

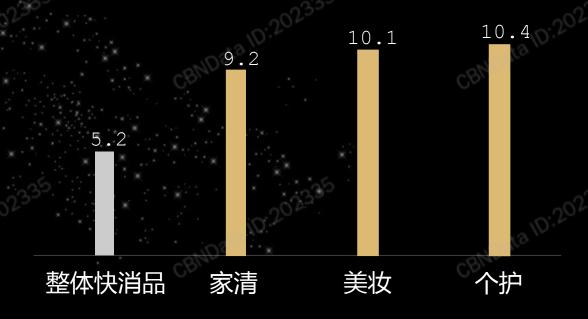


拥抱后疫情时代新机遇

凯度消费者指数 大中华区总经理 虞坚

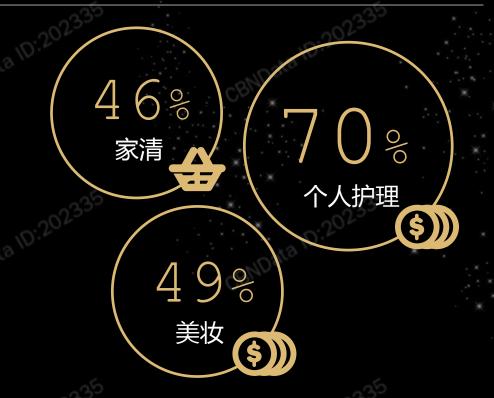
美妆个护家清品类领跑整体快速消费品市场

2019年整体快消品和家清个护美妆市场金额增速



数据来源:凯度消费者指数,家庭消费指数和美妆消费指数

美妆和个护由高端化驱动,家清品类需求提升



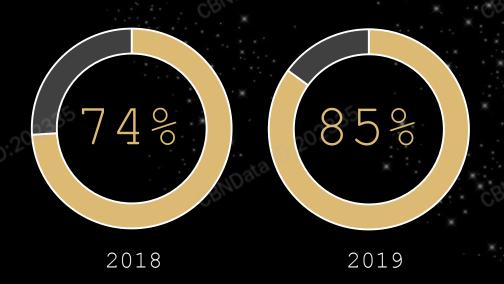


电商依然是驱动美妆个护家清增长的重要渠道



数据来源:凯度消费者指数,家庭消费指数和美妆消费指数

线上渠道对整体美妆个护家清品类 金额增长的贡献



天猫与

KANTAR WORLDPANEL

电商产品矩阵向"小众+高端"迈进,吸引新潮消费者

天猫在美妆洗护品类增速超越行业 并为消费者提供更多新品选择



数据来源:凯度消费者指数,家庭消费指数和美妆消费指数,2019 vs. 2018

就有45个来自天猫美妆

消费者在天猫购买更多"小众+高端"品类

天猫对比全渠道的增长指数



颈霜 **134**



女性脱毛 **253**



身体磨砂 **175**



洗衣凝珠 **116**



新冠疫情席卷全球,各国消费者应对方式趋同



数据来源:丁香园,截止至2020年4月4日23:21;*凯度调研,2020年2月; **凯度消费者指数,家庭消费指数,2020前8周同比增速

疫情爆发较早的亚洲地区消费者备货行为趋同



长储类食品

方便面,速冻食品,调味品



防护清洁品

卷纸,消毒湿巾,洗手液,女性用品

消费者渠道转移行为趋同

亚洲*

+32



-359

中国

由商

+15%

线下零售

-4%



KANTAR WORLDPANEL

疫情对全球化进程提出新挑战

全球贸易受阻



交通中断和各国生产标准不一致 导致进出口受阻 供应链危机



生产线停摆,成品库存不足,依赖全球产业链的厂商遭遇原材料供应中断

进口品顾虑



消费者顾虑疫情严重地区生产的产品安全问题,进口品全球业绩承受压力



重新审视供应链计划正当时

全球统一生产标准和注册



统一全球生产标准和注册, 以保证货物全球按需调配的可能性 弹性供应链与建立供应链生态



供应链引入独立生产岛状模式,更有利于弹性转产和本土化生产需求进口品牌应寻求完整产业配套和一站式供应链解决方案

重点市场的专属供应链



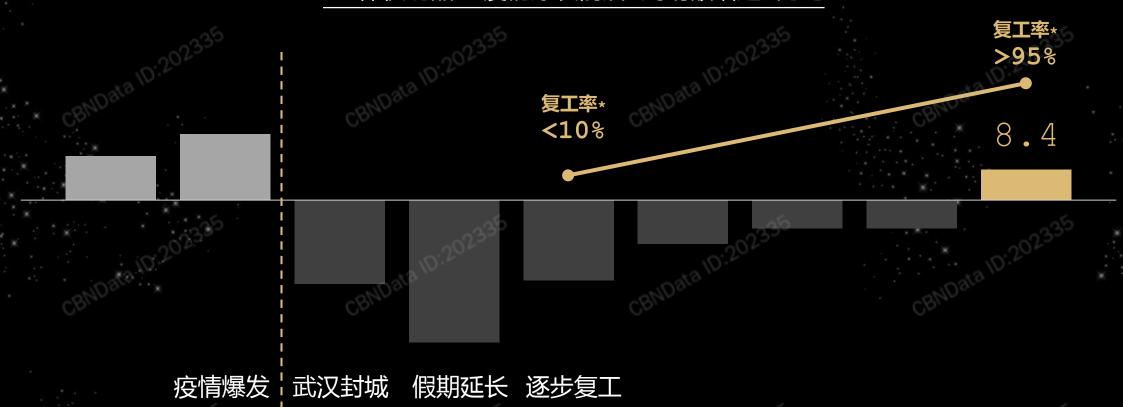
