto en entornos clínicos como en el hogar, combinando sesiones presenciales y digitales para mejorar la atención y personalización de los tratamientos

SERVICIOS OFRECIDOS

- **Trak. Physio:** Combina sesiones presenciales y digitales, permitiendo a los pacientes recibir tratamiento desde casa con el respaldo de IA para el análisis de movimiento. Reduce la carga en centros asistenciales y mejora la atención individualizada.
- **Trak. Clinic:** Clínica digital con videollamadas y terapias online, proporcionando acompañamiento remoto personalizado con un cuadro médico propio y análisis de movimiento basado en IA.
- **Trak. Active:** Programa para mantenerse activo y saludable desde casa, adaptado a diferentes estilos de vida.

PUNTOS CLAVE

- **Modelo de monetización desconocido:** Solo accesible mediante solicitud de demo, sin detalles sobre precios o planes.
- **Falta de transparencia en funcionalidades:** No ofrece una sección clara con información detallada sobre sus características.
- **Certificaciones ISO no verificadas:** Se mencionan, pero sin evidencia clara de su autenticidad.
- **Disponibilidad limitada:** No está abiertamente accesible sin registro previo.

4.1.3 FISIFY

Fisify es una plataforma de fisioterapia digital que ofrece programas preventivos ultrapersonalizados basados en inteligencia artificial, dirigidos a empresas que buscan mejorar la salud y el bienestar de sus empleados. Su servicio incluye la monitorización de ejercicios mediante visión artificial y el seguimiento personalizado por parte de un fisioterapeuta asignado, accesible a través de un chat para resolver dudas. Para acceder a la solución, las empresas deben solicitar una demostración proporcionando información básica. Aunque Fisify se centra en la prevención y el acondicionamiento físico de los empleados, su enfoque en la fisioterapia preventiva y la mejora del bienestar laboral lo diferencia de **FisioFind**, que está orientado a facilitar la gestión de citas y consultas en línea entre fisioterapeutas y pacientes. Por lo tanto, Fisify no sería un competidor directo de **FisioFind**, ya que ambos abordan necesidades distintas dentro del ámbito de la fisioterapia.

4.1.4 PHYSIA

Este competidor ofrece una **herramienta de gestión centralizada** para clínicas de profesionales de la salud, optimizada con **inteligencia artificial**. Su enfoque principal es la **automatización de tareas administrativas**, permitiendo a los especialistas reducir la carga operativa y mejorar la experiencia de los pacientes. Al simplificar la gestión interna, esta solución facilita que los profesionales se concentren en ofrecer una atención de calidad y optimizar el bienestar de sus pacientes.

MONETIZACIÓN

Plan	Mensual	Semestral	Anual	Características Incluidas
Inicial	110€/mes	99€/mes	88€/mes	1 administrador, 2 profesionales, hasta 5 calendarios, 120 recordatorios automáticos vía WhatsApp, atención por correo y WhatsApp, migración gratuita (300€).
Avanzado	160€/mes	144€/mes	128€/mes	3 administradores, 10 profesionales, hasta 10 calendarios, 300 recordatorios vía WhatsApp, atención por correo, WhatsApp y llamadas, acceso a la app móvil, migración gratuita (300€).

Plan	Mensual	Semestral	Anual	Características Incluidas
Enterprise	240€/mes	216€/mes	192€/mes	5 administradores, 20 profesionales, hasta 20 calendarios, 500 recordatorios vía WhatsApp, soporte técnico prioritario, acceso a la app móvil, migración gratuita (300€).

FUNCIONALIDADES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Funcionalidad	Descripción
Agenda y Calendario Inteligente	Multi-calendario automático, Sincronización instantánea, Ajuste dinámico
Integración con WhatsApp	Acceso 24/7, Sincronización con el software, Experiencia familiar
Recordatorios Automatizados	Envío automático de recordatorios, Minimiza ausencias, Personalización completa
Seguimiento Ágil	Seguimientos automáticos personalizables, Trato personalizado sin esfuerzo, Mejora la fidelización
Asistente Virtual Personalizado	Configuración personalizada, Interacciones automatizadas y personalizadas

PUNTOS FUERTES

- **Integración con WhatsApp**, facilitando la comunicación entre pacientes y profesionales mediante una plataforma familiar y de uso cotidiano.
- **Automatización de tareas rutinarias** gracias a la inteligencia artificial, optimizando la gestión y reduciendo la carga administrativa.
- **Seguimiento y trazabilidad avanzados**, con notificaciones y recordatorios automáticos que mejoran la continuidad del tratamiento y la experiencia del usuario.

PUNTOS NEGATIVOS

- **Costo superior** en comparación con otros competidores que ofrecen soluciones similares bajo planes de suscripción, lo que podría ser una barrera para algunas clínicas o profesionales independientes.
- Algunos profesionales pueden no sentirse cómodos con el uso de un asistente virtual personalizado para atender a sus clientes, prefiriendo una interacción más directa y personalizada.

