



带着给

巨量引擎商业算数中心 2020年3月



飞书 ᡬ 巨量学堂 🔊 抖音企业号









// 发现一:新土壤带来新滋养

行业模体

7 发现二: 短视频拉近人与货的沟通距离



13 发现三: 四两拨动千斤





新土壤带来新滋养

大体量, 高渗透, 广受众



今日头条中 每**5**位用户就有**1**位 "吃货"



美食

以适当的形式投用户所好



美食资讯视频文章量占比

*数据来源:头条指数;时间周期:2019年

^{*}数据来源:头条指数;时间周期:2018年、2019年





新土壤带来新滋养

新玩法、新阵地带来了高覆盖与高互动

视频发布量 **2.5**亿+ 美食

条均点赞量 为大盘**1.6**倍

视频量排名 第**6**位 条均评论量 为大盘**1.5**倍







试吃带动种草

2019年

460万条开箱试吃视频

5.5亿 用户观看



260万 用户上传



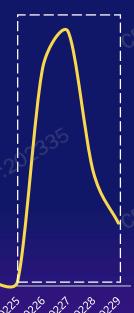








抖音詹姆斯吃糖相关搜索趋势



respondente de la seria de la constante de la constant de la const









云端"色香味同样诱人,美食探店打卡带动用户好奇

各类型POI日均点击率











49.0%

美食万粉达人 视频播放量占比







发现一: 从备选到陪伴

食品饮料

2 发现二:理性需求与感性喜好并存

了 发现三:对口味极致探索

1 4 发现四:"喜新"但不"厌旧"





从备选到陪伴

从"可有可无"到全天候陪伴

今日头条整体及食品饮料资讯阅读量时段分布

── 今日头条整体 ── 食品饮料相关



1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23







用户对于品牌力的理性信任并未影响其对有趣高颜值的追求









酸甜苦辣满足日常所需,特辣超酸带来极致体验







"喜新"但不"厌旧"

















跨界出新



累计播放 1.3亿+ 参与视频数 5700+

颜值重塑



累计播放 12.5亿+ 参与视频量 8.5万+







发现一: 愈经历, 愈重口, 愈怀旧

HJK15UL

7 发现一: 从仪式感转为全场景覆盖







愈经历,愈重口,愈怀旧

40岁以上用户更加青睐烈酒及传统酒类



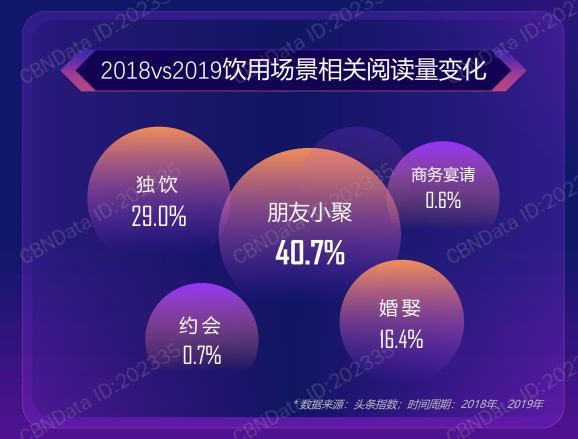




从仪式感转为全场景覆盖

白酒需求结构在变,需求场景也在变









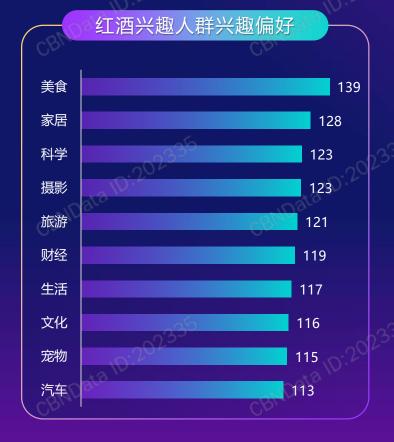
(酒可识人)

不同的杯中酒,不同的喜与好

家国天下有内涵



诗与远方爱浪漫



吃喝玩乐懂生活







线上外卖:安全为基础,火锅成热门

美食行业

17 线下探店:美食地图有迹可循

13 居家料理:工欲善其事,必先利其器



多出的4分钟

个人生理必需活动时间

增加19分钟

11小时53分钟

占全天时间的比重为49.5%

餐饮活动时间

增加4分钟

1小时44分钟





安全为基础,火锅成热门



*数据来源:头条指数;时间周期:2018年、2019年

2019年外卖关注点

安全 | 14.8 亿

外卖 | 11.2亿

商家 | 10.0亿

味道 | 5.2亿

评价 4.1亿

••• •••





安全为基础,火锅成热门

火锅、烧烤、海鲜成外卖三宝







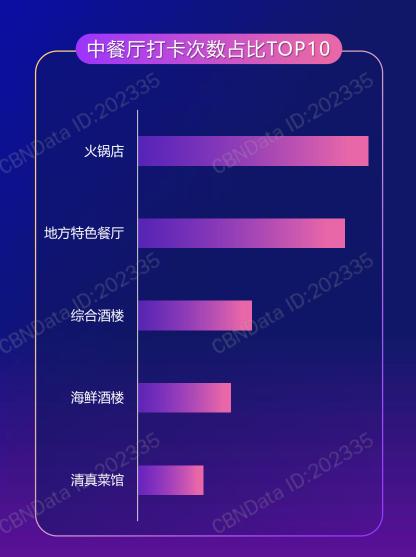
美食地图有迹可循

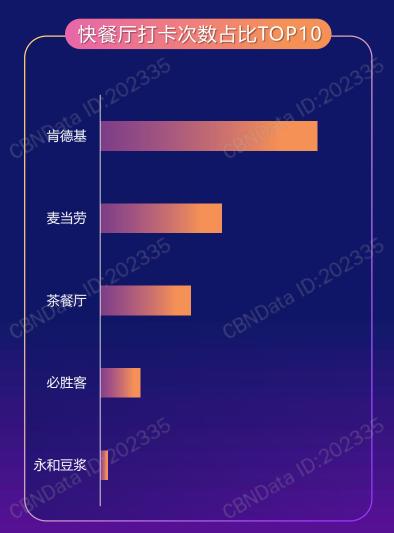






美食地图有迹可循











美食地图有迹可循



火锅打卡偏好地图分布 泛之,胃分明





工欲善其事,必先利其器





*数据来源:头条指数;时间周期:2018年、2019年





工欲善其事,必先利其器

早餐机声量上涨11倍,榨汁机最受关注

新兴厨房电器阅读量TOP10及增幅



