

目录 Content

Part1: 植物肉发展背景与现状

Part2: 植物肉消费者洞察

• 年轻尝鲜党

• 健康生活族

• 精英品质家

Part3:植物肉市场展望



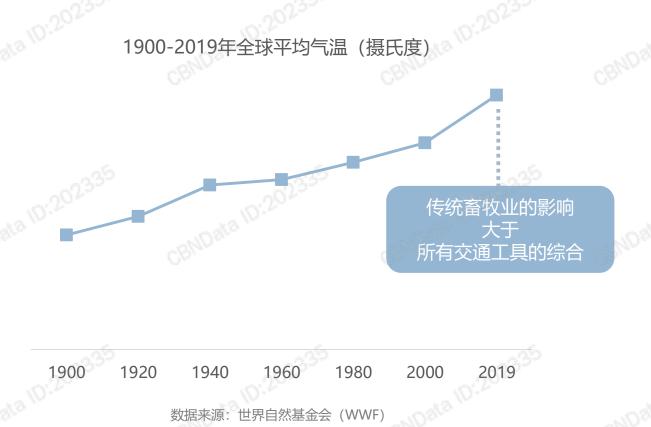


植物肉发展背景与现状



肉类生产是全球变暖的罪魁祸首,植物肉的"上位"将大幅减缓温室效应的加重

传统畜牧业是两大强温室气体(甲烷和一氧化二氮)的最大来源,超过了所有汽车、卡车、飞机、火车和船舶的总和,直接影响着全球气候变暖;植物肉的出现可以大量减少自然资源的消耗,降低负面影响的发生。



植物肉的出现大幅减少温室气体的排放



数据来源:中国国家气象局



就个体而言,过度的肉类摄入是诸多疾病的诱因,植物肉成健康新选择

研究表明,普通肉类中含有的激素等,会导致癌症、心脏病等患病风险大幅增加。在健康意识不断增强的形式下,约有39%的中国消费者选择减少肉类的摄入,而以植物蛋白为主的植物肉成为改善饮食结构的新选择。

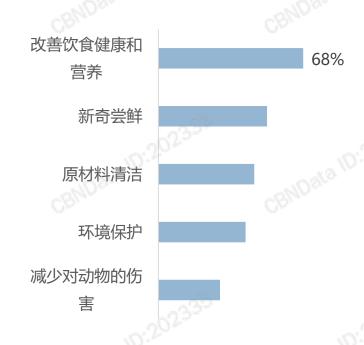




中国消费者中,选择减少肉类摄入的比例



选择植物肉的原因



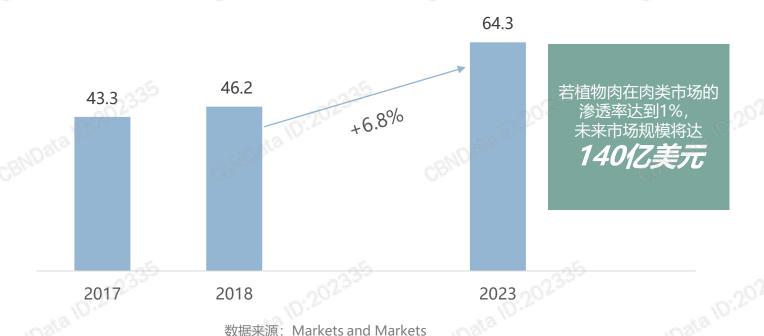
:"2019数算健康"大数据 数据来源:新西兰植物与食品研究所《蛋白质:中国远景》 数据来源:2019尼尔森,天风证券研究所



植物肉不断取代传统肉类,市场潜力有目共睹

市场研究公司Markets and Markets表示,全球肉类替代市场将稳步增长,预计将以每年6.8%的符合增长率提升,到2023年将达到64.3亿美元。与此相比,全球肉类总消费约为1.4万亿美元,如果植物肉的渗透率达到1%,那么市场规模将达140亿美元。