随进口品全球业绩压力转嫁至中国, 应考虑在中国市场布局专属供应链, 分散供给不稳定所带来的风险



KANTAR WORLDPANEL

后疫情时代来临:中国快消市场已呈现韧性反弹

整体快消品:疫情爆发前后9周销额增速8同比



数据来源:凯度消费者指数,家庭消费指数;*复工率数据来源:21财经数据新闻实验室



疫情孕育新机遇:美妆品类遇冲击,消杀品类成新刚需

中国市场家清个护美妆品类销额变化

细分品类销额



125% 洗手液 消毒液 新生活习惯 多用途清洁 带来的机会 空气清新剂 洗洁精 口腔清洁 香水 口红 短期需求 面部彩妆 受到抑制 面部保湿 染发剂

数据来源:凯度消费者指数,家庭消费指数和美妆消费指数,2020年前8周同比增速

健康将成为全年生活新主题,补偿性消费蓄势待发

全面健康守护

畅享厨内小食光

恢复社交,呵护口罩外美丽

83%

消费者采用居家 消毒进行防疫 44%

消费者疫期施展 厨艺自娱自乐



162

小包装杀菌湿巾 销额增长指数



+74%

厨**房纸巾** 春节周同比销额增速



4万+

宠物除菌消毒产品 月销量



2.3倍

厨房洗碗产品 截止二月同比销额增速倍数 65% 消费者计划疫后外出吃饭聚会



+20%

眼部彩妆 截至二月同比销额增速



+1798

指甲油 截至二月同比销额增速

数据来源:凯度消费者指数,家庭消费指数和美妆消费指数,2020年前8周同比增速;凯度消费者指数,2020年3月问卷调研;凯度咨询调研,2020年2月问卷调研



KANTAR WORLDPANEL

生活逐步回归正轨,已萌芽的场景将获新生

抓住5大关键生活场景,开启后疫情时代的增长



精致熬夜



疗愈时光



仪式型健身



高光时刻



满分旅途



精致而沉着地应对熬夜加班和生活压力







熬最晚的夜 做最亮的崽



3 () () 熬夜人群对提亮肌肤和 控油的场景需求占比指数

加班不掉发 拯救发际线



▲ 4 ∠ 深夜*护发场景的增长指数

香氛型沐浴品帮助舒缓压力



+24% 使用身体护理产品 以达到舒压放松的场景

数据来源:凯度消费者指数,个人护理使用指数,2019vs.2018;智联招聘:2019中国白领职场生活现状调研

*深夜:11:00PM-4:00AM



KANTAR WORLDPANEL

乐享家内小确幸,自我犒赏的疗愈时光

两个场景 把握消费者



浴室

护理新战场 从头到脚得到滋润 浴室中身体护理场景数量 稳定增加(指数)



