

抖音用户分群地图之

小镇90后女吃货

巨量引擎商业算数中心出品 2019年7月





数据

说明

时间周期

本报告数据均采集于2019年4月(除特别说明外)

研究方法

- 1、本报告分析人群均采用抽样样本,抽样总体近2000万,抽样样本来自于2019年4月登录过抖音的人群,按照总体同期登录过的人群分布精细分层抽样。
- 2、本报告针对抽样总体建立用户分层模型,根据用户的播放、登录、互动等行为进行加权评分,以评分结果将样本分为VIP\高活跃\中活跃\低活跃4类。

【VIP】指播放高+登录高+互动高; 【高活跃】指播放高+登录高+互动中高;

【中活跃】指播放中+登录中+互动中; 【低活跃】指播放低+登录中低+互动中低

3、报告中所分析人群均为18岁以上成年人

数据来源

- 1、内容播放量、评论量、点赞量等数据由巨量引擎商业算数中心基于内部数据计算得出
- 2、人群APP分时段活跃度、人群对分类达人的关注度等数据取数自"云图"

名词解释

- 1、TGI: 样本人群较总人群的偏好度,数值越大说明该样本人群相较总体人群的某一特征更明显,TGI= 【目标群体】的某个特征值/【抽样总体】的某个特征值*100
- 2、人群兴趣: 用户点赞过的具有该兴趣标签的视频, 本报告美食兴趣用户即指点赞过具有"美食"标签的视频的人群
- 3、POI: Point of interest, 视频兴趣定位点



△ 小镇90后女吃货人群解锁

人群渗透

- 小镇90后女性是抖音人群渗透率最高的分群之一
- 抖音小镇90后女性中美食爱好者高达八成

平台使用情况

- 基础使用情况:在抖音平台上的观看时长、登录频次、互动行为高于整体水平
- 活跃时间分布: 每天从八点开始就持续活跃到凌晨
- 互动情况: 乐于转评赞, 转发率高达56%, 日均转发量是整体的1.4倍
- 达人关注: 人均关注用户量达180个,美食、母婴、美妆达人最受欢迎
- 参与情况: 近七成用户是抖音视频创作者, 人均每4天发布一个视频
- 挑战赛: 34%参加过挑战赛, 人均每月至少参加一个挑战赛
- 活跃度: 人群中有44%的高度活跃用户,是抖音社区的引领者
- POI打卡: POI使用率平均达到47%

