

数据说明

- 移动端数据:通过SDK的形式获取用户移动端APP使用数据。包括但不限于频次、时长、浏览路径、订单、移动支付等维度数据的收集,上报、存储及统计分析。
- PC端数据:针对特定类型平台进行不同维度及口径的数据抓取、数据结构化处理、存储及统计分析。
- 宏观数据:来源渠道主要包括Wind、choice、彭博、各国相关统计机构、国际组织、第三方数据机构等。
- 统计周期:报告重点数据截止日期为2020年2月29日。
- 免责声明:本报告基于独立、客观、实事求是的分析研究,但不对任何机构及个人,构成投资及其他决策建议,不分享相关收益,也不承担相关责任。



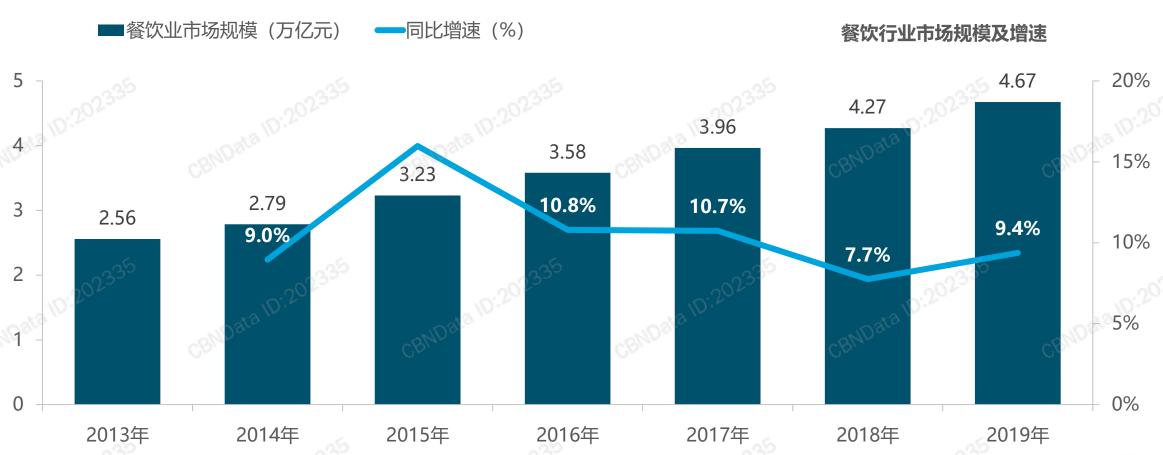


Part One 疫情影响下外卖行业发展现状

- 2019年中国餐饮行业市场规模达4.67万亿元,同比增长9.4%
- 本地消费线上化趋势加速,通过外卖平台完成的餐饮消费占比近20%
- 约四分之一智能手机用户安装有外卖App,IOS用户外卖应用安装比例显著高于安卓用户
- 美团外卖综合抽佣率高达14%,是国家餐饮业营业税的2.8倍

