В приложенном Excel-файле вы видите 3 листа:

1. **Реестр проводок** - список всех проданных агентами страховых полисов в 2022 году
2. **Самопродажа** - список полисов, попавших под меморандум о замещении
3. **Меморандум о замещении** - список полисов, оказавшихся самопродажей (*агент продал полис сам себе*)

По итогам продаж агенты получают годовой бонус F

Бонус F для агента считается так:

1. **+10000** рублей, если у агента хотя бы 10 продаж страхования жизни\*
2. **+30000** рублей, если страховая премия (*столбец L*) по всем проданным полисам больше 500 000 рублей
3. **+5%** от страховой премии всех полисов с единовременным типом оплаты (*столбец G*)

При этом игнорируйте «плохие» полисы. Полис считается «плохим», если:

* Полис попал под **меморандум о замещениях**
* Полис продан агентом самому себе (**самопродажа**)
* Полис находится **в статусе 12**

\*Страхование жизни – это линии бизнеса (*столбец K*) **НСЖ** и **ПСЖ**

Страхование несчастных случаев - это линии бизнеса **НСиБ** и **РСЖ**

**Задания**:

1. Рассчитать бонус F для агента 52899103
2. Рассчитать бонус F для всех агентов
3. Представьте, что каждая вкладка Excel-файла – это таблица в базе данных. Напишите SQL-скрипт, который выявит агента, продавшего больше всего полисов в категории страхование несчастных случаев. За названия таблиц можете взять названия вкладок

ENG  
  
In the attached Excel file, you can see 3 sheets:

1) Posting register - a list of all insurance policies sold by agents in 2022

2) Self-sale - a list of policies covered by the replacement memorandum

3) Replacement memorandum - a list of policies that turned out to be self-sale (the agent sold the policy to himself)

Based on the results of sales, agents receive an annual bonus F

The F bonus for an agent is calculated as follows:

1. +10,000 rubles if the agent has at least 10 life insurance sales\*

2. +30,000 rubles if the insurance premium (column L) for all policies sold is more than 500,000 rubles

3. +5% of the insurance premium of all policies with a one-time payment type (column G)

Ignore the "bad" policies. The policy is considered "bad" if:

• The policy is covered by the memorandum on substitutions

• The policy is sold by the agent to himself (self-selling)

• The policy is in status 12

\*Life insurance is the business lines (column K) of the NSL and PSZH

Accident insurance is the business lines of the NSiB and RSZH

Tasks:

1. Calculate the F bonus for agent 52899103

2. Calculate the F bonus for all agents

3. Imagine that each tab of the Excel file is a table in the database. Write a SQL script that will identify the agent who sold the most policies in the accident insurance category. You can use the tab names as the table names