



## CURRÍCULUM VITAE

### DATOS PERSONALES *Rada Zavaronkova Konopleva*

DNI	32721885 S
Fecha de nacimiento	29 de marzo de 1982
Dirección	Av. Mugardos, Res. Mariño, 93F, 2C Ares (A Coruña)
Teléfono	+34 647 47 16 61
e-mail	<a href="mailto:rada@economistas.org">rada@economistas.org</a> // <a href="mailto:radazk@hotmail.com">radazk@hotmail.com</a>
Linked in	<a href="https://www.linkedin.com/in/razavaronkovakonopleva">es.linkedin.com/in/razavaronkovakonopleva</a>

### EXPERIENCIA PROFESIONAL

2006-2007	<b>Administración y dirección de propia empresa. Cervecería ARTE</b>
2007-2008	<b>Desempeño del puesto como Gestor Técnico en CAIXA GALICIA</b> (Parte operativa y comercial de Confirming, Crédito documentario de Importación y exportación, Remesas de importación y exportación. Participación, implantación y desarrollo de las mejoras en la parte operativa del Departamento de comercio exterior y División Internacional. )
2008-2009	<b>Desempeño del puesto como Gestor Comercial en BANCO PASTOR</b> (Parte operativa y comercial de toda la gama de productos del banco, tanto a nivel comercial como operacional. Gestión de la cartera internacional y nacional de clientes. )
2009 - actual	<b>Puesto de Responsable del Área Financiera y Promoción en NORINVER MONTAJES E INGENIERÍA</b> (Estructuración y negociación de activos y pasivos financieros de la empresa. Análisis de los balances y informes de riesgo comercial de los clientes. Negociación con entidades bancarias, Organismos Oficiales de Crédito, colaboración con empresas de gestión externalizada. Desarrollo y control de la imagen comercial. Control, negociación y gestión de Comercio Exterior. Constitución y seguimiento de la filial extranjera. Seguimiento y diseño de la estructura legal de las empresas del grupo. )
y Otros...	2009 - Participación en Visita de <b>Profesionales a la Feria NEVA</b> . Cámara de Comercio; 2010 - Participación en <b>Misión Comercial India</b> . Cámara de Comercio <b>Selección proveedores China</b> . Cámara de Comercio; Negociación Acuerdo Colaboración en Inglaterra (Bristol). <b>Estudio de mercado y misión comercial Australia</b> . En colaboración con Cámara Oficial de Comercio de Española en Australia; <b>Misión Comercial Sector Naval Australia</b> . Cámara de Comercio y ASIME; 2012 – Constitución de la filial en Australia. Participación en Navalía....

### FORMACIÓN ACADÉMICA

2000-2001	<b>Licenciatura en Programación y Sistemas Informáticos (1er Curso)</b> . Universidad Politécnica y Óptica de St. Petersburg.
2002-2005	<b>Diplomatura en Ciencias Empresariales</b> . Universidad de La Coruña.
2006-2011	<b>Grado en Dirección y Creación de Empresas</b> . Universidad Europea de Madrid.
2010	<b>Máster en Finanzas Avanzadas (Ingeniería Financiera)</b> . Instituto Superior de Técnicas y Prácticas Bancarias.
2011	<b>Programa Internacionalización de Pymes. 450 Horas</b> . Escuela de Organización Industrial.

### FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

La formación complementaria recibida es impartida por **Banco Santander, Banco Sabadell y Banco Pastor, Camera de Comercio, EF Corporate Language Training. Cambridge, Ilustre Colegio Oficial de Titulados Mercantiles y Empresariales de A Coruña, Colegio de Economistas Coruña, Universidad de Bilbao, Universidad de Coruña, Despacho Garrigues, Confederación de Empresarios de Galicia, Centro Demostrador TIC Galicia.**

Participación anual en cursos y seminarios en materias de **fiscalidad, financiación nacional y internacional, productos bancarios, marketing, procedimientos concursales y de responsabilidad societaria, mediación civil y mercantil, logística internacional, licitaciones internacionales, gestión de proyectos europeos.**

Complementariamente y debido al sector de actividad de la empresa actualización anual en materia de **riesgos laborales, software y comunicaciones, gestión de recursos humanos y calidad y medio ambiente**

Dado que la empresa desarrolla su actividad en extranjero realiza los cursos de **formación lingüística y negociación y protocolo.**

### DATOS DE INTERÉS

Idiomas	<b>Inglés y Francés fluido. Ruso</b> Lengua materna. Facilidad para aprendizaje de idiomas.
Informática	Nivel alto de sistema Windows, Paquete Microsoft Office y Internet.
Otros	<b>Miembro de la Junta de Gobierno de Ilustre Colegio Oficial de Titulados Mercantiles y Empresariales de A Coruña</b> (Colegiado numero 1.583) y Colegiado numero C-5057 de <b>Colegio de Economistas Coruña</b> Disponibilidad total para viajar. Carnet de conducir B1. Título de PER.