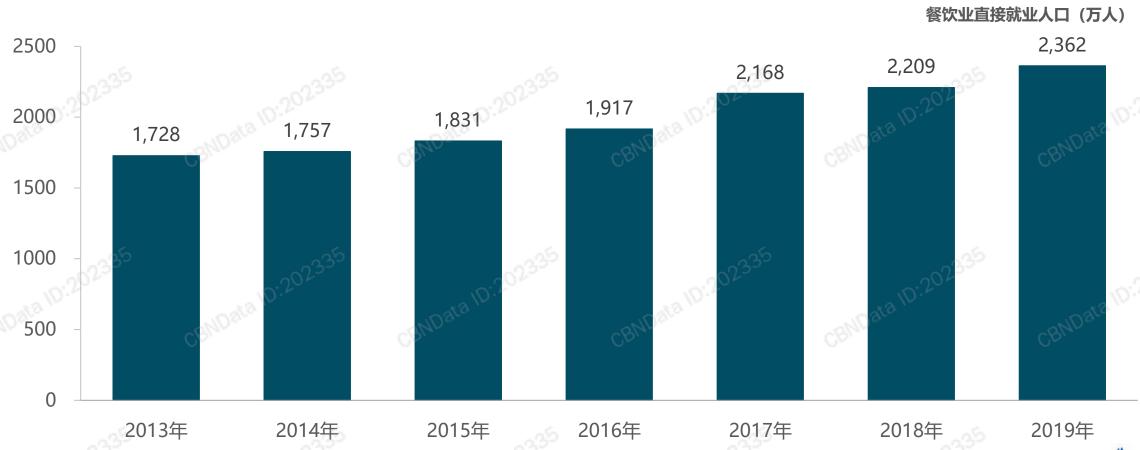


2019年中国餐饮行业市场规模达4.67万亿元,同比增长9.4%



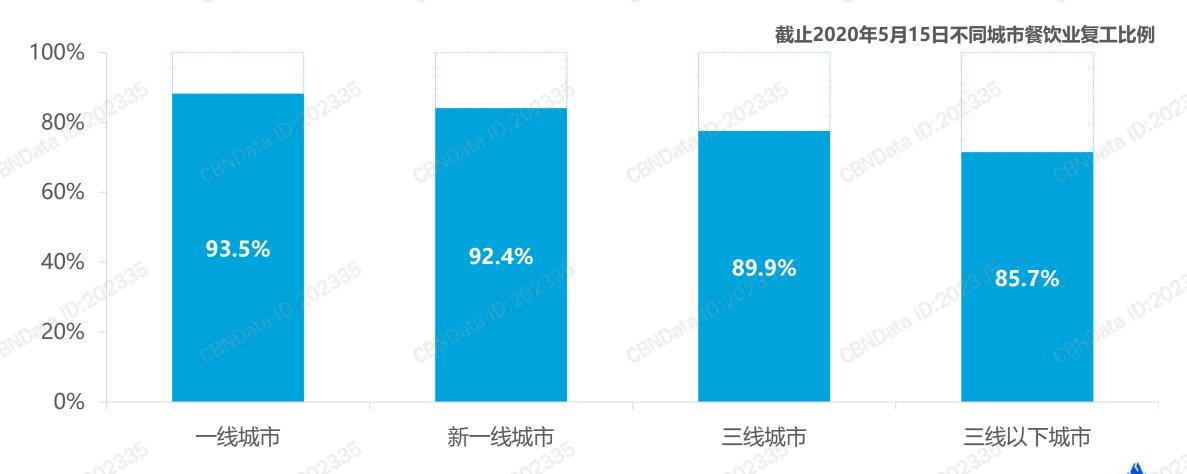


餐饮业直接就业人口超2300万,是重要的民生行业





受新冠疫情影响,餐饮需求下降 2020年5月中旬,复工率仍然不足,部分中小餐饮商户倒闭

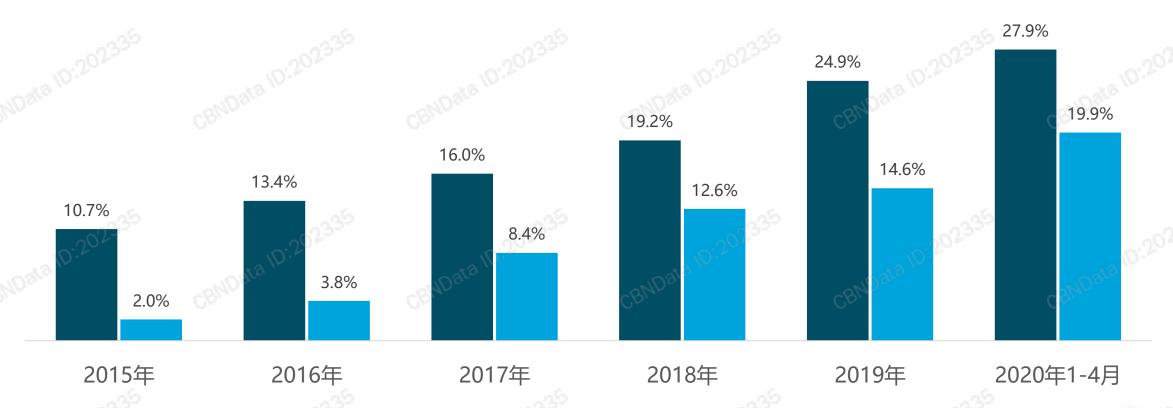




本地消费线上化趋势加速 2020年1-4月,通过外卖平台完成的餐饮消费占比近20%

■电商交易额占社会消费品零售总额比例 ■外卖交易额占居民餐饮消费支出总额比例

交易额线上占比分析



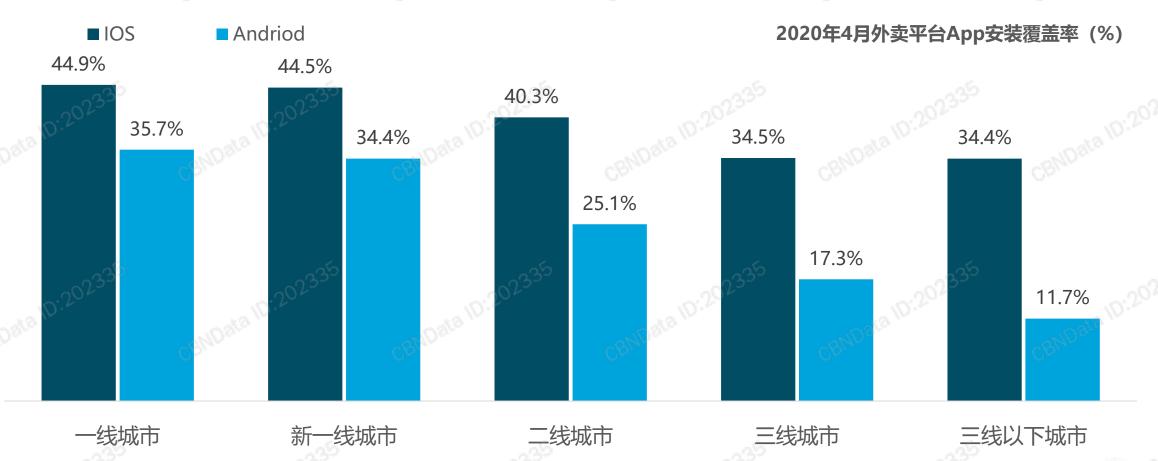


2020年4月,外卖平台活跃用户为5229万,比上年末下滑近1000万 随着复工复学的推进,外卖活跃用户持续恢复中





2020年4月,约四分之一智能手机用户安装有外卖App IOS用户外卖应用安装比例显著高于安卓用户



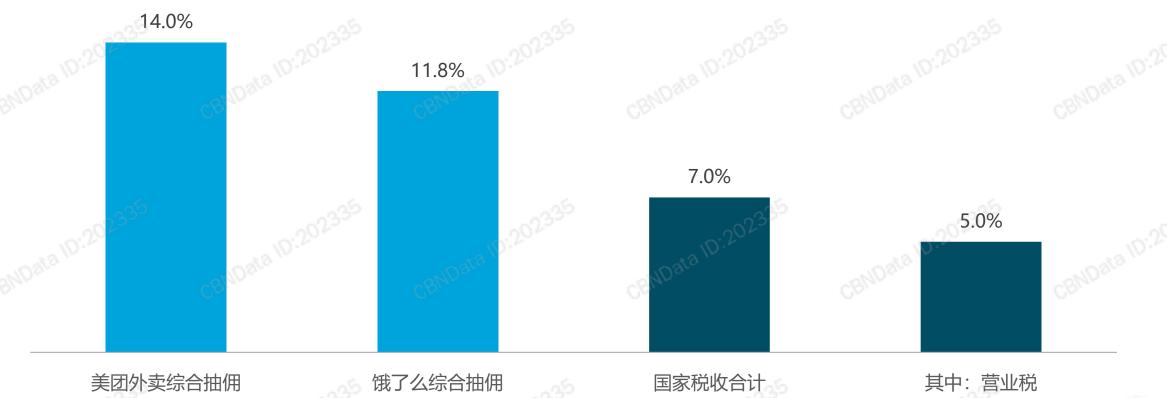
注:安装覆盖率=外卖App安装用户/智能手机用户

卜卖App安装用户:在统计周期内,只要该用户手机有过外卖App,就认为该用户为外卖平台用户,无论是否在统计周期内卸载与否



美团外卖综合抽佣率高达14%,是国家餐饮业营业税的2.8倍疫情影响下高抽佣,高店面租金加剧餐饮业倒闭潮

年营业收入100万利润10万元小餐饮实体费用及税收占比

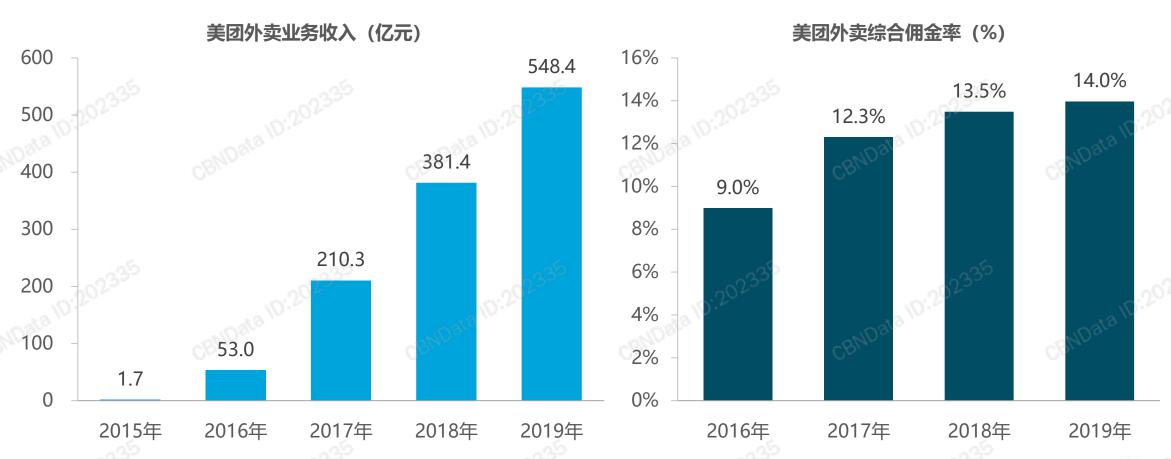


注: 1, 综合抽佣率包括抽佣、保底费用、平台推广费用等



^{2,} 真实餐饮行业中外卖平台抽佣比例普遍在20%以上, 外卖平台可以通过虚假增加GMV降低财报中的抽佣率,

2016年以来,美团外卖综合抽佣率持续快速增长,最高抽佣率近30%广东餐饮协会联合33个地方餐饮协会起诉美团,要求降低抽佣









Part Two 外卖行业竞争格局分析

- 阿里重整本地生活,再战美团,顺丰、滴滴相继进入外卖行业