主要分类

植物基肉



以植物蛋白、氨基酸和脂肪为基础,添加酵母合成的**植物性血红蛋白**产品,已**大规模商业化生产**

细胞培养肉



利用从动物分离出来的全能干细胞或肌细胞,在营养液中进行培养,形成类似于肌肉组织的产品,仍处于**实验室研究阶段**

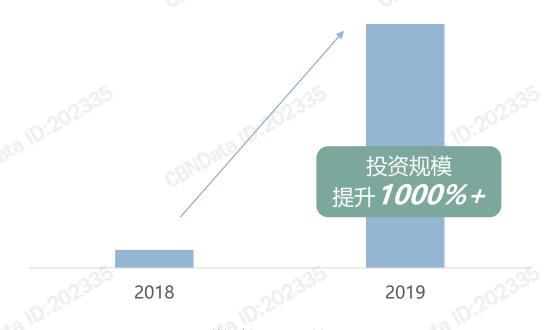
数据来源:天风证券研究院



植物肉风潮席卷全球,中国紧跟步伐

越来越多的植物肉创业公司应运而生,并吸引了全球投资目光的关注。美国和欧洲是植物肉发展的重要阵地,以 Impossible Foods为例,仅2019年总融资规模就达6.8亿美元。中国企业紧追趋势,创意联名和产品不断出现,如 喜茶联名星期零推出未来肉芝士堡,以及齐善推出针对健身一族的植物肉肠等,中国"质"造的潜力不容小视。

2018-2019年全球植物肉投资规模(万美元)



汝据来源:crunchbase

中国企业不甘示弱,创意产品层出不穷

"珍肉"植物肉月饼

星期零 x 喜茶

齐善低脂肠







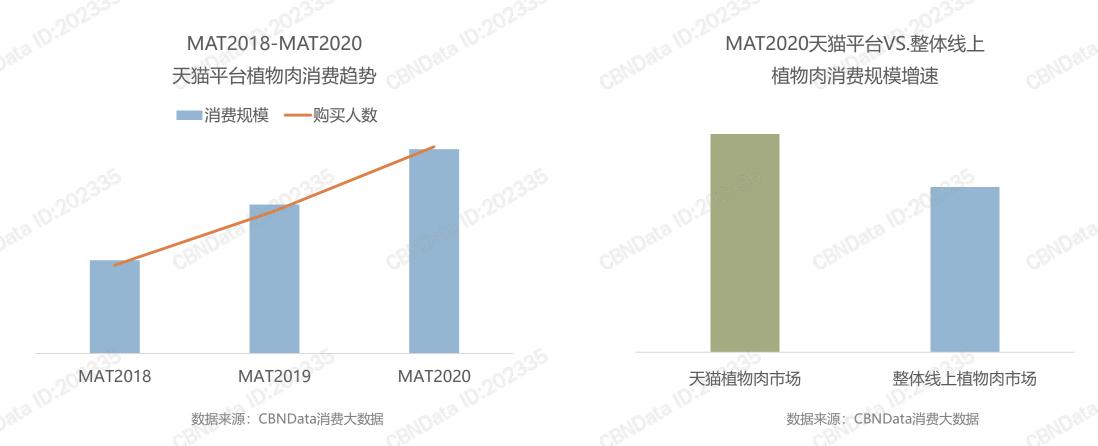
- 珍肉结合中国传统美食,推出首款植物肉月饼
- 初创公司星期零 (Starfield) 联合喜茶推出"未来肉芝士堡"
- 传统素食厂家齐善针对健身人群推出mini低脂肠