人群兴趣

- 美食偏好: 喜欢在餐饮场景打卡, 偏好传统中餐厅, 尤其是火锅
- 其他偏好:各类兴趣突出,尤其关注美妆、穿搭、母婴、旅行、娱乐等领域相关的视频和





"吃货"意味着主流消费人群,抖音小镇90后女性中美食爱好者高达 八成

"吃货"不再是简单的需求定义 它已成为当下主流的社交标签,更是生活方式和身份的象征



人群渗透率最高的分群之一 小镇 9 0 后 女性



小镇90后女吃货



90后

♀ 三四五线及以下城市

♥ 视频兴趣:美食

说明:本报告美食爱好者或美食兴趣用户指点赞过具有"美食"标签的视频的人群





她们每天刷抖音、点赞互动和使用时长等行为都高于平均水平

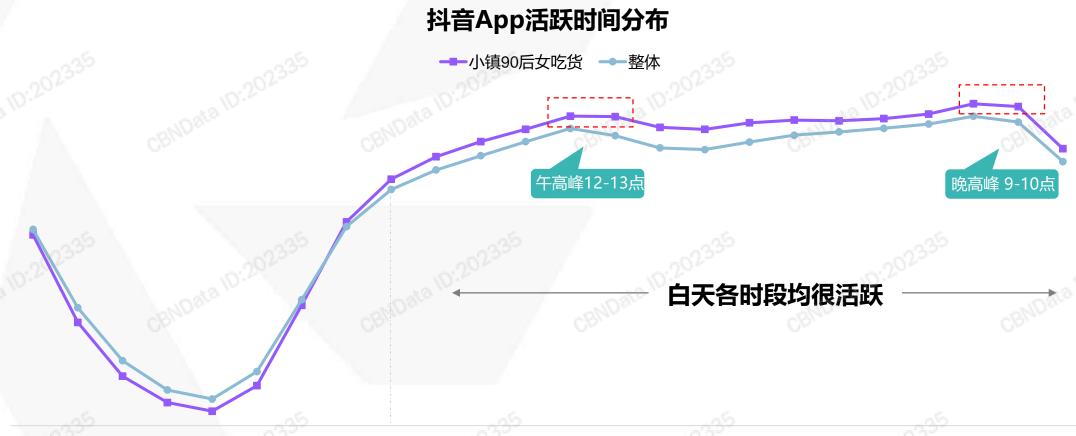
【小镇90后女吃货】抖音使用行为







业 她们每天从八点开始就持续活跃到凌晨

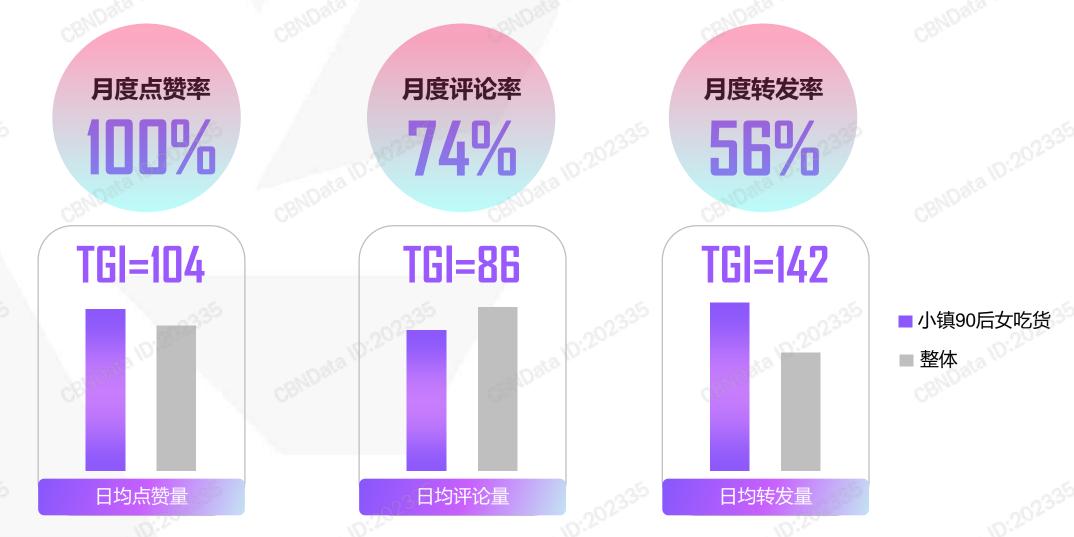




数据来源:云图,2019.4



她们乐于互动,转发率高达56%,日均转发量是整体的1.4倍



TGI=【小镇90后女吃货】的某个特征值/【抽样总体】的某个特征值*100, TGI越大说明目标人群的该项特征相较抽样整体人群越明显。 月度点赞率指月度至少点赞过1次的人数/总人数,评论率和转发率同理。