- 随着全面复工复学,美团外卖与饿了么日活用户呈现稳步增长态势
- 2020年1-4月,外卖平台交易额达1724亿元 , "黄蓝大战" 美团外卖领先优势明显
- 外卖平台需要赋能商家,实现共赢,而不能成为只收"买路钱"的灭霸,成为摧毁实体经济的推手



阿里重整本地生活,再战美团 顺丰、滴滴相继进入外卖行业,外卖市场争霸烽烟再起

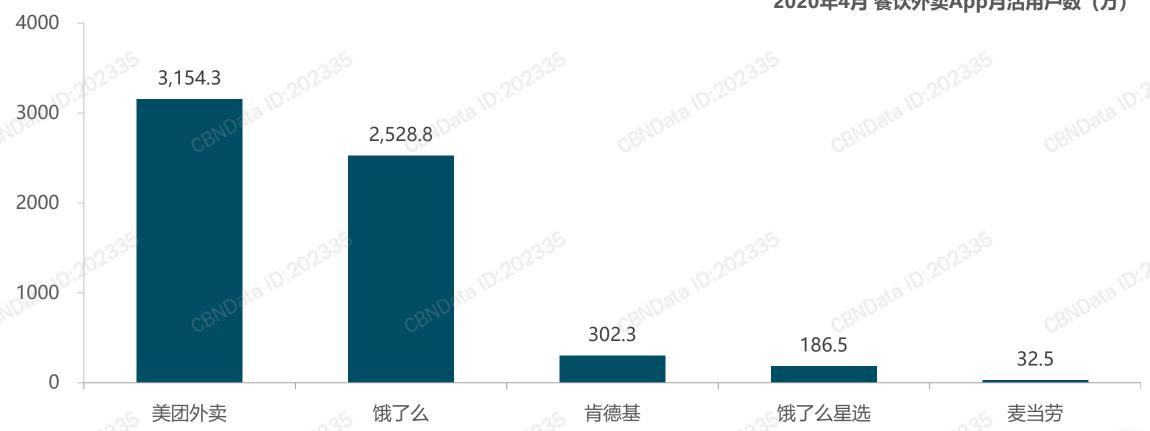
2020年1-4月外卖行业重要事件

2020年1月 2020年3月 2020年4月 2020年2月 美团外卖推出"无接触配送" • "网约配送员"正式成为新职 • 疫情致美团2020年Q1预亏, 2 • 顺丰同城推出的"丰食" 服务 业, 纳入国家职业分类目录 月份外卖量下降一半 "丰食"主打团餐配送。 • 美国外卖公司DoorDash准备 • 李书福建议对快递、外卖等摩 • 英国对Takeaway 80亿美元外 • 阿里加码本地生活,外卖减佣。 • 印度外卖平台Zomato将涉足 卖并购展开反垄断调查 IPO, 估值约130亿美元 托车发专用牌照 • Uber同意将印度外卖业务以 • 马来西亚外卖平台Dahmakan 杂货配送 • 49城130家万豪酒店上线饿了么 · KKR投资美国披萨外卖平台 3.5亿美元出售给Zomato 完成1800万美元B轮融资 • 饭团获1200万美元A轮融资 • 抖音上线"团购"功能 • Takeaway出资77亿美元收购 • 火锅协会喊话美团点评, 称其 Slice 4300美元C轮融资 • 滴滴上线跑腿服务 外卖佣金抽成太高 · Uber报价63亿美元发起收购美 Just Eat • 滴滴在日本大阪推出外卖服务 • 埃及外卖平台Breadfast完成 · Zomato融资1.5亿美元,蚂蚁 国外卖Grubhub 谈判 • 美团联合政府发放千万外卖消 金服领投 • 印度外卖平台Swiggy融资1.13 Pre-B轮融资 亿美元,美团点评参投 · 2020年Q1美团外卖订单下滑 费券 • 财付通、支付宝对快递和外卖 17% • Takeaway收购JustEat获批 等商家减免佣金 • 广东餐饮协会联合其他33个地 方餐饮协会起诉美团

