**PARTE UNO**

1. **Revisando el contenido**
2. ¿Qué tipos de productos ofrece?

**SELECT** Name

**FROM** ProductCategory

¿Qué subtipos de productos ofrece?

**SELECT** Name

**FROM** Product

1. ¿Cuántos productos ofrece?

**SELECT** **COUNT(**Name**)**

**FROM** ProductCategory

¿En qué rango de precios?

**SELECT** **MAX(**ListPrice**)** **AS** Mayor**,** **MIN(**ListPrice**)** **AS** Menor

**FROM** Product

1. ¿Cuántos clientes tiene?

**SELECT** **COUNT(**FirstName**)** **AS** CantidadCliente

**FROM** Customer

¿En qué ciudades?

**SELECT** **DISTINCT(**City**)**

**FROM** Address

1. ¿Cuál es el valor de sus ventas?

**SELECT** **SUM(**ja**)** **AS** ValorVenta

**FROM** **(SELECT** ProductID**,** **SUM(**ListPrice**)** **AS** ja

**FROM** Product **NATURAL** **JOIN** SalesOrderDetail

**GROUP** **BY** ProductID**)** x

¿Entre qué años?

**SELECT** **MIN(**OrderDate**)** **AS** Inicio**,** **MAX(**OrderDate**)** **AS** Final

**FROM** SalesOrderHeader

1. ¿Cuáles son las compañías?

**SELECT** **DISTINCT(**CompanyName**)**

**FROM** Customer

1. **Contexto**
2. **Misión.** Ofrecer productos de gran variedad y alta calidad al mejor precio, buscando que nuestros clientes siempre tengan el mejor servicio.
3. **Servicios.** Ofrecen gran variedad de productos, tales como accesorios, ropa, productos de taller, motos, etc.

**PARTE DOS**

1. cálculo

**{**x**:**Customer **|** x**.** **CompanyName = Bike World:**x.FirstName, x.EmailAddress**}**

**Algebra**

ΠFirstName, EmailAddress (σ **CompanyName = Bike World**)

1. cálculo

**{**x**:**Customer U {y:Address u {Z:CustomerAddress|City = Dallas:}|:} **|:** x**.**CompanyName**}**

Algebra

ΠCompanyName (Customer U Address U CustomerAddress σ City = Dallas)

1. cálculo

(+x:SalesOrder U Product|ListPrece = 1000:x.ProductID)

1. {x: Product U SalesOrderDetail U SalesOrderHeader| OrderQty\*ListPrice + SubTotal + TaxAmt + Freight > 100000: x.CompanyName, x.SubTotal, x.TaxAmt,x.Freight, x.ListPrice , x.OrederQty}

Algebra

Π CompanyName, SubTotal, TaxAmt,x.Freight, ListPrice , OrederQty(Product U SalesOrderDetail U SalesOrderHeader σ OrderQty\*ListPrice + SubTotal + TaxAmt + Freight > 100000:)

1. (+ x: Customer U SalesOrderHeader U SalesOrderDeta U Product| x.companyname = RIDING CYCLES, NAME = RACING SOCKS, L:x.name)
2. {x: salesorderheader U salesorderdetail|x.orderQty = 1:x.salesOrderID,S.UNITPRICE}

**PARTE TRES**

1. Misión: Ofrecer la major calidad de productos a nuestros clientes, permitiéndoles tener la mejor experiencia de compra y atención.
2. ¿Cuáles son los productos que los clientes quieren que sean agregados para su consumo?

Para poder responder a la pregunta anterior se debería tomar el registro de los clientes con sus respectivos comentarios de los productos que ellos quisieran que se añadieran al inventario.

**RETROSPECTIVA**

1. 5 días - Andres Gualdron

5 días - Natalia Palacios

1. El laboratorio esta completamente terminado. Ya que logramos tener un buen trabajo en equipo.
2. El mayor logro fue tomar más experiencia en SQL ya que nos va a servis a future en el curso.
3. El mayor problema técnico fue entender que significa una consulta gerencial. Para resolverlo les preguntamos a algunos compañeros e investigamos en internet.
4. Realizamos un buen trabajo en equipo apoyandonos y teniendo una Buena comunicación, debemos mejorar el rendimiento de trabajo para no demorarnos tanto resolviendo los respectivos problemas que podamos tener.