4.1.5 PHYSIO SET APP

Physio SET App es una clínica de fisioterapia ubicada en Bilbao, especializada en patologías de hombro. Además de ofrecer tratamientos presenciales, han desarrollado una aplicación complementaria que proporciona un curso en línea enfocado en el ejercicio terapéutico para el hombro. Este curso está diseñado para fisioterapeutas y otros profesionales de la salud que buscan ampliar sus conocimientos en este ámbito. Dado que su aplicación se centra en la formación profesional y no en la gestión de citas o consultas en línea, no representa una competencia directa para FisioFind.

4.2 PLATAFORMA DE REHABILITACIÓN DIGITAL

4.2.1 SALUCENTER

Salucenter es un sistema integral de gestión de consultas médicas, diseñado para ser altamente personalizable, sin necesidad de conocimientos técnicos. Ofrece una plataforma flexible y eficiente para la administración de clínicas, asegurando un control completo sobre la gestión de pacientes, facturación y documentación.

MONETIZACIÓN

Característica	Personal (19,95 €/mes)	Básico (29,95 €/mes)	Medio (39,95 €/mes)	Avanzado (69,95 €/mes)
Gestión de Usuarios y Pacientes				
Número de usuarios	1	Hasta 1	Hasta 2	Hasta 5
Número de pacientes	200	Ilimitado	Ilimitado	Ilimitado
Gestión de Comunicación				
Multicentro	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
SMS incluidos	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> 50 SMS/mes	<input type="checkbox"/> 70 SMS/mes	<input type="checkbox"/> 100 SMS/mes
Firma de documentos	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Historial visual	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Soporte incluido	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Módulos Adicionales (Opcionales)				
Videoconferencia VITAM (Opcional)	<input type="checkbox"/> 25,00 €/mes	<input type="checkbox"/> 25,00 €/mes	<input type="checkbox"/> 25,00 €/mes	<input type="checkbox"/> 25,00 €/mes
Recepcionista Virtual (Opcional)	<input type="checkbox"/> 14,95 €/mes	<input type="checkbox"/> 14,95 €/mes	<input type="checkbox"/> 14,95 €/mes	<input type="checkbox"/> 14,95 €/mes

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Características
Gestión de Agenda	Calendario, Notificaciones automáticas a pacientes.
Gestión de Pacientes	Archivo de pacientes, Historial con trazabilidad, Gestión de mutuas.
Documentación y Datos	Archivos (radiografías, informes), Exportación de datos a Excel/PDF.
Facturación y Finanzas	Generación y gestión de facturas, Informes de ingresos y tratamientos.

PUNTOS FUERTES:

- Ofrece los servicios a un precio bastante competitivo
- Ofrece una demo gratuita de 30 días
- Se trata de una solución software que podría ser adoptada tanto por profesionales autónomos como clínicas de hasta 5 usuarios

PUNTOS DÉBILES:

- El software puede no haber sido actualizado a lo largo de los años ya que la aplicación nació en 2008

4.2.2 FROOMCARE

FroomCare Pro es una plataforma digital diseñada para digitalizar la fisioterapia y facilitar la transferencia de ejercicios terapéuticos al entorno doméstico de los pacientes. Cuenta con una extensa biblioteca de más de 1,000 ejercicios terapéuticos, una búsqueda inteligente impulsada por inteligencia artificial y herramientas para monitorear el progreso de los pacientes.

A nivel aparente, ofrece un servicio similar al que FisioFind busca proporcionar, ya que permite a los fisioterapeutas gestionar el tratamiento de sus pacientes de forma digital. Sin embargo, FroomCare Pero opera en otro país, lo que la diferencia de FisioFind, cuya propuesta está enfocada en el mercado local, adaptándose a las necesidades y regulaciones específicas de nuestro entorno.

La plataforma sigue un modelo de suscripción anual de 249 €, con la opción de una prueba gratuita de 14 días, lo que permite a los usuarios evaluar su funcionalidad antes de adquirir el servicio.

4.2.3 HOMAGE

Homage es una plataforma que ofrece una variedad de servicios de atención domiciliaria, incluyendo fisioterapia, enfermería y cuidados para personas mayores. Su enfoque principal es proporcionar atención presencial en el hogar del paciente, facilitando la recuperación y el bienestar en un entorno familiar. Dado que Homage se centra en servicios presenciales a domicilio y opera principalmente en Singapur, no se considera un competidor directo de FisioFind, que está orientado al mercado europeo y se especializa en soluciones de fisioterapia en línea.

4.2.4 PHYSIOTEC / WIBBI

PhysioTec es una plataforma que ofrece una solución de telesalud enfocada en fisioterapia, permitiendo a los profesionales de la salud programar citas remotas con sus pacientes a través de una plataforma accesible y económica. Su sistema incluye funciones como videollamadas, compartición de recursos y herramientas de atención virtual, facilitando el contacto entre fisioterapeutas y pacientes sin necesidad de una consulta presencial.