Fastdata极数

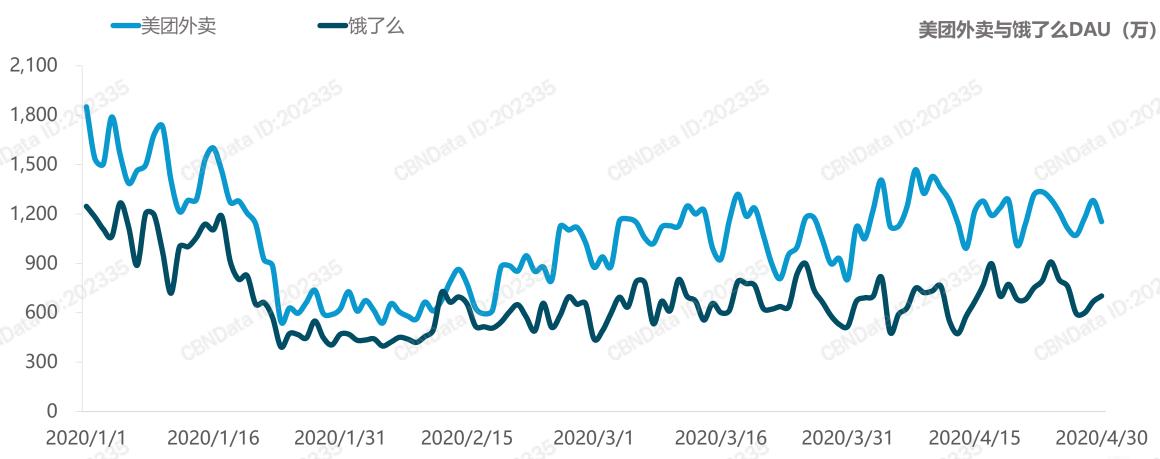
2020年4月,美团外卖月活用户超三干万,排名榜首 肯德基超越饿了么星选排名第三

2020年4月 餐饮外卖App月活用户数 (万)





随着全面复工复学,美团外卖与饿了么日活用户呈现稳步增长态势



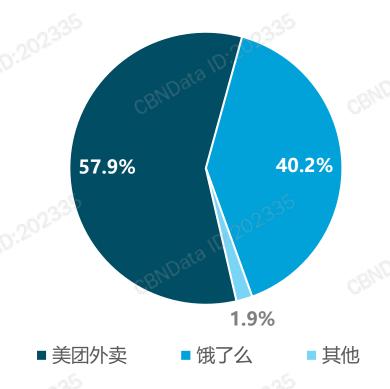


2020年1-4月,外卖平台交易额达1724亿元"黄蓝大战"美团外卖领先优势明显

外卖平台交易额

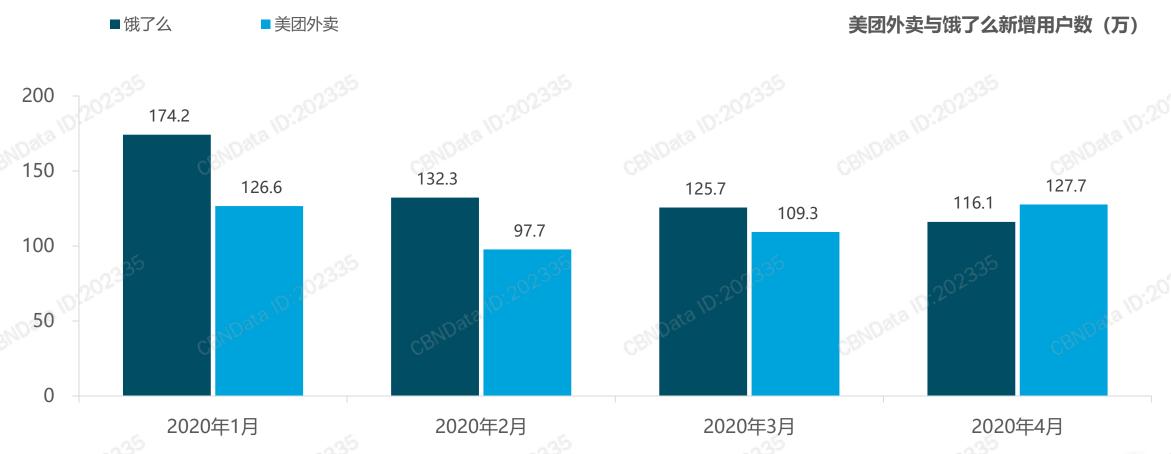
2020年1-4月外卖预订市场份额(交易额)





