

RISK ASSESMENT

Οι κίνδυνοι που είναι πιθανό να έρθει αντιμέτωπη τόσο η Εταιρεία όσο και τα μέλη εκπόνησης της εργασίας είναι:

Μεγάλη Πιθανότητα Εμφάνισης:

- Η συνεχής αύξηση των απαιτήσεων του πελάτη
- Έλλειψη τεχνογνωσίας κάποιου μέλους που μπορεί να οδηγήσει στην καθυστέρηση της πορείας του έργου.
- Μη σωστή κατανόηση του τι θέλει ο πελάτης σαν τελικό προϊόν.
- Έλλειψη σαφήνειας του πελάτη με γνώμονα τις απαιτήσεις του.

Μεσαία Πιθανότητα Εμφάνισης:

- Ασυνέπεια του πελάτη στα οικονομικά.
- Λειτουργικές αλλαγές λόγω αναποφασιστικότητας και κακής επικοινωνίας των μελών της ομάδας.
- Η αναδιάρθρωση των μελών της ομάδας πιθανόν να επηρεάσει την ροή της εργασίας και την παραγωγικότητα της.
- Περιορισμένοι οικονομικοί εταιρικοί πόροι.
- Υψηλό κόστος εργαλείων.
- Παραίτηση κάποιου μέλους της ομάδας με αποτέλεσμα να δημιουργήσει εσωτερικές διαταραχές τόσο σε εμάς όσο και στην Εταιρεία.

Τρόποι αντιμετώπισης των προαναφερθέντων:

- ➔ Θα πρέπει να γίνει από την αρχή ξεκάθαρο το τι ζητάει ο πελάτης ώστε να μην επηρεάσει την ομαλή εξέλιξη της δουλειάς μας. Μπορούμε να εισάγουμε περιοριστικούς όρους ως προς το σύνολο των αλλαγών που μπορεί να γίνουν σε μία εργασία.
- ➔ Πρέπει να γίνει ξεκάθαρο πριν την έναρξη της εκπόνησης της εργασίας σε ποιο τεχνικό τομέα μπορεί να εργαστεί αποδοτικότερα κάθε μέλος της ομάδας ώστε να γίνει σωστή διαμοίραση των εργασιών.
- ➔ Συνεχής επικοινωνία με τον πελάτη ώστε να γνωρίζει ακριβώς το σημείο που βρισκόμαστε ώστε οποιαδήποτε αντιπαράθεση <<σκέψης>> να λυθεί σύντομα.
- ➔ Πληρωμή μέρους της εργασίας (προκαταβολή) ώστε να δεσμεύσει τόσο εμάς όσο και τον πελάτη.
- ➔ Προτίμηση μελών τα οποία έχουν ξανασυνεργαστεί στο παρελθόν λόγω καλύτερης χημείας μεταξύ τους.
- ➔ Ξεκάθαρο από την αρχή εάν η Εταιρεία μπορεί να υποστηρίξει την δουλειά μας με ότι επιπλέον κόστος προκύψει.
- ➔ Προ υπολογισμός του κόστους των εργαλείων και καλή έρευνα αγοράς.
- ➔ Ρήτρα δέσμευσης των μελών της ομάδας με το εκάστοτε κομμάτι δουλειάς που έχουν αναλάβει.