

2019年中国"双11"购物节电商行业分析报告

2019年11月

本报告为Trustdata制作,报告中所有的文字、图片、表格均受到中国法律知识产权相关条例的版权保护。 任何组织和个人,不得使用本报告中的信息用于其它商业目的。

研究综述

- 研究对象: 中国移动互联网网民
- 数据来源:基于Trustdata自建的日活跃用户超过1亿(月活跃用户超过3.2亿)
 的安卓用户样本集,并根据中国移动网民人口结构、地域分布、各移动应用iOS与Android比例关系等多方面因素搭建模型计算所得
- 采集方法:只在亮屏情况下进行数据采集,确保数据的真实性和有效性。采集 频次方面,不带支付功能的APP为每次10秒,带有支付功能的APP为每次1秒
- 统计周期: 2018年至2019年11月

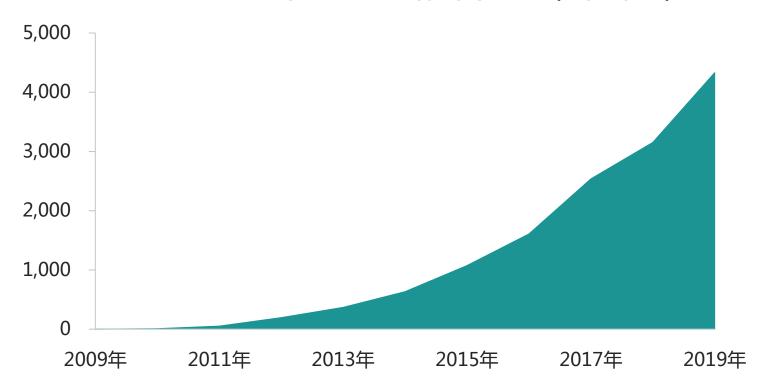
指标说明:

- DAU---日活跃用户量
- MAU---月活跃用户量
- 月度覆盖率---应用的月活跃用户量占移动互联网用户总数的比例
- 月新增—每月新增用户数
- 月度留存率—新增用户在接下来的一个月重复使用过1天及以上的概率
- TGI指数---用户指标/目标群体用户特征指标



2019年中国"双11" 电商购物节交易额突破4000亿大关

2009年-2019年中国"双11"电商购物节交易额(单位:亿元)



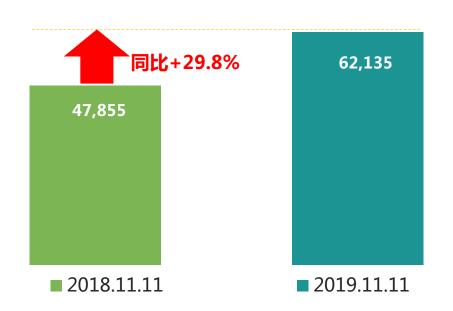
中国经济迅速崛起,国民收入水平不断提高, 消费能力进一步提升;电商行业快速成长加速渗透,物流网络深度覆盖,多因素共同促进用户进行一次又一次的电商购物狂欢。

中国电商"双11"购物节2009年启动,历经七年时间,交易额于2015年首次突破千亿规模,体量加速增大的同时,增长活力不减,2015年至2019年短短四年时间,中国电商"双11"交易额再上新高,2019年突破4000亿,逐渐向5000亿元迈进。

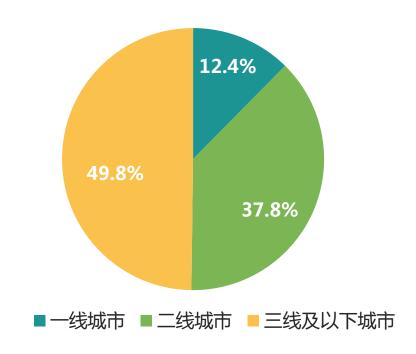


2019年, 逾6.2亿用户参与"双11"狂欢三线及以下城市用户占比近五成

"双11" 电商用户规模(DAU单位:万)