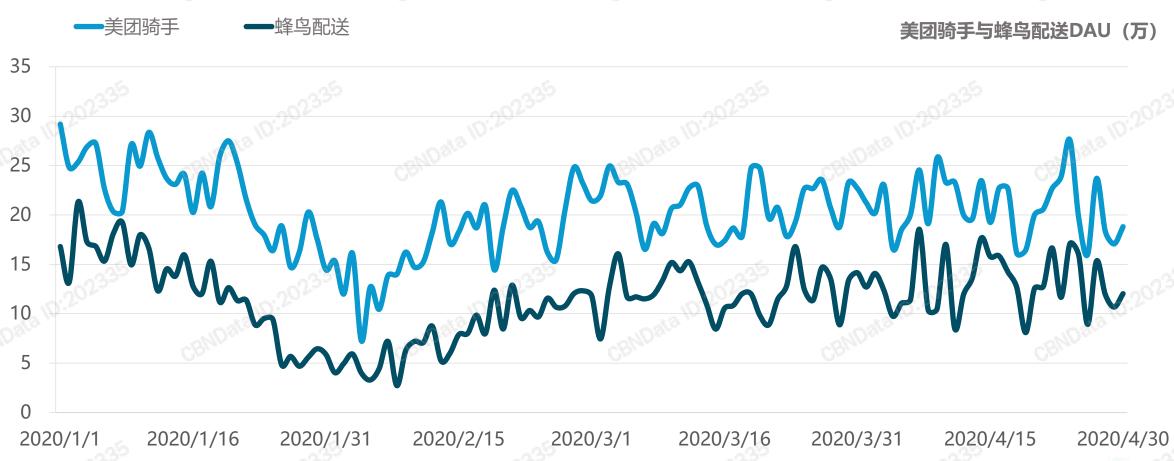


外卖平台发力生鲜、日用品等配送服务 2020年1-4月,美团外卖与饿了么新增用户均超450万





美团外卖配送运力充沛,配送时效性更有保障





人员动荡、资源错配及战略失策 导致饿了么与美团外卖的竞争中逐步落后

人员动荡

阿里收购饿了么之后,包括创始人张旭豪, 王秋晓等一大批高管离职或淡出核心管理 层行业列,



管理及文化冲突

阿里全面入住饿了么之后,引进阿里的整套管理及考核体系,将一线业务人员的决策权回收,产生了众多外行指导内行,一线做不了决策的现象,导致饿了么与美团的商户争夺战中逐步掉队。.

资源错配

饿了么被阿里收购后,虽然饿了么在阿里 本地生活的地位极其重要,但是起初并未 全力围绕饿了么构建阿里的本地生活战略, 而是将饿了么的一部分资源用来扶持口碑。

战略失策

用电商的平台思维去做本地生活,蜂鸟专送众包化,用户体验下降,推出饿了么星选与原本就定位白领市场的饿了么竞争等。 最终导致了饿了么的落后。

Fastdata极数

阿里本地生活公司组织架构调整 再战美团, 支付宝打头阵

阿里巴巴本地生活服务发展历程



阿里巴巴集团与蚂• 蚁金服联合成立口

阿里巴巴与蚂蚁金• 服联合战略投饿了 么资12.5亿美元

阿里巴巴集团再次。 注资饿了么, 领投

10亿美元战略融资。

口碑App上线

- 阿里巴巴与蚂蚁金服• 95亿美元收购饿了么。
- 成立本地生活服务公
- 大力推进新零售战略





- 本地生活收入持。 续增长, 2019年 第四季度本地生 活服务营收75.84 亿元, 同比增长 47%
- 本地生活服务公司组织架 构调整,成立到家、到店、 商家中台和创新三大事业 群,即时配送,新零售和 生活服务事业部,
- 支付宝改版, 聚焦本地生 活服务数字化

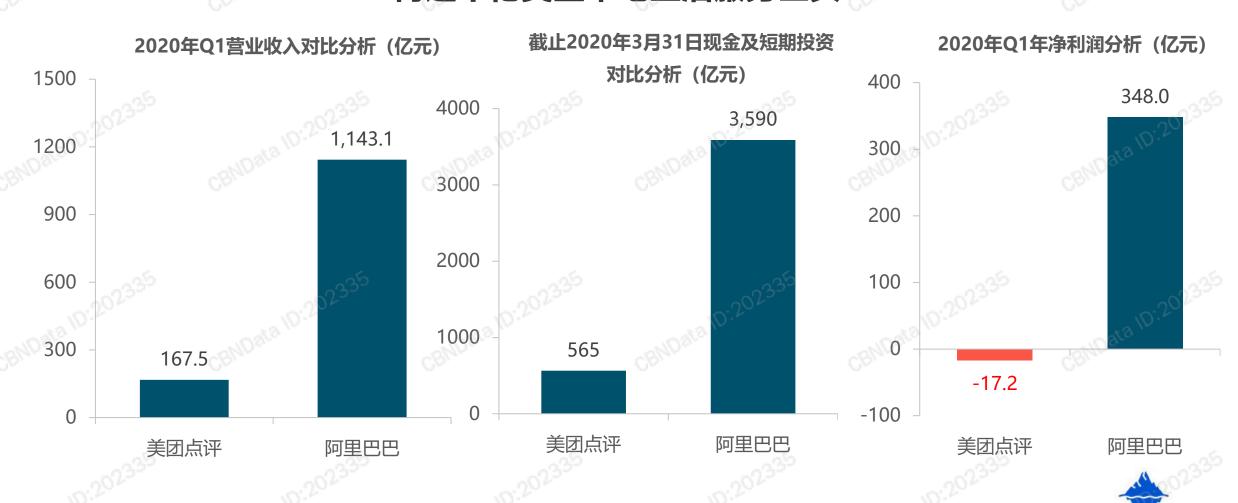






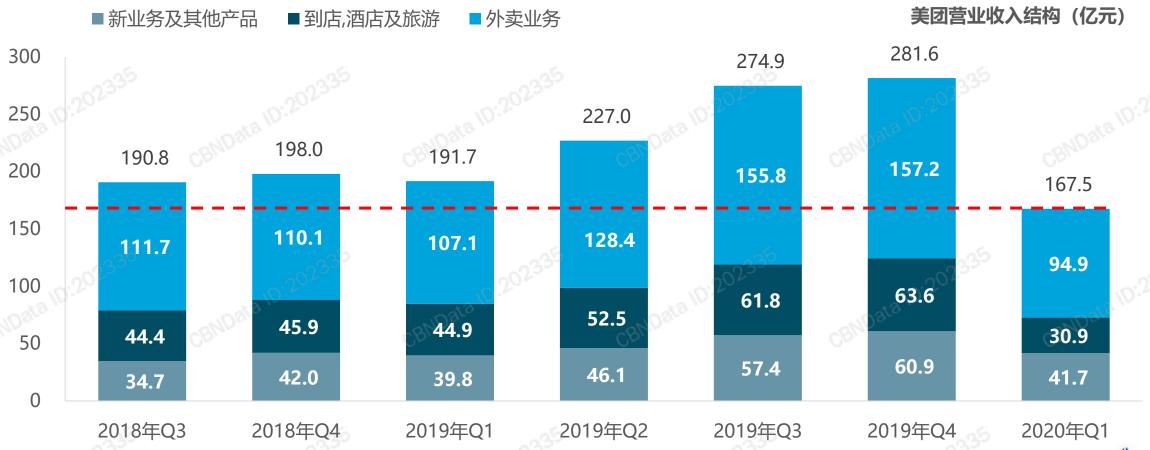


阿里有足够的现金储备及盈利能力,为饿了么的本地生活大战提供弹药 再造干亿美金本地生活服务巨头



Fastdata极数

疫情对美团核心业务冲击严重 2020年是近两年最疲弱的美团,是饿了么实现逆势反超的绝佳窗口期





外卖市场迎来变局之年,饿了么想实现反超 必须引领外卖服务 "新基建",赋能商家,而不是成为收"买路钱"的"灭霸"