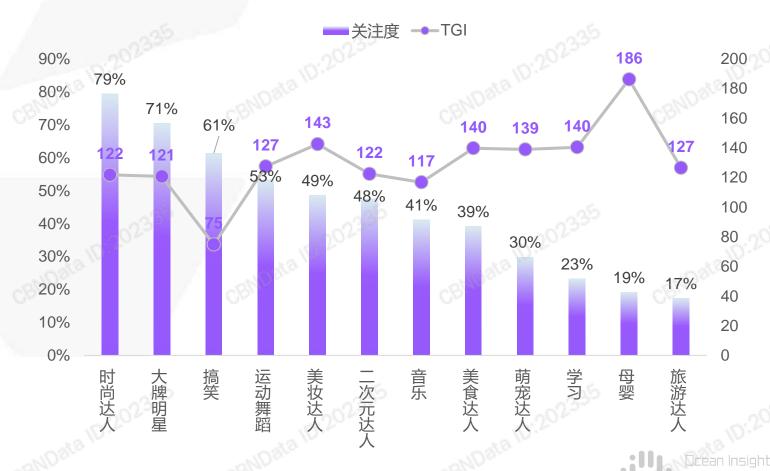


她们关注各类达人/素人,人均关注用户量达180个

人均关注的用户数



小镇90后女吃货关注的达人分类



商业算数中心,



ш 她们近七成用户是抖音视频创作者,人均每4天发布一个视频





TGI=【小镇90后女吃货】的某个特征值/【抽样总体】的某个特征值*100, TGI越大说明目标人群的该项特征相较抽样整体人群越明显





她们乐于参加挑战赛,人均每月至少参加一个挑战赛



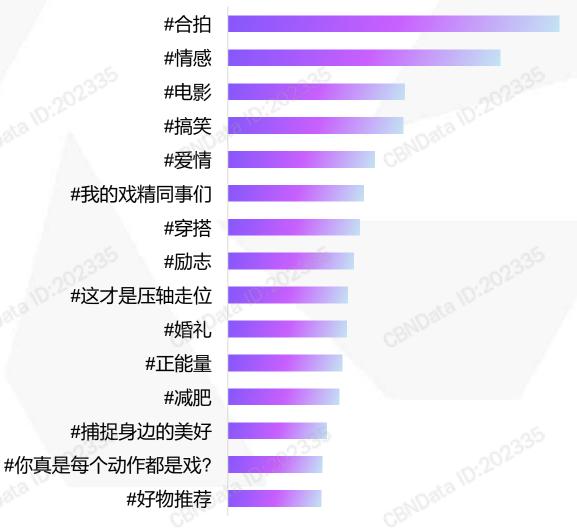
TGI=【小镇90后女吃货】的某个特征值/【抽样总体】的某个特征值*100, TGI越大说明目标人群的该项特征相较抽样整体人群越明显