Aparentemente, PhysioTec depende de un tercero llamado Wibbi, que parece ofrecer una solución similar a FisioFind. Toda la web y sus redirecciones llevan al dominio de Wibbi, lo que sugiere que PhysioTec opera como un servicio dentro de esta plataforma mayor.

Plan	Dirigido a	Características
Essentials	Terapeutas independientes	Módulo de ejercicios, plantillas de ejercicios, educación del paciente, seguimiento y mensajería, formularios de resultados, encuestas NPS.

Plan	Dirigido a	Características
Professional	Clínicas	Biblioteca completa de ejercicios, marca personalizada, página de aterrizaje promocional, integración con EMR (con costes adicionales).
Professional Plus	Grupos de clínicas y hospitales	Todo lo del plan Professional, integración con EMR, descuentos por volumen, mayor seguridad (controles de datos, autenticación MFA, integración SSO).

Diferencias con FisioFind

Si bien PhysioTec ofrece un servicio similar al que FisioFind busca ofrecer, tiene algunas diferencias clave:

- **Opera fuera de España**, por lo que su alcance no es directamente competitivo en nuestro mercado local.
- **Parece depender de Wibbi**, lo que puede significar limitaciones en personalización o independencia del servicio.
- **Se enfoca en ofrecer contenido educativo y una biblioteca de ejercicios**, más que en la gestión integral de consultas online como FisioFind.

Aunque es un competidor relevante, su modelo y mercado hacen que no sea tan directamente competitivo como otras soluciones que operan en España con un enfoque más similar al de FisioFind.

4.2.5 PHYSIOTOOLS / PHYSITRACK

Physitrack es una plataforma digital líder en la prescripción de ejercicios domiciliarios desde 2012, que ha impulsado la innovación en el sector de la fisioterapia.

Entre las características destacadas de Physitrack se incluyen:

- Amplia Biblioteca de Ejercicios
- Personalización: Posibilidad de grabar y subir vídeos propios, añadir logotipos para reforzar la marca, establecer parámetros personalizados para los ejercicios y crear plantillas para optimizar el tiempo.
- Telesalud y Mensajería: Videoconferencias, transmisión de ejercicios y vídeos educativos durante las llamadas.
- Análisis de Resultados: Seguimiento en tiempo real de las medidas de resultados de los pacientes, programación de encuestas y medidas en momentos oportunos.
- Incorporación de Clientes: Aplicaciones personalizadas para clientes, comunicación mediante notificaciones y mensajes, y actualización automática de contenidos para prevención y recuperación.

Aunque Physitrack ofrece soluciones a medida y no proporciona información detallada sobre planes de suscripción específicos, su enfoque integral y adaptable lo convierte en un competidor cercano a lo que FisioFind pretende ofrecer. Sin embargo, es importante destacar que Physitrack opera principalmente fuera de España, lo que puede influir en aspectos como soporte técnico, cumplimiento normativo y adaptación cultural, diferenciándolo de FisioFind, que está orientado al mercado local español.

4.2.6 THEREHABLAB

TheRehabLab es una plataforma innovadora de prescripción de ejercicios diseñada para profesionales de la salud que buscan crear y enviar programas de rehabilitación personalizados a sus clientes de manera eficiente. Ofrece una amplia gama de características que facilitan la creación, personalización y distribución de fichas de ejercicios, adaptándose a las necesidades de clínicas de diferentes tamaños y especialidades.

MONETIZACIÓN

Plan	Usuarios	Acceso Simultáneo	Precio por Usuario/mes	Facturación Anual
Individual	1	1 dispositivo	€14.16	€169.92
Estándar	3	3 dispositivos	€6.22	€223.92
Plus	5	5 dispositivos	€4.63	€277.80
Empresa	>5	Personalizado	Personalizado	Personalizado

Nota: Los precios indicados corresponden a la suscripción anual con descuentos aplicados.

Para más detalles, se puede visitar la [página de suscripción de The Rehab Lab](#).

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Características
Personalización y Marca	Carga de logotipo, Diseños de programas personalizables, Opciones de diseño múltiples, Guardar configuraciones predeterminadas.
Gestión de Clientes	Base de datos de clientes ilimitada, Asignación de programas con historial de seguimiento, Acceso al portal del cliente con su propia marca.
Contenido y Recursos	Biblioteca con más de 2,000 ejercicios personalizables, Cargas ilimitadas de ejercicios y hojas de información, Creación de ejercicios personalizados.
Accesibilidad y Soporte	Compatibilidad con escritorio, tabletas y móviles, Acceso en cualquier momento y lugar, Soporte por correo electrónico.

The Rehab Lab es un competidor parcial, ya que su solución se orienta más hacia la creación de programas de ejercicios que a la gestión de consultas y atención online. Mientras que TheRehabLab puede ser atractivo para clínicas que buscan exclusivamente una biblioteca de ejercicios, FisioFind ofrece una propuesta más completa y adaptada a la práctica real de fisioterapia online.