外卖高抽佣已成为餐饮业沉重的成本负担,引起了社会舆论反弹,解决好佣金问题,会极大的提升平台竞争力

◆ 商户侧

- 大幅降低抽佣比例
- 免佣发展独家商户
- 培训优质品牌,与商户进行深度绑定
- 大力布局生鲜等品类
- 拓展下沉市场商户



◆ 用户侧

- 淘系及支付宝大规模流量支持
- 平台、免佣及低佣商户让利用户,为用户带来价值,增强用户粘性

◆ 运营侧

- · 减轻餐饮业佣金负担,帮助 餐饮业度过难关
- 提升资源效率,让利商户及消费者,实现共赢。





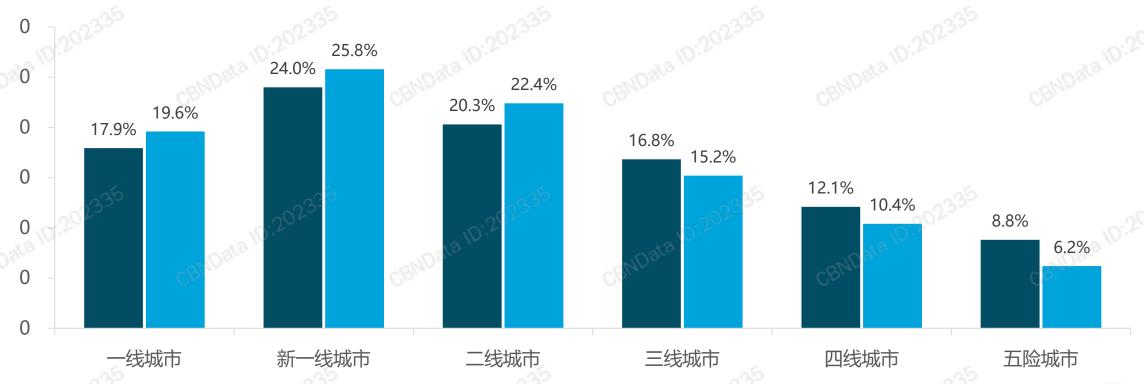
Part Three 外卖用户画像及消费行为分析

- 疫情影响下,大型城市外卖消费需求相对坚挺
- 超15%的用户在预订外卖时,会先后打开饿了么与美团外卖
- 生鲜及送药需求增长强劲,本地生活万物皆可外卖时代正在来临
- 深夜外卖需求超七成来自30岁以下年轻人,美团外卖用户拼多多使用比例领先饿了么



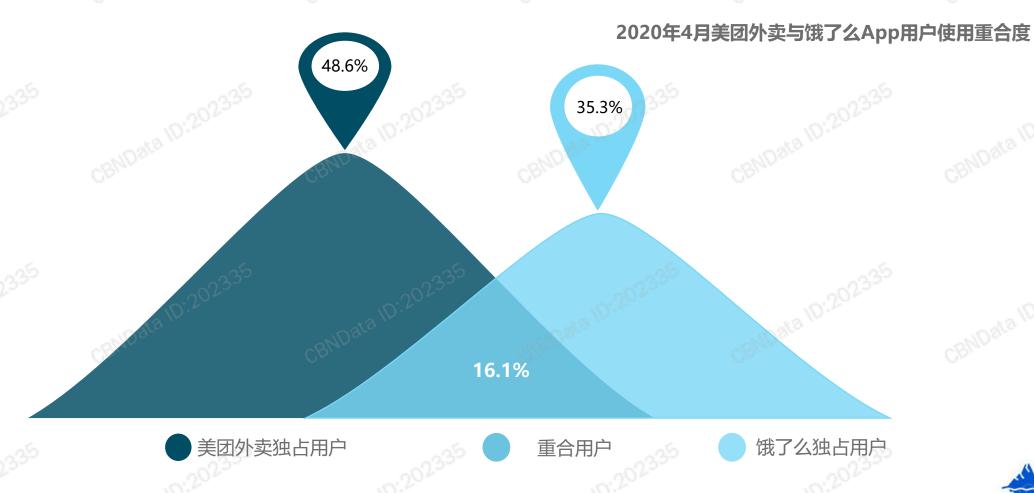
疫情影响下,大型城市外卖消费需求相对坚挺 一线与新一线外卖订单占比达45.4%,重要性更加凸显