身体护理品高阶化

+4.4%

基础功能*产品 购买金额增速

+22.7%

进阶功能**产品 购买金额增速

护理时光



室個

睡前不懈怠 睡眠时间修复身心 睡前场景越发重要

44%

睡前场景在总体护肤 场景中的占比

145

睡前场景增长指数









数据来源:凯度消费者指数,美妆消费指数和个人护理使用指数,2019vs.2018

**进阶功能:抗老、美白、紧致、控油、舒缓抗敏、去角质、晒后修复



KANTAR WORLDPANEL

营造仪式感,关注细节体验,吸引女性健身用户

追求运动趣味性,仪式型健身>效果型健身

精致运动,创造仪式

增强防护,提高运动体验



+40%

女性运动 消费金额增速* +11%

女性运动场景 美妆个护产品 渗透率增长

天猫平台 攀岩消费增速* +15%

滑雪人数 增速



通过运动场景 品牌推广粉底持妆能力



+55%

户外高倍数防晒 产品使用人次



冷感湿巾帮助健身后 迅速降温、去除黏腻



+14%

卫生棉条购买

数据来源:凯度消费者指数,家庭消费指数和个人护理使用指数,2019vs.2018; *天猫2019运动消费趋势报告

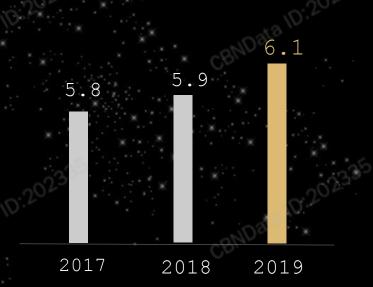


KANTAR WORLDPANEL

新兴品类和科技概念加持高光时刻

中国消费者日常使用的美妆品类更多

高阶产品销额增长,新兴品类出现在化妆包中



11% 滚珠型香水 产品场景增长

42% 高光阴影 产品销额增长



科技助力特殊时刻"美"的有底气



家用红蓝光美容仪 祛痘嫩白新风尚



家用脱毛仪 随时保持身体光滑



自动卷发棒 拯救约会手残党



科学护肤combo 效果加成



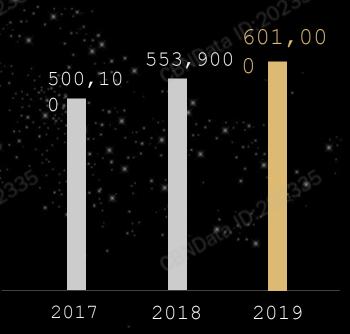
KANTAR WORLDPANEL



日常习惯带上旅途,精细装备便携出行

出游人次屡创新高

亲子游和小众旅游项目备受追捧



国内游客人数(万人次)

+112% 小众旅游 体验项目 +77% 0-3岁宝宝父母 亲子酒店 预订增长

数据来源:国家统计局2019;飞猪旅行2019年五一假期预订数据;凯度消费者指数,家庭消费指数和美 妆消费指数,2019vs.2018

便携洗护好物,出门也精致



亲子出游,消毒更添安心





KANTAR WORLDPANEL

后疫情时代三大对策



关系重构

构建品牌与后疫情时代场景的关联,建立情感连接并占领心智



数字化加速

推动数字化购买/生活方式在 疫情后的留存,全链路高效转 化用户流量

**?

供给侧应变

创新供应链计划,灵活应对突发事件引发的挑战和孕育的新机遇



KANTAR WORLDPANEL

