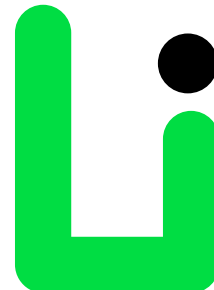


# LeadLink

## CRM pro efektivní správu obchodních příležitostí

Lead Link je inovativní CRM aplikace pro profesionální správu obchodních příležitostí a řízení prodejních aktivit. S jeho intuitivním rozhraním a pokročilými funkcemi umožňuje Lead Link uživatelům maximalizovat jejich produktivitu a dosáhnout lepších obchodních výsledků.



### Hlavní funkce

**Správa leads** – přidávejte, upravujte a sledujte leads.

**Správa kontaktů** – udržujte kompletní přehled o vašich obchodních kontaktech a historii.

**Plánování a sledování úkolů** – už nikdy nezapomenete na důležitý termín nebo akci.

**Analýzy a reporty** – generujte detailní reporty o výkonnosti vašich prodejních aktivit.

### Výhody

**Zlepšená produktivita** – automatizované procesy a centralizovaná správa dat zvyšují efektivitu práce.

**Lepší rozhodování** – díky přehledným analýzám a reportům získáte cenné informace pro lepší strategické rozhodování.

**Zvýšená konkurenceschopnost** – kompletní přehled o leads a kontaktech Vám umožní lépe porozumět potřebám zákazníků.

## Cenové nabídky

### Jednotlivec

500 Kč/měsíc  
Základní funkce pro správu leads a kontaktů, kalendář a analýzy.

### Tým

2000 Kč/měsíc  
Rozšířené funkce pro usnadnění spolupráce v týmu a sledování úkolů.

## Kontakty a odkazy

Webová stránka  
[www.leadlink.example](http://www.leadlink.example)

Email  
[info@leadlink.example](mailto:info@leadlink.example)

Telefon  
[+420 111 222 333](tel:+420111222333)