■ 2019年12月 ■ 2020年4月 **外卖消费城市等级分布(按订单)**





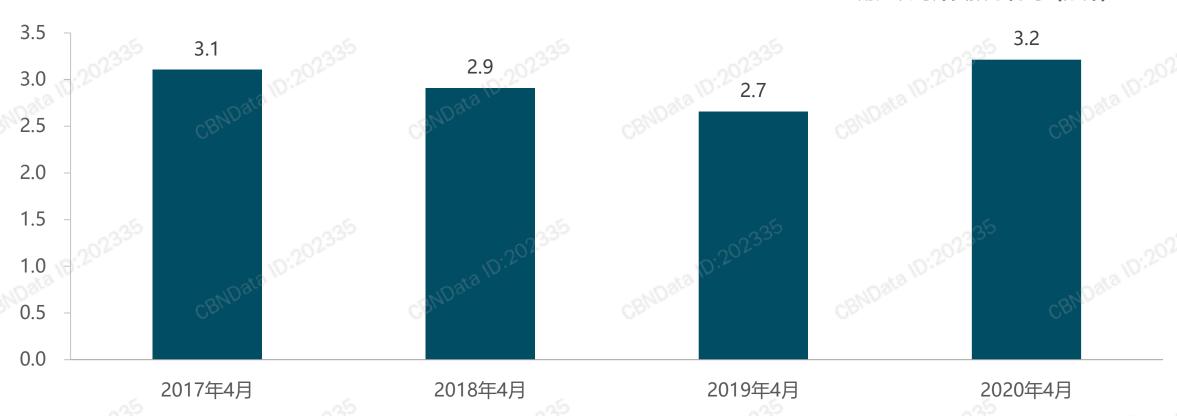
超15%的用户在预订外卖时,会先后打开饿了么与美团外卖选择商家、比较优惠活动





2020年4月,用户外卖预订决策时间更长,更纠结平均每次预订外卖耗时超3分钟

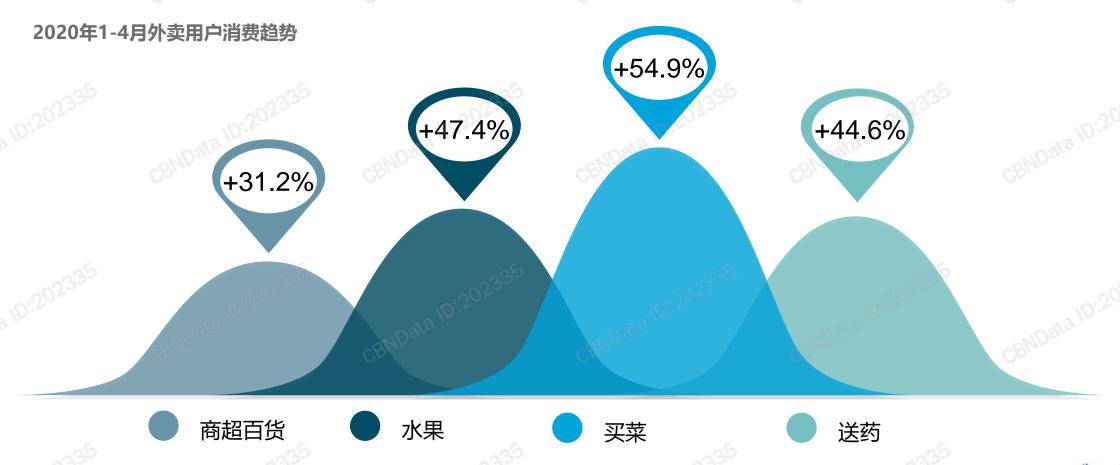
用户次均外卖预订耗时 (分钟)







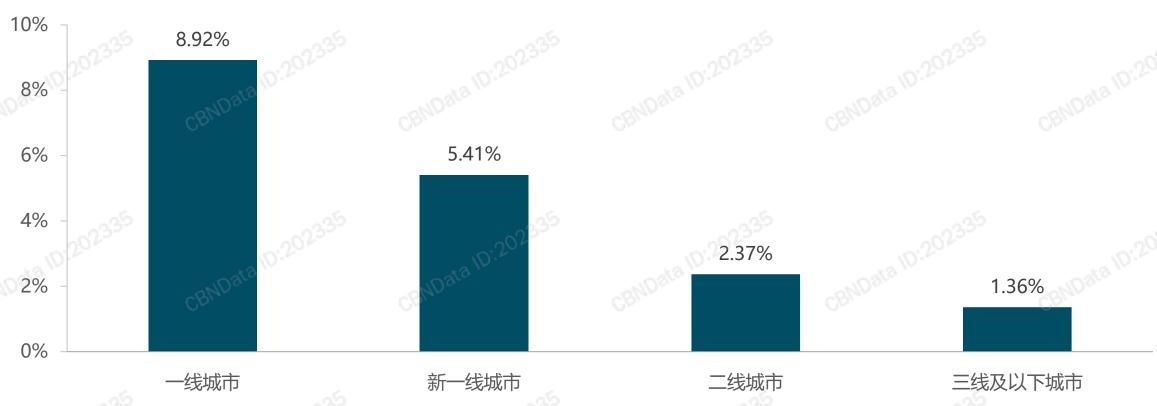
2020年1-4月,生鲜及送药上门需求增长强劲本地生活万物皆可外卖时代正在来临





外卖平台生鲜消费习惯正在逐渐养成 一线城市用户对新服务的接纳速度显著快与其他城市

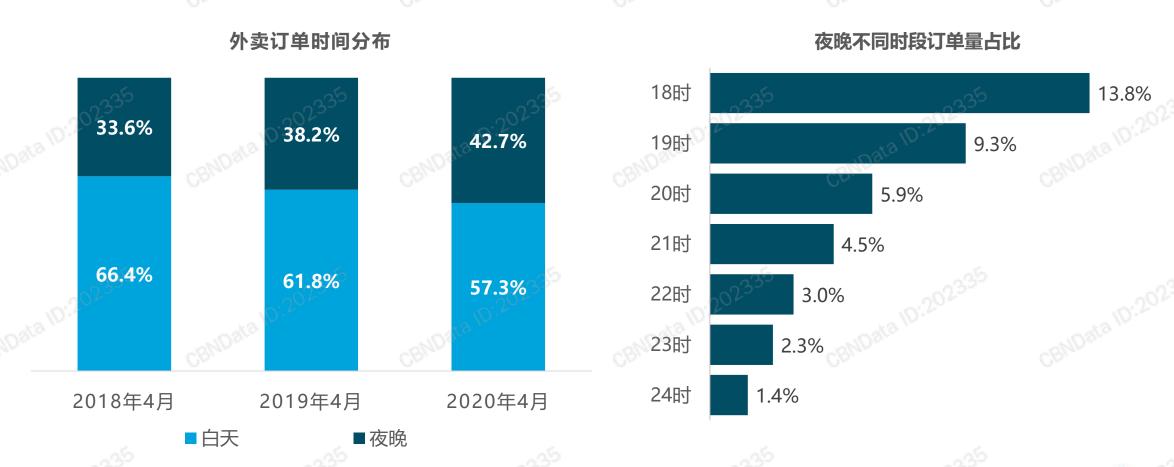
2020年4月外卖用户预订生鲜产品的比例 (%)