资料与图片整理自网络



中国线上植物肉市场高速发展,天猫引领行业增长

随着天猫植物肉品类整体消费规模与人数逐年提高。由天猫主导的线上植物肉市场,其增速明显高于整体线上平台,重要性可见一斑。

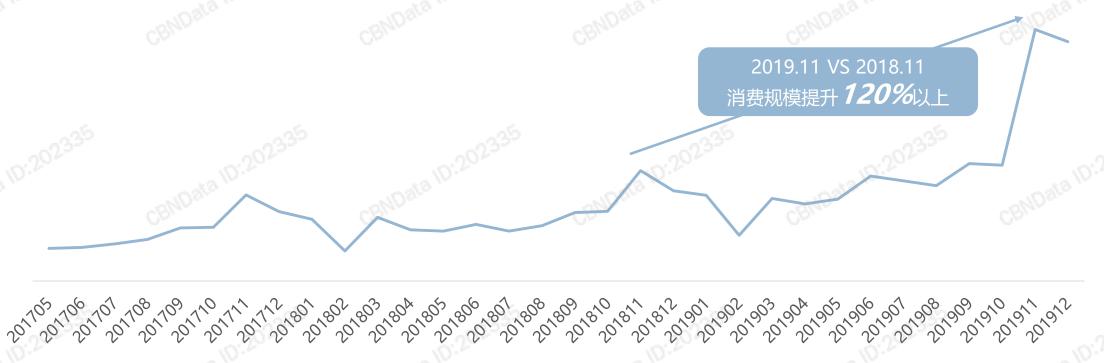




随着饮食健康意识的提升,植物奶已迎来爆发增长,同为"植物基"的植物肉未来可期

植物奶品类在天猫平台的市场规模持续提升,展现出良好的发展态势。植物肉与其类似,同为植物蛋白原料、低脂高蛋白产品。天猫平台助力品类发展,懂品类更懂消费者,植物肉市场蕴含巨大潜力。

201705-201912天猫植物奶品类消费规模趋势



数据来源: CBNData消费大数据

数据・全洞察

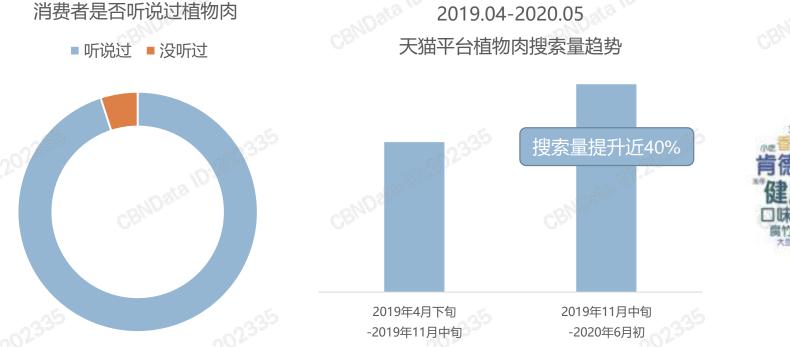


植物肉消费者洞察



消费者对植物肉的认知快速提升

超过90%的中国消费者听说过植物肉,并且越来越多的消费者表现出购买意向,天猫平台植物肉搜索量快速提升;除了豆腐等传统素食品,汉堡、月饼、肉饼等植物肉商品也受到关注。