她们喜欢能够与他人互动、分享生活和好物的挑战赛











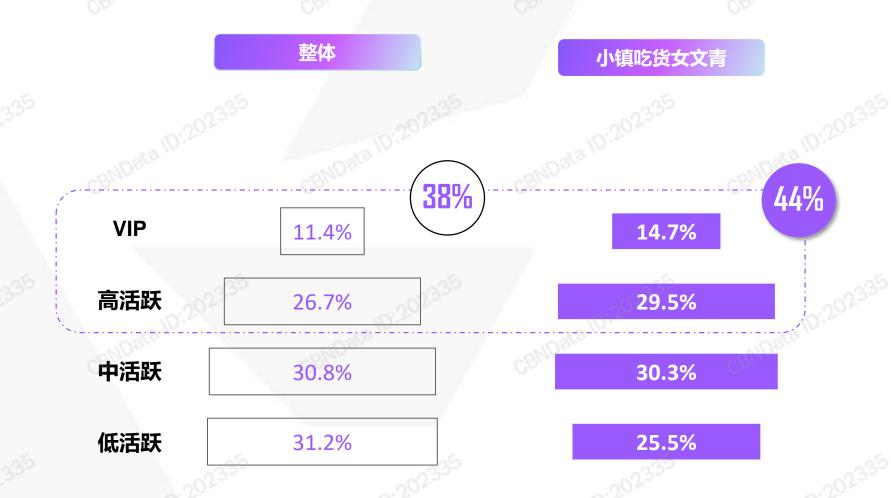




数据说明:排名为用户发布的挑战赛视频的播放量排名



她们中还有44%的高度活跃用户,是抖音社区的引领者







≥ 这些高度活跃的用户日均播放量和时长是整体的1.5倍

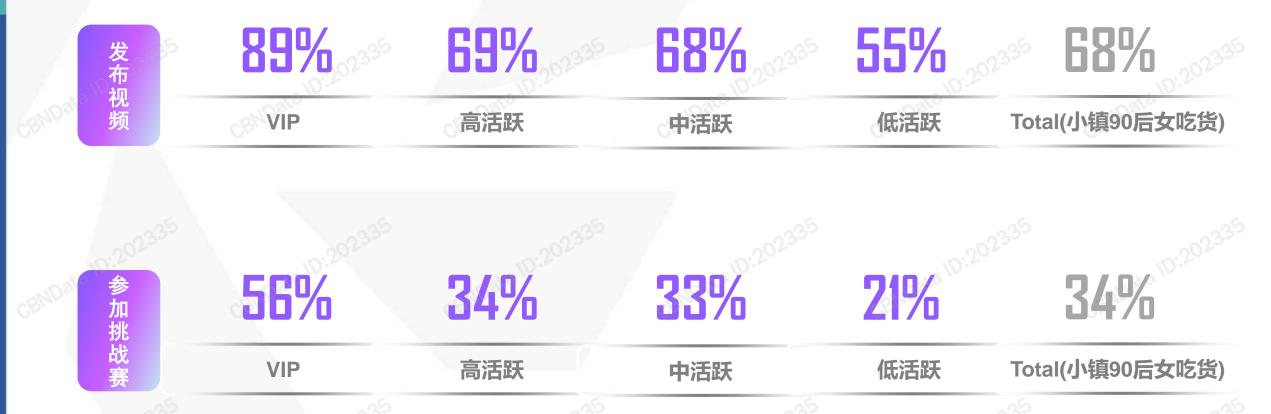


VIP/高活跃/中活跃/低活跃的用户为针对抽样用户进行分层后的分类,具体定义见报告开篇定义。





▲ 尤其是VIP用户,创作者浓度极高,近六成参加过挑战赛



VIP/高活跃/中活跃/低活跃的用户为针对小镇90后女吃货进行分层后的分类,





她们还非常喜欢打卡,POI使用率平均达到47%

POI使用率

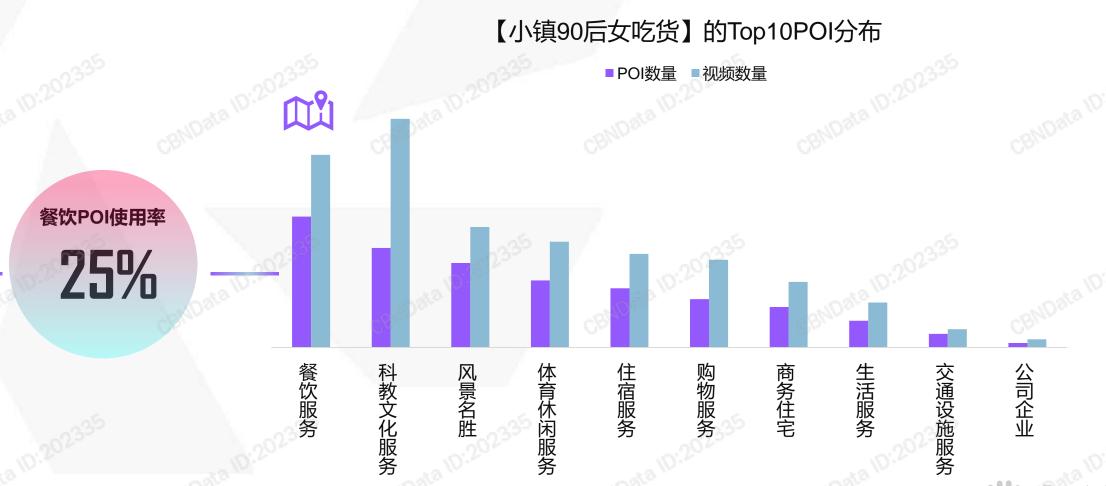
	VIP35	61%	
	高活跃	49%	
TÜ	中活跃	46%	
TÜ!	低活跃	37%	
TÜ!	Total 小镇90后女吃货	47%	