4.3 FISIOTERAPIA ONLINE

4.3.1 TUFISIO

Software de gestión de citas y pacientes para fisioterapeutas. Ofrece una gestión de reservas, recordatorios automáticos, historial clínico, firma digital, pagos online, etc. Ofrece una experiencia para el usuario más sencilla, rápida y eficiente. Su nicho de mercado se centra en España y Latinoamérica.

MONETIZACIÓN

Característica	Fisio Pro (14,95 €/mes)	Fisio Premium (29,95 €/mes)	Clinica Pro (34,95 €/mes)	Clinica Premium (69,95 €/mes)
Gestión de pacientes	☐	☐	☐	☐
Calendario y agenda digital	☐	☐	☐	☐
Sistemas de reservas online	☐	☐	☐	☐
Historial clínico	80/mes	Documentos ilimitados	80/mes	Documentación ilimitados
Firma digital	20/mes	160/mes	20/mes	160/mes
Facturación	80/mes	800/mes	80/mes	800/mes
Creación de bonos	☐	☐	☐	☐
Gestión de documentos	☐	☐	☐	☐
Plantillas de documentos personalizables	☐	☐	☐	☐
Recordatorios automáticos	☐	☐	☐	☐
Notificaciones WhatsApp	☐	☐	☐	☐
Notificaciones email	☐	☐	☐	☐
Reducción cancelaciones última hora	☐	☐	☐	☐
Vídeoconsulta	☐	☐	☐	☐
Panel de métricas	☐	☐	☐	☐

Característica	Fisio Pro (14,95 €/mes)	Fisio Premium (29,95 €/mes)	Clinica Pro (34,95 €/mes)	Clinica Premium (69,95 €/mes)
Área privada del paciente	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Importación de pacientes	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Chat interno con pacientes	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Valoraciones de tus pacientes	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Perfil Web personalizable	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Profesional verificado	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Blog profesional	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Web App 100% responsive	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Cloud encriptado 100% seguro	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Posicionamiento en Tufisio.com	Visibilidad media	Visibilidad alta	Visibilidad media	Visibilidad alta
Soporte	Por email	Prioritario por email y teléfono	Por email	Prioritario por email y teléfono

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Características
Facturación	Crear y editar facturas, almacenar y gestionar la facturación, compartir facturas con los clientes.
Historial clínico	Completar documentación, almacenar historial clínico, compartir historial de forma segura.
Firma digital	Añadir, compartir, firmar y almacenar los documentos firmados por pacientes.
Recordatorios automáticos	Envío de notificaciones automáticas, recordatorio por email y WhatsApp.
Reservas y pagos online	Pagos y citas 24/7 de forma online y automatizada.
Creación de bonos	Creación y gestión de bonos para los clientes.

PUNTOS FUERTES

- El contacto con cada fisioterapeuta se produce de forma directa con sus planes personalizados.
- Entre España y Latinoamérica, se distribuyen por más de 10 países.
- Es necesario ser colegiado para poder usar la aplicación.

PUNTOS DÉBILES

- Carece de soporte online específico.
- El contacto cliente-fisioterapeuta es únicamente para solicitar citas.
- Las funcionalidades no son generales, dependen de cada profesional.
- El plan ofrece muchas características y no hay gran variación entre ellas, por lo que el plan superior puede no ser la mejor opción.
- Carece del modelado 3D.
- Centrada en la gestión y dar publicidad a los fisioterapeutas anunciados.

Diferencias con FisioFind

Aunque es una aplicación de gran magnitud y con un gran número de fisioterapeutas afiliados, se centra sobre todo en la gestión y administración. La única relación que existe

entre el cliente y el profesional es para pedir citas y procesar el pago de las mismas.

Esto hace que aunque sea un competidor real. Nuestra aplicación se desmarca en términos como la cita online, videollamadas y la implementación de un mapa de calor con las zonas donde se produce el dolor.

4.3.2 FISIOMAP

Es una aplicación que se centra en la gestión de citas, consultas por videollamada, un calendario personalizado, pago de citas online, implementación de firma digital y notificaciones push.

MONETIZACIÓN

Se ha realizado una búsqueda específica, pero no se ha encontrado nada en su sitio web en el que se refleje el plan de precios que ofrece la aplicación.

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Características
Pantalla de inicio	Contactar con el centro/clínica, consentimientos pendientes de firmar, ver las citas agendadas, vista de cupones y tarjetas disponibles.
Reserva de citas	Escoger una categoría, seleccionar servicio, elegir la localización de la clínica, seleccionar el profesional, escoger fecha y hora.
Consulta por videollamadas	Pre-diagnosticar, ahorra tiempo.
Vista de calendario	Acceder al pago de la cita, agregar cita, cancelar cita.
Pagos de citas	Seleccionar el método de pago, aplicar descuentos (si hay).
Firma de documentos	Firmar documentos de forma semejante a en papel.
Notificaciones push	Informar de citas, cupones, tarjetas de regalo y descuentos.