"双11" 电商用户城市等级分布



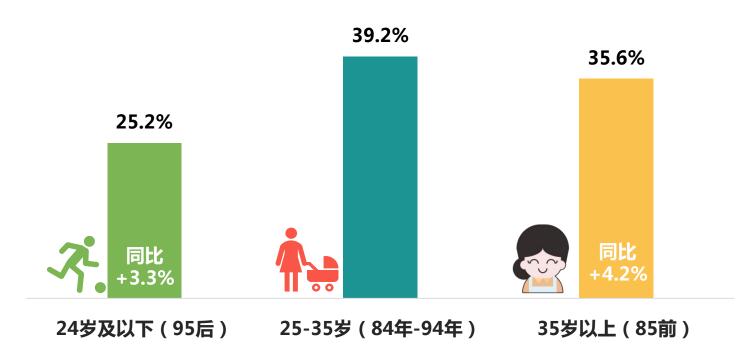


2019年"双11" 男女用户各撑半边天,年龄分布向两端渗透

2019年 "双11" 电商用户性别占比分布

50.4%

2019年"双11"电商用户年龄结构比例





2019年"双11",未婚女士、母婴用户及单身男士购买力排名前三

根据Trustdata数据统计显示,2019年"双11"电商购物用户中,未婚女士人均消费总额最高,为其他人群的1.96倍; 母婴用户为购买品类最丰富的人群,涵盖食物、医药保健、服饰玩具等; "奶爸" 在"双11"母婴购物人群中占比逐渐升高;单身男士用户呈现购买频次低,平均单价高的特点,最关注数码3C及智能产品。



身份标签:单身贵族、恋爱女生

消费特点:总额高、购买频次高、

热衷品牌消费



身份标签:备孕、孕期、育儿

消费特点:消费品类最丰富,

关注性价比



身份标签:单身男士

消费特点:热衷数码及智能产

品,购买频次低平均单价高



2019年"双11" 美妆、服饰及3C数码为最热门品类 小家电、宠物用品及食品养生订单增幅最高



关注热度TOP3

TOP1:美妆

口红、面膜、香水、护肤品



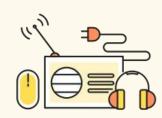
大牌服饰、轻奢流行、个性潮牌

TOP3:3C数码

手机、相机、耳机、智能穿戴







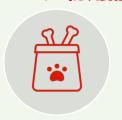


订单增长TOP3

TOP1:小家电



TOP2:宠物用品



TOP3:食品养生





2019年"双11" 电商用户活跃度全面增长 三线及以下城市表现最为抢眼,涨幅高达133.6%

2019年"双11"一二线城市用户活跃度对比及增长

69.3% | 同比 +21.1% 一线城市



二线城市

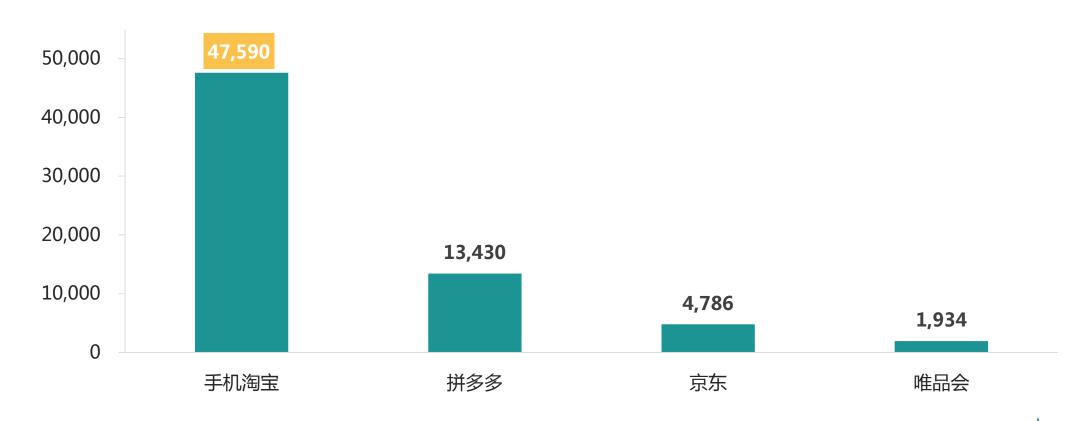
三线及以下城市 62.8% 同比 +133.6%

2019年"双11"三线及以下城市用户活跃度及增长

注:城市用户活跃度当日城市活跃用户数量/城市电商用户总量

2019年"双11"手机淘宝用户规模稳居首位,DAU达4.76亿 拼多多及京东位列二三位

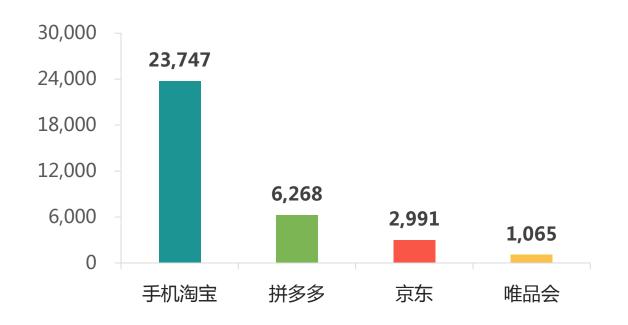
2019年11月11日主流电商应用DAU排名(单位:万)