一作为吃货一族,美食打卡必不可少

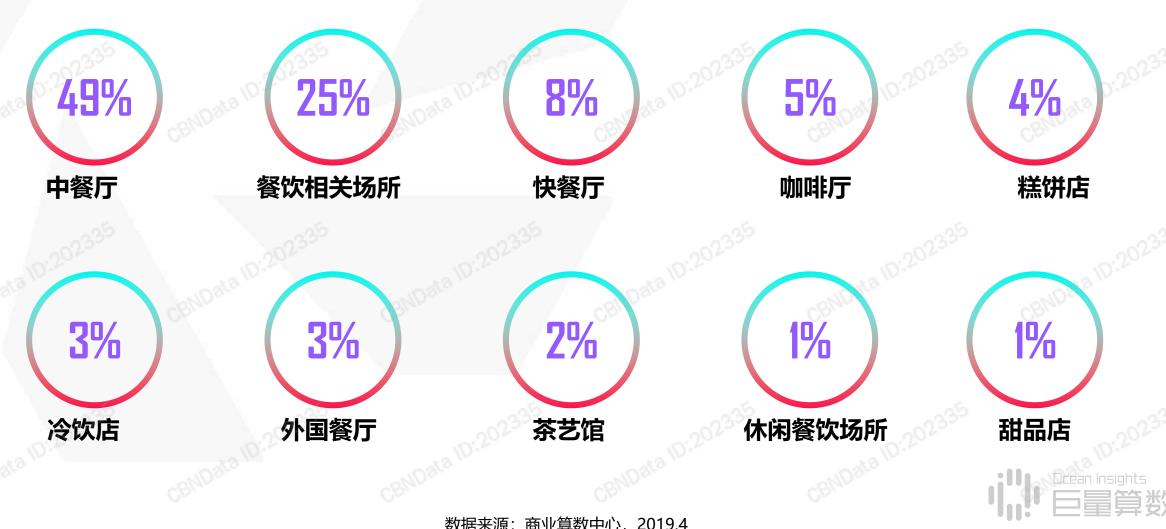






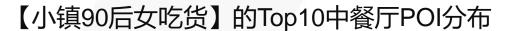
传统中餐厅更懂小镇吃货女青年的胃

【小镇90后女吃货】的美食打卡的视频数量份额

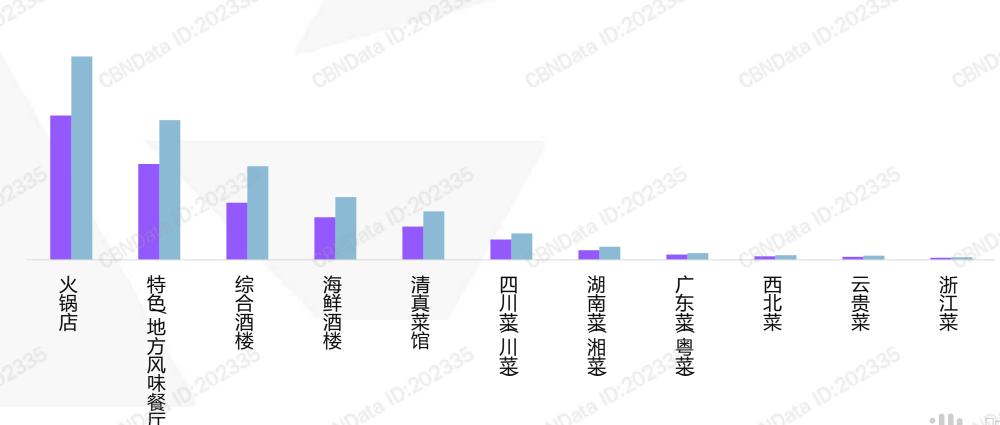




〉火锅是她们会友聚餐、打卡分享的首选













她们关注的美食达人多为接地气儿的素人博主

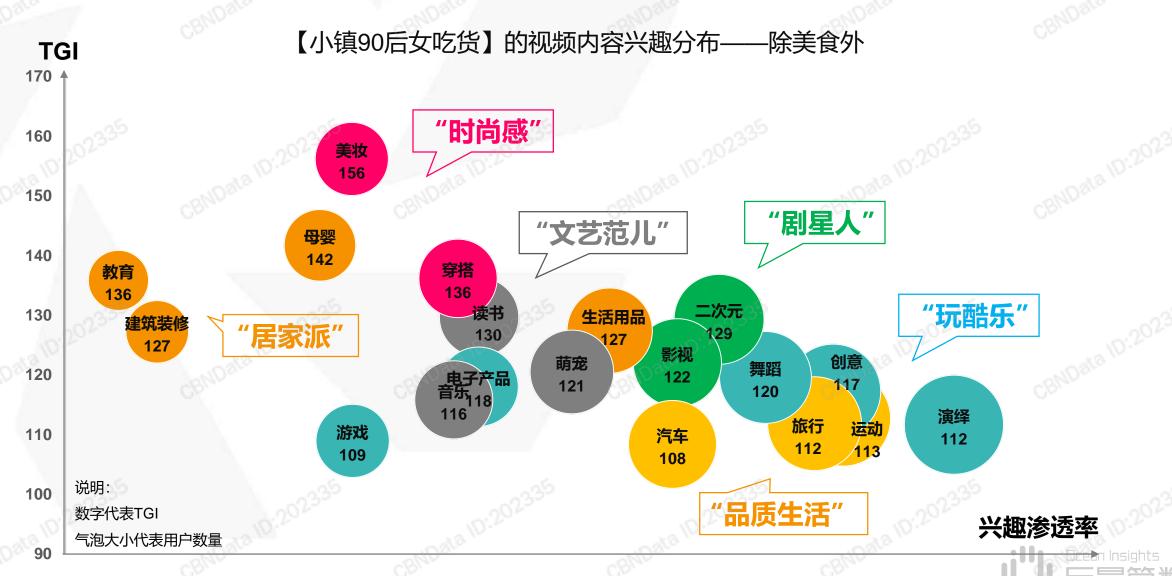
【小镇90后女吃货】关注的美食达人TOP10



商业算数中心, 2019.6



除了美食,她们兴趣突出,偏好时尚、母婴、娱乐和文艺爱好



说明:本报告兴趣用户指点赞过视频内容具有该兴趣标签的人群数据来源:商业算数中心,2019.4





她们是爱美的典范,美妆、穿搭从不落后,欧美品牌更受青睐

美妆兴趣渗透率

