

David Alberto Hernández Fajardo

C/ Condes de Barcelona n 9, 1 A, 30007, Murcia
Móvil: **628425741**
Email: **david.alberto.hernandez@gmail.com**
Fecha de nacimiento: 18/08/1984



PERFIL:

Graduado en Ingeniería Civil con experiencia como comercial y en puestos de mando, acostumbrado a trabajar en equipo y bajo presión. Habilidades directivas muy desarrolladas y grandes dotes de comunicación tanto en el uso hablado y escrito de la lengua inglesa como de la española.

Profesional orientado a la cultura del esfuerzo y el trabajo duro, ávido de conocimiento y de mente abierta, que disfruta con los desafíos y los afronta como una oportunidad de superación y crecimiento personal.

FORMACIÓN ACADÉMICA:

Sep'10 – Sep'12 **Ingeniero Civil**

- UCAM (Universidad Católica San Antonio , Murcia)

Sep'04 – Jun'08 **Ingeniero Técnico de Obras Públicas (Construcciones Civiles)**

- UCAM (Universidad Católica San Antonio, Murcia)

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Ene'14 – Abr'14 **Comercial.** (ALPEK Machine Works INC, Calgary, Canada)

- Atracción de clientes potenciales en la industria petrolífera.
- Realización de un seguimiento de las ventas llevadas a cabo, asegurando la satisfacción del cliente.
- Estudio y documentación sobre las posibilidades de abordar nuevos nichos de mercado que pudieran favorecer la expansión del negocio.

Ene'12- Ene'14 **Encargado de dirección.** (Abogado, Londres, UK)

- Dirección y control de un equipo de 9 personas de manera que se asegure el cumplimiento de los objetivos marcados por la compañía, manteniendo el buen servicio al cliente y su satisfacción como prioridad absoluta.
- Análisis de informes financieros del estado del negocio, así como las previsiones de ingresos futuros que marcaran los próximos objetivos del mismo y el volumen de ventas obtenido mensualmente.

- Captación y fidelización de clientes en la venta de cursos formativos a puerta fría.
- Telemarketing.
- Operaciones de seguimiento y control de la satisfacción del cliente.
- Realización de estudios de necesidades formativas en el sector de la madera y el mueble por toda la Región de Murcia.

IDIOMAS:

Español: Lengua materna.

Francés: Nivel A2 certificado por la Escuela Oficial de Idiomas de Murcia.

Inglés: Nivel de Negociación hablado y escrito

- **Nivel B2** adquirido en la Escuela Oficial de Idiomas de Murcia.
- Estancia de **dos años y medio** en **Londres (Reino Unido)** para perfeccionar y adaptar mi inglés a un nivel profesional dentro de la empresa.
- Estancia de **cuatro meses** en **Calgary (Canadá)** realizando **curso intensivo de inglés** ligado a estrategias comerciales y hábitos de consumo americanos.

FORMACIÓN ADICIONAL:

Autocad 3D (Oct'10)

- Curso de **30 horas** desarrollado en las **aulas de diseño del SEF**.

Agente Comercial (Feb'08)

- Curso de **420 horas** llevado a cabo en **Don Consultores S. A.**

Programa Superior en Eficacia Comercial (Jul'10)

- Curso de **120 horas** realizado a través de **ELOGOS**.

Inglés Superior (Mar'11)

- Curso de **60 horas** desarrollado en **INFORGES**.

Experto en Dirección de Proyectos (Oct'10)

- Curso de **110 horas** realizado a través de **ELOGOS**.

DATOS DE INTERÉS:

- Disponibilidad inmediata con movilidad geográfica nacional e internacional.
- Posesión de licencia de conducción y vehículo propio.
- Interés por el deporte, el cine y la música, así como por el descubrimiento de nuevos lugares y culturas.