## RÉSUMÉ

### PERSONAL DETAILS

**Rada Zavaronkova Konopleva**

National Identity Number **32721885 S**  
 Date of birth **29th of March 1982**  
 Address **Av. Mugardos, Res. Mariño, 93F, 2C Ares (A Coruña)**  
 Phone number **+34 647 47 16 61**  
 E-mail address **rada@economistas.org // radazk@hotmail.com**  
 Linked in **es.linkedin.com/in/razavaronkovakonopleva**

### WORK EXPERIENCE

<b>2006-2007</b>	<b>Management and administration of own company. Cervecería "ARTE"</b>
<b>2007-2008</b>	<b>Perform duties as a Technical Agent (Back Office) in the Spanish bank CAIXA GALICIA</b> (Carrying out the commercial and operative segment of Confirming, Import-Export documentary credit, Import-Export remittance. Taking part in the implementation and development of improvements in the operative segment of the Foreign Trade Department and International Section.)
<b>2008-2009</b>	<b>Perform duties as a Commercial Agent in the Spanish bank BANCO PASTOR</b> (Carrying out the operative and commercial tasks of all the financial products range, both at a commercial and operational level. Management of national and international client accounts.)
<b>2009 to present date</b>	<b>CFO and Trade Promotion in NORINVER MONTAJES E INGENIERÍA</b> (Structuring and negotiation of financial assets and liabilities for the company. Analysing the state of accounts and commercial risks reports on clients. Negotiation with banks, official credit agencies and cooperation with outsourced management companies. Development and monitoring of corporate image. Monitoring, negotiation and management of foreign trade. Founding and follow-up of the foreign subsidiary company. Design and follow-up of the legal structure of the companies belonging to the group.)
<b>Others ...</b>	2009 - Taking part in the business trip of professionals to <b>NEVA International Exhibition</b> . Chamber of Commerce; 2010 - Taking part in a trade mission to India. Chamber of Commerce, <b>selection of suppliers, China</b> . Chamber of Commerce; Negotiation of the Cooperation Agreement in England (Bristol). <b>Market analysis and trade mission to Australia</b> . In cooperation with the Spanish Official Chamber of Commerce in Australia; <b>Trade Mission of Shipbuilding sector to Australia</b> . Chamber of Commerce and ASIME (Galician Metallurgic Businesses Association); 2012 – Creation of the subsidiary company in Australia. Taking part in Navalia...

### ACADEMIC TRAINING

<b>2000-2001</b>	<b>Programming and Computer Systems Degree</b> (1st year). Saint Petersburg State University of Information Technologies, Mechanics and Optics
<b>2002-2005</b>	<b>Three year degree in Business Sciences</b> . University of La Coruña.
<b>2006-2011</b>	<b>University degree in Business Creation and Management</b> . Universidad Europea in Madrid. Laureate International Universities.
<b>2010</b>	<b>Master's degree in Advance Financing (Financial Engineering)</b> . Instituto Superior de Técnicas y Prácticas Bancarias (Business academic centre)
<b>2011</b>	<b>SME Internationalisation Programme</b> . 450 teaching hours. Escuela de Organización Industrial (Business School)

### ADDITIONAL TRAINING

Additional training that I've taken part has been run by **Banco Santander, Banco Sabadell and Banco Pastor Spanish banks, Chamber of Commerce, EF Corporate Language Training. Cambridge, Official Association of Business Management and Administration Graduates in A Coruña, Economist's Official Association, University of Bilbao, University of Coruña, Garrigues Law Firm, Galician Businessmen Association, TIC Testing Centre in Galicia.**

Annual attendance to courses and workshops on subjects such as: **taxing, national and international financing, banking products, marketing, bankruptcy proceedings and company's liability, civil and trade conciliation, international logistics, international tenders, European project management.**

Additionally, and due to the company's field of work, annual update in working risks, **software and communication, human resources management and quality and environment.**

Since the company I work in develops part of its activity abroad, I have taken **linguistic training, negotiating and protocol courses.**

### OTHERS

<b>Language</b>	Fluent in <b>English and French</b> . <b>Russian</b> mother tongue. Gifted for learning new languages.
<b>Computer skills</b>	Advance knowledge of Windows, Microsoft Office and Internet.
<b>Others</b>	<b>Member of the Governing Board of the Official Association of Business Management and Administration Graduates in A Coruña/Member no. 1583) and Member no. C-5057 of the Economists Association in Coruña.</b> Full availability to travel. B1 driving license. Boatmaster's of recreational vessels certificate.