直物肉微博讨论关键词



数据米源:**益**普索《2020人造肉中国趋势洞察》

大数据·全洞察



品质一族与年轻的Z世代为中坚力量,下线城市消费潜力不容小视

以高学历、高收入群体为代表的品质一族消费占比独占鳌头,Z世代紧随其后;随着下线城市的消费力觉醒,小镇青年、小镇中老年等消费人数增长迅猛,未来值得关注。

MAT2020天猫平台植物肉细分人群消费占比&人数增速



数据说明:品质一族包含新锐白领、资深中产和精致妈妈

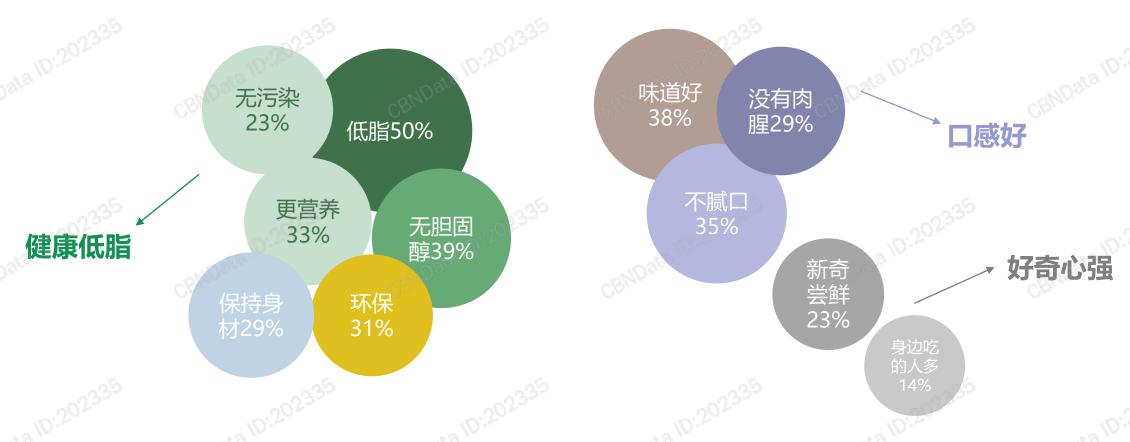
据来源: CBNData消费大数据

数据·全洞察



健康低脂成为消费者购买植物肉的主要原因

随着消费者健康意识的提升,植物肉低脂、零胆固醇的产品特性受到青睐青睐。



数据来源:Data100《巨头偏爱的人造肉能上中国人的餐桌吗?》Q:请问你是出于什么原因购买并食用人造肉注:购买并食用过人造肉的消费者



线上植物肉典型消费群体



热爱潮流,拥抱新事物 新包装新口味—网打尽



关注自身健康, 热爱运动 低脂高蛋白的日常



高线级城市的高消费力者餐 桌上尽显品质

大数据·全洞察





年轻尝鲜党

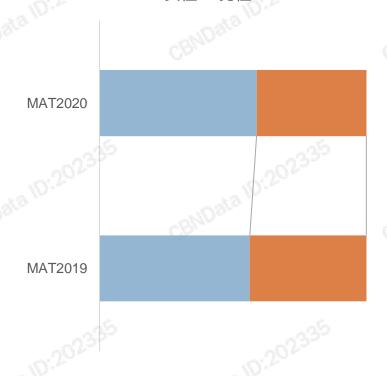
热爱潮流,拥抱新事物 新包装新口味—网打尽



一线城市与下沉市场快速拥抱植物肉,尝鲜愈发起劲

MAT2019-MAT2020天猫植物肉年 轻尝鲜党消费者分性别人数占比

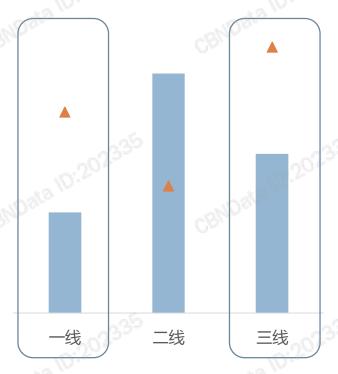
■女性 ■男性



数据来源: CBNData消费大数据

MAT2020天猫植物肉年轻尝鲜 党消费者分城市级别人数占比

■人数占比 ▲人数增速



数据来源: CBNData消费大数据

MAT2020天猫植物肉年轻尝鲜 党各消费产品类别人数趋势



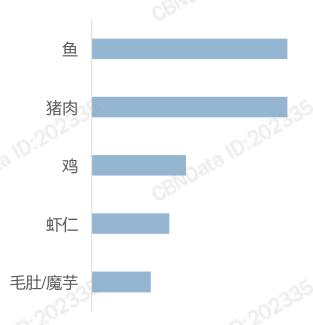
数据来源: CBNData消费大数技