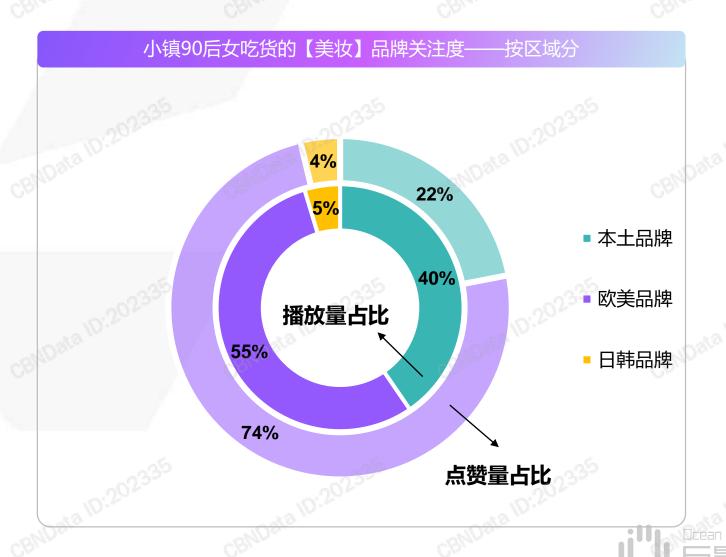
45%+ 156

穿搭兴趣渗透率

TGI

55%+ 136







她们关注的不同产地的美妆品牌排名

本土品牌		
播放量TOP10	点赞量TOP10	
完美日记	完美日记	
HomeFacialPro	自然堂	
自然堂	卡姿兰	
高姿	膜法世家	
韩后	欧诗漫	
膜法世家	高夫	
冰希黎	HomeFacialPro	
高夫	麦吉丽	
卡姿兰	高姿	
稚优泉	稚优泉	

欧美品牌		
播放量TOP10	点赞量TOP10	
迪奥	香奈儿	
纪梵希	纪梵希	
香奈儿	兰蔻	
兰蔻	迪奥	
欧莱雅	欧莱雅	
圣罗兰	圣罗兰	
美宝莲	娇兰	
娇兰	美宝莲	
玉兰油	魅可	
WIS	雅诗兰黛	

日韩品牌		
播放量TOP10	点赞量TOP10	
肌研	悦诗风吟	
资生堂	雪花秀	
悦诗风吟	资生堂	
雪花秀	肌研	
WHOO后	伊蒂之屋	
黛珂	兰芝	
伊蒂之屋	菲诗小铺	
兰芝	WHOO后	
菲诗小铺	雪肌精	
欧蕙	黛珂	