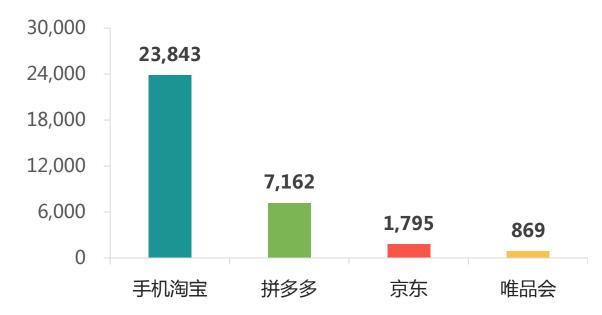


2019年"双11"一二线城市及下沉市场品牌竞争格局稳固

一二线城市主流电商品牌用户规模(单位:万)



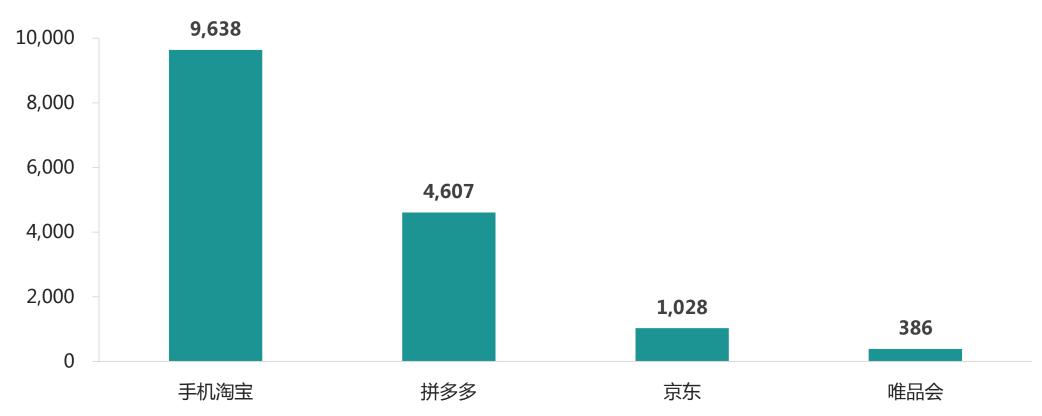
三线及以下城市主流电商品牌用户规模(单位:万)





2019年"双11"主流电商平台活力不减,净增用户规模持续放量

2019年11月11日主流电商应用净增用户排名(单位:万)



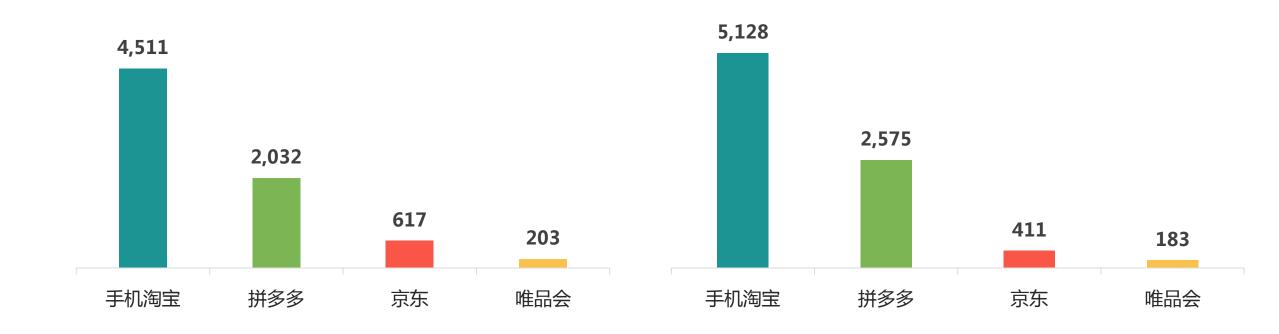
注:净增用户=当期活跃用户规模-去年同期活跃用户规模



2019年"双11"三线及以下城市净增用户总量高于一二线城市

一二线城市主流电商品牌净增用户规模(单位:万)

三线及以下城市主流电商品牌净增用户规模(单位:万)



Trustdata





Trust Us, Trust Data