## CURRÍCULUM VITAE

### INFORMATION PERSONNELLES

Rada Zavaronkova Konopleva

#### CARTE S D'IDENTITÉ

32721885 S

Date de naissance

29 de mars 1982

Adresse

Av. Mugardos, Res. Mariño, 93F, 2C Ares (A Coruña)

Téléphone

+34 647 47 16 61

Courrier électronique

rada@economistas.org // radazk@hotmail.com

Linked in

[es.linkedin.com/in/razavaronkovakonopleva](https://www.linkedin.com/in/razavaronkovakonopleva)

### EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

2006-2007	<b>Administration et la direction de sa propre entreprise. Cervecería "ARTE" (Brasserie)</b>
2007-2008	<b>Poste occupé comme Responsable Technique de Back Office dans CAIXA GALICIA</b> (Opérationnels et commerciaux partie de Confirming, de Crédit documentaire et d'autres produits commerciaux de la banque. Ainsi que, la participation, le développement et l'application des améliorations pour le Département du Commerce extérieur et de la Division internationale. )
2008-2009	<b>Poste occupé comme Agent Commercial dans la banque Espagnol Banco Pastor.</b> (Partie opérationnelle et commerciale de la gamme complète de produits bancaires, tant au niveau commercial et opérationnel. Gestion du portefeuille des clients nationaux et internationaux.)
2009 - actuel	<b>Poste de Chef de la Finance et de la Promotion dans NORINVER MONTAJES E INGENIERIA</b> (Structuration et la négociation des actifs et passifs financiers de la Société. Analyse des bilans et des rapports de risques de l'entreprise auprès des clients. Négociation avec les banques, les agences publiques de crédit, la collaboration avec les sociétés de gestion externalisée. Développement et le contrôle de l'image commerciale. contrôle, de la négociation et de la gestion du commerce extérieur. constitution et suivi de la filiale étrangère. Tracking et conception de la structure juridique des sociétés du groupe.)
Et autres...	2009 - Participation pendant la visite des <b>Professionnels du Salon de la NEVA</b> , 2010 - Participation à une <b>Mission Commerciale en Inde</b> . Sélection des fournisseurs chinois avec la Chambre de Commerce. Négociation d'un accord de collaboration en Angleterre (Bristol). <b>L'étude de marché et de la mission commerciale en Australie</b> . En collaboration avec la Chambre de Commerce Espagnole en Australie; <b>Mission Commerciale en Australie du Secteur Naval</b> . Chambre de Commerce et ASIME 2012 - Constitution de la filiale en Australie. Participation à NAVALIA ...

### FORMATION ACADEMIQUE

2000-2001	<b>Première année de Maîtrise en Systèmes Informatique et de la Programmation.</b> l'Université Optic et Polytechnique de Saint-Petersbourg.
2002-2005	<b>Trois années Diplôme Collégiales en Affaires et Etudes Commerciales.</b> Université de La Corogne.
2006-2011	<b>Degré en Affaires et Management D'entreprises.</b> Universidad Europea de Madrid. Laureate International Universities.
2010	<b>Maîtrise en Finance Avancée (ingénierie financière).</b> Instituto Superior de Técnicas y Prácticas Bancarias.( Centre Academique de Affaires)
2011	<b>PME D'internationalisation Programme.</b> 450 heures d'enseignement. Escuela de Organización Industrial.(Business School)

### FORMATION COMPLEMENTAIRE

Formation supplémentaire fournie par **Banco Santander, Banco Sabadell et Banco Pastor (Banques Espagnoles), Chambre de Commerce, EF Corporate Language Training. Cambridge, le Collège Officiel Commercial et D'affaires de La Corogne, La Corogne Economistas Association, Université de Bilbao, Université de La Corogne, Garrigues cabinet d'avocats, Confédération des Entrepreneurs de la Galice, TIC Démonstration Centre de la Galice.**

La participation annuelle aux cours et séminaires sur les questions de fiscalité, finance nationale et internationale de la banque, marketing, procédures de faillite et de responsabilité sociale, médiation civile et commerciale, logistique internationale, appels d'offres internationaux et gestion de projets européens.

En outre, et en raison du secteur d'activité de la mise à jour annuelle de la société sur les risques professionnels, software et les communications, la gestion des ressources humaines et de la qualité de l'environnement

Depuis que la société développe son activité a l'étranger elle réalise des cours de formation en langues étrangères et de protocole et de négociation.

### COMPLEMENTAIRE

Langue	Niveau fluide en anglais, français et espagnol. Russe - langue maternelle. Facilité pour l'apprentissage des langues.
Informatiques	Connaissance approfondie de Windows, Microsoft Office, Internet.
Otros	<b>Membre du Conseil D'administration du Collège Officiel du Commerce et des Affaires de La Corogne</b> (Collegiate numero 1.583) et Colegiante numero C-5057 du <b>Collège D'économistes de La Corogne</b> Complete disponibilité à voyager. Permis de conduire B1. Permis de conduire les bateaux de plaisance à moteur et à voile.