大数据·全洞察 16



零食类植物肉是尝鲜党的心头好, 网红口味开始走红

MAT2020天猫植物肉年轻尝鲜 党各产品形态消费增速TOP5



MAT2020天猫植物肉年轻尝鲜党 热门产品关键词



数据来源: CBNData消费大数据

除了新的产品形态,多种网红口 味的植物肉零食开始走红



膳客传奇推出各种口味的植物肉零 食,受到青睐

图片来源自网络

数据说明:选取消费规模占比大于等于0.05%的产品形态

数据来源: CBNData消费大数据

大数据·全洞察 17



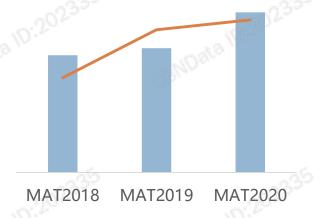
打破品类边界,中国风味美食与植物肉的结合受追捧

相较于以肉饼形式存在的植物肉商品,各个地区的传统中餐与黑科技进行品类融合,更能吸引年轻群体的关注。

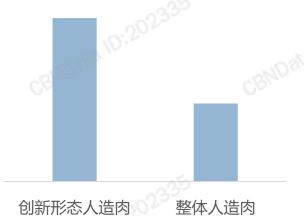
MAT2018-MAT2020 天猫年轻尝鲜党 创新形态植物肉消费趋势

■ 消费规模 — 消费人数

MAT2020天猫年轻尝鲜党 创新形态植物肉VS.整体 消费增速



数据来源: CBNData消费大数据



数据来源: CBNData消费大数据

百草味 植物肉大粽

好巴食 植物蛋白牛肉



真肉口感 优质蛋白



麻辣香锅味、川香宫保味 等多元口味满足中国胃

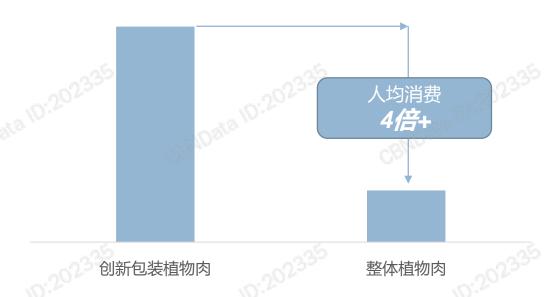
数据来源: CBNData消费大数据, 图片来源于网络



新潮包装正中尝鲜党下怀,付出更多购买"金力"

新奇富有创新的包装设计引领时尚风潮,年轻尝鲜党展现出极大的热情,愿意付出更多"金力"。

MAT2020天猫年轻尝鲜党 创新包装植物肉vs整体植物肉人均消费



数据来源: CBNData消费大数据

年轻尝鲜党热衷的新潮包装举例

ADIC阿里巴巴商品设计孵化中心 协助"膳客传奇",围绕产品未来属性 打造趋势新潮的产品颜值,助力产品升级

"膳客传奇"



植物蛋白肉松铝制包装设计

"植的未来"