PUNTOS FUERTES

- Presenta una interfaz sencilla y con facilidad de uso y notificaciones.
- Proporciona un sistema de pago de citas rápido y fiable.
- La firma de documentos se realiza de forma sencilla, como en papel.

PUNTOS DÉBILES

- No existe la posibilidad del registro de usuario cliente que busca fiseoterapeutas.
- Solo disponibles para sistemas Android o IOS.

Diferencias con FisioFind

Aunque da soporte de llamada, es para pre-diagnosticar. En nuestro caso, se centra en consultas personalizadas realizadas por videollamada para seguir y/o comenzar con el tratamiento del paciente.

4.3.3 URBANFISIO

UrbanFisio es un servicio que permite concertar citas a domicilio con fisioterapeutas, ofreciendo atención presencial en casa en varias ciudades de España. Su modelo se basa en enviar profesionales al hogar del paciente, lo que lo diferencia de FisioFind, cuya propuesta se centra en la gestión de consultas online. Por esta razón, no se considera un competidor directo, ya que operan en ámbitos distintos dentro de la fisioterapia.

4.3.4 EFISIO

eFISIO es una clínica de fisioterapia con sede en Madrid que ofrece sesiones de fisioterapia online para pacientes que buscan asesoramiento profesional sin necesidad de desplazarse. Este servicio está diseñado para proporcionar consultas y valoraciones de fisioterapia a través de videoconferencias, facilitando el acceso a tratamientos desde cualquier lugar.

Dado que eFISIO es una clínica local que ofrece servicios de fisioterapia online, no se considera un competidor directo de FisioFind, cuya aplicación está orientada a proporcionar una plataforma integral para que fisioterapeutas gestionen y realicen sus consultas de manera remota.

4.3.5 FISIOFORCE

FisioForce es una plataforma que facilita la reserva de citas con fisioterapeutas a domicilio, ofreciendo atención presencial en el hogar del paciente. Este modelo de servicio se centra

en proporcionar sesiones de fisioterapia en persona, lo que lo diferencia de FioFind, que se especializa en la gestión de consultas de fisioterapia de manera remota y online. Por lo tanto, Fioforce no se considera un competidor directo de FioFind, ya que ambos operan en ámbitos distintos dentro de la fisioterapia.

4.3.6 TRAKPHYSIO

Implementa un servicio que evalúa los síntomas, aporta un plan terapéutico y permite la comunicación del cliente con su equipo clínico para seguir la evolución. Posee varios planes para adaptarse lo mejor posible a las necesidades del cliente. Además, implementa un servicio de IA respaldado por las aseguradoras más reconocidas a nivel nacional.

MONETIZACIÓN

Característica	Lite (35 €/mes, 336€/año IVA NO INCLUIDO)	Basic (69,90 €/mes, 629,10€/año IVA NO INCLUIDO)
Pacientes activos	10	25
Biblioteca de ejercicios	1200 ejercicios	□
Escalas y cuestionarios	50	□
Valoración digital	□	□
Vídeos personalizados	10	30
Personalización con logos y colores	□	□
Acceso a protocolos clínicos	□	□
Soporte técnico completo	□	□

PUNTOS FUERTES

- Ofrece distintos planes de ejercicios según las necesidades del usuario.
- Está respaldada por las aseguradoras más reconocidas del país.
- Presenta un modelo de rehabilitación híbrida.
- Ofrece la posibilidad de realizar videollamadas para seguir la rehabilitación del paciente de forma digital.
- Implementa un sistema de IA que identifica hasta 20 puntos articulares para analizar las posiciones y el rango del movimiento

PUNTOS DÉBILES

- Tiene limitado el número de pacientes que puede gestionar el fisioterapeuta.
- El precio de suscripción es elevado para el número de pacientes que puede albergar.

4.3.7 NUBIMED

Software en la nube para la gestión de clínicas médicas, entre las que incluye clínicas fisioterapeutas.

Este software pretende facilitar todos los aspectos relativos a la administración y la integración del día a día del centro correspondiente. Además, pone a disposición de los fisioterapeutas la historia clínica personalizable y plantillas para crear tratamientos personalizados para cada uno de sus pacientes. Pretende centralizar toda la parte de gestión y administración de las consultas y la comunicación con los pacientes.