≥ 她们喜爱的TOP30美妆品牌中,本土品牌数量占一半

小镇90后女吃货喜爱的美妆品牌

美妆品牌 点赞量TOP30



HomeFacial Pro

HomeFacialPro





CARSÍAN



LANCOME

Mash Family) 1908 j



WIS

DIOR

innisfree



LOREAL



- 欧美品牌 (12个) 22
- 本土品牌(15个)
- 日韩品牌(3个)











Mageline 素吉丽



商业算数中心, 2019.4





她们对欧美大牌的关注度和点赞率双高,本土头部品牌明显关注高





她们紧跟热门的美妆内容,关注的美妆达人均是高粉作者

【小镇90后女吃货】关注的美妆达人TOP10





> 这些达人均是在美妆或护肤技巧、产品评测等内容上具备专长





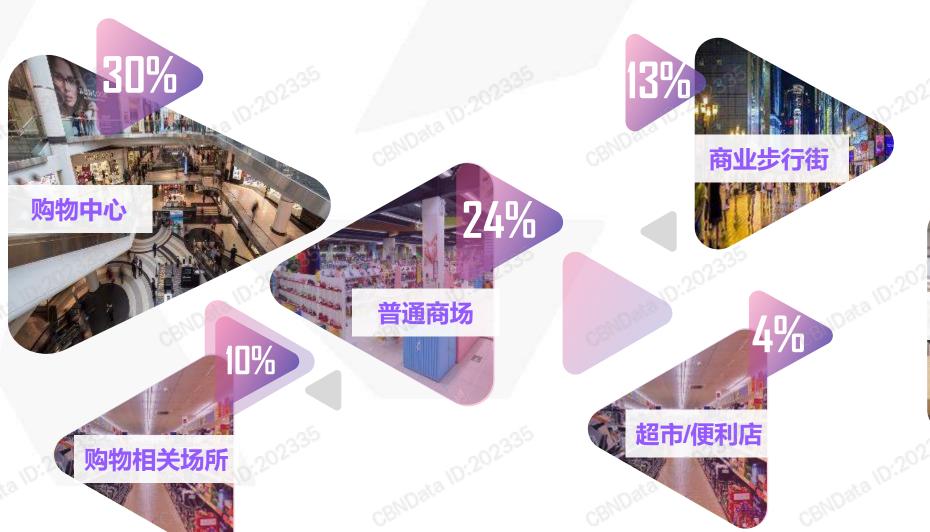






业 她们逛街偏爱购物中心、商场和步行街

【小镇90后女吃货】购物场景下不同地点的POI视频数量份额



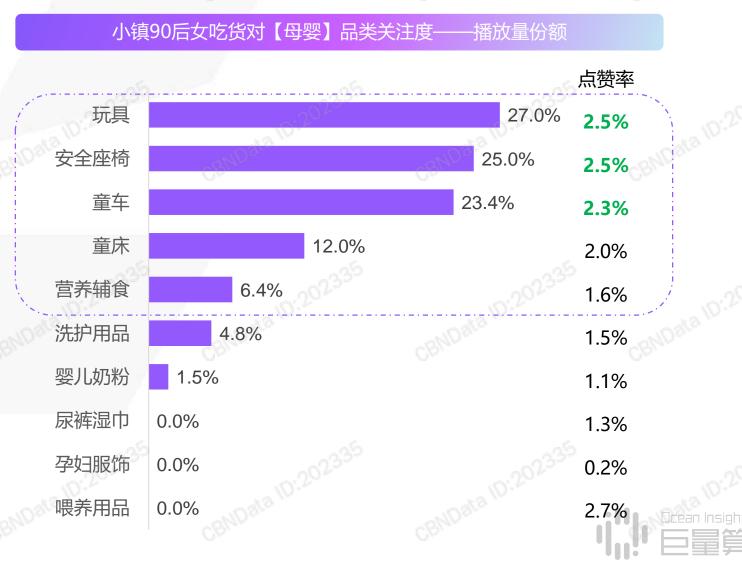






她们正值婚育当口,对母婴、建筑装修、教育的兴趣很高





商业算数中心, 2019.4



她们是不少母婴达人的粉丝,日常学习各类育儿技巧

【小镇90后女吃货】关注的母婴达人TOP10



商业算数中心, 2019.6 数据来源:



她们的旅游意愿很高,是全网的两倍

旅游兴趣渗透率

风景名胜POI使用率

80%+ 112

m 17%

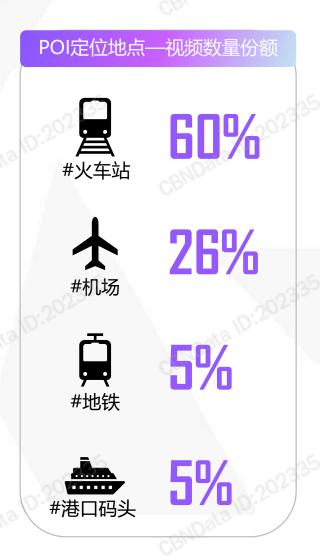


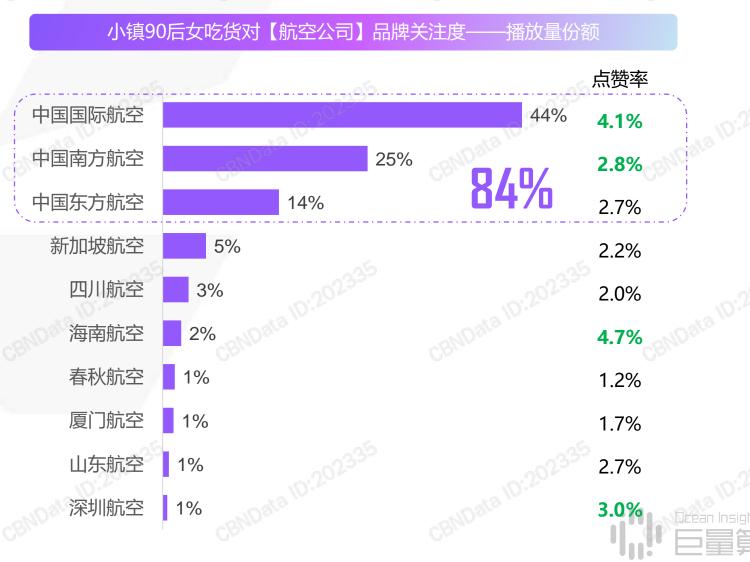
POI使用率指在2019年4月使用过风景名胜POI(在风景名胜打卡)的人数占小镇90后女吃货的占比 数据来源:商业算数中心,2019.4





她们热衷旅游目的地打卡,火车站和机场都是彰显即刻状态的场所









≥ 她们喜欢旅行vlog,也关注旅行趣闻和旅途技巧

【小镇90后女吃货】关注的旅游达人TOP20



商业算数中心, 2019.6





她们爱玩会玩,并且愿意在各种娱乐场景下打卡分享

二次元兴趣渗透率

70%+

影视兴趣渗透率

TGI

70%+

TGI

55%+





商业算数中心, 2019.4



她们关注的二次元达人小众且分散,10-100W粉丝的达人最受关注

【小镇90后女吃货】关注的二次元达人TOP20



THANKS



声明

本报告由巨量引擎商业算数中心制作。报告中文字、数据等受中国知识产权法等法律保护。除报告中引用的第三方数据及其他公开信息,报告所有权归巨量引擎所有。

巨量引擎商业算数中心对报告中所引用的第三方数据及其他公开信息不承担任何责任或义务。在任何情况下,本报告仅供读者参考。

如果您对报告中的内容存在异议,可通过addata@bytedance.com联系我们。

巨量引擎商业算数中心依托巨量引擎的庞大数据基础,致力于用数据、洞察和量化指标构建更强大的营销策略,提供权威的用户/行业/媒体/内容/广告洞察,强化数据服务能力,用数据驱动营销价值,提升商业影响力。

未经允许,不得对报告进行加工和改造。欢迎转载或引用。如有转载或引用,请及时与我们联系,并注明出处【巨量引擎商业算数中心】。