植物蛋白棒未来感新包装

数据来源: CBNData消费大数据, 图片来源于网络

大数据·全洞察 1

跨界融合吸引年轻人的眼球,口味与乐趣兼得

年轻群体争相为IP联名款买单,消费人数增速远超整体人群,口味探索与包装玩趣一网打尽。

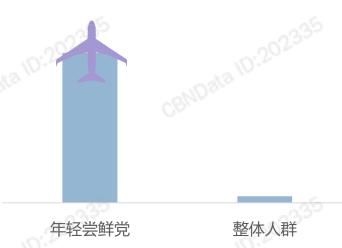
MAT2019-MAT2020天猫年轻尝鲜党 跨界联名款植物肉消费趋势

■ 消费规模 — 消费人数



数据来源: CBNData消费大数据

MAT2020天猫跨界联名款植物肉 年轻尝鲜党vs整体 消费人数增速



数据来源: CBNData消费大数据

双汇素食界联合吃豆人IP开启跨界 新模式



CBNData消费大数据





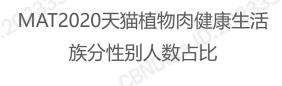
健康生活族

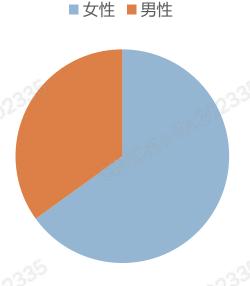
关注自身健康, 运动器械与健身补给的消费者 低脂高蛋白是饮食的日常



女性群体对自己的形体健康更为在意, "而立之年" 消费者增速显著, 不容忽视

高线城市女性是主力消费人群,消费人数占据近7成。下线城市健康意识不断增强,人群增速突出;80后消费者增速高于其他人群,值得关注。





数据来源: CBNData消费大数据

MAT2020天猫植物肉健康生活族各城市级别消费规模占比





数据来源: CBNData消费大数据

MAT2020天猫植物肉健康生活 族各年龄代际人数占比与增速



数据来源: CBNData消费大数据

t 数据·全洞察 22

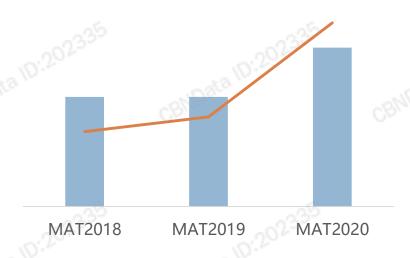


三分练、七分吃,饮食尽显自制力

相较于整体人群,健康生活族对个人健康更为在意,饮食中对低脂高蛋白产品的消费金额逐年上升,消费增速明显 高于整体植物肉商品。

MAT2018-MAT2020天猫健康生活族 低脂高蛋白植物肉消费趋势

──消费规模 ──人均购买件数



数据资料: CBNData消费大数据

MAT2020天猫健康生活族 低脂高蛋白植物肉vs整体消费增速



数据资料: CBNData消费大数据

齐善植物肉低脂肠

Alibaba Design助力齐善产品升级 非转基因大豆蛋白原料 无动物生长激素



创新技术,还原肉的口感

CBNData消费大数据,



牛肉成为健康生活族消费植物肉的不二选择

在低脂高蛋白商品中,牛肉形态的植物肉最受健康生活族的青睐。五香、麻辣、黑胡椒等口味收到青睐。

MAT2018-MAT2020天猫健康生活族 低脂高蛋白植物肉产品类型分布

■消费规模占比



数据来源: CBNData消费大数据

MAT2020天猫健康生活族**低脂高蛋白牛肉** 热门产品关键词



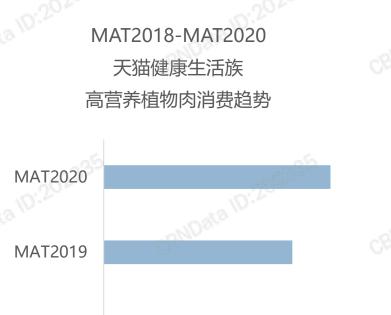
数据来源: CBNData消费大数据

大数据·全洞察 24



充足的营养为健康生活保驾护航

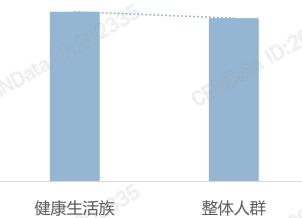
具有专业添加类元素的商品受到健康生活族的欢迎,销售量逐年提高,人均订单量也高于整体人群,对健康生活更具毅力。精细化的产品分类为健康生活提供保障。



数据来源: CBNData消费大数据

MAT2018

MAT2020天猫健康生活族VS整体人群高营养植物肉人均订单量



数据来源: CBNData消费大数据

高营养植物肉举例

植的未来

齐善素明虾粒



添加支链氨基酸: 增加肌肉,减少脂肪, 并为人体提供能量



添加β胡萝卜素,可以作为 天然抗氧化剂与着色,预防 衰老引起的多种退化性疾病

数据来源: CBNData消费大数据, 图片来源于网络



便携类植物肉跻身"加餐"之列

小包装的植物肉产品线上销售规模逐年提升,其便于携带、方便食用的产品特点收到消费者的喜爱。随时随地加餐,即满足口感又补充营养。



数据来源: CBNData消费大数据,便携植物肉圈定了产品名称中带有"小包装|塑 封|便携|方便|携带|零食|小吃"关键词的产品

MAT2020天猫便携加餐类植物肉相关品牌热度提升TOP3

Easy Fun (食品)