MONETIZACIÓN

Característica	Lite (27,40 € + IVA/mes)	Premium (50,10 € + IVA/mes)	Multicentro (desconocido)
Usuarios	1 (+ 2,4€ + IVA) / usuario extra	1 (+ 5,1€ + IVA) / usuario extra	(desconocido)
Recordatorios de cita (email)	☐	☐	(desconocido)
Recordatorios de cita (SMS)	☐ (0,08€ + IVA / SMS)	☐ (0,08€ + IVA / SMS)	(desconocido)
Agenda clínica	☐	☐	(desconocido)
Historia clínica	☐	☐	(desconocido)
Envío de mensajes (WhatsApp)	☐	☐	(desconocido)
Acceso usuarios simultaneos	☐	☐	(desconocido)
Soporte	☐	☐	(desconocido)
Formación	☐	☐	(desconocido)
Migración / extracción de datos	☐	☐	(desconocido)

Característica	Lite (27,40 € + IVA/mes)	Premium (50,10 € + IVA/mes)	Multicentro (desconocido)
Comunicación cifrada	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Control de Acceso	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Multiidoma	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
25Gb de almacenamiento (imágenes y documentos)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Contabilidad y facturación	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Gestión de mutuas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Trabajos Externos / Laboratorios	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Informe liquidación profesionales	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Gestión de presupuestos	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Firma Digital	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Receta electrónica	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Recalls/Acciones y tareas automatizadas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Gestión de almacén y trazabilidad de productos	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)
Cuadro de mando financiero	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	(desconocido)

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Características
Gestión de Agenda	Calendario, sincronización de las citas con Doctoralia, sala de espera, aviso por SMS e integración con Google Calendar.
Gestión de Pacientes	Historias clínicas, gestión de bonos, actividades grupales.
Documentos	Firma digital simple y avanzada, receta electrónica
Facturación y Finanzas	Contabilidad, presupuesto de tratamiento, facturación a mutuas, pagos automáticos, gráficas de análisis
Venta online	Venta de productos al público, lote de materiales, control de stock, pedidos a proveedores
Datos	Dashboard de datos de pacientes, citas, presupuestos, productividad y finanzas.
Marketing	Campañas de marketing para fisioterapeutas
Servicios externos	Servicio de videollamadas con Google Meet y agenda con Google Calendar

PUNTOS FUERTES:

- Traspaso gratuito de datos desde software antiguo.
- Pago mensual solo por el uso realizado.
- Gestión de clínicas en la nube.
- Soporte técnico.
- Gestión de inventario.
- Campañas de marketing.

PUNTOS DÉBILES:

- No existe aplicación móvil nativa (sólo navegador)
- Posible enfoque de alcance excesivo y poca concreción en el ámbito de la fisioterapia.

4.4 APP PARA FISIOTERAPEUTAS

4.4.1 TIMP

Software de gestión para distintos campos salud y bienestar. Se ha estudiado dicha aplicación debido a que tiene un apartado específico para el desarrollo de aplicaciones para fisioterapeutas. Tienen más de 1.900 negocios afiliados, más de 450.000 usuarios y un total de 9.000 profesionales que trabajan para aumentar la satisfacción de sus clientes.

MONETIZACIÓN

Característica	Starter (44€/mes)	Basic (74€/mes)	Pro (114 €/mes)	Premium (159 €/mes)
Calendario	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Reservas por web	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Compatibilidad	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Profesionales	1	3	10	15
Historiales clínicos	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Entrenamiento	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Comunicación	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Gestión de colas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Muro de novedades	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
CRM	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Pagos en app	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Streaming	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Estadísticas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Tienda online	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Rankings	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
APP Progressive	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Característica	Starter (44€/mes)	Basic (74€/mes)	Pro (114 €/mes)	Premium (159 €/mes)
Grabación de sesiones	☐	☐	☐	☐

PUNTOS FUERTES

- Gran adaptabilidad a las necesidades de cada cliente.
- Amplia gama de funcionalidades que implementa.
- Permite el contacto por chat con el fisioterapeuta.

PUNTOS DÉBILES

- Precio por encima de la competencia.
- No implementa muchas novedades en cuanto a fisioterapia respecto a sus competidores.

4.5 FISIO MANAGEMENT APP

4.5.1 FEEXIO

Feexio es una app para fisioterapeutas creado por y para profesionales. Se trata de un sistema de gestión de ejercicio terapéutico que te permite llevar un seguimiento más personalizado de cada cliente, teniendo en cuenta las necesidades más comunes en la gestión de un negocio.

MONETIZACIÓN

Característica	Estudiante (13€/mes)	Básica (39€/mes)	Clínica (49€/mes)
Tratamientos	11	31	Ilimitados

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Características
Unidad	Unificar las labores diarias, programar ejercicios, hacer consultas.
Gestión de citas	Inmediatez para conocer los datos del paciente, uso en dispositivos inteligentes.
Gestión de rutinas y ejercicios	Busca la máxima eficiencia en cada proceso, crear entrenamientos y rutinas.
Gestión de acceso	Uso en múltiples tipos de dispositivos.
Atención de pacientes	Contacto continuo con el paciente, ajustes de rutinas y evolución.

PUNTOS FUERTES

- Mejora el servicio a tus pacientes.
- Crea rutinas personalizadas para cada usuario.
- Unifica todo el procedimiento para que sea más sencillo acceder a cualquier información desde cualquier sitio.

PUNTOS DÉBILES

- La comunicación cliente-fisioterapeuta no se realiza por videollamada, lo que puede llegar a dificultar la comunicación y el tratamiento.
- No sigue la realización de ejercicios y rutinas en tiempo real, por lo que si al paciente le surge problemas o dudas durante la realización, no podrá resolverlos de forma rápida.