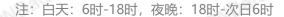






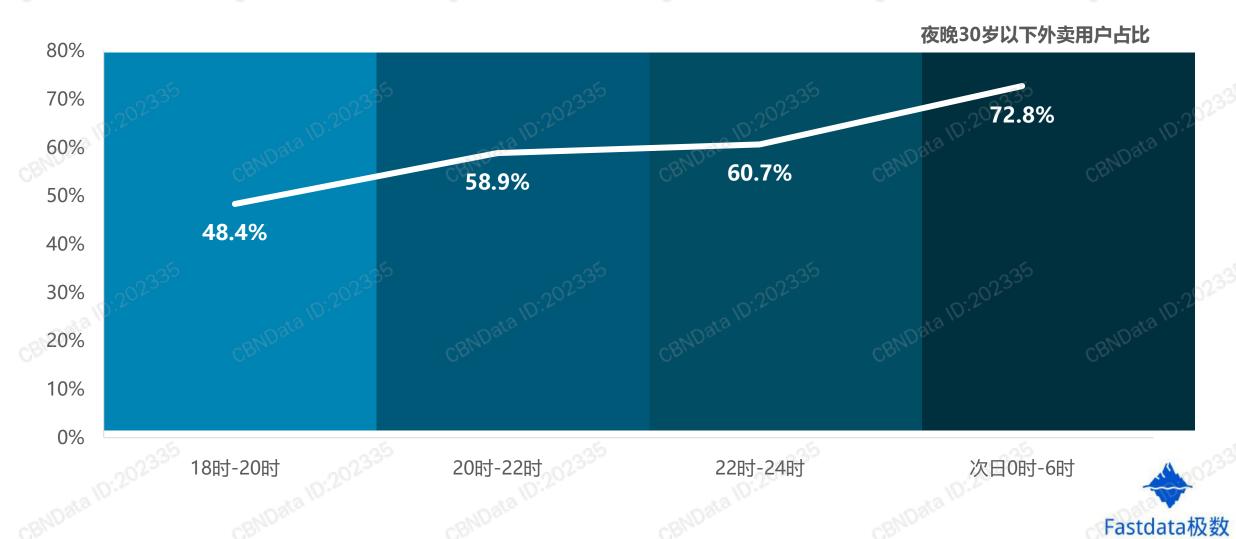
外卖用户晚餐时间不断延迟,超四成外卖需求在每日18时之后产生



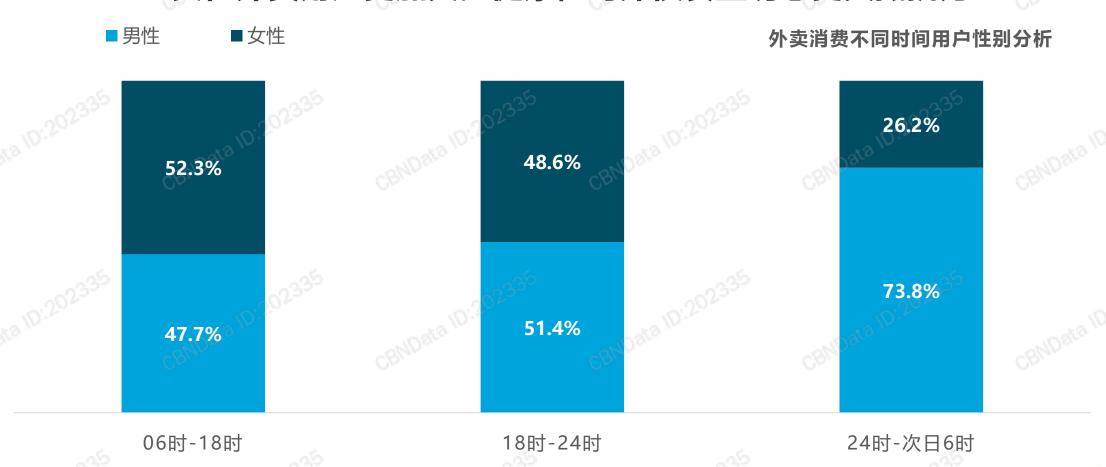




世界是年轻人的,深夜食堂也是年轻人的深夜外卖需求超七成来自30岁以下年轻人

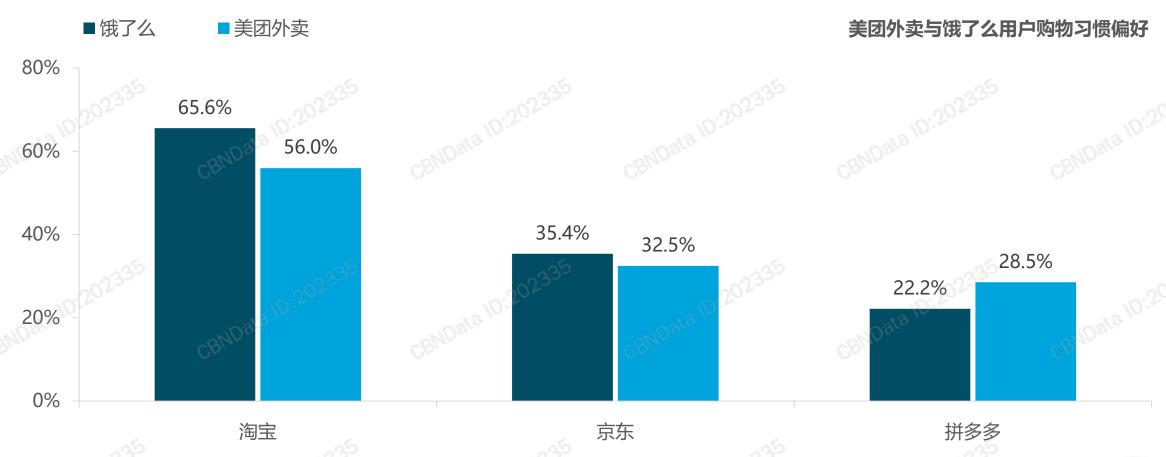


零时以后午夜外卖订单超七成来自男性用户 女性外卖用户更加关注健康,对深夜食堂诱惑更具抵抗力





饿了么用户更多使用淘宝及京东购物 美团外卖用户拼多多使用比例领先饿了么









Contacts Us

商务合作:

businessservice@ifastdata.com

+86 18513668470

技术合作:

guoliang@ifastdata.com

+86 18510809459

Fastdata极数