百草味

齐善

Easy Fun植物蛋白牛肉



低脂高蛋白 随身小包装, 时刻解馋

数据说明:热度提升按照MAT2019-MAT2020消费规模增速排序 数据来源:CBNData消费大数据,图片来源于网络





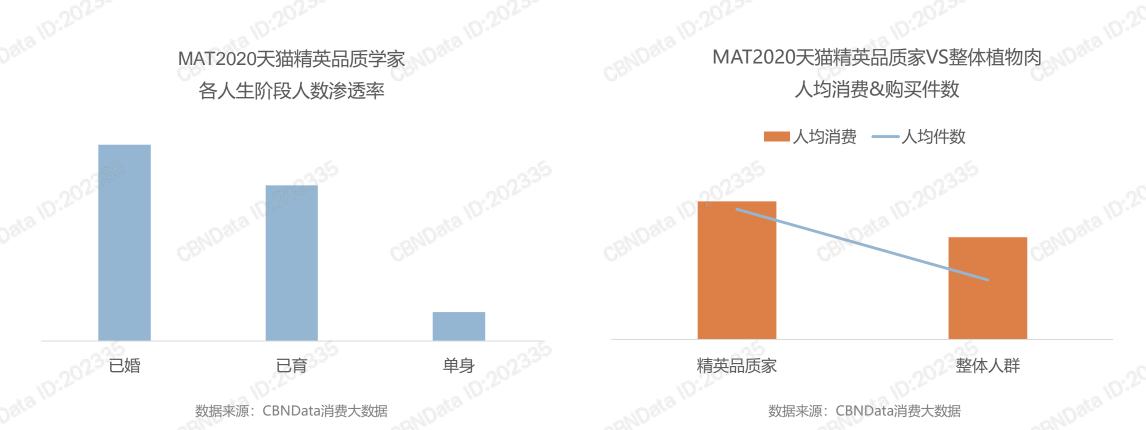
精英品质家

高线级城市的高消费力者 餐桌上尽显品质



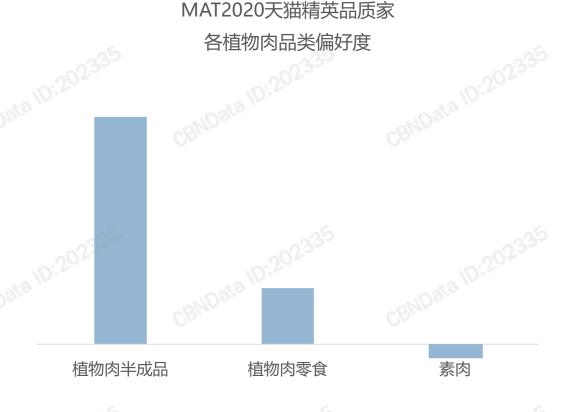
精英品质家多已组建家庭,愿为高品质而"慷慨解囊"

精英品质家大多已经组成家庭,在植物肉的消费上也远高于整体水平,愿意为高品质的食物付出更多财力。



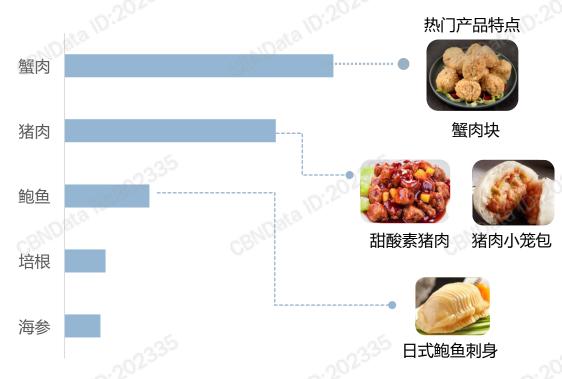


品质家偏爱新鲜的半成品,蟹肉、鲍鱼和海参等地位提升显著



CBNData消费大数据

MAT2020天猫精英品质族 植物肉产品形态消费规模增速TOP5



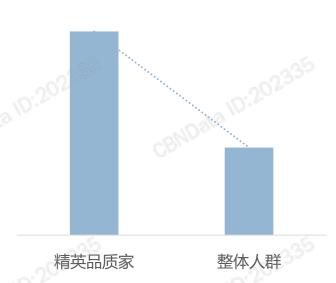
数据说明:为了更直观地进行对比,此处将"蟹肉"的消费规模增速缩小3倍数据来源:CBNData消费大数据