4.5.2 FISIOTRACK

Fisiotrack es un software de gestión integral para clínicas de fisioterapia, con funcionalidades orientadas a la **gestión administrativa y operativa de clínicas**, incluyendo agenda, historial clínico, contabilidad, generación de informes y prescripción de ejercicios. Su enfoque es ofrecer una solución completa para fisioterapeutas que trabajan en **clínicas físicas**, optimizando la administración y organización de sus consultas.

MONETIZACIÓN

Plan	Precio	Características Incluidas
Básico	45 €/mes (IVA no incluido)	Citación online, Historial clínico, Facturación, Base de datos de ejercicios, Prescripción de sesiones, App para el paciente.
Personalizado	Precio no especificado (contactar)	Personalización con logo y colores, Aplicación propia para pacientes, Todas las funcionalidades del plan Básico.

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Características
Gestión de Pacientes	Historia clínica: Editor de texto sin límites para adjuntar documentos.
Gestión de Citas	Citación: Calendario Drag & Drop con filtros, categorías y notas de colores.
Seguridad y Accesibilidad	Seguridad: Datos almacenados en la nube de forma segura y organizada.
Accesibilidad Multiplataforma	Multidispositivo: Compatible con la app para pacientes y profesionales desde cualquier dispositivo.
Ejercicios y Tratamientos	Librería de ejercicios: Base de datos personalizable para crear rutinas en video.
Seguimiento y Análisis	Estadísticas de paciente: Historial de carga, feedback de esfuerzo y escala EVA para seguimiento del dolor.

DIFERENCIAS CON FISIOFIND

Fisiotrack y FisisioFind comparten el objetivo de digitalizar la fisioterapia, pero su enfoque y funcionalidades presentan diferencias clave. Fisiotrack está diseñado principalmente

para clínicas físicas, ofreciendo herramientas de gestión como historial clínico, citación online, facturación y una librería de ejercicios, además de funciones para seguimiento de pacientes. Su modelo se centra en la organización y administración interna de la consulta, con opciones personalizadas para marcas y clínicas establecidas.

Por otro lado, FisioFind se especializa en la gestión de consultas online, proporcionando una solución más orientada a la telemedicina y la interacción remota con los pacientes. FisioFind no solo gestiona citas y ejercicios, sino que facilita la comunicación directa entre fisioterapeutas y pacientes a través de videollamadas y mensajería, un aspecto clave que Fisiotrack no cubre.

5. ALTERNATIVAS NO CONTEMPLADAS

Tras este extenso y detallado análisis llevado a cabo de las competencias directas e indirectas de FisioFind, hemos recopilado la información necesaria de la situación del mercado actual. Por otra parte, se han encontrado otros aplicativos y servicios que no encajan exactamente con el alcance y propósito de nuestra aplicación, pero comparten ciertas funcionalidades y/o apartados relacionados con el ámbito de la fisioterapia.

LISTA DE SOLUCIONES SOFTWARE NO CONTEMPLADAS:

- [Mantra Care : Wellness App](#)
- [Hability](#)
- [Evital](#)
- [DKV Quiero cuidarme Más](#)
- [Tu Fisio Te Mueve](#)
- [Muscles & Kinesiology](#)
- [Muscle Trigger Point Anatomy](#)
- [Cityfisio](#)
- [Reasoning Physios](#)
- [Bookitit](#)
- [Fisioterapeuta Online](#)
- [OSTEON FISIOTERAPIA](#)
- [Fisiolution](#)
- [fisioencasa](#)
- [Javier Alonso FITNESS](#)
- [FisioOnline](#)
- [Material de Fisioterapia Online.es](#)
- [EQFisioterapia](#)
- [Grow Clinic](#)
- [Physiotutors](#)
- [Intralife](#)

- iBeeClinic
- FISIOSALUS
- Clinni
- Qclinicas Cloud
- Docfav
- igaleno
- MN program
- iFisia
- DriCloud

6. COMPETIDORES IDENTIFICADOS POR FEEDBACK

En esta sección se presentan y analizan los competidores identificados a través del feedback recibido, ya sea por parte del equipo interno o de colaboradores externos. Estos competidores han sido sugeridos en función de su relevancia dentro del mercado y su posible impacto en nuestra estrategia. A partir de su inclusión, se llevará a cabo un análisis detallado de sus características, modelos de negocio, fortalezas y debilidades, con el objetivo de evaluar su posicionamiento y extraer insights valiosos para nuestra propia optimización y diferenciación.

6.1 DOCTOLIB

Se trata de una plataforma que facilita la conexión entre profesionales de diferentes áreas de la salud mediante un sistema de matchmaking, permitiendo la gestión de citas entre ellos y con los pacientes. La plataforma opera bajo un modelo de suscripción que ofrece distintas funcionalidades dependiendo del plan seleccionado. Cabe destacar que este competidor tiene presencia exclusiva en Alemania, Francia e Italia, limitando su alcance geográfico a estos mercados.

