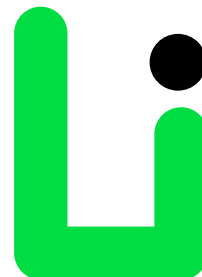


LeadLink

CRM pro efektivní správu obchodních příležitostí

Lead Link je inovativní CRM aplikace pro profesionální správu obchodních příležitostí a řízení prodejních aktivit. Funkce Lead Link umožňují uživatelům maximalizovat jejich produktivitu a dosáhnout lepších obchodních výsledků.



Hlavní funkce



Správa obchodních příležitostí

Sledujte a spravujte obchodní příležitosti od vzniku až po uzavření



Kalendář a úkoly

Plánujte a sledujte úkoly a události spojené s jednotlivými zákazníky



Správa kontaktů a zákazníků

Ukládejte informace o kontaktech a spolupráci s nimi včetně historie komunikace



Analytické nástroje

Generujte detailní reporty o prodejních aktivitách

Výhody

Centralizovaná správa dat – automatizované procesy a snadná správa dat zvyšují efektivitu práce.

Analýzy a reporty – díky přehledným analytickým nástrojům získáte cenné informace a budete moci lépe organizovat, sledovat prodejní pipeline a dělat strategická rozhodnutí.

Porozumění zákazníkům – kompletní přehled o leads a kontaktech Vám umožní lépe porozumět potřebám zákazníků a povede ke zvýšení konkurenceschopnosti.

Balíčky

STARTER

- Pro menší a střední podniky
- Plný přístup ke všem základním funkcím aplikace

PROFI

- Pro menší a střední podniky
- Plný přístup k základním funkcím aplikace
- Pokročilé analytické nástroje