餐桌上尽显品质,更为舶来品而倾心

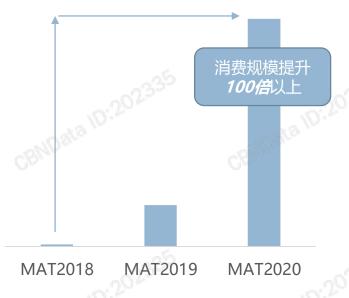
精英品质族对进口商品的消费规模逐年提升;相较于整体人群,进口商品的消费占比更高。

MAT2020天猫精英品质家vs整体人群进口植物肉消费规模占比



数据来源: CBNData消费大数据

MAT2018-MAT2020天猫精英 品质家进口植物肉消费规模趋势



数据来源: CBNData消费大数据

MAT2020天猫精英品质家进口 植物肉热门品牌TOP5



数据来源: CBNData消费大数据



植物肉市场展望



三大举措助力植物肉生态构建,天猫共促品类发展



生态构建

- · 构建人造肉供应链,从消费者出发挖掘多元产品形态
- 联合国内顶尖食品工业院校提供技术升级
- 阿里巴巴商品设计孵化中心助力商家子品牌孵化,扩展市场新领域

植的未來 FUTURE MEAT



齐善与素莲分别推出 "植的未来"和"膳客传奇"等子品牌

制定标杆

- 联合行业权威机构对植物肉进行背书,制定行业新标杆
- · 联合品牌+行业+天猫PR资源持续对植物肉行业进行造势
- 组织植物肉行业论坛

打造心智

- 联合天猫创新中心黑马工厂,助力人造肉供应链、厂牌产品创新
- 助力品牌输出产品策略和提升方案, 品类和品牌升级
- 站内外内容联动,持续进行消费者教育

DATA COVERAGE 数据说明

数据来源:CBNData消费大数据 CBNData消费大数据汇集阿里巴巴消费大数据、公开数据及多场景消费 数据,全方位洞察消费特征和行业趋势,助力商业决策。

具体指标说明:

MAT2018: 2017.05.01-2018.04.30 MAT2019: 2019.05.01-2019.04.30 MAT2020: 2019.05.01-2020.04.30

如无特殊说明, 本报告所指地域范围仅包括大陆31个省市;

人群标签:基于消费者在平台上一年消费行为确定;

为了保护消费者隐私和商家机密,本报告所用数据均经过脱敏处理。

COPYRIGHT DECLARATION 版权声明

本数据报告页面内容、页面设计的所有内容(包括但不限于文字、 图片、图表、标志、标识、商标、商号等)版权均归上海第一财 经数据科技有限公司(以下简称"我司")所有。

凡未经我司书面授权,任何单位或个人不得复制、转载、重制、 修改、展示或以任何形式提供给第三方使用本数据报告的局部或 全部的内容。

任何单位或个人违反前述规定的,均属于侵犯我司版权的行为,我司将追究其法律责任,并根据实际情况追究侵权者赔偿责任。

ABOUT US **关于我们**

联系我们: Data@dtcj.com

商务合作: BD@dtcj.com

加入我们: JOB@dtcj.com

第一财经商业数据中心介绍:

第一财经商业数据中心(CBNData)是由第一财经和阿里巴巴 共同发起成立的国内领先的商业数据研究机构和内容运营服务商。 依托阿里巴巴和第一财经的优势资源,拥有全球最大的消费数据 库和中国最大的财经全媒体集群。「CBNData数据服务」以数据 培训、数据咨询、数据整合营销为核心,构建了跨领域的商业数 据库和面向不同商业场景的数据服务体系及数据工具产品;

「CBNData内容服务」主要面向金融领域等商业场景,为客户提供金融场景一站式资讯解决方案。 CBNData始终致力于用数据驱动商业,用内容连接用户,以"数据+媒体"的倍增效应,全面提升中国商业世界的运行效率。

FOLLOW US **关注我们**

更多数据 扫码关注







日本新

CBN'DATA

第一财经商业数据中心

大数据·全洞察