MONETIZACIÓN

- **Suite completa sin necesidad de reservar cita online** □ 109 € TTC / mes por cuidador *(precio adaptado para grupos, con facturación anual o pago mensual)*
- **Suite completa con reserva de cita online** □ 189 € TTC / mes por cuidador *(precio adaptado para grupos, con facturación anual o pago mensual de 199 €)*

Nota: TTC (*Toutes Taxes Comprises*) indica que los precios incluyen todos los impuestos aplicables.

Característica	Suite sin reserva de cita	Suite con reserva de cita
Facturación y transmisión electrónica	□	□
Pago online	□	□
+0,8% sin IVA de los honorarios facturados	□	□

Característica	Suite sin reserva de cita	Suite con reserva de cita
Gestión de seguros mutuos y complementarios de salud	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Lector de CV/CPS móvil	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Expediente digital del paciente	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Creación de evaluaciones y planes de tratamiento	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Exportación e importación de datos de pacientes	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Diario	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Administrador de tareas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Reserva de cita online	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Comunicación con los pacientes (recordatorios, instrucciones, intercambio de documentos)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Lucha contra las citas perdidas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Preparándose para las citas	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Visibilidad online	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Visibilidad para otros cuidadores	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Calificación óptima del paciente	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Red profesional	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Mensajería instantánea	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Gestión de casos de pacientes entre cuidadores	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Referencias de pacientes	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Campañas de prevención	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Característica	Suite sin reserva de cita	Suite con reserva de cita
Mensajería para pacientes	□	□

FEATURES AGRUPADAS POR CATEGORÍA

Categoría	Funcionalidad
Gestión de citas	Reserva de cita online para pacientes, Comunicación con los pacientes (recordatorios, intercambio de documentos), Inscripción en línea para gestionar información previa a la cita, Identificación y bloqueo de pacientes que no asisten a sus citas, Establecimiento de política de cancelación personalizada, Solicitud automática de justificación en cambios o cancelaciones tardías
Gestión y organización	Diario configurable con accesos, ubicaciones y horarios, Administrador de tareas con asignaciones y seguimiento, Optimización del posicionamiento en Google, Creación de perfiles personalizados para profesionales, Preguntas de bloqueo para filtrar reservas de citas
Interacción con otros profesionales	Red profesional para conectar con otros cuidadores, Referencias de pacientes entre profesionales, Gestión de casos de pacientes entre cuidadores, Mensajería instantánea entre profesionales
Atención a domicilio	Solicitud y gestión de atención domiciliaria

Categoría	Funcionalidad
Monitoreo de pacientes	Mensajería con pacientes sin necesidad de compartir teléfono, Centralización y seguridad en la comunicación con los pacientes, Monitorización remota de pacientes con cobro integrado
Prevención y promoción de la salud	Campañas de prevención personalizadas, Propuesta de citas automáticas basada en necesidades específicas
Expediente y documentación	Expediente digital del paciente con acceso a información clave, Exportación e importación de datos clínicos, Asistente de consulta con resúmenes automáticos para médicos, Creación y renovación de planes de atención y prescripción, Gestión automática de documentos con reconocimiento de texto, Administración segura de correos médicos y laboratorios estructurados
Facturación y pagos	Facturación y transmisión electrónica de pagos, Integración con cajas de salud y mutuas de seguros, Alerta de facturas impagadas y gestión de reembolsos, Lector de tarjetas de salud para pagos móviles, Enlace de pago en línea para pacientes con deudas

PUNTOS FUERTES - Encontramos que la aplicación se encuentra conectada con el **DMP** (*Dossier Médical Partagé*) un documento que alberga toda el historial clínico electrónico - Ofrece un enfoque colaborativo entre sus profesionales - Permite el contacto entre diferentes profesionales para mejorar la calidad de la atención a los pacientes

PUNTOS DÉBILES - Respecto el resto de competidores del mercado sus soluciones son algo más caras

Diferencias con FisioFind

A diferencia de FisioFind, que está completamente orientada a los fisioterapeutas y ofrece herramientas especializadas para optimizar los procesos de rehabilitación online, Doctolib se posiciona como una plataforma de matchmaking y gestión de citas para profesionales de distintas áreas de la salud. Mientras que nuestra propuesta busca brindar recursos personalizados para los fisioterapeutas, facilitando su trabajo y mejorando la experiencia del paciente en la rehabilitación digital, Doctolib se enfoca en la conexión entre profesionales y pacientes sin una especialización concreta en fisioterapia. Además, al tratarse de un servicio que opera exclusivamente en Francia, Alemania e Italia, su alcance geográfico es completamente distinto al de FisioFind, cuyo enfoque está en el mercado español. Por estas razones, no podemos considerarlo un competidor directo, ya que tanto su modelo de negocio como su público objetivo son diferentes.